

Profi for profi

СТРАХОВАНИЕ в БЕЛАРУСИ

январь '2020

B e l a r u s I n s u r a n c e J o u r n a l



День теней – 2019

стр. 14

Голос
Гомеля

02

Риски природных катастроф –
преодоление разрыва в страховой защите

05

Подведем
итоги

08

ISSN 2304-1293



9 772304 129008



ОПАСАЕТЕСЬ НЕПРЕДВИДЕННОЙ ПОЛОМКИ АВТОМОБИЛЯ?



Возьмите в дорогу полис добровольного страхования расходов, связанных с эксплуатацией транспортных средств (технический ассистанс). Он позволит минимизировать финансовые расходы и организационные усилия в случае возникновения в дороге проблем с автомобилем.

БЕЛГОССТРАХ ПРЕДЛАГАЕТ:

На территории Республики Беларусь – вариант «СТАНДАРТ»

За пределами Республики Беларусь – варианты «Европейский» или «Европа (мини)»

За пределами Республики Беларусь и на территории Республики Беларусь – вариант «ЕвроСтандарт»

Вариант страхования	Страховая сумма, евро	Срок действия договора страхования/взнос, евро						
		3-6 дней	15 дней	1 месяц	2 месяца	3 месяца	6 месяцев	1 год
Стандарт	1000	-	5	9	16	23	36	50
Европейский	3000	8	20	39	49	68	109	150
Европа (мини)	1000	3	6	9	16	23	36	50
ЕвроСтандарт	3000	-	-	-	-	-	118	163

7557 * 7557

МТС, А1, life:) – по тарифам операторов

www.bgs.by

БЕЛГОССТРАХ

Специальное разрешение (лицензия) Министерства финансов РБ №02200/13-00001 с 10.12.2003. УНП 100122726. Белорусское республиканское унитарное страховое предприятие «Белгосстрах»

РЕДАКЦИОННЫЙ СОВЕТ:

В.И. Тарасов, д-р экон. наук,
профессор, зав. кафедрой
корпоративных финансов
экон. факультета БГУ

М.А. Зайцева, канд. экон.
наук, доцент кафедры
финансов БГЭУ

А.П. Авсейко,
генеральный директор
Белорусского бюро по
транспортному страхованию

И.В. Мерзлякова,
генеральный директор
Белорусской ассоциации
страховщиков

А.Т. Унтон,
генеральный директор
РУП «Белорусская
национальная
перестраховочная
организация»

Г.А. Мицкевич,
генеральный директор
БРУПЭИС «Белэксимгарант»

А.Н. Федорако,
начальник финансово-
экономического управления
БРУСП «Белгосстрах»

В. А. Ефременко,
генеральный директор
ЗАСО «Промтрансинвест»

В.А. Лаврусенко,
генеральный директор
ЗАО «Страховая Компания
"Белросстрах"»

В.С. Новик,
генеральный директор
СБА ЗАСО «Купала»

А.Н. Чайчиц,
генеральный директор
ЗАСО «Белнефтестрах»

Подписной индекс: для ведомственной подписки 006792
для индивидуальной подписки 00679

СТРАХОВАНИЕ в БЕЛАРУСИ

№ 01 (206) январь 2020

Содержание

Голос Гомеля	02
Риски природных катастроф – преодоление разрыва в страховой защите	05
Подведем итоги	08
Беларусь & Мир	10
Автодилеры подвели итоги	12
День теней – 2019	14
Фотоконкурс «Мисс Фото Страхование – 2019»	20
Каталог публикаций за 2019 год	23

Производственно-практический журнал «Страхование в Беларуси».
Журнал зарегистрирован Министерством информации Республики Беларусь
13.11.2009 в Государственном реестре средств массовой информации за №774.
Учредитель и издатель: © Белорусская ассоциация страховщиков
220005, г. Минск, ул. Пугачевская, 6, офис 502. Тел./факс: +375 17 377-38-26.
E-mail: info@belasin.by www.belasin.by
Редактор: Ирина Мерзлякова

Голос Гомеля



В 2019 году на страницах журнала «Страхование в Беларуси» мы освещали результаты работы страховых организаций в Гомельском регионе.

Отвечая на вопрос редакции журнала «Чем запомнился Вам 2019 год?», руководители филиалов и представительств страховых организаций, находящихся в г. Гомель, единогласно отметили первое выездное совещание с участием руководства Министерства финансов, Главного управления страхового надзора, Белорусского бюро по транспортному страхованию, Гомельского облисполкома, Белорусской ассоциации страховщиков, Министерства внутренних дел, а также всех страховых организаций Республики Беларусь. Вместе с тем, некоторые региональные представители страховщиков поделились и другими важными, как профессиональными, так и личными, успехами и достижениями, которыми запомнился 2019 год.



Александр Шульгин,
директор филиала
Белгосстраха по Гомельской
области

2019 год запомнился мне:

- расширением возможностей онлайн-страхования;
- появлением в Белгосстрахе нового перспективного страхового продукта – комплексного страхования туристов;
- проведением мероприятий по дальнейшей оптимизации процедуры урегулирования убытков путем централизации данных функций на базе филиала. ■



Анатолий Матвеев,
директор филиала
ЗАСО «Белнефтестрах»
в г. Гомеле

2019 год запомнился мне следующими событиями:

- 55-летие ОАО «Гомельтранснефть «Дружба»;
- выпускной вечер сына Александра и его поступление в Белгосуниверситет. ■



Денис Насеко,
директор филиала
«Белэксимгарант-Гомель»

2019 год запомнился мне...

...безусловно, шагом вперед в развитии филиала. Год был нелегкий, однако именно это показало профессионализм и самоотдачу каждого из нас. Считаю, что закончили мы 2019 год с высоко поднятой головой: практически в 20 раз увеличилось количество заключенных договоров страхования экспортного факторинга, впервые филиал занял первое место в Республиканской спартакиаде «Белэксимгарант». Хочу поблагодарить всех сотрудников, специалистов и агентов филиала за проделанную работу. В 2020 году нас ждут новые вызовы, которые, я уверен, мы сможем преодолеть вместе, поступательно двигаясь вперед. ■



Ирина Бондарева,
директор филиала
ООО «Белкоопстрах»
в г. Гомеле

2019 год запомнился мне:

- переходом на новое программное обеспечение, что позволило повысить качество и скорость оказания страховых услуг;
- проделанной работой по привлечению новых партнеров и увеличению доли добровольных видов страхования;
- кадровыми изменениями в руководстве компании и последовавшим кардинальным трансформированием управленческих подходов ■



Василий Сапего,
директор представительства
ЗАСО «Промтрансинвест»
в г. Гомеле

2019 год запомнился мне...

...активностью жителей Гомельской области по использованию возможности заключения договоров страхования, не выходя из дома, через сайт компании ЗАСО «Промтрансинвест». Высокий темп роста *online*-страхования позволил представительству, в том числе, выполнить и общие плановые показатели по начисленной страховой премии.

Кроме этого, ярким событием из жизни нашего представительства стало участие в VIII Республиканском туристическом слете работников ЗАСО «Промтрансинвест», где мы заняли I место по итогам спортивных соревнований и 2 место в творческом конкурсе. Мне, как руководителю, приятно отметить, что дружный коллектив представительства в г. Гомеле имеет неограниченный потенциал для достижения самых разных целей. ■





Владимир Бондарев,
директор представительства
Государственного предприятия
«Стравита» по г. Гомелю и
Гомельской области

2019 год запомнился мне...

...прежде всего, значительным ростом продаж в личном и корпоративном сегментах. С каждым годом наблюдается положительная тенденция: все больше жителей Гомельского региона проявляют интерес к накопительным видам страхования, уделяют больше внимания страхованию своей жизни и здоровья, а также своих близких родственников, и используют страхование как финансовый инструмент.

Несомненно, значимым событием для всей страховой отрасли стало подписание Президентом Республики Беларусь Указа № 175 «О страховании». ■



Антон Чаплинский,
начальник центра страховых
услуг по Гомельской области
управления страхования,
перестрахования и
аналитического учета
ЗАСО «КЕНТАВР»

2019 год запомнился мне...

...2019 год был полон событий и кардинальных изменений. Я стал руководителем центра страховых услуг по Гомелю и Гомельской области. Был расширен страховой портфель, в штате появились новые сотрудники, мне удалось организовать слаженную работу коллектива, появилось много новых идей, проведены плодотворные встречи, которые привели к заключению новых договоров. Год был успешный, была проведена кропотливая работа, но мы на достигнутом останавливаться не планируем.

Девизом на 2020 год я выбрал слова Генри Форда: «Мой секрет успеха заключается в умении понять точку зрения другого человека и смотреть на вещи и с его, и со своей точкой зрения». ■



Артем Кастюкевич,
директор представительства
ЗАО «СК «Белросстрах»
в г. Гомеле

2019 год запомнился мне...

2019 год для меня лично запомнится назначением на должность директора представительства страховой компании «Белросстрах» в г. Гомеле. Это новый этап жизни, карьеры, и, конечно же, новый вызов. Не буду скрывать, год был сложный для меня, и в одиночку, конечно же, я бы не справился. Первостепенной задачей на 2019 год было сплотить коллектив, а дальше, уже совместной командной работой начать «подъем» представительства на новый уровень в регионе. Был проделан большой объем работы как по страхованию (тренинги, собрания, мастер-классы, выезды в «поля»), так и мероприятия, (официальные и не официальные), направленные на сближение коллектива, в частности, участие в квизах под эмблемой «Белросстраха».

Как результат, поставленные руководством компании задачи были выполнены, необходимый результат был достигнут. По итогам года могу с уверенностью сказать, что наша «дружная команда» движется верной дорогой. ■

Natural disasters

ОБЗОР

Статья была представлена на английском языке и высоко оценена на конкурсе, проводимом в рамках II Конференции по страхованию и перестрахованию в Шарм-эль-Шейхе в ноябре 2019 года (2nd Sharm El Sheikh Rendezvous 2019). Представитель Belarus Re Рудой Кирилл Васильевич занял почетное 7 место среди представителей 34 стран-участниц.

Риски природных катастроф – преодоление разрыва в страховой защите



Кирилл Рудой,
специалист отдела международного перестрахования управления перестрахования РУП «Белорусская национальная перестраховочная организация»

Природные катастрофы являются источником глубоких социальных потрясений, приводя к гибели людей, а также огромным материальным потерям. Борьба с последствиями природных катастроф должна стать ключевым элементом государственной стратегии устойчивого развития, основываясь на эффективных и теоретически обоснованных принципах мониторинга, прогнозирования и превентивной защиты.

Территории, регулярно подвергающиеся лесным пожарам, ураганам, наводнениям, приводят к существенным

убыткам страховых компаний данных регионов. Большое количество потерпевших начинает обращаться за выплатами, что оказывает негативное финансовое воздействие на деятельность страховщика. Несмотря на этот факт, страхование играет важную роль в эффективном управлении рисками природных катастроф, помогая обществу быстрее встать на ноги.

Разрыв в страховой защите от природных катастроф – явление, приобретающее с каждым годом все большее значение. Разрыв страховой защиты – это разница между фактическим убытком и застрахованной его частью. Разрыв в страховой защите является глобальной проблемой и затрагивает как развивающиеся, так и развитые страны. Примечательно, что и те, и другие недостаточно застрахованы. В развивающихся странах страхуется только 3 % потенциально-го ущерба, в развитых – 45 %.

По оценкам *Swiss Re*, глобальный разрыв в защите от природных рисков составляет не менее 180 млрд долларов США. Этот дефицит финансирования в большей мере покрывается государственным сектором и может привести к долговременной экономической нестабильности в условиях ограниченности государственных бюджетов.

Тем не менее, существует множество путей смягчения последствий стихийных бедствий, главным образом, за счет заблаговременного планирования.

Обзор ситуации на рынке

Размер ущерба, наносимого природными катастрофами, заметно вырос с

течением лет. В 1980-х годах убытки от стихийных бедствий составляли в среднем около 30 млрд долларов США в год с поправкой на инфляцию. В 1990-х годах этот показатель увеличился до 104 млрд долларов США в год. За последнее десятилетие экономический ущерб вырос до годового среднего показателя, равного 190 млрд долларов США.

2017 год был одним из самых убыточных для мировой общественности: общий убыток в результате наступивших стихийных бедствий составил 337 млрд долларов США. Экономические потери почти вдвое превысили общий объем убытка в 2016 году и значительно превысили средний показатель за предыдущие 10 лет. Страхование покрыло убытки на сумму около 144 млрд долларов США, среди них 138 млрд долларов США – выплаты исключительно по природным катастрофам. 2018 год стал четвертым самым «дорогим» годом по объему застрахованных природных катастроф – выплаты составили более 75 млрд долларов США.

Ежегодно миллионы людей страдают от засух, наводнений, землетрясений и других природных катаклизмов. Кроме того, регионы с быстрорастущим населением сильно подвержены природным катаклизмам. Увеличение риска в основном связано с экономическим развитием, ростом населения, высокой концентрацией имущества на открытых территориях, а также климатическими изменениями. Впервые в истории человечества в городах проживает людей больше, чем в сельской местности. Многие города расположены на побережье и

находятся под угрозой наводнений, в то время как жизненно важный сельскохозяйственный сектор остается подверженным таким природным явлениям, как засухи или сильные морозы.

Однако страховая отрасль не успевает угнаться за вышеупомянутыми течениями, а страховой разрыв упорно остается большим. Тем не менее, тот факт, что страховщики выплатили в 2017 году рекордное возмещение в размере 144 млрд долларов США, отражает признаки прогресса в этом вопросе.

Изучение проблемы

В среднем за последние 10 лет только 30 % потерь от природных катастроф покрывалось страхованием. Это означает, что около 70 % потерь, или 1,3 трлн долларов США, несут отдельные лица, компании и государство.

Землетрясения, произошедшие в Италии в октябре 2016 года, свидетельствуют о неоправданно низком проценте домохозяйств, охваченных страхованием. Только 1 % населения получил выплаты и восстановил свои дома, в то время как остальная часть, которой помогает государство, все еще ждут.

Агентство по гражданской защите Италии оценивает экономические потери от серии землетрясений, произошедших в 2016 году, в 16,5 млрд евро (19,2 млрд долларов США). *PERILS*, независимая организация из Цюриха, предоставляющая данные по страхованию от природных катастроф, оценила застрахованные убытки в 208 млн евро (241,6 млн долларов США), что означает, что страхованием было покрыто всего 1,3 % от общего экономического ущерба.

Государство подвергается уникальному воздействию в результате наступления природных катастроф, поскольку ему приходится не только покрывать расходы на помощь и восстановление гражданам, но и оплачивать реконструкцию государственной инфраструктуры. Учитывая то, что частные лица и компании недостаточно застрахованы, они часто ожидают поддержки государства путем предоставления безвозмездной помощи. Таким образом, устранение

страхового разрыва является одним из ключевых интересов государственного сектора.

Например, экономике Кауаи, одного из островов Гавайев, потребовалось 7-8 лет, чтобы вернуться к экономическому уровню до бедствия после урагана «Иники», который опустошил остров в 1992 году, и около 18 лет для восстановления населения и рабочей силы. После урагана «Катрина» в 2005 году население Нового Орлеана резко сократилось, вернувшись к 90 % от уровня 2005 года только через десять лет. Это означает, что в общей экономической активности наблюдается не только перерыв, но и существенное снижение доходов от налогообложения. Некоторые места никогда не оправляются от последствий природных катастроф.

Лучший способ для государственных структур своевременно покрывать расходы от стихийных бедствий и обеспечивать быстрое восстановление региона – это поддержка и развитие здорового страхового рынка. Индустрия должна стимулировать формирование спроса на страхование путем создания правильных механизмов, позволяющих людям принимать риски как индивидуально, так и коллективно. Однако сегодня во многих странах отсутствуют официальные программы страхования на случай катастрофических потерь, а средства фондов используются только после того, как произошло бедствие.

Государственные меры, как правило, включают перераспределение бюджетных позиций, увеличение налогов, доступ к внутренним и международным кредитным рынкам, получение займов от различных финансовых учреждений или получение международной помощи. Все они имеют недостатки и требуют временных затрат. Перераспределение бюджета – быстрое решение, но доступные средства обычно невелики. Повышение налогов происходит с задержкой во времени и может нанести ущерб и без того хрупкой экономике и людям, пострадавшим от стихийного бедствия. Заимствование может быть дорогостоящим или даже недоступным, особенно для стран с уже высоким бременем задолженности и низким кредитным рейтингом. Более того, помощь часто бывает несвоевременной или ненадежной.

Финансовая готовность за счет страхования, напротив, помогает снизить нагрузку на государство после стихийного бедствия. Это снижает волатильность государственного бюджета и повышает определенность планирования для государственного сектора, тем самым избегая долгосрочной бюджетной нестабильности. Подтверждением является то, что страны с высоким уровнем проникновения страхования восстанавливаются гораздо быстрее после стихийных бедствий, чем регионы, которые в первую очередь полагаются на помощь правительства для их восстановления.

Пути преодоления разрыва в страховой защите

Предотвращение и минимизация рисков должны быть первоочередными задачами в отношении стихийных бедствий. Например, картографирование опасностей, меры физической защиты, такие как комплексные строительные нормы и правила, способствуют достижению этой цели. Возведение конструкций, которые в более низкой степени подвержены стихийным бедствиям, может снизить расходы государства после происшествия. Такие меры защищают инфраструктуру и, что самое главное, спасают жизни.

Для определения объема страхования, размера страховой премии, планирования стратегии перестрахования при страховании рисков природных катастроф крайне важно моделировать риски природных катастроф. Нередко страховые организации обращаются к специализированным компаниям, которые предоставляют услуги по моделированию рисков природных катастроф. К таким компаниям относятся, например, «*Risk Management Solutions*», «*AIR Worldwide*», «*EQECAT*».

Прямые страховщики предоставляют указанным компаниям информацию о подверженности своего портфеля рискам стихийных бедствий и выплатах, связанных с последствиями стихийных бедствий. По итогам анализа рисков портфеля страховщика моделируются варианты возможного распределения убытков разных размеров, строится график максимально возможных убытков. На основании

этих результатов прямой страховщик принимает решение передать часть риска в перестрахование. Перестраховщики также активно участвуют в моделировании рисков природных катастроф.

К сожалению, более частые ураганы во всем мире стали нормальным явлением, поэтому страховая отрасль должна разработать новые способы реагирования.

В 2019 году «Munich Re» объявил о внедрении нового набора инструментов реагирования на ураганы, которые помогут страховым компа-

ниям оценить масштабный ущерб имуществу после урагана и улучшить качество обслуживания клиентов.

Разработанная командой «Munich Re» программа «Hurricane Response Suite» дает страховым организациям возможность наиболее быстрого и точного обнаружения повреждений имущества в течение нескольких дней после урагана. Новый набор инструментов использует передовые технологии для помощи страховщикам в части улучшения качества обслуживания клиентов. Он облегчает работу аджастеров с серьезными и сложными убытками, при этом более простые

убытки могут быть урегулированы в кратчайшие сроки. Дополнительные инструменты дают возможность страховым организациям получить крайне точный прогноз ущерба за четыре дня до ожидаемого урагана.

Таким образом, тщательная работа с катастрофическими рисками должна стать ключевым элементом финансовой стратегии каждого региона, подверженного бедствиям, а также частью комплексного подхода к управлению рисками. ■

Продолжение в следующем номере.

Страховой сыщик: детективы займутся мошенниками

В России страховые детективы могут получить новые полномочия. Они смогут заниматься сбором доказательств по совершенным преступлениям. Страховщики жалуются, что в 2019 году урон от мошенников превысил 6 млрд рублей. Но компании сами стремятся отказать клиентам в выплатах — поэтому последним тоже приходится идти в суды, говорят юристы. Полномочия страховых детективов должны быть четко прописаны в законе, беспокоятся они.

Центробанк поддерживает введение института страховых детективов. Об этом рассказала 3 декабря 2019 г. заместитель директора департамента страхового рынка Банка России **Екатерина Абашеева**.

«Очевидно, что для каждой из стадий предотвращения или уже расследования случаев страхового мошенничества важна хорошая доказательная база. Сейчас идет широкое обсуждение возможности введения института страховых детективов. Мы позитивно относимся к становлению этого института», — заявила представитель ЦБ на конференции «Барьер-2019».

Страховые детективы есть и сейчас. Их число не превышает тысячу человек на всю Россию, и это очень мало, отметил в беседе с «Газетой.Ru» вице-президент Всероссийского союза страховщиков (ВСС) **Сергей Ефремов**. Они работают по Закону «О частной детективной и охранной деятельности в Российской Федерации». Однако у детективов часто нет необходимых полномочий, чтобы фиксировать факты или собирать доказательную базу.

На законодательном уровне понятия «страховой детектив» сейчас нет, и, похоже, не будет.

В готовящемся отдельном законопроекте о частной детективной деятельности, который в скором времени будет внесен в Госдуму, такой юридический термин не появится, рассказал «Газете.Ru» депутат Госдумы РФ **Анатолий Выборный**. Но в законе о частных детективах будет прописана детально услуга по установлению фактов и причин наступления страхового случая, добавил депутат.

«В настоящее время детектив есть, а вот особых полномочий у него нет. Это большая проблема», — сказал А. Выборный. Из-за этого результаты работы детективов не имеют того юридического статуса и силы, которые они должны иметь, поясняет он. Так, после изменений в законе они смогут направлять запросы в органы власти, другие общественные организации, проводить внешний осмотр транспортного средства и так далее, рассказал депутат Госдумы.

Речь в данном случае идет о наделении таких специалистов дополнительными полномочиями по сбору доказательств правонарушений, добавляет вице-президент ВСС. Сейчас у страховщиков нет прав для запроса нужной им информации.

Даже письменное объяснение о том, как произошел страховой случай, они нормально не могут получить, сетует С. Ефремов. Заниматься оперативно-розыскной деятельностью могут лишь сотрудники правоохранительных органов. В ВСС считают, что должно быть две инстанции, которые бы поделили расследования по крупным и мелким мошенничествам. ■

Источник: ГАЗЕТА.RU

Подведем итоги

Редакция «СвБ» завершает свои путешествия по Гомельскому региону и представляет нашим читателям заключительный материал этого цикла – интервью с директором представительства Государственного предприятия «Стравита» по г. Гомелю и Гомельской области **Владимиром Бондаревым**.



Владимир Бондарев,
директор Представительства
Государственного предприятия «Стравита»
по г. Гомелю и Гомельской области

Как Вы оцениваете итоги работы представительства за 2019 год?

По результатам работы на протяжении 2019 года Представительством по г. Гомелю и Гомельской области обеспечивались все основные производственные и финансовые показатели. Стоит отметить, что этот год стал для Представительства по г. Гомелю и Гомельской области успешным: плановые показатели выполнены на 110,5 %, темп роста поступления страховых взносов составил 123,5 %. Темп роста по количеству заключенных договоров за год составил 120,6 %. Структура страхового портфеля нашего представительства выглядит следующим образом:

- корпоративный сегмент составляет 81 %;
- розничный сегмент – 19 %.

Ответственное отношение к работе и деловые качества работников представительства помогли выполнить поставленные задачи.

В каком сегменте – корпоративном или розничном легче идут продажи накопительных страховых продуктов и почему?

Где легче продаются программы накопительного страхования – в корпоративном сегменте или розничном, – сегодня однозначно ответить невозможно. Каждое современное предприятие, уделяющее значительное внимание социальной ответственности бизнеса, обеспечивает своих работников социальным пакетом. Программы корпоративного страхования жизни и дополнительной пенсии являются его значимой частью и могут выгодно отличать такого работодателя среди других конкурентов на рынке труда. Вместе с тем далеко не все предприятия Гомельского региона заключили договоры накопительного страхования в пользу своих работников. Конечно, существуют объективные причины: нестабильное финансовое положение предприятий, отсутствие денежных средств, отсутствие понимания со стороны руководства. Стоит отметить, что руководители ряда предприятий не вправе самостоятельно принимать решения без согласования с вышестоящими инстанциями.

Для увеличения розничных продаж, в первую очередь, важна экономическая

стабильность, развитая страховая культура общества, интересные страховые продукты и повышение уровня распространения страховых услуг.

Наше предприятие следует современным тенденциям в страховании, разрабатывая новые продукты и постепенно внедряя новые каналы продаж.

Какие продукты и сегменты, на Ваш взгляд, смогут обеспечить развитие рынка страхования жизни в Гомельском регионе?

2019 год стал показательным в плане увеличения розничных продаж. Среди населения Гомельского региона, как и среди населения всей республики, наиболее популярным страховым продуктом является страхование жизни, включающее накопление средств и рисковую составляющую. Те клиенты, которые попробовали наш продукт, заключают договоры страхования в отношении всех членов семьи. В сегменте корпоративного страхования преобладает страхование дополнительной пенсии. На мой взгляд, в будущем эта тенденция сохранится.

Ощущаете ли Вы изменения в экономическом поведении людей (ведь принято считать, что в кризисы склонность к сбережению растет, а к потреблению – падает, и наоборот)?

Отрадно отметить, что с каждым годом наблюдается положительная тенденция: все больше жителей Гомельского региона проявляет интерес к накопительным видам страхования, уделяет больше внимания страхованию своей



жизни и здоровья, а также жизни своих близких, и использует страхование как финансовый инструмент.

Вместе с тем, большое значение имеет повышение финансовой грамотности населения. Работники и агенты представительства прилагают значительные усилия для повышения уровня знаний потенциальных страхователей путем проведения различных мероприятий по популяризации страхования жизни и узнаваемости бренда нашей компании в регионе. В этом году мы провели более 300 встреч, промоакций, других мероприятий, имеющих информационный, разъяснительный и рекламный характер. Представительством налажено долгосрочное сотрудничество с местной исполнительной властью, учебными заведениями и учреждениями здравоохранения.

Какие каналы продаж для страхования жизни и дополнительной пенсии являются локомотивом роста?

Локомотивом роста продаж программ страхования жизни и дополнительной пенсии среди населения являются страховые агенты. Развитию сети страховых агентов – как качественной, так и количественной – в компании уделяется большое внимание. Для качественного обслуживания клиентов мы неустанно работаем над повышением уровня профессиональной подготовки наших специалистов и агентов.

Что касается использования альтернативных каналов, то в силу развития информационных технологий, считаю, что уже в ближайшем будущем станут актуальными онлайн-продажи накопительных страховых продуктов.

Несколько слов о Вашем коллективе

Люди – это главная составляющая любого дела. Должен сказать, что мне в этом повезло. Работникам представительства можно дове-

рить выполнение любых задач, и они меня не подведут. Я особенно ценю в людях трудолюбие, честность, инициативность и дисциплинированность. И я рад, что этими качествами обладают не только специалисты, но и страховые агенты представительства. Нет у нас и текучки кадров: 10 лет и более работает треть специалистов. Отрадно, что люди любят и ценят работу в нашей компании. Наш небольшой коллектив состоит из 15 штатных работников и 82 страховых агентов. Это опытные, грамотные профессионалы, которые ответственно подходят к делу, справляются с поставленными задачами, работают слаженно и дружно. Не забываем мы и о совместных приятных моментах: находим время для спортивных мероприятий и культурного времяпровождения. ■

*Специальное разрешение (лицензия)
Министерства финансов РБ № 02200/13-00003
УНП 806000046.
Республиканское дочернее унитарное страховое
предприятие «Стравита»*

Минфин провел совещание по противодействию терроризму

10 января на базе Белорусской ассоциации страховщиков Министерство финансов провело рабочее совещание по вопросу практического применения страховыми организациями законодательства о предотвращении легализации доходов, полученных преступным путем, финансирования террористической деятельности и финансирования распространения оружия массового поражения. В совещании приняли участие представители всех страховых организаций и Белорусской ассоциации страховщиков.



Открыла работу рабочего совещания заместитель начальника главного управления – начальник управления страхового надзора, контроля и практики применения страхового законодательства **Толкачева С.Л.**, которая отметила, что в 2019 г. проделана большая работа по подготовке к защите Республикой Беларусь «Отчета взаимной оценки по противодействию отмыванию денег и финансированию терроризма». Оценка режима противодействия отмыванию денег (ПОД) и финансированию терроризма (ФТ) Республики Беларусь основана на «Сорока рекомендациях» (2003 г.) и «Девяти специальных рекомендациях по финансированию терроризма» (2001 г.). Группы разработки финансовых мер по борьбе с отмыванием денег (ФАТФ). Оценка основывалась на законах, инструкциях и других предоставленных материалах и информации, полученной группой оценки в ходе ее выездной миссии в Беларусь.

В ходе выездной миссии группа оценки встретилась с должностными лицами и представителями отдельных страховых организаций. Оценка проводилась группой оценщиков, составленной из экспертов ЕАГ в областях права, финансов и правоохранительной деятельности. В области страхования эксперты рассмотрели, в том числе, действующие локальные нормативные акты страховых организаций по ПОД/ФТ, инструкции, руководящие принципы и другие требования, регулирующие и другие системы по борьбе с ОД/ФТ, а также исследовали реализацию и эффективность этих систем.

Принимая во внимание все замечания и рекомендации, сделанные во время оценочной миссии, Беларусь сделала значительные шаги в плане пересмотра и совершенствования законодательной базы в сфере ПОД/ФТ. Были приняты соответствующие законы и сделаны поправки в уже существующие нормативные акты.

В ноябре 2019 г. рабочая группа от Республики Беларусь, в состав которой входили и представители Министерства финансов, в г. Ашхабаде защитила «Отчет взаимной оценки по противо-



действию отмыванию денег и финансированию терроризма». Республика Беларусь поставлена на процедуру стандартного мониторинга ЕАГ с предоставлением следующего отчета о прогрессе в ноябре 2022 года.

Также Толкачева С.Л. отметила, что в 2020 г. необходимо продолжить работу по выявлению и устранению пробелов по ПОД/ФТ, имеющих место в страховом секторе. В частности, продолжить работу по совершенствованию применяемой к оценке рисков методологии, доработать ПО страховых организаций, позволяющее незамедлительно проводить получение сведений по подозрительным операциям, а также обеспечивающее автоматизацию поиска ПДЛ и ИПДЛ, пересмотреть действующий механизм сбора и актуализации надлежащих данных, в том числе установление бенефициарных владельцев.

Заместитель начальника управления страхового надзора, контроля и практики применения страхового законодательства – начальник отдела контроля и надзора за страховой деятельностью **Макарчиков Р.В.** довел до сведения участников рабочего совещания, что в настоящее время подготовлены изменения и дополнения в Закон Республики Беларусь «О мерах по предотвращению легализации доходов, полученных преступным путем, финансирования террористической деятельности и финансирования распространения оружия массового поражения».

В частности, вводятся такие понятия, как верификация, идентификация клиентов, организация, не являющаяся юридическим лицом (трасты); «члены семьи»; а также закрепляется обязанность за должностными лицами, осуществляющими финансовые операции, определять и оценивать риски ОД/ФТ до внедрения новых продуктов, услуг и технологий, в связи с чем страховщикам необходимо будет проводить оценку с составлением соответствующего заключения, подтверждающего надлежащую оценку, учитывая специфику деятельности.

В ходе рабочей встречи обсуждались вопросы идентификации участников финансовых операций, НПК, составления и направления в ДФМ КГК Республики Беларусь СПО, составления и ведения перечня ПДЛ и ИПДЛ, определения бенефициарных владельцев (конечных получателей средств).

Страховые организации в ходе рабочего совещания охарактеризовали состояние ПО, систему использования информационных баз данных, в том числе базы КГБ Республики Беларусь, по противодействию легализации преступных доходов и финансированию терроризма, а также порядок введения анкетирования и составления списков ПДЛ и ИПДЛ.

Представители Белгосстраха поделились опытом, как организована работа по составлению и ведению перечня ПДЛ в Белгосстрахе.

Отдельно в рамках рабочего совещания был затронут вопрос взаимодействия страховщиков со страховыми брокерами в части осуществления идентификации участников финансовых операций и НПК по заключаемым страховым посредником договорам страхования. ■

Автодилеры подвели итоги

16 января 2020 года Белорусская автомобильная ассоциация «БАА», в которую входят почти все белорусские дилеры, провела ежегодную пресс-конференцию, посвященную итогам продаж 2019 года.

Представители ассоциации озвучили лидеров продаж 2019 г., дали свою экспертную оценку сложившейся ситуации на автомобильном рынке и составили прогнозы на 2020 г.

Так, председатель правления БАА **Сергей Михневич** заявил, что объем продаж новых автомобилей в 2019 г. вырос на 23 % к показателю 2018 г. и составил 64,5 тыс. штук, что является самым успешным результатом по количеству проданных авто за всю историю автомобильного рынка Беларуси. При том, что автомобильное сообщество после неожиданного прироста на 54 % в 2018 г. прогнозировало лишь 10–15 % прирост на 2019 г.

Как отметил член правления БАА **Дмитрий Ярота**, рынок продолжает расти с 2014 г. «Если в 2014 году было продано 24 тысячи новых автомобилей, и это казалось для Беларуси цифрой немаленькой, то сейчас и 64 тысячи машин не кажется таким уж огромным показателем», – констатировал эксперт.

По мнению председателя БАА, на такой значительный рост продаж повлияли отложенный спрос, который сформировался с 2014 по 2016 гг., а также появление новых инструментов финансирования, которые смогли предоставить автодилеры. Так, порядка 60 % новых авто было куплено в кредит или лизинг, и это позволило сделать такое приобретение более привлекательным, чем покупка автомобилей с пробегом.

Рекордные темпы роста были зафиксированы в первом квартале, когда рынок вырос более чем на 50 %, а затем темпы роста стали сокращаться. Основная часть купленного белорусами транспорта (93,4 %) – легковые

авто. Доля коммерческих автомобилей скромна – всего 4 288 единиц (6,6 %). В прошлом году эта цифра достигала 7,6 %. В 2017 г. доля коммерческого транспорта достигла и вовсе 11,1 %.

А что покупали белорусы в 2019 году?

В первой пятерке самых продаваемых марок небольшие изменения. «Lada» все же вышла на первое место, сместив с первой ступеньки «Renault» – 16 281 проданный автомобиль против 11 370. С таким результатом «Lada» занимает 27 % рынка. «Volkswagen» остался на третьем месте с показателем 7 258 авто и отхватил 12 % рынка.

«Geely», несмотря на почти двухкратный прирост продаж по сравнению с прошлым годом, по-прежнему на четвертом месте с результатом 6 894 авто. Но отставание от третьего места не так велико. Присутствовавший на пресс-конференции и.о. генерального директора СЗАО «Белджи» **Геннадий Свицерский** по поводу сложившейся ситуации высказался

весьма оптимистично. В 2019 г. автомобильный завод изготовил 20 151 автомобиль, в следующем году завод планирует произвести 30 тысяч автомобилей. По словам Свицерского, примерно 60 % автомобилей отправляются на российский рынок. Это значит, что на долю белорусского рынка придется порядка 12 тысяч автомобилей «Geely». Тем более, в гамме появится еще одна модель кроссовера, которая должна привлечь новых покупателей. Учитывая, что 90–95 % покупок «Geely» совершается с привлечением льготной кредитной программы, можно быть уверенным: завод и государство предпримут все усилия, чтобы пролонгировать договоры с банками, и это позволит «Geely» заскочить в следующем году на пьедестал почета.

На одну ступень выше поднялся бренд «Kia» (4 029 проданных авто), увеличив продажи на 50 % по сравнению с прошлым годом, тем самым сместив на 6 место дилеров «Skoda» – 3 826 проданных авто. Бренд «Hyundai» реализовал в



Беларуси 3 160 автомобилей, продемонстрировав прирост 29,1 %, что позволило ему подняться на 7 место.

На 8 месте расположился «GAZ» (2 628 авто). Неожиданно сдал позиции «Nissan», за год спустившись с 6 на 9 место и сократив продажи на 33,2 %, что в количественном выражении составляет уменьшение продаж на 1 025 автомобилей. Десятку лидеров замыкает «Ford» (1 049 машин).

Помимо «Nissan», еще 9 марок сработало в минус. Для сравнения: в прошлом году отрицательная динамика наблюдалась всего у 4 автодилеров. В процентном выражении наибольшим сокращением продаж отменилась марка «Mitsubishi» (-53,8 %).

Неплохие показатели прироста показали автомобили премиум-класса. По статистике БАА, их продажи в стране за 2019 г. увеличились на 26 %. Лидерами стали сразу две марки – «Audi» и «BMW». В 2019 г. белорусы приобрели 2 190 статусных машин, и это на 454 больше, чем годом ранее. Третье место занял «Volvo» с 302 машинами. Продажи шведского производителя выросли в Беларуси на 36 %. На четвертое место сместился «Mercedes» с 282 легковыми автомобилями. Его доля на рынке сократилась на фоне агрессивного роста других немецких марок.

В легковом B-классе лидирующая «Lada Vesta» за год разошлась тиражом в 7 585 экземпляров, показав прирост в 44 % по сравнению с 2018 г. За нею «Volkswagen Polo» – 5 804 авто (и скромные 18 %) и «Kia Rio» – 2 906 (60 %). Остальные 15 брендов, играющие в этом сегменте, суммарно продали 11 854 автомобилей.

В C-классе перемены не столь радикальные. На первом месте «Skoda Octavia» – 622 единиц. На втором «Nissan Almera» – 177 проданных экземпляров (-81 %). Продажи «Ford Focus» просели на 56 % с 162 проданными авто.

Что касается более дорогих авто, то продажи D-класса исчисляются уже сотнями, а E-класса – вообще десятками. Так, в первом случае пьедестал почета делят «Toyota Camry» (264 авто; -13 %), «Mazda 6» (178 авто; +10 %) и «VW Passat» (83 авто; -15 %). А во втором в лидерах оказался



«BMW 5 series» – 114 (+147 %), «Audi A6» – 70 (+180 %) и «Mercedes-Benz E-class» – 48 авто и +4 %.

У востребованного среди белорусов SUV-сегмента показатели более высокие. Так, в 2019 г. прирост рынка в классе SUV-B составил 9 746 автомобилей, среди которых основное признание пало на «Lada Xray», «Renault Sandero Stepway», «Renault Logan Stepway». Продажи класса SUV-C оказались и того больше – 14 421 единица, среди которых «Geely Atlas», «Geely Emgrand X7», «Renault Duster» – в лидерах.

У премиальных классов SUV-D и SUV-E показатели поскромнее, но все же более высокие, чем у седанов. Так, в первом сегодня лидируют «Skoda Kodiaq», «Nissan X-Trail», «Hyundai Santa Fe», во втором – «Audi Q7», «BMW X5» и «VW Touareg».

В 2020 г. белорусские автодилеры не ожидают значительных темпов роста продаж (доходы населения фактически не растут, банки жесточе-

чают условия выдачи кредитов, да и потенциальных владельцев будущих новых авто не становится больше). «140-й указ, на наш взгляд, оказал влияние на рынок новых автомобилей. По итогам года, по некоторым данным, ввоз подержанных авто из Европы составит порядка 20 тысяч. Так как указ никаким образом не ограничивает возможности отчуждения, этой возможностью пользуются для «серого» ввоза. Спрос перераспределяется в сторону подержанных автомобилей», – заметил **Сергей Михневич**. Все это в итоге приводит к не очень утешительному прогнозу на будущий год. В лучшем случае рынок ожидает стагнация. А многие дилеры и вовсе готовятся к падению рынка на 10 %.

Подводя итог, стоит сказать, что рост продаж новых автомобилей не может не отражаться на страховом рынке. 23 % прироста продаж дают страховщикам дополнительный источник наращивания объемов в сегменте каско, обеспечив владельцу нового автомобиля спокойствие и защиту. ■

Training

ПРАКТИКА

День теней – 2019



По сложившейся традиции Белорусская ассоциация страховщиков в декабре 2019 года провела одно из самых интересных и востребованных среди студентов образовательных мероприятий – День теней. В этот день учащимся УО «Белорусский государственный экономический университет» была предоставлена уникальная возможность окунуться в атмосферу работы страховой организации, пообщаться с опытными сотрудниками, задать интересующие вопросы и стать активным участником производственного процесса.

По итогам этого важного мероприятия было получено огромное количество положительных отзывов студентов, принявших участие в Дне теней, а редакция журнала «Страхование в Беларуси» отобрала самые яркие из них.

Александра Косякова, группа ДФС, 3 курс Белгосстрах



10 декабря 2019 года прошел День теней, проведенный в целях популяризации профессии страховщика. Я, студентка 3 курса, приняла участие в этом мероприятии. Мне удалось побывать в крупнейшей страховой организации – Белгосстрах.

Я посетила все отделы организации, где наблюдала за процессом работы сотрудников. Подробнее я остановилась на отделе медицинского страхования, где ознакомилась с документами и положением. Мне очень понравилось, с какой добротой и отзывчивостью меня встретила начальник отдела **Мелюшко Светлана Витальевна**. Она рассказала мне о структуре организации, а также о работе отдела. Я ознакомилась с

перечнем страховых продуктов отдела и порядком их оформления. Также на примере клиентов увидела, как сотрудники выполняют свои должностные обязанности.

Я рада, что не упустила возможность поучаствовать в этом образова-

тельном мероприятии, потому что это уникальная возможность узнать больше о профессии и компании, проявить себя перед возможным будущим работодателем и получить бесценный опыт. Для организации это преимущество в поиске новых сотрудников.

Посетив Белгосстрах, я увидела актуальное применение того, что изучаю в университете, и «протестировала» свой интерес к выбранной профессии. ■

Ксения Беляева, Дарья Шибут, группа ДФС, 4 курс ЗАСО «Белнефтестрах»



10 декабря 2019 года мы побывали в страховой компании ЗАСО «Белнефтестрах», которая входит в тройку ведущих страховых компаний Республики Беларусь. Нашим руководителем в этот день являлась начальник управления розничного страхования **Прокофьева Диана Николаевна**. Нам рассказали историю компании «Белнефтестрах», которая осуществляет свою деятельность с 1996 г. и предоставляет 43 вида прямого страхования и перестрахования, ознакомили с работой отделов. Всего компания имеет 12 филиалов и 275 точек продаж, где работает около 1 500 сотрудников. Особую благодарность хотелось бы выразить веду-

щему специалисту **Ивану Самбуку** и начальнику отдела страхования имущества и ответственности **Надежде Макаревич**. Иван рассказал о всех видах страхования, предоставляемых организацией «Белнефтестрах», а также подробно остановился на самых востребованных видах добровольного и обязательного страхования, привел живые примеры из практики и ответил на все интересующие нас вопросы. Также были подробно раскрыты вопросы, касающиеся механизма взаимодействия страховой организации «Белнефтестрах» с банками-партнерами; мошенничества, с которым приходится сталкиваться страховой организации на практике,

а также методов выявления таких случаев. Иван предоставил материал, где подробно раскрыты основные элементы каждого вида страхования ЗАСО «Белнефтестрах», что пригодится нам в дальнейшем в учебном процессе. Нас очень заинтересовала предоставленная Надеждой информация о порядке урегулирования убытков. Она показала, как происходит данный процесс на практике, доступно и подробно раскрыла такой вид страхования, как «Зеленая карта». Стоит отметить, что сотрудники, с которыми нам повезло пообщаться, имеют опыт работы в других отделах, что повышает их компетентность во многих вопросах страхования. В процессе общения со специалистами мы в очередной раз убедились, насколько важно страхование в современном мире. Компания открыта для молодых специалистов, которые готовы развиваться, обучаться чему-то новому и не сидеть на месте. На наш взгляд, мероприятие «День теней» позволяет студентам понять, кем они хотят стать в будущем, чем хотят заниматься, чему в данный момент необходимо уделить особое внимание, увидеть все то, о чем говорится в теории, на практике. Спасибо Белорусской ассоциации страховщиков за предоставленную возможность окунуться в процесс страхования изнутри! ■

Егор Рудь, группа ДФС, 4 курс Филиал «Белэксимгарант – Минская область»

Я побывал в Белорусском республиканском унитарном предприятии экспортно-импортного страхования «Белэксимгарант», которое на начало 2019 года занимает пятое место в рейтинге страховых компаний, работающих на рынке Республики Беларусь. Моим руководителем в этот день являлась заместитель директора филиала «Белэксимгарант» **Бон-**

даренко Елена Эдуардовна. Она рассказала историю компании, согласилась ответить на интересующие меня вопросы, провела экскурсию и направила в отдел по работе с физическими лицами.

Там я провел большую часть времени с ведущим специалистом. Она была очень открытой и доброжелательной,

много рассказала о специфике своей работы, показала документацию, с которой ежедневно сталкивается. Меня заинтересовал рассказ о «зеленых картах», это очень серьезный документ, заполнение которого требует предельной внимательности, ведь допущенная ошибка может принести работнику различного рода неприятности. Все полисы и иные документы

проверяются сотрудниками неоднократно, дабы избежать нежелательных ошибок и предоставить клиенту качественную услугу без лишних проблем. Ведущий специалист привела живые примеры и рассказала, насколько важно страхование в современном мире, когда люди много путешествуют, подвергают себя различного рода рискам. Да и просто столько опасностей подстерегает нас ежедневно, многие из них мы не можем предвидеть и избежать, но вот обеспечить качественное лечение и восстановление – это в наших силах. Мне понравилась работа, которую выполняют сотрудники, это довольно ответственно, интересно и не однообразно.

Кроме того, я побывал в отделе работы с юридическими лицами, где мне немного рассказали о специфике работы этого направления.

Коллектив компании, где большая часть сотрудников – молодые специалисты, является подтверждением того, что компания открыта для выпускников, желающих развиваться вместе с компанией, отвечая на новые потребности страхового рынка Республики Беларусь, а также ее партнеров. Кроме того, компания «Белэксимгарант» вносит свой вклад в развитие молодых специалистов, давая возможность пройти практику во время обучения в университете. Помимо этого,

компания проводит курсы повышения квалификации для своих сотрудников, так как рынок требует от специалистов постоянного развития, новых и оригинальных предложений.

На мой взгляд, мероприятие «День теней» особенно полезно для студентов нашей специализации «Страхование», оно помогает расширить представление о работе в страховой организации и найти интересное для себя направление, в котором стоит развиваться. Спасибо Белорусской ассоциации страховщиков за возможность окунуться в область страхования изнутри и узнать многие детали на практике! ■

Олеся Крылова, группа ДФС, 4 курс Республиканское унитарное предприятие «Белорусская национальная перестраховочная организация»



Ежегодно студенты Белорусского государственного экономического университета имеют возможность поучаствовать в образовательном мероприятии «День теней», целью которого является ознакомление с профессией страховщика. 2019 год не стал исключением, и я, будучи студенткой факультета финансов и банковского дела, специализации «Страхование», получила шанс провести день в РУП «Белорусская национальная перестраховочная организация», узнать, в частности, как устроен перестраховочный бизнес

и чем занимаются сотрудники данной организации.

Так, 10 декабря я направилась в Белорусскую национальную перестраховочную организацию, которая является единственной специализированной перестраховочной компанией в Республике Беларусь. В отделе внутреннего перестрахования управления перестрахования меня встретил ведущий специалист **Капустинский Дмитрий Станиславович**. Для начала я ознакомилась с основными нормативными документами, в которых отражена

информация об общих правилах и принципах осуществления перестраховочной деятельности. Павел показал мне информативную презентацию о деятельности организации, где была отражена организационная структура, направления и основные показатели деятельности Белорусской национальной перестраховочной организации. Также мне была предоставлена информация о том, чем занимается отдел внутреннего перестрахования. В том числе, я узнала, какие виды договоров перестрахования применяются на практике.

После посещения Белорусской национальной перестраховочной организации я определенно могу сказать, что перестраховочная деятельность является интересным и важным бизнесом, в котором я хотела бы начать свою профессиональную деятельность после обучения в Белорусском государственном экономическом университете.

Хочу выразить благодарность Белорусской ассоциации страховщиков, Белорусской национальной перестраховочной организации и Белорусскому государственному экономическому университету за возможность приобретения такого маленького, но очень важного для дальнейшей карьеры практического опыта. Буду рада и в дальнейшем, если представится возможность, принимать участие в таких полезных для студентов проектах. ■

Алексей Кулевец, группа ДФС, 2 курс Филиал ЗАСО «Белнефтестрах» в г. Минске № 2

«День теней» – ежегодное мероприятие, проводимое по инициативе Белорусской ассоциации страховщиков. Его целью является ознакомление студентов с особенностями работы страховой компании.

К счастью, мне выпала возможность поучаствовать в данном мероприятии, и я, недолго думая, согласился. 10 декабря 2019 года я побывал в филиале № 2 страховой компании ЗАСО «Белнефтестрах», которая считается одной из лучших в своей сфере. Моим руководителем в тот день была заместитель директора – начальник отдела страхования юридических лиц **Кудина Наталья Владимировна**, которая рассказала про направления деятельности, акционеров, планы на будущее и историю страховой компании «Белнефтестрах». Далее меня проводили в отдел по работе с физическими лицами. Там мне подробно рассказали про основные виды страхования, о формировании страховых тарифов, ознакомили с документацией.

В отделе страхования, учета и отчетности я познакомился с **Томашовой Ольгой Александровной**, которая является начальником данного отдела. Она подробно мне рассказала про организационно-правовую структуру компании, про ее акционеров. Также Ольга Александровна подробно остановилась на обязанностях страховых агентов, на сути их деятельности, расчете их заработной платы. Я был ознакомлен с ведением и типовыми ошибками при заключении страховых полисов. Также мне показали отчеты о расходах и прибыли компании за последние годы. Ольга Александровна ответила на все интересующие меня вопросы.

Все сотрудники филиала были со мной приветливы и доброжелательны, преподнесли всю интересующую меня информацию в открытой и понятной форме. Наталья Владимировна рассказала, что компания всегда рада предложить студентам место для практики.

Я выражаю благодарность Белорусской ассоциации страховщиков, Белорусскому государственному экономическому университету и всем сотрудникам филиала ЗАСО «Белнефтестрах» в г. Минске № 2 за предоставленную возможность поближе познакомиться с деятельностью страховых компаний. Я считаю, что данное мероприятие поможет определиться с выбором своей будущей профессии и ее перспективами. ■

Валерий Мороз, группа ДФК-2, 2 курс ЗАСО «Имклива Иншуранс»

В рамках мероприятия «День теней» я посетил главный офис страховой компании «Imkliva Insurance». Сразу хотелось бы отметить очень удобное расположение: центр города, в трехстах метрах от ст. метро «Немига», в бизнес-центре «Royal Plaza». Офис произвел очень положительное впечатление: прекрасный вид из окна (на 11 этаже), современное оформление, приветливый персонал.

Вначале данного мероприятия я посетил отдел разработки и внедрения страховых продуктов. Сотрудник отдела вкратце рассказал мне о компании и об особенностях ее деятельности. Далее мне было предложено ознакомиться с одним из последних продуктов компании в сфере страхования рисков вкладчиков. Данный продукт позволяет застрахованному при наступлении страхового случая снять свои денежные средства с безотзывного депозита без потери процентов. Продукт является иннова-

ционным и пока не имеет аналогов у других страховых компаний.

Также из диалога с сотрудником я узнал, что компания очень тесно сотрудничает с 12 белорусскими банками и осуществляет свою деятельность в основном при их посредничестве. Этот факт меня очень заинтересовал, т. к. он тесно связан со специальностью, по которой я получаю образование, поэтому мне было предложено посетить отдел бизнеса и продаж, который напрямую взаимодействует с представителями банков. От сотрудников данного отдела я узнал, какую работу они выполняют и как проходит их сотрудничество с банками-партнерами. Как оказалось, начальник этого отдела имеет одиннадцатилетний опыт работы в банковской сфере, поэтому из нашего диалога я узнал много полезной и интересной информации о сотрудничестве банков и страховых компаний, о том, как происходит их взаимодействие.

Я очень рад, что мне выпал шанс поучаствовать в этом мероприятии. Особенно важным я считаю тот факт, что информация, которую я получил, неразрывно связана именно с практикой страховой деятельности, что является прекрасным дополнением к теоретическому курсу «Страховое дело», который преподается в нашем университете. ■

Дмитрий Семашук, группа ДФФ-3, 2 курс Государственное предприятие «Стравита»



10.12.2019 в рамках мероприятия «День теней» мне посчастливилось посетить страховую компанию «Стравита» и познакомиться с ее работой.

Посещение данной страховой компании оказалось весьма полезным, поскольку я приобрел много новых знаний из области страхования и ознакомился с работой специалистов этой отрасли.

С самого начала меня встретили весьма гостеприимно, что оставило хорошее впечатление о сотрудниках данной компании.

Мне было предложено посетить 2 отдела компании: по накопительному страхованию и регулирования убытков.

Сперва я посетил отдел по накопительному страхованию, где мне рассказали общую информацию о компании и ответили на несколько моих вопросов. Итак, данная компания работает как с физическими, так и с юридическими лицами. Данная страховая компания осуществляет следующие программы страхования для физических лиц: детское страхование, страхование жизни, пенсионное страхование, страхование жизни кредитополучателя. И ряд продуктов корпоративного страхования: страхование жизни работников и страхова-

ние дополнительной пенсии работников. К числу крупных юридических лиц-клиентов данной компании можно отнести: РУП «Минскэнерго», ОАО «Беларуськалий», ОАО «Нафтан» и другие.

В отделе регулирования убытков мне рассказали, какие страховые случаи могут наступить. Также интересно было послушать, в каких случаях происходит отказ в выплате, например, если:

- травма была получена не в период страхования;
- травма, полученная не в период страхования, повлекла за собой последствия в период страхования;
- травмы или повреждения, полученные в состоянии алкогольного опьянения;
- нарушение ПДД;
- нарушение техники безопасности и др.

Работа отдела регулирования тесно связана с андеррайтингом. В отделе андеррайтинга есть врач, который составляет медицинские заключения.

Для меня было интересным узнать, что компания временно прекратила работу по страхованию временной

нетрудоспособности, т. к. данный тип услуги находится на доработке, поскольку ранее данная услуга была убыточной для компании.

В завершение своей познавательной экскурсии я поговорил с начальником отдела выплат **Касперович Татьяной Валерьевной**, а также задал пару вопросов. Из диалога я понял, что очень важной составляющей страховой компании является плановость, ввиду необходимости регулирования денежных потоков. Также необходимо подчеркнуть, что агентская сеть играет немаловажную роль в развитии страховой компании. Исходя из слов, понял, что основной и главной проблемой не только данной страховой компании, но и всего рынка страховых услуг в нашей стране, является «недоверие» к государственной системе банков и к страхованию. Многие люди не ознакомлены с услугами и их пользой. Также мне было интересно узнать, чем данная страховая компания лучше ее конкурентов. Данная компания является компанией № 1 на рынке страхования жизни. «Стравита» занимает лидирующую позицию на рынке страхования жизни, как по объемам собираемых страховых премий, так и по сформированным активам и резервам.

В заключение могу сказать, что данное мероприятие помогло мне разобратся в принципе работы страховых компаний, углубить свои знания в сфере страхования, а также узнать много полезной информации как потенциальному клиенту. ■

Анастасия Лавринович, группа ДФС, 2 курс Представительство ЗАСО «ТАСК» в г. Минске № 2



Ту ли профессию я выбрала? Не буду ли я жалеть? Что ждет меня в будущем? Подобные вопросы хоть раз в жизни задавал себе каждый студент, и я не исключение. Когда выбираешь профессию, тебя охватывает неопределенность. Однако, благодаря участию в «Дне теней» – мероприятии, проводимом каждый год, появляется возможность получше узнать о специальности «Страхование».

10 декабря 2019 года я посетила Представительство ЗАСО «ТАСК»

в г. Минске № 2. Встретил меня заместитель начальника отдела **Епифанов Павел Игоревич**. Благодаря его дружелюбию, мне было не страшно задавать интересующие меня вопросы.

Таким образом, я узнала, что страхователями выступают как физические, так и юридические лица. Кроме этого, мне рассказали об истории развития ЗАСО «ТАСК» и о том, что оно было создано с целью оказания определенного вида услуг по страхованию грузов и пассажиров, перевозимых по территории Республики Беларусь и за границей, страхованию коммерческих и других рисков, с целью осуществления разных видов страхования, а также иной деятельности, не запрещенной законодательством Республики Беларусь, в целях привлечения средств для дополнительного финансирования мероприятий, направленных на повышение безопасности движения, сохранности грузов и получения прибыли.

Однако в настоящее время данная страховая компания направлена на развитие новых видов услуг, которые будут соответствовать современным потребностям клиентов. Таким образом, в связи с развитием информационных технологий и цифровой

экономики мы в скором будущем услышим о видах страхования, связанных с защитой информационных технологий и защитой цифровой экономики. Кроме этого, существует вероятность, что в скором времени в нашей стране появятся и новые профессии, одной из которых будет страховой менеджер.

Мне доступно объяснили, в чем заключается работа страхового агента, брокера, актуария, а также штатного и внештатного специалиста. Показали, как рассчитывается размер страхового взноса.

Большое спасибо Епифанову Павлу Игоревичу за интересную беседу, благодаря которой я узнала о плюсах и перспективах работы в страховой компании, а также убедилась, что не зря выбрала специальность «Страхование». Кроме этого, хочу выразить благодарность Белорусской ассоциации страховщиков и Белорусскому государственному экономическому университету за возможность поучаствовать в Дне теней и больше узнать о выбранной профессии. ■

Полина Мазуркевич, группа ДФС, 4 курс Белгосстрах

Я получила очень хорошую возможность принять участие в Дне теней.

«День теней» – это ежегодное мероприятие при поддержке Белорусской ассоциации страховщиков, в котором принимают участие студенты Белорусского государственного экономического университета и страховые компании. Для меня, студента со специализацией «Страхование», это отличная возможность получить ответы на все интересующие вопросы: что представляет собой страховая организация изнутри; какую работу выполняют сотрудники различных отделов; как проходит процесс страхования.

10 декабря 2019 года я побывала в страховой компании «Белгосстрах», в отделе транспортного страхования. Моим руководителем в этот день являлся начальник отдела транспортного страхования **Гелькин Дмитрий Артурович**. Он рассказал историю компании, предложил ответить на интересующие меня вопросы, рассказал про все виды страхования, которые осуществляются в рамках белорусского законодательства. Также продемонстрировал все правила страхования, касающиеся его отдела, и отметил многие сложные пункты из этих правил.

После этого мне предложили посмотреть, как заключаются договоры стра-

хования: страхование груза, который перевозят из Казахстана. Также показали базу данных, в которой можно увидеть всех страховщиков и все страховые случаи, которые случались с каким-либо определенным объектом страхования.

В заключение хочу добавить, что подобные мероприятия вносят свой вклад в выбор профессии. Не стоит стесняться и бояться задавать вопросы. Квалифицированные сотрудники готовы поделиться своим опытом и дать совет, что необходимо для принятия верного решения.

Большое спасибо за предоставленную возможность! ■

Competition

МИСС ФОТО СТРАХОВАНИЕ

Фотоконкурс «Мисс Фото Страхование – 2019»

Уже восьмой раз Белорусская ассоциация страховщиков провела конкурс «Мисс Фото Страхование». В конкурсе было заявлено 8 участниц – сотрудниц страховых организаций, а также Белорусского бюро по транспортному страхованию.

Сделать выбор в пользу той или иной представительницы прекрасного пола было весьма сложной задачей, однако по итогам голосования среди страховых организаций победительницей конкурса стала сотрудница Белорусского бюро по транспортному страхованию **Кучко Елена** (104 балла). Звание «Вице-мисс Фото Страхование» присвоено **Филипповой Екатерине** (66 баллов), представительнице ЗАО «Промтрансинвест».

Торжественное награждение победительниц конкурса «Мисс Фото Страхование – 2019» состоялось 5 декабря 2019 года в рамках праздничного концерта, посвященного Дню страховых работников Республики Беларусь, во Дворце культуры МАЗ.

Белорусская ассоциация страховщиков поздравляет победительниц и благодарит всех участниц!



Елена Кучко,

Белорусское бюро по транспортному страхованию (104 балла)

Меня зовут Елена! Я работаю главным специалистом. Мои увлечения разнообразны: очень люблю путешествовать, открывать для себя очередной красивый уголок мира, читать, проводить свободное время на природе, увлекаюсь изучением иностранных языков, посещаю тренажерный зал. Считаю необходимым постоянное интеллектуальное развитие и самосовершенствование. ■

Екатерина Филиппова,

ЗАО «Промтрансинвест» (66 баллов)

Приветствую! Меня зовут Екатерина. Хотя в страховании я первый год, но работаю в одном из лучших офисов, расположенном в новейшем жилом комплексе Минска, где стремлюсь достичь больших высот в области страхования. Общительна и улыбчива, люблю путешествовать и общаться с друзьями. Уверена, что человек сам строит свою судьбу. Я в начале своей большой стройки, у истоков интересного путешествия длиною в жизнь... ■





Анастасия Фролова,
ЗАО «КЕНТАВР»

Меня зовут Анастасия. Работаю в сфере страхования, я молодой специалист, но уже полюбила свою работу и очень рада, что выбрала эту сферу деятельности. Помимо работы, занимаюсь спортом, увлекаюсь футболом, люблю проводить время с семьей и путешествовать. Ко всему всегда отношусь только с позитивом, как в работе, так и в жизни! ■



Ольга Литвинова,
ЗАО «Белнефгестрах»

Работаю в отделе выплат управления медицинского страхования. Люблю путешествовать и проводить время с семьей, а интересная работа в дружном коллективе помогает развитию профессиональных и личностных качеств. ■



Мария Морозова,
Белэксимгарант

Здравствуйте, дорогие коллеги! Меня зовут Мария. Я финансовый аналитик в одной из страховых компаний. Ежедневно привношу свой скромный вклад в общее дело, я благодарна возможности быть причастной к развитию финансового рынка нашей страны. Активно занимаюсь спортом, люблю путешествовать и находить во всем, что меня окружает, индивидуальность, эстетику и красоту. Именно поэтому я окончила курсы профессионального визажиста – это моя отдельная страсть! Стремлюсь добавить красок, любви и счастья в этот удивительный мир! ■



Арина Паталах,
Белгосстрах

А я люблю... пробежки по осеннему лесу, когда вокруг никого-никого, тишина и только запах листвы и солнечный свет, окрашенный в красноватый, сквозь редующие кроны кленов. Люблю шум и накал борьбы в гандболе, когда всё на грани, когда до победы – один шаг, и все зависит только от нас. Люблю кружку какао и интересную книжку, и шерстяной плед в крупную клетку, а за окном – огромные хлопья снега и все белым-бело. И только часы – тик-так. Люблю свою работу, когда, вроде, уже нет сил, но смотришь в глаза человеку, которому только что помогла, и он улыбается, и мне хочется улыбнуться всему миру. ■



Екатерина Сытенюк,

Государственное предприятие
«Стравита»

Меня зовут Екатерина! Родилась и живу в светлом и уютном городе Лида. Мне 24 года, но я постоянно забываю про свой возраст. Люблю мечтать и верю в волшебство. Считаю, если мы чего-то не видели, то это не означает, что этого нет, поэтому верю в Деда Мороза и с удовольствием покатаюсь бы на единороге. Очень люблю свою работу, поэтому думаю много, сплю мало, работаю много, отдыхаю мало. Очень люблю свою работу и со всей ответственностью подхожу к ней. Ставлю перед собой задачи и иду к их выполнению.

Легкая на подъем, поэтому хотелось бы больше путешествовать. Ах, да, еще люблю кататься на велосипеде и не представляю свою жизнь без кофе.

В детстве бралась за все и сразу, это позволяет теперь быть разносторонним человеком: изучаю иностранные

языки, посещаю интеллектуальные игры, хожу в бассейн, рисую, умею играть на аккордеоне. Люблю читать, думаю, что чтение не только облагораживает, но и воспитывает.

Хочу, чтобы мир стал немножко добрее – начала с себя. Мне нравится находить возможность помогать людям в получении положительного опыта. Люблю наводить порядок в доме, в голове, в жизни. Обожаю фотографию во всех проявлениях: участвую в качестве модели в различных творческих проектах и для вдохновения снимаю своих друзей.

У меня большая и дружная семья. Очень люблю детей, поэтому надеюсь, что скоро обзаведусь своей семьей, наполненной любовью и счастьем.

Люблю жизнь и каждый ее день! ■



Ольга Парфянович,

ЗАСО «ТАСК»

Работаю специалистом по кадрам. Основным плюсом своей работы считаю постоянное общение. Ценю людей с хорошим чувством юмора, творческих, способных на нестандартное мышление. Люблю фразу из всем известного советского кинофильма: «*В принципе, нет ничего невозможного для человека с интеллектом*». Увлекаюсь йогой, стремлюсь к внутреннему равновесию. Свободное от работы время нравится проводить с друзьями, вести душевные разговоры и слушать хорошую музыку. ■



Памятные подарки, а также сертификаты сети магазинов «КРАВТ» победительницам конкурса «Мисс Фото Страхование – 2019» вручил председатель Совета Белорусской ассоциации страховщиков **Александр Григорьевич Дементьев**. ■

Summary

ИТОГИ

Каталог публикаций за 2019 год

Автор	Название	№	стр.
Интервью			
Е. Фурс, Е. Волохова, Н. Попеленок, Д. Закревская, С. Дмитриев, Н. Парчевский, И. Котова, А. Казючиц, А. Космин, Б. Чернявский	Голос Витебска	2	13
А. Верзун	Брокер о брокерстве	4	18
В. Мирошник	Юбилейное интервью о самом главном	5	6
С. Прохорчик	Карфаген должен быть разрушен	7	2
А. Костюкевич	Время перемен	7	4
В. Сапего	Всегда идем в ногу со временем!	7	7
А. Шульгин	Белгосстрах: курс на централизацию	9	8
Н. Панасюк, И. Мосина, П. Заболотный, Л. Машкова, С. Кухта, В. Баранов, А. Лозицкий, И. Москалева, А. Крек, С. Липень	Факторы успеха	11	4
С. Прохорчик	Шаг вперед, два шага назад?	11	10
Д. Насеко	Новые горизонты	11	14
А. Унтон, С. Якубицкий, А. Чайчиц, М. Бобко, А. Хорунжий, С. Андриевич	Пять персональных ответов	12	4
О. Дашкевич	У вас нет страховки? Тогда он идет к вам!	12	23
Тематические статьи			
А. Калупахо, Е. Божко, Е. Панкевич, Д. Киселева, А. Богущ, Е. Кривоносова, Е. Гулецкий, Н. Унтон, К. Сидорович	День теней – 2018	1	2
Белорусское бюро по транспортному страхованию	О порядке и условиях оформления ДТП без вызова ГАИ	1	10
Белорусская ассоциация страховщиков	Январь: новости законодательства	1	14
Ю. Сакович	Год на мажорной ноте	1	18
Audatex	Противостояние страховому мошенничеству	1	21
Главное управление страхового надзора Министерства финансов Республики Беларусь	Разъяснение норм постановления Совета Министров Республики Беларусь от 29 декабря 2018 г. № 981 «О внесении изменений и дополнений в постановление Совета Министров Республики Беларусь от 4 ноября 2006 г. № 1462»	1	7
Белорусская ассоциация страховщиков	Новеллы страхового законодательства	5	14
Е. Скрундь	Страхование киберрисков: международная практика и возможность применения в Республике Беларусь	5	25
А. Бусел	Оптимальная схема взаимодействия «грузовладелец – страховщик груза – страховщик ответственности перевозчика – перевозчик»	5	22
Е. Шанина	Обязательное страхование	6	9
Е. Шанина	Страхование жизни и дополнительной пенсии	8	2
Белорусская ассоциация страховщиков	Новеллы страхового законодательства	6	14
Ю. Сакович	Европейское страхование в цифрах	6	23
Ю. Сакович	Европейское страхование в цифрах	7	18
Н. Унтон	Киберриски: международная практика и возможность применения в Республике Беларусь	7	12

С. Шиманович, А. Цыбулько	Результаты работы лизинговой отрасли Беларуси по итогам 2018 г.	7	22
Swiss Re Insitute	Глобальные убытки страховщиков от стихийных бедствий в I полугодии 2019 года сократились до \$19 млрд	8	22
Balt Assistance Ltd	Вызов скорой помощи позволил своевременно провести экстренную операцию на сердце	8	24
А. Матвеев	Полис на здоровье от «Белнефтестраха»	9	7
В. Войтик	Вместе мы сильнее	9	14
А. Унтон	Положительная динамика	10	2
И. Мерзлякова, Е. Шанина, И. Слыховский, Т. Гардевич, И. Сульжиц	Анализ рынка добровольного страхования наземных транспортных средств	10	10
Белорусское бюро по транспортному страхованию	Аналитический обзор проведения обязательного страхования гражданской ответственности владельцев транспортных средств	10	17
ПриорЛайф	Как выгодно делать накопления	10	20
Белорусская ассоциация страховщиков	Градус бизнес-настроений	10	28
Sigma	Обзор результатов работы мирового рынка страхования за 2018 год	11	22
Balt Assistance Ltd	Египет: главное направление массового туризма для граждан Беларуси	11	27
Белорусская ассоциация страховщиков	Top news – 2019	12	2
Белорусская ассоциация страховщиков	Современные хроники: чем год ушедший мы запомним	12	9
И. Мерзлякова	Лед тронулся...	12	29
Статистика			
Белорусская ассоциация страховщиков	Показатели развития рынка страховых услуг Республики Беларусь на 2019 год	1	15
Белорусское бюро по транспортному страхованию	Сведения по обязательному страхованию гражданской ответственности владельцев транспортных средств на территории Республики Беларусь (внутреннее страхование) за 2018 год	2	5
Белорусское бюро по транспортному страхованию	Сведения по обязательному страхованию гражданской ответственности владельцев транспортных средств на территории Республики Беларусь (комплексное страхование) за 2018 год	2	5
Белорусское бюро по транспортному страхованию	Сведения по обязательному страхованию гражданской ответственности владельцев транспортных средств на территории Республики Беларусь (пограничное страхование) за 2018 год	2	6
Белорусское бюро по транспортному страхованию	Сведения о реализации белорусских сертификатов «Зеленая карта» за 2018 год	2	6
Белорусская ассоциация страховщиков	Добровольное страхование от несчастных случаев и болезней на время поездки за границу 2018 год	2	18
Белорусская ассоциация страховщиков	Добровольное страхование медицинских расходов 2018 год	2	19
Белорусская ассоциация страховщиков	Добровольное страхование наземных транспортных средств физических лиц 2018 год	2	20
Белорусская ассоциация страховщиков	Добровольное страхование наземных транспортных средств юридических лиц 2018 г.	2	21
Белорусская ассоциация страховщиков	Показатели деятельности страховых организаций Республики Беларусь за 2018 год	2	28
Белорусская ассоциация страховщиков	Отдельные показатели деятельности структурных подразделений страховых организаций по Брестской области за I полугодие 2018 года	3	4
Белорусская ассоциация страховщиков	Добровольное страхование имущества юридических лиц	3	7
Белорусская ассоциация страховщиков	Добровольное страхование гражданской ответственности владельцев квартир 2018 г.	3	11
Белорусская ассоциация страховщиков	Добровольное страхование имущества и строений граждан	3	12
Белорусская ассоциация страховщиков	Добровольное страхование имущества квартир и гражданской ответственности его пользователей	3	13
Белкоопстрах	СООО «Белкоопстрах»: годовая бухгалтерская отчетность и аудиторское заключение	4	5
Главное управление страхового надзора Министерства финансов Республики Беларусь	Краткие итоги деятельности страховых организаций Республики Беларусь за 2018 год	4	8

Главное управление страхового надзора Министерства финансов Республики Беларусь	Сведения о страховых взносах по договорам страхования, оформленным страховыми брокерами, на 1 января 2019 г.	4	17
Кентавр	ЗАСО «Кентавр»: годовая бухгалтерская отчетность и аудиторское заключение независимых аудиторов	4	20
БелВЭБ Страхование	УСП «БелВЭБ Страхование»: годовая бухгалтерская отчетность и аудиторское заключение	4	23
Белорусское бюро по транспортному страхованию	Сведения по обязательному страхованию гражданской ответственности владельцев транспортных средств на территории Республики Беларусь (внутреннее страхование) за период с 1 января 2019 года по 31 марта 2019 года	5	12
Белорусское бюро по транспортному страхованию	Сведения по обязательному страхованию гражданской ответственности владельцев транспортных средств на территории Республики Беларусь (комплексное страхование) за период с 1 января 2019 года по 31 марта 2019 года	5	12
Белорусское бюро по транспортному страхованию	Сведения по обязательному страхованию гражданской ответственности владельцев транспортных средств на территории Республики Беларусь (пограничное страхование) за период с 1 января 2019 года по 31 марта 2019 года	5	13
Белорусское бюро по транспортному страхованию	Сведения о реализации белорусских сертификатов «Зеленая карта» за период с 1 января по 31 марта 2019 года	5	13
Белорусская ассоциация страховщиков	Сведения о страховых взносах по договорам страхования, оформленным страховыми брокерами, на 1 апреля 2019 г.	5	29
Главное управление страхового надзора Министерства финансов Республики Беларусь	Краткие итоги деятельности страховых организаций Республики Беларусь за I квартал 2019 года	6	6
Белорусское бюро по транспортному страхованию	Сведения по обязательному страхованию гражданской ответственности владельцев транспортных средств на территории Республики Беларусь (внутреннее страхование) за период с 1 января по 31 мая 2019 года	7	9
Белорусское бюро по транспортному страхованию	Сведения по обязательному страхованию гражданской ответственности владельцев транспортных средств на территории Республики Беларусь (комплексное страхование) за период с 1 января по 31 мая 2019 года	7	9
Белорусское бюро по транспортному страхованию	Сведения по обязательному страхованию гражданской ответственности владельцев транспортных средств на территории Республики Беларусь (пограничное страхование) за период с 1 января по 31 мая 2019 года	7	10
Белорусское бюро по транспортному страхованию	Сведения о реализации белорусских сертификатов «Зеленая карта» за период с 1 января по 31 мая 2019 года	7	10
Автомобильная ассоциация «БАА»	Объемы продаж автомобильных брендов в первом полугодии 2019 года	7	15
Белорусская ассоциация страховщиков	Показатели деятельности страховых организаций Республики Беларусь	7	17
ГУУР КМ МВД РБ	Анализ по маркам автомобилей, подвергшихся преступному посягательству в Беларуси за 6 месяцев 2019 года	7	21
Главное управление страхового надзора Министерства финансов Республики Беларусь	Краткие итоги деятельности страховых организаций Республики Беларусь за I полугодие 2019 г.	8	6
Белорусская ассоциация страховщиков	Добровольное страхование наземных транспортных средств физических лиц за I полугодие 2019 г.	8	9
Белорусская ассоциация страховщиков	Добровольное страхование наземных транспортных средств юридических лиц за I полугодие 2019 г.	8	10
<i>Sigma</i>	Рейтинг стран мира по доле страховых премий к ВВП за 2018 год	8	14
Белорусская ассоциация страховщиков	Добровольное страхование гражданской ответственности владельцев жилых помещений	8	19
Белорусская ассоциация страховщиков	Добровольное страхование имущества и строений граждан	8	19
Белорусская ассоциация страховщиков	Добровольное комплексное страхование имущества и гражданской ответственности его пользователей	8	20

Главное управление страхового надзора Министерства финансов Республики Беларусь	Сведения о страховых взносах по договорам страхования, оформленным страховыми брокерами, на 1 июля 2019 г.	8	21
Белорусская ассоциация страховщиков	Финансовые показатели деятельности страховых организаций Республики Беларусь за I полугодие 2019 г.	8	28
Белорусская ассоциация страховщиков	Добровольное страхование от несчастных случаев и болезней на время поездки за границу за I полугодие 2019 г.	8	26
Белорусская ассоциация страховщиков	Добровольное страхование медицинских расходов за I полугодие 2019 г.	8	27
Белорусская ассоциация страховщиков	Отдельные показатели деятельности структурных подразделений страховых организаций по регионам за I полугодие 2019 г.	9	10
Белорусская ассоциация страховщиков	Добровольное страхование наземных транспортных средств физических лиц по Гомельской области за I полугодие 2019 г.	9	13
Белорусская ассоциация страховщиков	Добровольное страхование наземных транспортных средств юридических лиц по Гомельской области за I полугодие 2019 г.	9	13
Белорусская ассоциация страховщиков	Добровольное страхование от несчастных случаев и болезней на время поездки за границу за I полугодие 2019 г. по Гомельской области	9	17
Белорусская ассоциация страховщиков	Добровольное страхование медицинских расходов за I полугодие 2019 г. по Гомельской области	9	17
Белорусское бюро по транспортному страхованию	Сведения по обязательному страхованию гражданской ответственности владельцев транспортных средств на территории Республики Беларусь (внутреннее страхование) за период с 1 января по 31 августа 2019 года	9	24
Белорусское бюро по транспортному страхованию	Сведения по обязательному страхованию гражданской ответственности владельцев транспортных средств на территории Республики Беларусь (комплексное страхование) за период с 1 января по 31 августа 2019 года	9	24
Белорусское бюро по транспортному страхованию	Сведения по обязательному страхованию гражданской ответственности владельцев транспортных средств на территории Республики Беларусь (пограничное страхование) за период с 1 января по 31 августа 2019 года	9	25
Белорусское бюро по транспортному страхованию	Сведения о реализации белорусских сертификатов «Зеленая карта» за период с 1 января по 31 августа 2019 года	9	25
<i>Sigma</i>	Рейтинг стран мира по страховым премиям на душу населения за 2018 год	10	22
Министерство финансов Республики Беларусь	Краткие итоги деятельности страховых организаций Республики Беларусь за 9 месяцев 2019 г.	11	7
Белорусское бюро по транспортному страхованию	Сведения по обязательному страхованию гражданской ответственности владельцев транспортных средств на территории Республики Беларусь (внутреннее страхование) за период с 1 января по 30 сентября 2019 года	11	12
Белорусское бюро по транспортному страхованию	Сведения по обязательному страхованию гражданской ответственности владельцев транспортных средств на территории Республики Беларусь (комплексное страхование) за период с 1 января по 30 сентября 2019 года	11	12
Белорусское бюро по транспортному страхованию	Сведения по обязательному страхованию гражданской ответственности владельцев транспортных средств на территории Республики Беларусь (пограничное страхование) за период с 1 января по 30 сентября 2019 года	11	13
Белорусское бюро по транспортному страхованию	Сведения о реализации белорусских сертификатов «Зеленая карта» за период с 1 января по 30 сентября 2019 года	11	13
Министерство финансов Республики Беларусь	Сведения о страховых взносах по договорам страхования, оформленным страховыми брокерами, на 1 октября 2019 г.	11	29
Новости компаний			
Имклива Иншуранс	Страховая компания «Имклива Иншуранс» удостоена золотой медали и Гран-при конкурса «Бренд года – 2018»	1	8
Белорусское бюро по транспортному страхованию	Белорусскому бюро по транспортному страхованию 20 лет!	2	2

Белросстрах	10 лет первой объединенной компании на рынке – ЗАО «СК "Белросстрах"»	2	7
Купала	Годовая бухгалтерская отчетность СБА ЗАО «Купала»	2	26
Белросстрах	Баланс ЗАО «СК "Белросстрах"»	2	10
<i>Balt Assistance Ltd</i>	Долгожданный прорыв в страховой индустрии: <i>GIPPARS</i> выходит на охоту	2	23
<i>Belarus Re</i>	Публикация годовой отчетности и аудиторского заключения независимых аудиторов РУП «Белорусская национальная перестраховочная организация»	3	8
<i>Balt Assistance Ltd</i>	Результаты работы сервисной компании <i>Balt Assistance Ltd</i> по итогам 2018 года	3	17
Промтрансинвест	Годовая бухгалтерская отчетность ЗАО «Промтрансинвест»	3	22
Белорусская ассоциация страховщиков	Добровольное страхование грузов	3	25
Белорусская ассоциация страховщиков	Добровольное страхование ответственности перевозчика	3	25
Белорусская ассоциация страховщиков	Добровольное страхование платежных банковских карточек	3	26
Белорусская ассоциация страховщиков	Добровольное страхование от несчастных случаев (за исключением добровольного страхования от несчастных случаев и болезней на время поездки за границу и добровольного страхования от несчастных случаев и болезней кредитополучателя)	3	27
Белорусская ассоциация страховщиков	Добровольное страхование от несчастных случаев кредитополучателей	3	28
Стравита	Публикация годовой отчетности и аудиторского заключения РДУСП «Стравита»	3	14
Имклива Иншуранс	«Имклива Иншуранс»: 25 лет на рынке страховых услуг	4	2
Белорусская ассоциация страховщиков	Конкурс студенческих работ	4	13
<i>Balt Assistance Ltd</i>	Современные тенденции на рынке страховых услуг	4	26
Белорусская ассоциация страховщиков	18 апреля 2019 года состоялось Отчетно-выборное Общее собрание членов Белорусской ассоциации страховщиков	4	28
ПриорЛайф	СООО «ПриорЛайф» отметило совершеннолетие на страховом рынке Беларуси	5	2
Белорусская ассоциация страховщиков	Показатели деятельности страховых организаций Республики Беларусь	5	5
<i>Balt Assistance Ltd</i>	Специалисты <i>Balt Assistance Ltd</i> отвечали на вопросы в прямом эфире на радио «Комсомольская правда»	7	26
Белэксимгарант	«Белэксимгарант» и Группа Российского экспортного центра подписали Соглашение о создании единой перестраховочной платформы	8	12
Белгосстрах	VI Областная спартакиада работников обособленных подразделений Белгосстраха по Гомельской области	8	16
Белнефтестрах	Брестская Библия	9	21
Белорусская ассоциация страховщиков	Белорусская ассоциация страховщиков – официальный партнер Совета по развитию предпринимательства	9	23
<i>Balt Assistance Ltd</i>	В августе зарегистрировано 107 госпитализаций в день	9	26
Белэксимгарант	«Белэксимгарант» провел рабочую встречу с ПАО «Промсвязьбанк»	10	4
Таск	«Таск»: История созидания	10	8
Белорусская ассоциация страховщиков	Расширился состав Белорусской ассоциации страховщиков	11	11
Белэксимгарант	«Белэксимгарант» принял участие в австрийско-белорусском бизнес-форуме	11	18
Белэксимгарант	«Белэксимгарант» и <i>UK Export Finance</i> : новый этап сотрудничества	11	20
Белорусская ассоциация страховщиков	Назначения 2019 года	12	11
Белорусская ассоциация страховщиков	Награждение	12	13
<i>Balt Assistance Ltd</i>	<i>Balt Assistance Ltd</i> : чем запомнился уходящий 2019 год	12	28
Белгосстрах	Белгосстрах подвел итоги конкурса «Лучший по профессии»	12	18
Новости			
Без бумажки ты – человек! Как в Казахстане отменили бумажные полисы для автовладельцев		1	16
Подписан договор о Белорусском ядерном страховом пуле		3	6
Итоги страхового рынка Центральной и Восточной Европы: премии I квартала 2019 года превысили 10 млрд евро		7	11

В Турции создан национальный перестраховщик « <i>Turk Re</i> »	10	3
Электронный полис страхования «Зеленая карта» появится в Украине с 2020 года	10	9
Главы Европейских страховых надзоров и страховых ассоциаций провели встречу в Вене	10	16
Дан старт работе по внедрению электронного урегулирования убытков в автостраховании в государствах – участниках СНГ	11	16
Республика Армения поделилась опытом по разрешению споров без обращения в суд	11	17
Состоялось Годовое заседание Бернского союза	11	19
<i>Insurance Europe</i> назвала 4 элемента, позволяющие страховщикам выполнять свою социальную роль	12	8
Ущерб мировой экономике от катастрофических рисков в 2020 году может превысить \$584 млрд	12	21
Мероприятия		
Обучающий семинар на тему «Страхование имущества и рисков перерыва в коммерческой деятельности. Страхование строительно-монтажных рисков»	2	17
<i>Global Money Week</i> – 2019	4	12
Международный финансово-банковский форум (Ташкент)	4	14
Рабочая встреча по вопросам развития добровольного медицинского страхования	4	15
24 апреля 2019 года прошел семинар для главных бухгалтеров страховых организаций	5	9
10-12 апреля 2019 года в Москве состоялся 2-й Международный Конгресс по страхованию и перестрахованию «Глобальные цели – 2019»	5	10
Конгресс Польской страховой ассоциации	5	11
Закрытие футбольного турнира «Страховая лига – 2019»	5	17
Круглый стол, посвященный вопросам страховой деятельности	6	2
В Минске прошел семинар экспортных кредитных агентств государств ЕАЭС	6	19
<i>Insurance Open</i> – 2019	6	20
Московский дебют Страховой Лиги	6	26
Международная конференция по страхованию состоялась 3 июля в Петербурге	7	16
Большой разговор в Гомеле	9	2
В Одессе прошел XIX Международный финансовый форум	9	18
В Сочи прошел Страховой бизнес-форум «Вызовы года – 2019»	9	22
В Бишкеке прошла Евразийская неделя – 2019	10	5
В Минске 9 октября состоялась IV Международная конференция «Профсоюзы банковского сектора»	10	5
Десятый, юбилейный турнир по боулингу « <i>Insurance Strike</i> – 2019»	10	24
Семинар по внедрению принципов <i>Solvency II</i> прошел в Минске	11	17
Белорусские страховщики за круглым столом обменялись опытом работы по медицинскому страхованию туристов	11	20
II Форум регионов Беларуси и Украины	11	19
5 декабря 2019 года состоялся Праздничный концерт в честь Дня страховых работников Республики Беларусь!	12	14
Ноябрьские деловые встречи перестраховщиков – 2019	12	22
Пятый турнир Интеллектуального клуба страховщиков	12	25

От редакции

Уважаемые коллеги Гродненской области!

Рады сообщить, что в 2020 году журнал «Страхование в Беларуси» будет освещать работу филиалов и представительств страховых организаций Гродненского региона.

Предлагаем Вам принять участие в публикации на страницах нашего журнала в рубрике «В объективе редакции». Поделитесь своими успехами и достижениями, расскажите о значимых мероприятиях и событиях,

юбилейных датах и реализованных проектах.

Мы принимаем заявки на участие в публикации в свободной форме до 28 февраля на электронную почту

redaktor@belasin.by с пометкой «Публикация в журнале – Гродненская область».

До встречи на страницах «СвБ»!



*Белорусская ассоциация страховщиков,
коллеги и друзья сердечно поздравляют*
Шуста Виктора Ивановича
с 70-летним юбилеем!

Уважаемый Виктор Иванович, в этот знаменательный день вспомним Ваш деятельный, длящийся более 40 лет, труд в области развития страхования Республики Беларусь.

Вы – человек своего времени, прошедший путь от сотрудника инспекции Светлогорского района до генерального директора Белгосстраха, внесли определяющий вклад в становление Белгосстраха как бесспорного лидера национального страхового рынка.

Отдавая частичку души и сердца, Вы возглавили инициативу по созданию и введению обязательного страхования гражданской ответственности владельцев транспортных средств и обязательного страхования строений, принадлежащих гражданам, а также работы по вступлению Республики Беларусь в европейскую систему страхования «Зеленая карта».

Ваша энергичная и плодотворная работа способствовала созданию дочернего предприятия «Белгосвнешстрах», благодаря чему впоследствии появились предприятие «Белэксимгарант» и новое направление экспортного страхования в Республике Беларусь. В знак признания эмблема «Белэксимгарант» и сегодня имеет символ Белгосстраха как своего родоначальника.

Созданное Вами дочернее предприятие «Стравита» стало лидером на рынке страхования жизни и пенсий в стране.

Это были золотые годы, время творчества, побед и результатов. Очевидно, что решения по развитию страхования, принятые во время Вашего руководства предприятием, сегодня определяют успех отрасли страхования в целом.

Коллеги, соратники и друзья помнят об этом и говорят Вам спасибо. Проторенная Вашей трудовой деятельностью колея навечно останется в истории отечественного страхования.

Ваша деятельность по достоинству высоко оценена различными государственными наградами. Присвоенное по распоряжению Президента Республики Беларусь почетное звание «Заслуженный экономист Республики Беларусь» определяет Ваши заслуги в развитии экономической науки, национальной экономики и подготовке кадров Республики Беларусь.

От всей души желаем Вам крепкого здоровья, удачи и успеха. Пусть Ваша жизнь будет всегда наполнена уважением и поддержкой коллег, теплотой и любовью родных и близких, настоящим человеческим счастьем.

*Хай надзея Вас акрыляе,
І анёл у небе хай беражэ,
З юбілеем віншуем, жадаем,
Хай ва ўсім Вам дужа вязе.*

18 февраля 2020 года

21-22 апреля 2020 г.

INTERNATIONAL
INS&RE
CONGRESS **ICIR**

24-я Ежегодная Конференция по перестрахованию Конференция по страхованию

Место проведения:
г. Москва, отель «Метрополь»



ПРИ ПОДДЕРЖКЕ



ГЕНЕРАЛЬНЫЙ ПАРТНЕР

ИНГОССТРАХ

ГЕНЕРАЛЬНЫЙ МЕДИА-ПАРТНЕР

МЕДИА-ПАРТНЕРЫ



ИНФОРМАЦИОННЫЕ ПАРТНЕРЫ

