

Profi for profi

# СТРАХОВАНИЕ в БЕЛАРУСИ

июль '2021

B e l a r u s I n s u r a n c e J o u r n a l

## РЕПУТАЦИЯ – ФАКТОР X

интервью с генеральным директором  
СБА ЗАСО «Купала»  
Виктором Сергеевичем Новиком

стр. 02

**КУПАЛА** 

VIENNA INSURANCE GROUP

Обязательное  
страхование

06

Сведения по некоторым  
видам добровольного  
страхования за  
6 месяцев 2021 года

12

Сведения по обязательному страхованию  
гражданской ответственности владельцев  
транспортных средств на территории  
Республики Беларусь

26

ISSN 2304-1293



9 177 2304 1129008



## ДОБРОВОЛЬНОЕ СТРАХОВАНИЕ СТРОИТЕЛЬНО-МОНТАЖНЫХ РИСКОВ

Договор обеспечит защиту ваших имущественных интересов в случае утраты, гибели или повреждения застрахованного имущества в период осуществления строительно-монтажных работ.

На страхование может быть принято следующее имущество:

- 🔍 строящиеся реконструируемые, капитально ремонтируемые и реставрируемые объекты;
- 🔍 строительные материалы;
- 🔍 временные здания и сооружения;
- 🔍 ранее возведенное либо находящееся в эксплуатации имущество, расположенное в месте осуществления строительно-монтажных работ;
- 🔍 строительное оборудование, а также строительные машины, которые используются на строительной площадке;
- 🔍 иное имущество на строительно-монтажной площадке.

### Договор страхования обеспечивает защиту на случай

любого непредвиденного, внезапного события, повлекшего при его наступлении утрату (гибель) или повреждение застрахованного имущества.

### Договор страхования заключается

на любой срок в пределах срока осуществления строительно-монтажных работ.

Расчет стоимости страховой услуги производится на основании представленных документов (в том числе договор (контракт) на осуществление строительно-монтажных работ; строительный генеральный план; график строительства и финансирования; документация, отражающая стоимостные и технические параметры проведения строительно-монтажных работ), а также сведений об оценке степени риска, указанных в заявлении о страховании, получить которое и заключить впоследствии договор страхования, можно обратившись в любое структурное подразделение Белгосстраха.

**РЕДАКЦИОННЫЙ СОВЕТ:**

**В.И. Тарасов**, д-р экон. наук,  
профессор, зав. кафедрой  
корпоративных финансов  
экон. факультета БГУ

**М.А. Зайцева**, канд. экон.  
наук, доцент кафедры  
финансов БГЭУ

**А.П. Авсейко**,  
генеральный директор  
Белорусского бюро по  
транспортному страхованию

**И.В. Мерзлякова**,  
генеральный директор  
Белорусской ассоциации  
страховщиков

**А.Т. Унтон**,  
генеральный директор  
РУП «Белорусская  
национальная  
перестраховочная  
организация»

**Г.А. Мицкевич**,  
генеральный директор  
БРУПЭИС «Белэксимгарант»

**А.Н. Федорако**,  
начальник финансово-  
экономического управления  
БРУСП «Белгосстрах»

**В. А. Ефременко**,  
генеральный директор  
ЗАСО «Промтрансинвест»

**В.А. Лаврусенко**,  
главный советник  
ЗАО «Страховая Компания  
"Белросстрах"»

**В.С. Новик**,  
генеральный директор  
СБА ЗАСО «Купала»

**А.Н. Чайчиц**,  
генеральный директор  
ЗАСО «Белнефтестрах»

Подписной индекс: для ведомственной подписки 006792  
для индивидуальной подписки 00679

# СТРАХОВАНИЕ в БЕЛАРУСИ

№ 07 (224) июль 2021

## Содержание

Репутация – фактор X	02	24	Balt Assistance Ltd: Преодолевая препятствия
Обязательное страхование	06		
Сведения по некоторым видам добровольного страхования за 6 месяцев 2021 года	12	26	Сведения по обязательному страхованию гражданской ответственности владельцев транспортных средств на территории Республики Беларусь
Глобальный рынок страхования в 2021–2022 году Итоги и прогнозы развития	18		
Сведения о страховых взносах и выплатах страхового возмещения и страхового обеспечения по добровольному страхованию на 1 апреля 2021 года	22	28	Анализ по маркам автомобилей, подвергшихся преступному посягательству в Беларуси за 6 месяцев 2021 года

Производственно-практический журнал «Страхование в Беларуси». Журнал зарегистрирован Министерством информации Республики Беларусь 13.11.2009 в Государственном реестре средств массовой информации за №774. Учредитель и издатель: © Белорусская ассоциация страховщиков 220005, г. Минск, ул. Пугачевская, 6, офис 502. Тел./факс: +375 17 377-38-26. E-mail: info@belasin.by [www.belasin.by](http://www.belasin.by)  
Редактор: Ирина Мерзлякова

# РЕПУТАЦИЯ – ФАКТОР X

СЛОЖНОСТЬ РАБОТЫ ДЛЯ СЕГОДНЯШНИХ ПРЕДПРИЯТИЙ ЗАКЛЮЧАЕТСЯ В ТОМ, ЧТО ДЕЛОВАЯ СРЕДА ПЕРЕСТАЛА БЫТЬ В ЦЕЛОМ СТАБИЛЬНОЙ. ВМЕСТЕ С ПРЕИМУЩЕСТВАМИ, КОТОРЫЕ ПРИНЕСЛА С СОБОЙ ГЛОБАЛЬНАЯ ВЗАИМОСВЯЗАННОСТЬ ЭКОНОМИК, КОМПАНИИ, ОПЕРИРУЮЩИЕ НА РЫНКЕ, ОЩУТИЛИ НОВЫЕ, ДО НЕДАВНИХ ПОР НЕОЖИДАННЫЕ ВЫЗОВЫ И РИСКИ. НЕОПРЕДЕЛЕННОСТЬ, НЕПРЕДСКАЗУЕМОСТЬ, СКЛОННОСТЬ К РЕЗКИМ ГЛОБАЛЬНЫМ ИЗМЕНЕНИЯМ – ВСЕ ЭТО СТАЛО НОВОЙ НОРМОЙ, КОТОРУЮ НЕОБХОДИМО ПРОСТО ПРИНЯТЬ, ДЛЯ ТОГО ЧТОБЫ ВЫЖИТЬ В НЕСПОКОЙНОМ МИРЕ СОВРЕМЕННОГО БИЗНЕСА. НОВАЯ РЕАЛЬНОСТЬ ТРЕБУЕТ НОВЫХ ПОДХОДОВ В АНТИКРИЗИСНОМ УПРАВЛЕНИИ. ОБ ЭТОМ И МНОГОМ ДРУГОМ – В ИНТЕРВЬЮ С ГЕНЕРАЛЬНЫМ ДИРЕКТОРОМ СБА ЗАСО «КУПАЛА» **ВИКТОРОМ СЕРГЕЕВИЧЕМ НОВИКОМ**.

**Каким выдался 2020 год для вашей компании? Изменилась ли рентабельность бизнеса? Столкнулась ли компания с серьезным оттоком клиентов из-за пандемии, изменились ли настроения клиентов? И с каким результатом вы завершили I полугодие 2021 года?**

В любые кризисы страховщики находятся в авангарде, ведь на нас проецируется состояние всей экономики. И любые неблагоприятные факторы внешней среды мгновенно или с отложенным эффектом сказываются на страховых компаниях. Пандемия не стала исключением.

Для нас 2020 год выдался относительно неплохим. Если говорить о поступлениях, в белорусских рублях мы выросли на 7 %, в евро сработали в минус 10 %. Но исходя из того, что год был действительно непростым, считаем данные показатели неплохими. В целом нам удалось сохранить рентабельность бизнеса, сохранить основных клиентов. Нам также удалось оперативно наладить все бизнес-процессы. Однако через какой-то период времени мы пришли к выводу, что при удаленной работе эффективность несколько снижается, поэтому вернули большую часть сотрудников на их рабочие места и продолжили работу в офисах.

Что касается настроений клиентов, интерес к страхованию у населения не пропал, желание страховать и защищать свое имущество осталось. Единственное условие – насколько это желание было и будет в дальнейшем подкреплено финансовыми возможностями. Имели место отказы, вызванные финансовыми трудностями и невозможностью заплатить страховые взносы. Но это не тенденция, а, скорее, единичные случаи, они случались и раньше.

**ВИКТОР НОВИК**

генеральный директор СБА ЗАСО «Купала»

*Страхование – это срез экономической среды, отражающий положение дел в национальной экономике в целом и общие тренды в отдельных отраслях. И если в них есть проблемы, мы это сразу почувствуем.*

Безусловно, мы ощутили «падение» по выезжающим за границу, что было вызвано объективными причинами, но оно не стало критическим для компании. У нас достаточно диверсифицированный портфель, что и стало спасательным жилетом в этот непростой период.

Текущие результаты работы компании достаточно хорошие. Подписанная премия за первое полугодие составила 18,8 млн рублей. По основным направлениям бизнеса удалось сохранить объемы и даже прирасти к прошлому году.

**Как последние тренды в экономике повлияют на белорусский страховой рынок? Удастся ли страховщикам пересидеть кризисные явления без серьезных потерь?**

Страхование – это срез экономической среды, отражающий положение дел в национальной экономике в целом и общие тренды в отдельных отраслях. Так или иначе мы связаны с большинством видов экономической активности, начиная от строительства и транспорта, заканчивая медицинскими и туристическими услугами, которые, в свою очередь, напрямую зависят от уровня платежеспособности населения. И если есть проблемы в этих отраслях, мы их сразу почувствуем.



Тем не менее, на мой взгляд, пересидеть кризис – это не позиция. Невозможно пересидеть, ничего не делая. Страховщикам придется в этом отрезке времени быть более активными и искать новые пути и новые возможности: расширять продуктовую линейку, идти навстречу клиентам в непростые для них времена.

Очень хочется, чтобы я ошибся с данным прогнозом, но я считаю, что вторая половина 2021 года будет гораздо сложнее для страховых компаний и для бизнеса в целом. Поэтому просто пересидеть не получится. Придется работать с удвоенной энергией, быстро реагировать на измененные ситуации.

**Что, на Ваш взгляд, сегодня является главными инструментами в борьбе за клиента на белорусском страховом рынке? В чем заключается особенность работы с корпоративными клиентами? Что выделяет вашу страховую компанию?**

В глазах потребителя нас выделяет имя, наша история. На мой взгляд, корпоративная культура во многом определяет уникальность и конкурентоспособность компании. Мы пытаемся сохранить те традиции, которые были заложены при основании компании.

Нас также выделяет наличие австрийского акционера, который помогает в плане инноваций, технологий и новых продуктов.

В то же время у нас довольно-таки универсальная компания, которая старается отвечать вызовам рынка и потребностям страхователей.

Помимо этого, я говорил это и ранее, страховые компании все же продают выплаты. Можно сколько угодно пытаться приукрашивать продукт на этапе продаж, заворачивать в красивую обертку, но человек, столкнувшись с плохим обслуживанием или неполной выплатой, или еще хуже – с необоснованным отказом, вряд ли останется с компанией в дальнейшем. Тут я не открою какой-то тайны. Насколько хорошо работают выплаты, настолько клиент привязан к компании.

Довольный клиент, вполне возможно, никому не расскажет о своем удачном опыте. Недовольный же поделится как минимум с пятью, а может, и с гораздо большим количеством человек. Репутационный фактор на сегодняшний день является главным при выборе клиентом страховой компании. Поэтому мы, как и прежде, делаем акцент на сервис – в первую очередь, на сервис при урегулировании страховых случаев.

Сделав процессы покупки страхования и урегулирования убытков по-настоящему быстрыми, четкими и беспроblemными для потребителя, можно увеличить процент пролонгации, привлечь новых клиентов.

Результат, полученный от рекламы, как правило, не пропорционален средствам на нее затраченным. Безусловно, реклама должна быть. Но я сторонник более точечной рекламы, например, нацеленной на то, чтобы донести особенности какого-то продукта либо при выводе какого-то

нового продукта. Доверие же клиента не восстановишь ни рекламой, ни оплаченными публикациями о надежности той или иной компании.

Что касается работы с корпоративными клиентами, они, как правило, ждут от страховой компании поддержки. И не только в ситуации, вызванной наступлением страхового случая. Важнейшую роль играет полноценное сопровождение клиента на всех этапах действия договора. Начиная с консультационных моментов, заканчивая пониманием ситуации, когда у клиента на определенном этапе могут возникнуть финансовые трудности и нет возможности своевременно оплатить страховой взнос.

В части продуктового ассортимента, как правило, сегодня пожелания корпоративных клиентов ограничиваются доработками или нововведениями в уже существующий продукт. Ценность страховых продуктов реже подвергается сомнениям, потребность стала более осознанной. Обязательной становится конкретная реакция на конкретный запрос. На первый план выходит тонкий расчет и индивидуализация потребности.

Сегодня для нас ключ работы с корпоративными клиентами – это поддержка, участие, понимание и гибкое реагирование на те потребности, которые возникают в процессе их деятельности. Но, в то же время, не надо сбрасывать со счетов и ценовой фактор, многие клиенты резко реагируют на снижающиеся цены, что свидетельствует о неразвитости рынка.

Надо понимать, что нет другого пути, кроме как делать более эффективными бизнес-процессы, оптимизировать свои структуры и бюджеты, улучшать качество услуги, качество клиентского сервиса, на серьезный уровень выводить систему управления рисками компании. А это значит, становиться более цивилизованными, прозрачными и понятными клиентам.

**Какие перспективы для дальнейшего развития продаж электронных полисов вы видите? Что мешает популяризации электронных полисов?**

Наиболее простые продукты мы уже реализуем в электронном виде, планируем расширять линейку. Хотя пока данный канал и не достиг больших объемов, мы видим, что в перспективе он продолжит развиваться. За этим будущее.

Рынок находится на первом этапе – этапе внедрения. И важно не то, что к этому не готовы страховые компании. Потребители пока не готовы. Переход на новые технологии сдерживается отсутствием инфраструктуры и привычками пользователей. Но спрос на это появляется, и впоследствии данный канал займет достойное место среди других каналов реализации страховых продуктов.

Пандемия уже очевидно запустила новый виток цифровизации и дала импульс для развития онлайн-экономики. Что из этого выйдет – увидим. Мы готовы искать новые подходы к работе, повышать мобильность сотрудников и гибкость работы.



**Банкострахование – важнейший фронт по работе с клиентами. Равноправно ли сотрудничество банков и страховщиков в Беларуси? Существует ли на рынке проблема завышенных комиссий банкам за продажу страховых продуктов? Как Вы оцениваете сотрудничество с банками в этот непростой год?**

Банкострахование как канал реализации страховых полисов переживает не лучшие времена. Страховым компаниям сегодня приходится придумывать новые программы, чтобы заинтересовать банки и их клиентов.

Это я, в первую очередь, связываю с тем, что у банков есть ряд своих трудностей, проблем и задач, и страхование не является для них первостепенной или даже второстепенной задачей, это все-таки дополнительная услуга.

Существует ограничение: ни одному банку нельзя платить более 20 % комиссии. Обе стороны к этому привыкли. Это правила игры на рынке. Мы четко следуем данному правилу.

Другой вопрос, что, на мой взгляд, правильнее, если бы размер комиссионного вознаграждения был привязан к конкретным видам. Есть виды, которые банки продают достаточно легко, а есть сложно реализуемые виды, на которые необходимо затрачивать больше времени и больше трудозатрат. Например, такой продукт, как комплексное страхование имущества для малых и средних предприятий – это достаточно сложный продукт, который включает в себя набор рисков, таких как: страхование имущества, страхование ответственности и даже личное страхование. Он непрост при продаже с точки зрения объяснения всех нюансов. Для таких случаев, я считаю, размер комиссионного вознаграждения может и должен быть выше.

Я не думаю, что увеличение ограничительного предела комиссионного вознаграждения в целом приведет к всплеску развития банкострахования в настоящее время. То есть сегодня дело не в том, устраивает ли банки размер комиссии, просто так сейчас сложилась ситуация, что страхование не является для них приоритетом.

Кроме того, банки создают на платформе СДБО целые порталы финансовых услуг, где страхование должно занять свое достойное место.

**Исходя из результатов 2020 года, какие цели определены вашей компании на текущий год? В каких сегментах вы планируете расширять свое присутствие? Каковы глобальные планы по развитию компании?**

Перед нами стоит ряд целей и плановых показателей, которые ежегодно доводятся нашими акционерами. 2021 год не является исключением, и мы постараемся их выполнить, как и во все предыдущие годы. В первую очередь акционеров интересует рентабельность деятельности компании и рост компании не ниже рынка. Если рынок растет, то и мы тоже не можем стоять на месте.

Сегодня мы ориентированы на различные сегменты рынка. Разработка качественной системы управления рисками и оптимизация структуры страхового портфеля является ключевым элементом стратегии любой страховой компании.

У нас достаточно сбалансированный страховой портфель, мы шли к этому поступательно и не один год. У нас нет каких-то преобладающих видов, которые имели бы определяющее значение для компании. Каждый из видов для нас важен. Неважны лишь убыточные продукты, которые мы либо модернизируем, либо сворачиваем.

**ФИЛОСОФСКИЙ ОТВЕТ НА ФИЛОСОФСКИЙ ВОПРОС. НЕЛЬЗЯ СТОЯТЬ НА МЕСТЕ, НАДО ПОСТОЯННО ДВИГАТЬСЯ ВПЕРЕД. НИКОГДА НЕЛЬЗЯ ОПУСКАТЬ РУКИ. ТО, ЧТО КАЗАЛОСЬ ВЧЕРА, ПОЗАВЧЕРА ПРАКТИЧЕСКИ НЕВОЗМОЖНЫМ И НЕРЕАЛЬНЫМ, ПРИ ДОЛЖНОМ ЖЕЛАНИИ И СТРЕМЛЕНИИ ВПОЛНЕ ВОЗМОЖНО РЕАЛИЗОВАТЬ В БУДУЩЕМ. ПОЭТОМУ НАДО СТАВИТЬ ЦЕЛИ, А ЦЕЛИ ДОЛЖНЫ БЫТЬ ГЛОБАЛЬНЫМИ. И СТРЕМИТЬСЯ К НИМ, МЫСЛИТЬ ЭКСПОНЕНЦИАЛЬНО. ЭТО УРОК, КОТОРЫЙ Я ИЗВЛЕК, НАВЕРНОЕ, НЕ ТОЛЬКО ИЗ СТРАХОВАНИЯ, А ИЗ ЖИЗНИ.**

Для примера: за прошлый год каско физ- и юрлиц составляло долю 37 % в нашем портфеле, сейчас мы стремимся к порядку 33 %, но не за счет сворачивания данного направления, а за счет расширения других видов.

Очевидно, что мы стремимся к тому, чтобы каждое из направлений бизнеса было более рентабельным. Так, в 2019 году мы провели санацию портфеля ДМС. Нам пришлось изменить условия для убыточных клиентов и предложить им новые тарифы, предоставив им право выбора. Как и ранее я подчеркивал, расширяющийся перечень услуг за ту цену, которую предлагают страховые компании сегодня, угрожает рентабельности данного направления. Мы не снижаем тарифы по ДМС, а стараемся взять качеством обслуживания и сервиса. Результаты санации мы увидели еще в прошлом году в виде существенного сокращения убыточности по ДМС. Правда, это в том числе было вызвано тем фактором, что люди обращались в медицинские учреждения гораздо реже, по той простой причине, что они боялись дополнительных контактов.

**Что нового в работе VIENNA INSURANCE GROUP? Есть ли какие-то принципиальные изменения, возникающие как ответ на изменения в экономической и технологической среде, на пандемию? Какие из инновационных решений могут скоро прийти в Беларусь?**

В этом году Совет директоров VIENNA INSURANCE GROUP презентовал стратегию развития на следующие 5 лет, которая служит ориентиром развития каждой компании Группы. Стратегия VIIG включает три основных блока:

- **Блок 1:** операционная оптимизация. Цифровая трансформация бизнеса от онлайн-продаж к гибридной дистрибуции, инновационный подход к созданию продукта.
- **Блок 2:** создание дополнительной ценности для клиентов. Запуск комплексной цифровой онлайн-платформы, а также создание внутренней системы обмена инновациями по продвижению страховых продуктов.
- **Блок 3:** больше, чем страхование – экосистема. Создание цифровых экосистем в области здравоохранения, автотранспорта, а также домовладения. Выявление и удовлетворение латентного спроса со стороны клиента путем обучения, предоставления знаний о риске, страховании, пенсионном обеспечении.

Реализация данных блоков происходит параллельно и играет определяющую роль в стратегии развития нашей компании как составной части Группы.

**Исходя из Вашего опыта, что нужно для создания эффективной команды? Какими принципами Вы руководствуетесь при отборе кадров?**

Корпоративная культура не создается стихийно и не мыслится без накопления традиций. Традиции – это то, что компании проносят с момента их непосредственного создания. В этом году мы продолжили нашу традицию – корпоративный праздник в ночь на Ивана Купалы. Ежегодно мы собираемся всей компанией, включая регионы, и отмечаем наш день рождения. На мой взгляд, всегда важно выходить за формат, ведь работа в команде не должна ограничиваться офисом и рутинными задачами.

Мы стараемся поддерживать наш коллектив, костяк нашей команды сформирован уже давно. Безусловно, есть какая-то небольшая текучка. Кто-то ищет себя, кто-то хочет попробовать себя в другом направлении. И это абсолютно естественно. Мы открыты для новых людей и новых идей.

Принципы, которыми я руководствуюсь при отборе кадров, достаточно просты – сотрудник должен быть профессионалом и хорошим человеком. Из профессионала сложно сделать хорошего человека, а из хорошего человека при его желании и его возможностях можно вырастить хорошего профессионала. Здорово, если эти два понятия сразу существует в одном человеке.

**И напоследок философский вопрос: каким был самый ценный урок, который Вы вынесли за годы работы в страховании?**

Философский ответ на философский вопрос. Нельзя стоять на месте, надо постоянно двигаться вперед. Никогда нельзя опускать руки. То, что казалось вчера, позавчера практически невозможным и нереальным, при должном желании и стремлении вполне возможно реализовать в будущем. Поэтому надо ставить цели, а цели должны быть глобальными. И стремиться к ним, мыслить экспоненциально. Это урок, который я извлек, наверное, не только из страхования, а из жизни.

Совместное белорусско-австрийское закрытое акционерное страховое общество «Купала»  
УНП 500048039  
Специальное разрешение (лицензия)  
Министерства финансов РБ № 02200/13-00044

# Обязательное страхование

НА КОНЕЦ 2020 ГОДА ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВОМ РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ БЫЛИ ПРЕДУСМОТРЕНЫ 11 ВИДОВ ОБЯЗАТЕЛЬНОГО СТРАХОВАНИЯ, ПРАВО НА ПРОВЕДЕНИЕ КОТОРЫХ ИМЕЛИ ГОСУДАРСТВЕННЫЕ СТРАХОВЫЕ ОРГАНИЗАЦИИ (БЕЛГОССТРАХ И «БЕЛЭКСИМГАРАНТ») И СТРАХОВЫЕ ОРГАНИЗАЦИИ, В УСТАВНЫХ ФОНДАХ КОТОРЫХ БОЛЕЕ 50 % ДОЛЕЙ (ПРОСТЫХ (ОБЫКНОВЕННЫХ) ИЛИ ИНЫХ ГОЛОСУЮЩИХ АКЦИЙ) НАХОДЯТСЯ В СОБСТВЕННОСТИ РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ И (ИЛИ) ЕЕ АДМИНИСТРАТИВНО-ТЕРРИТОРИАЛЬНЫХ ЕДИНИЦ.

## СТРАХОВЫЕ ВЗНОСЫ

В 2020 году объем страховых взносов по видам обязательного страхования составил 569,9 млн руб. и вырос на 4,9 % по сравнению с 2019 годом (543,3 млн руб.). В пересчете на доллары США объем взносов составил 234,1 млн долларов США, что на 9,9 % меньше уровня 2019 года.

На рис. 1–3 представлена динамика страховых взносов по видам обязательного страхования в бел. рублях и долларах США за 2016–2020 гг.

## ДОГОВОРЫ СТРАХОВАНИЯ

С 2013 по 2016 годы происходило снижение количества заключенных договоров по видам обязательного страхования, а с 2017 года на протяжении трех лет наблюдалась ежегодная положительная динамика данного показателя. Однако по итогам 2020 года количество договоров опустилось на самый низкий уровень за последнее десятилетие: заключено 5 517 657 договоров, что на 918 748 договоров меньше уровня 2019 года.

Существенный спад количества договоров можно отметить по обязательному медицинскому страхованию иностранных граждан и лиц без гражданства, временно пребывающих или временно проживающих в РБ (на 62,1 %), страхованию гражданской ответственности владельцев транспортных средств (на 15,6 %). Такое снижение объясняется закрытием границ и ограничением передвижения через них наземным транспортом в связи с распространением коронавирусной инфекции. Вместе с тем, по обязательному медицинскому страхованию иностранных граждан и лиц без гражданства, временно пребывающих или временно проживающих в РБ, заметно лишь незначительное падение суммы страховых взносов (на 3,1 %).

Наибольший прирост количества договоров наблюдался по страхованию гражданской ответственности юридических лиц и индивидуальных предпринимателей за вред, причиненный деятельностью, связанной с эксплуатацией отдельных объектов (7,8 %), при одновременном снижении взносов по сравнению с 2019 г. на 3,1 %.

По страхованию с государственной поддержкой урожая сельскохозяйственных культур, скота и птицы отмечается рост и страховых взносов, и количества заключенных договоров на 11,2 % и 6,2 % соответственно.



Рисунок 1. Объем страховых взносов по обязательному страхованию, млн рублей.

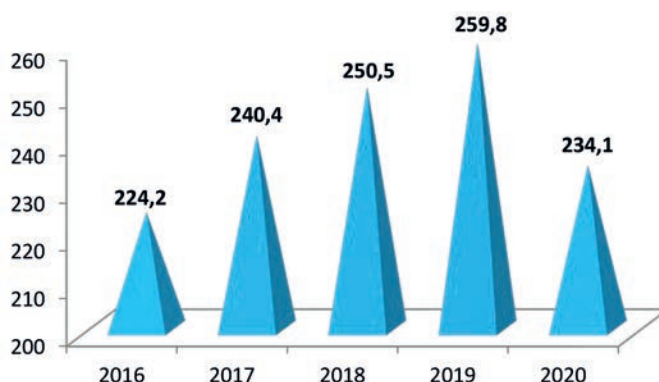


Рисунок 2. Объем страховых взносов по обязательному страхованию, млн долларов США.

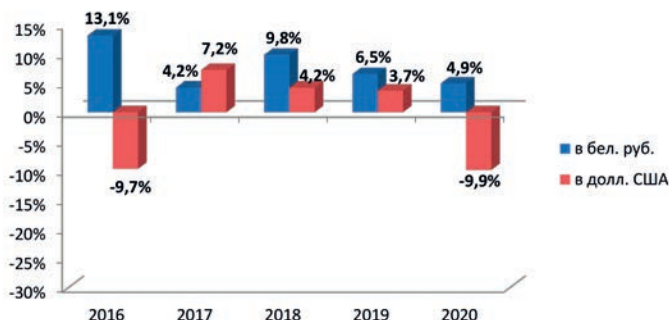
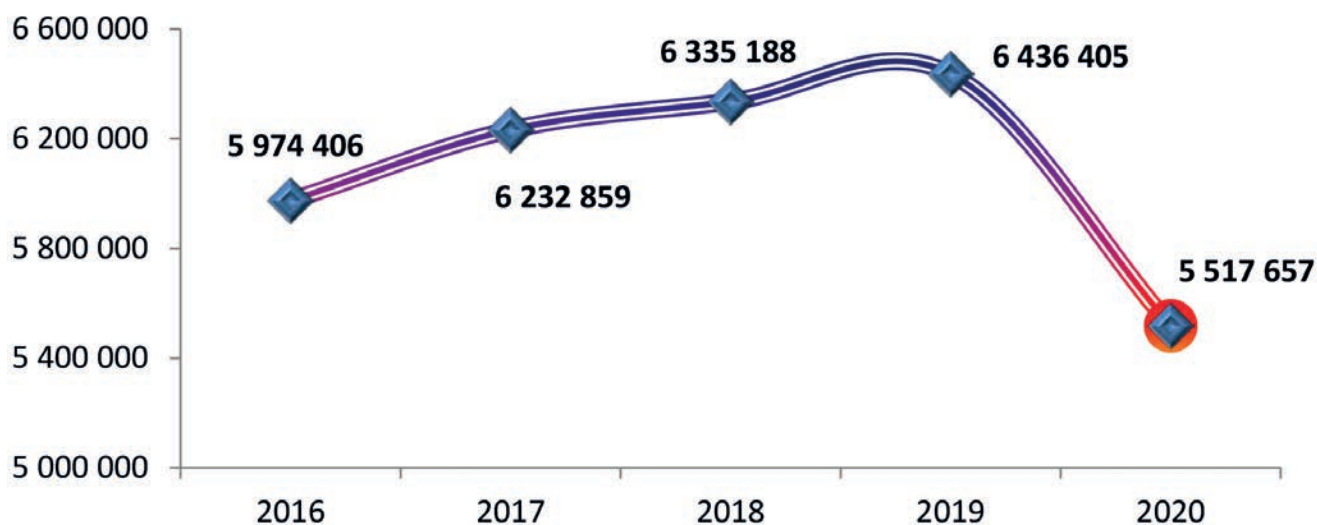


Рисунок 3. Прирост страховых взносов по обязательному страхованию в 2016–2020 гг.



**Таблица 1. Перечень видов обязательного страхования и страховых организаций, имеющих лицензию на их проведение**

№ п/п	Наименование вида обязательного страхования	Страховая организация, имеющая лицензию
1	Обязательное страхование строений, принадлежащих гражданам	Белгосстрах
2	Обязательное страхование гражданской ответственности владельцев транспортных средств	Белгосстрах «Белэксимгарант» ЗАСО «Промтрансинвест» ЗАСО «ТАСК» ЗАСО «Белнефтестрах» СООО «Асоба»
3	Обязательное страхование гражданской ответственности перевозчика перед пассажирами	Белгосстрах «Белэксимгарант»
4	Обязательное медицинское страхование иностранных граждан и лиц без гражданства, временно пребывающих или временно проживающих в Республике Беларусь	Белгосстрах «Белэксимгарант»
5	Обязательное страхование от несчастных случаев на производстве и профессиональных заболеваний	Белгосстрах
6	Обязательное страхование ответственности коммерческих организаций, осуществляющих риэлтерскую деятельность, за причинение вреда в связи с ее осуществлением	Белгосстрах
7	Обязательное страхование с государственной поддержкой урожая сельскохозяйственных культур, скота и птицы	Белгосстрах
8	Обязательное страхование гражданской ответственности временных (антикризисных) управляющих в производстве по делу об экономической несостоятельности (банкротстве)	Белгосстрах ЗАСО «ТАСК» ЗАСО «Промтрансинвест»
9	Обязательное государственное страхование (предусмотренное в законодательстве обязательное страхование жизни, здоровья и (или) имущества граждан за счет средств соответствующего бюджета)	Белгосстрах
10	Обязательное страхование гражданской ответственности юридических лиц и индивидуальных предпринимателей за вред, причиненный деятельностью, связанной с эксплуатацией отдельных объектов	Белгосстрах
11	Обязательное страхование гражданской ответственности перевозчика при перевозке опасных грузов	Белгосстрах «Белэксимгарант» ЗАСО «Промтрансинвест» ЗАСО «ТАСК» ЗАСО «Белнефтестрах» СООО «Асоба»



**Рисунок 4. Количество заключенных договоров по видам обязательного страхования, единиц**

В электронном виде, по итогам года, заключено 52 317 договоров обязательного страхования гражданской ответственности владельцев транспортных средств на территории Республики Беларусь (внутреннего страхования). Это более чем в 10 раз больше, чем было заключено в 2019 году.

## СТРАХОВЫЕ ВЫПЛАТЫ

В 2020 году по видам обязательного страхования страховыми организациями произведено выплат на общую сумму 314,5 млн рублей, или 55,2 % объема страховых взносов.

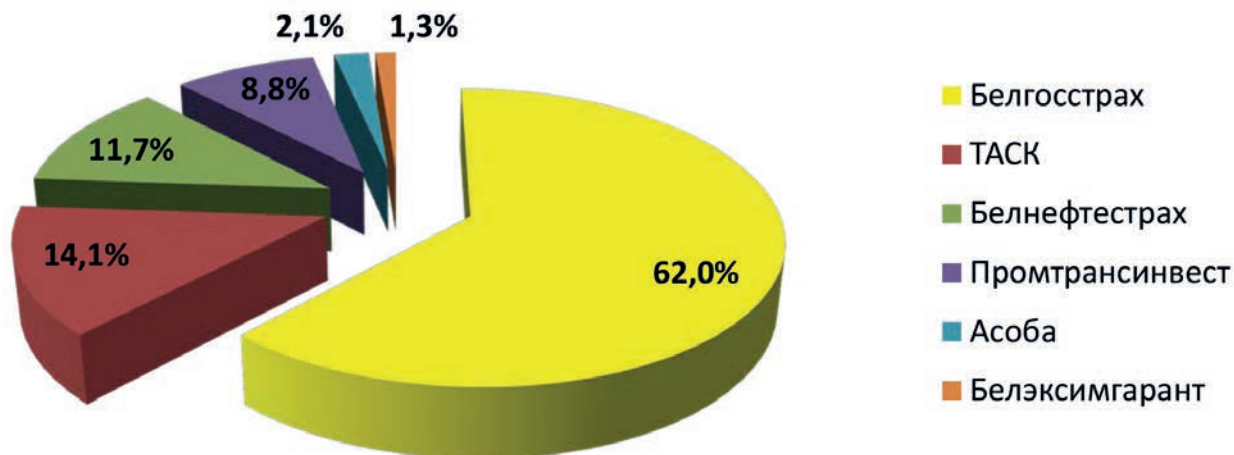


Рисунок 5. Доля страховых организаций по заключенным в электронном виде договорам страхования ОСГОВТС на территории Республики Беларусь (внутреннему страхованию) за 2020 год.

Таблица 2. Страховые взносы по видам обязательного страхования

Вид обязательного страхования	Сумма страховых взносов в 2020 г., млн руб.	Сумма страховых взносов в 2019 г., млн руб.	Темп прироста 2020/2019, %	Удельный вес, %
Страхование строений, принадлежащих гражданам	14,2	13,2	7,6	2,5
Страхование с государственной поддержкой урожая сельскохозяйственных культур, скота и птицы	28,9	26,0	11,2	5,1
Страхование от несчастных случаев на производстве и профессиональных заболеваний	244,8	223,4	9,6	43,0
Медицинское страхование иностранных граждан и лиц без гражданства, временно пребывающих или временно проживающих в РБ	9,5	9,8	-3,1	1,7
Государственное страхование прокурорских работников, военнослужащих и др.	0,6	0,9	-33,3	0,1
Страхование гражданской ответственности владельцев транспортных средств	261,4	258,3	1,2	45,9
Страхование гражданской ответственности перевозчика перед пассажирами	3,1	4,0	-22,5	0,5
Страхование ответственности коммерческих организаций, осуществляющих риэлтерскую деятельность, за причинение вреда в связи с ее осуществлением	0,3	0,5	-40,0	0,1
Страхование гражданской ответственности временных (антикризисных) управляющих в производстве по делу об экономической несостоятельности (банкротстве)	0,20	0,20	0,0	0,0
Страхование гражданской ответственности юридических лиц и индивидуальных предпринимателей за вред, причиненный деятельностью, связанной с эксплуатацией отдельных объектов	6,3	6,5	-3,1	1,1
Обязательное страхование гражданской ответственности перевозчика при перевозке опасных грузов	0,6	0,5	20,0	0,1
<b>ВСЕГО</b>	<b>569,9</b>	<b>543,3</b>	<b>4,9</b>	<b>100,0</b>

**Таблица 3. Структура заключенных договоров по видам обязательного страхования**

Вид обязательного страхования	Заключено договоров в 2020 г., единиц	Заключено договоров в 2019 г., единиц	Темп прироста 2020/2019, %	Удельный вес, %
Страхование строений, принадлежащих гражданам	959 061	959 041	0,0	17,4
Страхование с государственной поддержкой урожая сельскохозяйственных культур, скота и птицы	1 185	1 116	6,2	0,0
Страхование от несчастных случаев на производстве и профессиональных заболеваний	–	–	–	–
Медицинское страхование иностранных граждан и лиц без гражданства, временно пребывающих или временно проживающих в РБ	59 069	155 852	-62,1	1,1
Государственное страхование прокурорских работников, военнослужащих и др.	–	–	–	–
Страхование гражданской ответственности владельцев транспортных средств	4 460 805	5 283 911	-15,6	80,8
Страхование гражданской ответственности перевозчика перед пассажирами	12 419	13 074	-5,0	0,2
Страхование ответственности коммерческих организаций, осуществляющих риэлтерскую деятельность, за причинение вреда в связи с ее осуществлением	152	154	-1,3	0,0
Страхование гражданской ответственности временных (антикризисных) управляющих в производстве по делу об экономической несостоятельности (банкротстве)	385	358	7,5	0,0
Страхование гражданской ответственности юридических лиц и индивидуальных предпринимателей за вред, причиненный деятельностью, связанной с эксплуатацией отдельных объектов	23 233	21 556	7,8	0,4
Страхование гражданской ответственности перевозчика при перевозке опасных грузов	1 348	1 343	0,4	0,0
<b>ВСЕГО</b>	<b>5 517 657</b>	<b>6 436 405</b>	<b>-14,3</b>	<b>100,00</b>

Уровень выплат по видам обязательного страхования в 2020 году сложился следующий:

- страхование строений, принадлежащих гражданам, – 35,4 % (в 2019 г. – 34,0 %);
- страхование с государственной поддержкой урожая сельскохозяйственных культур, скота и птицы – 20,0 % (в 2019 г. – 16,2 %);
- медицинское страхование иностранных граждан и лиц без гражданства, временно пребывающих или временно проживающих в РБ, – 16,4 % (в 2019 г. – 15,3 %);
- страхование от несчастных случаев на производстве и профессиональных заболеваний – 56,7 % (в 2019 г. – 57,3 %);
- государственное страхование прокурорских работников, военнослужащих и др. – 90,5 % (в 2019 г. – 92,9 %);
- страхование гражданской ответственности владельцев транспортных средств – 61,8 % (в 2019 г. – 54,9 %);

- страхование гражданской ответственности перевозчика перед пассажирами – 29,0 % (в 2019 г. – 29,9 %);
- страхование ответственности коммерческих организаций, осуществляющих риэлтерскую деятельность, за причинение вреда в связи с ее осуществлением – 69,5 % (в 2019 г. – 4,6 %);
- страхование гражданской ответственности временных (антикризисных) управляющих в производстве по делу об экономической несостоятельности (банкротстве) – 134,1 % (в 2019 г. – 16,1 %);
- страхование гражданской ответственности юридических лиц и индивидуальных предпринимателей за вред, причиненный деятельностью, связанной с эксплуатацией отдельных объектов, – 0,3 % (в 2019 г. – 2,2 %);
- страхование гражданской ответственности перевозчика при перевозке опасных грузов – 1,3 % (в 2019 г. – 0,1 %).

Сумма выплат в целом по обязательному страхованию в 2020 году увеличилась на 11,5 %. Уменьшение суммы вы-

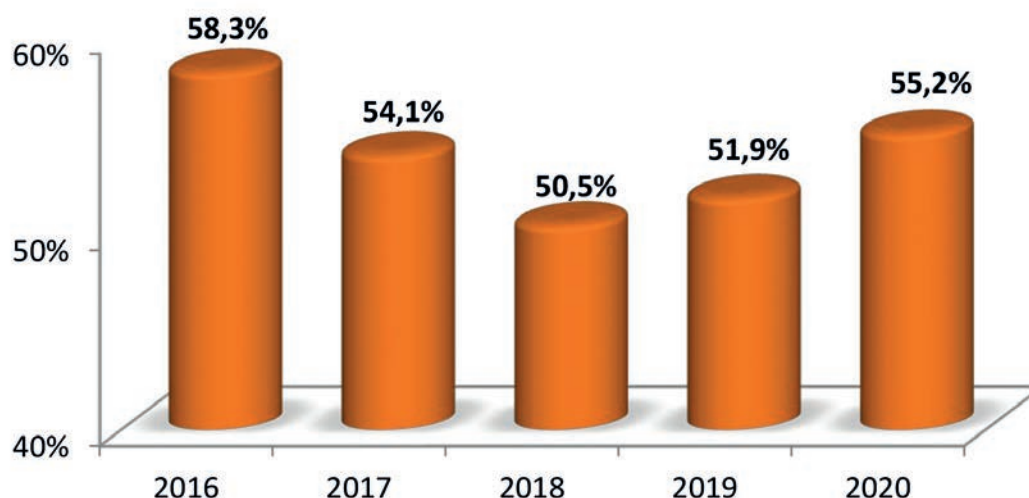


Рисунок 6. Уровень выплат по обязательному страхованию в 2016–2020 гг.

Таблица 4. Структура выплат по видам обязательного страхования

Вид обязательного страхования	Страховые выплаты в 2020 г., млн руб.	Страховые выплаты в 2019 г., млн руб.	Темп прироста 2020/2019, %	Удельный вес, %
Страхование строений, принадлежащих гражданам	5,0	4,5	11,1	1,6
Страхование с государственной поддержкой урожая сельскохозяйственных культур, скота и птицы	5,8	4,2	38,1	1,8
Страхование от несчастных случаев на производстве и профессиональных заболеваний	138,7	128,1	8,3	44,1
Медицинское страхование иностранных граждан и лиц без гражданства, временно пребывающих или временно проживающих в РБ	1,6	1,5	6,7	0,5
Государственное страхование прокурорских работников, военнослужащих и др.	0,6	0,8	-25,0	0,2
Страхование гражданской ответственности владельцев транспортных средств	161,5	141,7	14,0	51,3
Страхование гражданской ответственности перевозчика перед пассажирами	0,9	1,2	-25,0	0,3
Страхование ответственности коммерческих организаций, осуществляющих риэлтерскую деятельность, за причинение вреда в связи с ее осуществлением	0,2	0,022	809,1	0,0
Страхование гражданской ответственности временных (антикризисных) управляющих в производстве по делу об экономической несостоятельности (банкротстве)	0,20	0,03	566,7	0,0
Страхование гражданской ответственности юридических лиц и индивидуальных предпринимателей за вред, причиненный деятельностью, связанной с эксплуатацией отдельных объектов	0,02	0,14	-85,7	0,0
Страхование гражданской ответственности перевозчика при перевозке опасных грузов	0,008	0,0	-	-
<b>ВСЕГО</b>	<b>314,5</b>	<b>282,2</b>	<b>11,5</b>	<b>100</b>

**Таблица 5. Количество выплат по видам обязательного страхования\***

Вид обязательного страхования	Количество выплат в 2020 г., единиц	Количество выплат в 2019 г., единиц	Темп прироста 2020/2019, %	Удельный вес, %
Страхование строений, принадлежащих гражданам	13 730	12 050	13,9	8,6
Страхование с государственной поддержкой урожая сельскохозяйственных культур, скота и птицы	168	235	-28,5	0,1
Страхование от несчастных случаев на производстве и профессиональных заболеваний	1 971	1 729	14,0	1,2
Медицинское страхование иностранных граждан и лиц без гражданства, временно пребывающих или временно проживающих в РБ	4 913	5 532	-11,2	3,1
Государственное страхование прокурорских работников, военнослужащих и др.	233	1	многокр.	0,0
Страхование гражданской ответственности владельцев транспортных средств	137 683	136 969	0,5	86,5
Страхование гражданской ответственности перевозчика перед пассажирами	423	999	-57,7	0,3
Страхование ответственности коммерческих организаций, осуществляющих риэлтерскую деятельность, за причинение вреда в связи с ее осуществлением	10	9	11,1	0,0
Страхование гражданской ответственности временных (антикризисных) управляющих в производстве по делу об экономической несостоятельности (банкротстве)	36	10	260,0	0,0
Страхование гражданской ответственности юридических лиц и индивидуальных предпринимателей за вред, причиненный деятельностью, связанной с эксплуатацией отдельных объектов	56	57	-1,8	0,0
Страхование гражданской ответственности перевозчика при перевозке опасных грузов	3	5	-40,0	0,0
<b>ВСЕГО</b>	<b>159 226</b>	<b>157 596</b>	<b>1,0</b>	<b>100</b>

\* С 01.09.2019 г. изменилась методика учета количества страховых выплат. Начиная с отчетного периода январь-декабрь 2019 г., в статистической отчетности при подсчете количества выплат страхового возмещения (страхового обеспечения) по страховым случаям учитывается только первый из всех возможных платежей по выплате страхового возмещения (страхового обеспечения) по каждому акту о страховом случае по каждому из видов страхования, по которым произошел страховой случай.

плаченного возмещения отмечается по обязательному государственному страхованию прокурорских работников, военнослужащих и др., страхованию гражданской ответственности перевозчика перед пассажирами (на 25,0 %), а также страхованию гражданской ответственности юридических лиц и индивидуальных предпринимателей за вред, причиненный деятельностью, связанной с эксплуатацией отдельных объектов (на 85,7 %).

выплат в относительном выражении произошел по обязательному государственному страхованию: их количество увеличилось с 1 до 233. В абсолютном выражении существенный рост – на 1 680 выплат – отмечается по обязательному страхованию строений, принадлежащих гражданам.

Материал подготовила  
**Евгения Шанина**

Общее количество выплат по обязательному страхованию в 2020 году выросло на 1,0 %. Наибольший рост

### Добровольное страхование от несчастных случаев и болезней на время поездки за границу

№	Страховая организация	Начислено взносов за I полугодие 2021 г., тыс. руб.	Начислено взносов за I полугодие 2020 г., тыс. руб.	Темпы роста к I полугодю 2020 г., %	Доля на рынке, %	Кол-во застрахованных лиц за I полугодие 2021 г.	Кол-во застрахованных лиц за I полугодие 2020 г.	Рост кол-ва застрахованных лиц
1	Купала	4 177,8	1 554,8	268,7	24,6	184 044	80 993	103 051
2	Белнефтестрах	3 152,6	808,0	390,2	18,6	46 274	37 487	8 787
3	Белгосстрах	2 457,1	1 771,6	138,7	14,5	67 934	80 263	-12 329
4	Промтрансинвест	2 106,9	1 061,5	198,5	12,4	48 475	47 396	1 079
5	Евроинс	1 287,0	571,4	225,2	7,6	28 139	27 426	713
6	ТАСК	1 284,2	777,9	165,1	7,6	29 187	29 166	21
7	Асоба	725,8	381,4	190,3	4,3	15 145	18 425	-3 280
8	Белросстрах	719,3	304,6	236,1	4,2	10 418	10 979	-561
9	Белэксимгарант	447,0	242,6	184,3	2,6	8 539	10 133	-1 594
10	Имклива Иншуранс	370,9	242,2	153,1	2,2	18 154	10 512	7 642
11	Кентавр	135,1	63,1	214,1	0,8	1 945	2 513	-568
12	БелВЭБ Страхование	73,7	38,4	191,9	0,4	1 209	1 148	61
13	Ингосстрах	27,8	22,3	124,7	0,2	506	1 087	-581
Итого:		16 965,2	7 839,8	216,4	100,0	459 969	357 528	102 441

№	Страховая организация	Выплачено страхового возмещения за I полугодие 2021 г., тыс. руб.	Выплачено страхового возмещения за I полугодие 2020 г., тыс. руб.	Темпы роста к I полугодю 2020 г., %	Кол-во выплат за I полугодие 2021 г., ед.	Кол-во выплат за I полугодие 2020 г., ед.	Рост кол-ва выплат, ед.	Уровень выплат за I полугодие 2021 г., %	Уровень выплат за I полугодие 2020 г., %
1	Купала	722,3	1 020,2	70,8	1 629	3 673	-2 044	17,3	65,6
2	Белнефтестрах	216,9	494,9	43,8	334	636	-302	6,9	61,3
3	Белгосстрах	767,1	1 990,1	38,5	1 570	3 245	-1 675	31,2	112,3
4	Промтрансинвест	588,1	886,7	66,3	581	1 272	-691	27,9	83,5
5	Евроинс	731,1	347,7	210,3	368	581	-213	56,8	60,9
6	ТАСК	438,5	397,3	110,4	227	284	-57	34,1	51,1
7	Асоба	122,2	193,6	63,1	83	268	-185	16,8	50,8
8	Белросстрах	376,8	332,9	113,2	450	432	18	52,4	109,3
9	Белэксимгарант	20,4	253,1	8,1	51	114	-63	4,6	104,3
10	Имклива Иншуранс	87,2	116,0	75,2	148	225	-77	23,5	47,9
11	Кентавр	4,8	15,8	30,4	14	44	-30	3,6	25,0
12	БелВЭБ Страхование	31,8	13,8	230,4	8	15	-7	43,1	35,9
13	Ингосстрах	21,0	14,0	150,0	6	16	-10	75,5	62,8
Итого::		4 128,2	6 076,1	67,9	5 469	10 805	-5 336	24,3	77,5

**Добровольное страхование наземных транспортных средств юридических лиц**

№	Страховая организация	Начислено взносов за I полугодие 2021 г., тыс. руб.	Начислено взносов за I полугодие 2020 г., тыс. руб.	Темпы роста к I полугодю 2020 года, %	Доля на рынке, %	Кол-во заключенных договоров за I полугодие 2021 г., ед.	Кол-во заключенных договоров за I полугодие 2020 г., ед.	Рост кол-ва договоров, ед.
1	Белгосстрах	26 612,8	18 951,5	140,4	27,7	20 234	16 609	3 625
2	Промтрансинвест	17 146,6	14 972,0	114,5	17,9	11 159	11 663	-504
3	ТАСК	16 237,0	14 799,6	109,7	16,9	10 888	11 854	-966
4	Белросстрах	6 882,6	6 366,1	108,1	7,2	2 833	2 863	-30
5	Евроинс	6 072,0	6 017,1	100,9	6,3	1 758	2 188	-430
6	Белнефтестрах	5 718,4	3 847,8	148,6	6,0	15 336	12 104	3 232
7	Асоба	4 466,0	2 840,9	157,2	4,6	3 974	2 927	1 047
8	Купала	3 100,5	2 151,1	144,1	3,2	1 722	1 390	332
9	БелВЭБ Страхование	2 904,6	2 117,6	137,2	3,0	1 681	1 258	423
10	Ингосстрах	2 169,4	1 037,6	209,1	2,3	1 009	676	333
11	Кентавр	2 123,6	1 127,3	188,4	2,2	1 609	804	805
12	Белэксимгарант	2 091,7	1 980,7	105,6	2,2	1 577	1 695	-118
13	Имклива Иншуранс	519,1	151,0	343,8	0,5	226	68	158
Итого:		96 044,3	76 360,3	125,8	100,0	74 006	66 099	7 907

№	Страховая организация	Выплачено страхового возмещения за I полугодие 2021 г., тыс. руб.	Выплачено страхового возмещения за I полугодие 2020 г., тыс. руб.	Темпы роста к I полугодю 2020 года, %	Кол-во выплат за I полугодие 2021 г., ед.	Кол-во выплат за I полугодие 2020 г., ед.	Рост кол-ва выплат, ед.	Уровень выплат за I полугодие 2021 г., %	Уровень выплат за I полугодие 2020 г., %
1	Белгосстрах	17 436,3	15 210,5	114,6	7 713	7 895	-182	65,5	80,3
2	Промтрансинвест	15 474,6	11 041,8	140,1	7 961	6 320	1 641	90,2	73,7
3	ТАСК	16 737,9	14 021,5	119,4	7 766	7 915	-149	103,1	94,7
4	Белросстрах	4 953,2	4 136,0	119,8	2 189	2 199	-10	72,0	65,0
5	Евроинс	4 760,1	4 807,3	99,0	1 892	2 130	-238	78,4	79,9
6	Белнефтестрах	3 548,1	2 640,4	134,4	1 862	1 585	277	62,0	68,6
7	Асоба	3 035,6	2 152,3	141,0	1 809	1 238	571	68,0	75,8
8	Купала	1 795,6	1 350,5	133,0	832	696	136	57,9	62,8
9	БелВЭБ Страхование	2 228,2	1 905,1	117,0	868	730	138	76,7	90,0
10	Ингосстрах	1 329,9	538,3	247,1	478	277	201	61,3	51,9
11	Кентавр	1 176,3	859,2	136,9	519	479	40	55,4	76,2
12	Белэксимгарант	1 876,5	1 324,5	141,7	848	696	152	89,7	66,9
13	Имклива Иншуранс	200,6	192,7	104,1	98	85	13	38,6	127,6
Итого:		74 552,9	60 180,1	123,9	34 835	32 245	2 590	77,6	78,8

### Добровольное страхование наземных транспортных средств юридических лиц

№	Страховая организация	Средний взнос за I полугодие 2021 г., руб.	Средний взнос за I полугодие 2020 г., руб.	Частота страховых выплат по 1 договору за I полугодие 2021 г.	Частота страховых выплат по 1 договору за I полугодие 2020 г.	Средняя выплата за I полугодие 2021 г., руб.	Средняя выплата за I полугодие 2020 г., руб.
1	Белгосстрах	1 315,3	1 141,0	0,38	0,48	2 260,6	1 926,6
2	Промтрансинвест	1 536,6	1 283,7	0,71	0,54	1 943,8	1 747,1
3	ТАСК	1 491,3	1 248,5	0,71	0,67	2 155,3	1 771,5
4	Белросстрах	2 429,4	2 223,6	0,77	0,77	2 262,8	1 880,9
5	Евроинс	3 453,9	2 750,0	1,08	0,97	2 515,9	2 256,9
6	Белнефтестрах	372,9	317,9	0,12	0,13	1 905,5	1 665,9
7	Асоба	1 123,8	970,6	0,46	0,42	1 678,1	1 738,5
8	Купала	1 800,5	1 547,6	0,48	0,50	2 158,2	1 940,4
9	БелВЭБ Страхование	1 727,9	1 683,3	0,52	0,58	2 567,1	2 609,7
10	Ингосстрах	2 150,0	1 534,9	0,47	0,41	2 782,2	1 943,3
11	Кентавр	1 319,8	1 402,1	0,32	0,60	2 266,5	1 793,7
12	Белэксимгарант	1 326,4	1 168,6	0,54	0,41	2 212,9	1 903,0
13	Имклива Иншуранс	2 296,9	2 220,6	0,43	1,25	2 046,9	2 267,1
Итого:		1 297,8	1 155,2	0,47	0,49	2 140,2	1 866,3

### Добровольное страхование наземных транспортных средств физических лиц

№	Страховая организация	Начислено взносов за I полугодие 2021 г., тыс. руб.	Начислено взносов за I полугодие 2020 г., тыс. руб.	Темпы роста к I полугодю 2020 года, %	Доля на рынке, %	Кол-во заключенных договоров за I полугодие 2021 г., ед.	Кол-во заключенных договоров за I полугодие 2020 г., ед.	Рост кол-ва договоров, ед.
1	Белгосстрах	19 719,8	20 145,9	97,9	38,4	16 782	19 847	-3 065
2	Белросстрах	7 203,1	6 809,4	105,8	14,0	3 705	3 866	-161
3	Промтрансинвест	5 057,7	4 742,8	106,6	9,8	3 280	3 438	-158
4	Ингосстрах	3 770,1	2 629,9	143,4	7,3	1 969	1 613	356
5	ТАСК	3 154,0	3 062,4	103,0	6,1	2 253	2 444	-191
6	Кентавр	3 015,5	3 222,8	93,6	5,9	2 289	2 848	-559
7	Купала	2 525,8	2 390,2	105,7	4,9	1 476	1 588	-112
8	Белнефтестрах	2 152,9	1 736,1	124,0	4,2	1 642	1 463	179
9	Имклива Иншуранс	1 652,6	842,2	196,2	3,2	1 144	640	504
10	Евроинс	1 489,2	1 580,5	94,2	2,9	567	698	-131
11	Асоба	1 278,0	1 507,1	84,8	2,5	1 071	1 338	-267
12	БелВЭБ Страхование	304,1	405,5	75,0	0,6	197	270	-73
13	Белэксимгарант	73,8	77,7	95,0	0,1	65	75	-10
Итого:		51 396,6	49 152,5	104,6	100,0	36 440	40 128	-3 688



## Добровольное страхование наземных транспортных средств физических лиц

№	Страховая организация	Выплачено страхового возмещения за I полугодие 2021 г., тыс. руб.	Выплачено страхового возмещения за I полугодие 2020 г., тыс. руб.	Темпы роста к I полугодю 2020 года, %	Кол-во выплат за I полугодие 2021 г., ед.	Кол-во выплат за I полугодие 2020 г., ед.	Рост кол-ва выплат, ед.	Уровень выплат за I полугодие 2021 г., %	Уровень выплат за I полугодие 2020 г., %
1	Белгосстрах	12 882,1	14 872,5	86,6	9 303	12 492	-3 189	65,3	73,8
2	Белросстрах	4 981,7	3 899,5	127,8	2 430	2 501	-71	69,2	57,3
3	Промтрансинвест	3 504,4	2 779,7	126,1	2 602	2 346	256	69,3	58,6
4	Ингосстрах	2 019,2	1 213,2	166,4	982	758	224	53,6	46,1
5	ТАСК	2 578,1	2 191,1	117,7	1 738	1 964	-226	81,7	71,5
6	Кентавр	2 670,1	2 373,2	112,5	1 517	1 658	-141	88,5	73,6
7	Купала	1 518,0	1 603,0	94,7	880	1 047	-167	60,1	67,1
8	Белнефтестрах	1 149,3	854,4	134,5	784	600	184	53,4	49,2
9	Имклива Иншуранс	1 295,3	497,8	260,2	614	337	277	78,4	59,1
10	Евроинс	1 067,4	977,2	109,2	406	597	-191	71,7	61,8
11	Асоба	1 331,1	676,4	196,8	833	494	339	104,2	44,9
12	БелВЭБ Страхование	319,8	355,9	89,9	193	239	-46	105,2	87,8
13	Белэксимгарант	71,2	52,8	134,8	42	41	1	96,5	68,0
Итого:		35 387,7	32 346,7	109,4	22 324	25 074	-2 750	68,9	65,8

№	Страховая организация	Средний взнос за 1 полугодие 2021 г., руб.	Средний взнос за I полугодие 2020 г., руб.	Частота страховых выплат по 1 договору за I полугодие 2021 г.	Частота страховых выплат по 1 договору за I полугодие 2020 г.	Средняя выплата за I полугодие 2021 г., руб.	Средняя выплата за I полугодие 2020 г., руб.
1	Белгосстрах	1 175,1	1 015,1	0,55	0,63	1 384,7	1 190,6
2	Белросстрах	1 944,2	1 761,4	0,66	0,65	2 050,1	1 559,2
3	Промтрансинвест	1 542,0	1 379,5	0,79	0,68	1 346,8	1 184,9
4	Ингосстрах	1 914,7	1 630,4	0,50	0,47	2 056,2	1 600,5
5	ТАСК	1 399,9	1 253,0	0,77	0,80	1 483,4	1 115,6
6	Кентавр	1 317,4	1 131,6	0,66	0,58	1 760,1	1 431,4
7	Купала	1 711,2	1 505,2	0,60	0,66	1 725,0	1 531,0
8	Белнефтестрах	1 311,1	1 186,7	0,48	0,41	1 465,9	1 424,0
9	Имклива Иншуранс	1 444,6	1 315,9	0,54	0,53	2 109,6	1 477,2
10	Евроинс	2 626,5	2 264,3	0,72	0,86	2 629,1	1 636,9
11	Асоба	1 193,3	1 126,4	0,78	0,37	1 598,0	1 369,2
12	БелВЭБ Страхование	1 543,7	1 501,9	0,98	0,89	1 657,0	1 489,1
13	Белэксимгарант	1 135,4	1 036,0	0,65	0,55	1 695,2	1 287,8
Итого:		1 410,4	1 224,9	0,61	0,62	1 585,2	1 290,0

## Добровольное страхование медицинских расходов

№	Страховая организация	Начислено взносов за I полугодие 2021 г., тыс. руб.	Начислено взносов за I полугодие 2020 г., тыс. руб.	Темпы роста к I полугодю 2020 г., %	Доля на рынке, %	Кол-во застрахованных лиц за I полугодие 2021 г.	Кол-во застрахованных лиц за I полугодие 2020 г.	Рост кол-ва застрахованных лиц
1	Белгосстрах	36 375,5	27 450,0	132,5	36,1	173 729	134 201	39 528
2	Белнефтестрах	32 005,2	24 774,9	129,2	31,8	132 904	171 734	-38 830
3	Промтрансинвест	7 029,9	5 745,1	122,4	7,0	25 691	20 729	4 962
4	Белэксимгарант	6 087,2	4 698,8	129,5	6,0	25 698	25 127	571
5	Асоба	5 370,2	3 627,7	148,0	5,3	15 646	9 049	6 597
6	БелВЭБ Страхование	3 156,9	1 609,9	196,1	3,1	5 445	3 563	1 882
7	Кентавр	2 729,8	1 735,7	157,3	2,7	5 936	5 136	800
8	Ингосстрах	1 801,8	1 315,5	137,0	1,8	2 523	1 940	583
9	Белросстрах	1 723,8	1 670,8	103,2	1,7	1 804	1 955	-151
10	ТАСК	1 681,3	1 452,4	115,8	1,7	4 414	3 944	470
11	Купала	1 301,6	1 438,5	90,5	1,3	2 225	2 297	-72
12	Имклива Иншуранс	955,0	5 293,8	18,0	0,9	2 750	17 045	-14 295
13	Евроинс	461,8	281,3	164,2	0,5	500	383	117
14	ПриорЛайф	20,6	0,0	-	0,0	31	0	31
Итого:		100 700,6	81 094,4	124,2	100,0	399 296	397 103	2 193

№	Страховая организация	Средний взнос за I полугодие 2021 г., руб.	Средний взнос за I полугодие 2020 г., руб.	Выплачено страхового возмещения за I полугодие 2021 г., тыс. руб.	Выплачено страхового возмещения за I полугодие 2020 г., тыс. руб.	Темпы роста к I полугодю 2020 г., %	Кол-во выплат за I полугодие 2021 г., ед.	Кол-во в ыплат за I полугодие 2020 г., ед.
1	Белгосстрах	209,4	204,5	21 131,6	18 482,5	114,3	368 976	376 579
2	Белнефтестрах	240,8	144,3	18 869,6	11 305,8	166,9	355 321	255 818
3	Промтрансинвест	273,6	277,2	6 907,1	4 797,9	144,0	93 568	83 492
4	Белэксимгарант	236,9	187,0	4 684,6	3 537,2	132,4	81 999	71 511
5	Асоба	343,2	400,9	4 312,9	2 242,4	192,3	51 616	27 919
6	БелВЭБ Страхование	579,8	451,8	1 730,9	903,6	191,6	21 565	13 353
7	Кентавр	459,9	337,9	1 751,1	908,9	192,7	24 821	11 223
8	Ингосстрах	714,1	678,1	1 238,2	726,3	170,5	14 867	10 132
9	Белросстрах	955,5	854,6	1 259,3	917,8	137,2	16 313	11 563
10	ТАСК	380,9	368,3	1 309,3	1 193,7	109,7	32 832	32 739
11	Купала	585,0	626,3	462,1	427,8	108,0	6 069	9 128
12	Имклива Иншуранс	347,3	310,6	675,7	1 903,2	35,5	7 146	19 495
13	Евроинс	923,6	734,5	668,0	339,0	197,1	10 157	5 296
14	ПриорЛайф	664,5	-	1 077,2	0,0	-	8	0
Итого:		252,2	204,2	66 077,6	47 686,1	138,6	1 085 258	928 248

## Добровольное страхование медицинских расходов

№	Страховая организация	Рост кол-ва выплат, ед.	Уровень выплат за I полугодие 2021 г., %	Уровень выплат за I полугодие 2020 г., %	Средняя выплата за I полугодие 2021 г., руб.	Средняя выплата за I полугодие 2020 г., руб.	Частота выплат за I полугодие 2021 г.	Частота выплат за I полугодие 2020 г.
1	Белгосстрах	-7 603	58,1	67,3	57,3	49,1	2,12	2,81
2	Белнефтестрах	99 503	59,0	45,6	53,1	44,2	2,67	1,49
3	Промтрансинвест	10 076	98,3	83,5	73,8	57,5	3,64	4,03
4	Белэксимгарант	10 488	77,0	75,3	57,1	49,5	3,19	2,85
5	Асоба	23 697	80,3	61,8	83,6	80,3	3,30	3,09
6	БелВЭБ Страхование	8 212	54,8	56,1	80,3	67,7	3,96	3,75
7	Кентавр	13 598	64,1	52,4	70,5	81,0	4,18	2,19
8	Ингосстрах	4 735	68,7	55,2	83,3	71,7	5,89	5,22
9	Белросстрах	4 750	73,1	54,9	77,2	79,4	9,04	5,91
10	ТАСК	93	77,9	82,2	39,9	36,5	7,44	8,30
11	Купала	-3 059	35,5	29,7	76,1	46,9	2,73	3,97
12	Имклива Иншуранс	-12 349	70,8	36,0	94,6	97,6	2,60	1,14
13	Евроинс	4 861	144,7	120,5	65,8	64,0	20,31	13,83
14	ПриорЛайф	8	многокр.	-	многокр.	-	0,26	-
Итого:		157 010	65,6	58,8	60,9	51,4	2,72	2,34

Источник: по данным страховых организаций

## Состоялся третий Республиканский отраслевой спортивно-туристский слет Министерства финансов Республики Беларусь

23–25 июля в центре досуга Белгосстраха «Сосновый бор» прошел третий Республиканский отраслевой туристический слет Министерства финансов Республики Беларусь, в котором приняло участие 90 спортсменов в составе 9 команд. Участники соревновались в ловкости и выносливости, преодолевали полосу препятствий, соревновались в дисциплинах «Велотуризм», «Дартс», сражались на волейбольной площадке – борьба была жаркой! По итогам спартакиады, в общекомандном зачете команда Белгосстраха оказалась лучшей, как и в волейболе. Поздравляем команду Белгосстраха с первым общекомандным местом!

Руководство и организацию проведения спортивно-туристского слета осуществляли Министерство спорта и туризма Республики Беларусь, Министерство финансов Республики Беларусь, Белорусское республиканское унитарное страховое предприятие «Белгосстрах», Республиканский комитет профсоюза работников государственных и других учреждений и профсоюзный комитет Министерства финансов Республики Беларусь, государственные учреждения «Республиканский учебно-методический центр физического воспитания населения», «Белспортобеспечение».



комитет профсоюза работников государственных и других учреждений и профсоюзный комитет Министерства финансов Республики Беларусь, государственные учреждения «Республиканский учебно-методический центр физического воспитания населения», «Белспортобеспечение».

Проведение спортивно-туристского слета способствовало сохранению и приумножению спортивных традиций, созданию условий для дальнейшего развития туристского движения, пропаганде здорового образа жизни.

# Глобальный рынок страхования в 2021–2022 году

## Итоги и прогнозы развития

SWISS RE INSTITUTE ПРОГНОЗИРУЕТ РЕКОРДНЫЙ РАЗМЕР СТРАХОВЫХ ПРЕМИЙ В МИРЕ К КОНЦУ 2022 ГОДА В РАЗМЕРЕ \$7 ТРЛН. В 2021 И 2022 ГОДАХ ОЖИДАЕТСЯ ЭКОНОМИЧЕСКИЙ ПОДЪЕМ. ОСНОВНЫМ РЫНКОМ ДЛЯ НАБЛЮДЕНИЯ ОСТАЕТСЯ КИТАЙ, ГДЕ ЭКОНОМИЧЕСКИЙ РОСТ ПРОДОЛЖАЕТСЯ ВЫСОКИМИ ТЕМПАМИ.

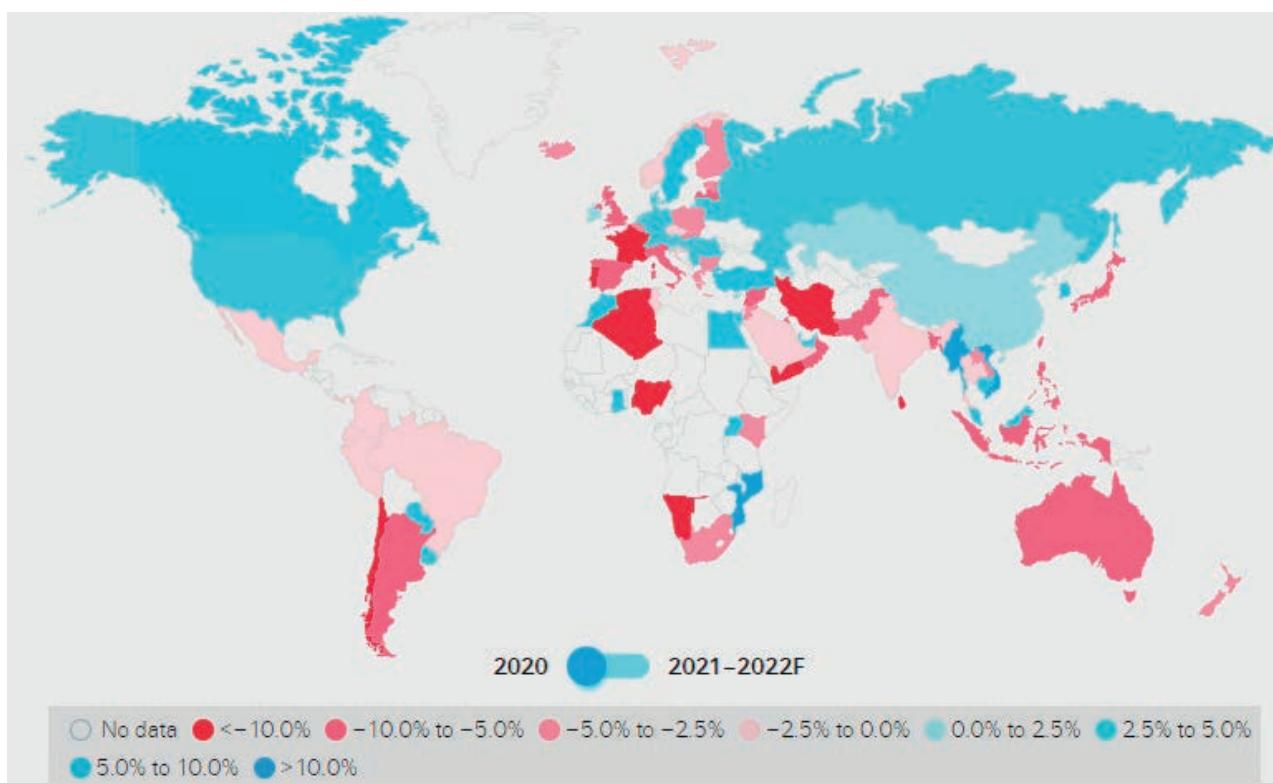


Рисунок 1. Рост страховых премий в реальном выражении в 2020 году.

Swiss Re Institute опубликовал очередной отчет о глобальном рынке страхования «World insurance: the recovery gains pace», который включает: объемы премий по странам, уровень проникновения, плотность страхования и ключевые

**АНАЛИТИКИ ПРОГНОЗИРУЮТ СИЛЬНОЕ ВОССТАНОВЛЕНИЕ МИРОВОЙ ЭКОНОМИКИ ПОСЛЕ COVID-19, КОТОРОЕ ПРИВЕДЕТ К ИСТОРИЧЕСКИ ВЫСОКОМУ РОСТУ ГЛОБАЛЬНОГО ВВП В РАЗМЕРЕ 5,8 % В 2021 ГОДУ**

макроэкономические показатели. Отчет также содержит углубленный анализ экономического и социального контекста, формирующего отрасль страхования.

В отчете аналитики прогнозируют сильное восстановление мировой экономики после COVID-19, которое приведет к исторически высокому росту глобального реального валового внутреннего продукта (ВВП) в размере 5,8 % в 2021 году.

Глобальные страховые премии должны последовать за этим сильным ростом, увеличившись на ожидаемые 3,3 % в 2021 году на общую сумму 6,9 трлн долларов. В отчете прогнозируется рост страховых премий и в 2022 году на 3,9 %. В 2021 году рост страховых премий на ключевых рынках прогнозируется на уровне 6,3 % – для Китая,

1,7 % – для США, 2,8 % – в Западной Европе и 5,6 % – для развивающихся рынков.

В отчете также исследуются такие факторы, как инфляция и цифровизация, которые влияют на развитие страховой отрасли. Ключевой возможностью для страховщиков, по оценкам специалистов, является позитивное развитие осведомленности потребителей, которое было закреплено пандемией COVID-19. В отчете подчеркивается, что глобальные страховые премии по страхованию здоровья и защиты в 2020 году выросли на 1,9 % и 1,7 % соответственно, поскольку пандемия повысила осведомленность о ценности продуктов медицинского и защитного типа.

Массовое распространение вакцин и беспрецедентные бюджетные стимулы в мировых масштабах, включая прямые трансферты домохозяйствам и предприятиям, способствуют более сильному восстановлению мировой экономики, чем аналитики прогнозировали в прошлом году. Swiss Re повышает прогноз глобального роста до исторически высокого уровня 5,8 % в 2021 году. Это способствует увеличению спроса на страхование, и глобальный рост премий будет выше тренда на 3,3 % – в 2021 году и 3,9 % – в 2022 году.

Повышение осведомленности о рисках и самое сильное ужесточение страховых тарифов за 20 лет по коммерче-

## ПО ПРОГНОЗАМ SWISS RE, К КОНЦУ 2022 ГОДА ОБЩИЕ МИРОВЫЕ ОБЪЕМЫ ПРЕМИЙ ВПЕРВЫЕ В ИСТОРИИ ПРЕВЫСЯТ 7 ТРЛН ДОЛЛАРОВ

ским направлениям страхования, кроме страхования жизни, в этом году приведет к увеличению общих объемов премий на 10 % по сравнению с уровнями до кризиса COVID-19. К концу 2022 года Swiss Re прогнозирует, что общие мировые объемы премий впервые в истории превысят 7 триллионов долларов.

Лучшая подготовка к следующему экономическому шоку – наличие экономических буферов. Однако фискальные и денежные вливания истощаются, что означает, что частный страховой сектор приобретает все большее значение. Сокращение пробелов в страховой защите должно стать целью экономической политики.

Экономический подъем, ожидаемый в 2021 и 2022 годах, приближается к материализации, и это ключевой фактор для роста страховых премий во всем мире. Основным рынком для наблюдения является Китай, где как экономический рост, так и рост премий продолжаются высокими темпами.

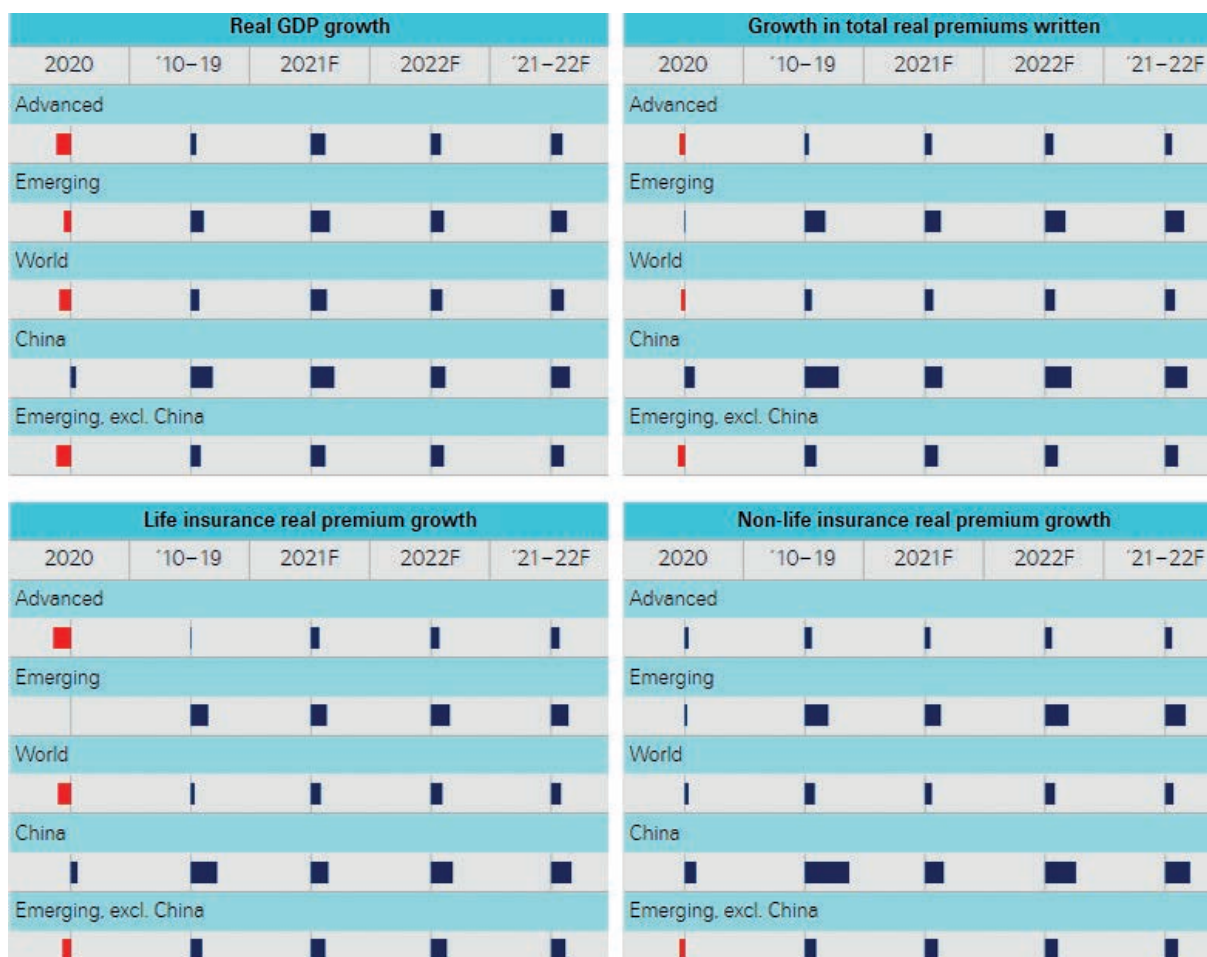


Рисунок 2. Основным рынком для наблюдения является Китай, где отмечается высокий темп как экономического роста, так и роста премий.

**ПРИ ЭТОМ ВОССТАНОВЛЕНИЕ ЭКОНОМИК ВО ВСЕМ МИРЕ МОЖЕТ БЫТЬ НЕРАВНОМЕРНЫМ, ПОСКОЛЬКУ МНОГОЕ ПО-ПРЕЖНЕМУ ЗАВИСИТ ОТ СПОСОБНОСТИ ВАКЦИН УДЕРЖИВАТЬ ПАНДЕМИЮ ПОД КОНТРОЛЕМ.**

**РОСТ ИНФЛЯЦИИ ТАКЖЕ ЯВЛЯЕТСЯ КЛЮЧЕВЫМ СРЕДНСРОЧНЫМ РИСКОМ, ОСОБЕННО ДЛЯ СТРАХОВЩИКОВ, НЕ СВЯЗАННЫХ СО СТРАХОВАНИЕМ ЖИЗНИ.**

Осведомленность потребителей, несомненно, является важным фактором роста, и этому способствовала пандемия. Будь то частное медицинское страхование или прерывание цепочки поставок для предприятий, люди стали намного лучше понимать, что такое страхование и как оно может помочь им выйти из кризиса устойчивыми.

Восстановление экономики Китая будет стимулировать восстановление мировой экономики и стимулировать развитие страховой отрасли в Китае, что еще больше повысит устойчивость общества и обеспечит качественное развитие как страховой отрасли, так и экономики Китая. Четырнадцатый 5-летний план и другие амбициозные цели обозначили большие возможности роста и пространство для инноваций.

Цель углеродной нейтральности – еще один ключевой фактор, позволяющий страховой отрасли вносить больший вклад в устойчивое развитие экономики. Swiss Re продолжит работать с партнерами и клиентами над устранением пробелов в защите и повышением устойчивости общества.

При этом восстановление экономик во всем мире может быть неравномерным, поскольку многое по-прежнему зависит от способности вакцин удерживать пандемию под контролем. Рост инфляции также является ключевым среднесрочным риском, особенно для страховщиков, не связанных со страхованием жизни.

Однако в целом у страхового сектора позитивный прогноз. Пандемия закрепила сдвиги парадигм, поддерживающие

долгосрочную перспективу. Помимо растущей осведомленности о рисках, которая является сильным драйвером спроса как для потребителей, так и для компаний, вторым сдвигом является рост спроса на операции в Интернете. Крайне важно, чтобы страховщики предлагали цифровое взаимодействие во всех точках соприкосновения, поскольку они конкурируют с новыми, нетрадиционными игроками, выходящими на рынки страхования.

## **ЭКОНОМИКА ВОССТАНАВЛИВАЕТСЯ, И ПЕРСПЕКТИВЫ РОСТА ОБНАДЕЖИВАЮТ**

Постпандемическое восстановление экономики способствует исторически высокому мировому росту, но оно будет далеко не равномерным. После сокращения на 3,7 % в 2020 году аналитики прогнозируют, что в 2021 году мировая экономика вырастет на 5,8 %, что намного выше среднего показателя в 3 % предыдущего десятилетия.

На развивающихся рынках ожидается рост реального валового внутреннего продукта (ВВП) на 6,6 % в 2021 году, что выше среднего показателя в 4,8 % в 2010–2019 годах. Китай демонстрирует рост на 8,3% после быстрого восстановления нормальной экономической активности в прошлом году.

Однако в странах с формирующимся рынком и развивающихся странах, которые сильнее пострадали от пандемии и остались без финансовых стимулов или обширной вакцинации, восстановление будет происходить медленнее, например, в Латинской Америке и Карибском бассейне (5,6 %), странах Европы и Центральной Азии с формирующимся рынком (4,1 %), на Ближнем Востоке и в других странах Африки (3,7 %).

## **СТРАХОВЫЕ РЫНКИ ОПРАВЯТСЯ ОТ ПАНДЕМИИ БЫСТРЕЕ, ЧЕМ ОТ МИРОВОГО ФИНАНСОВОГО КРИЗИСА**

Страховая отрасль увидела более умеренное падение премий во время кризиса *COVID-19*, чем во время глобального



**Рисунок 3. Попутный ветер перевешивает встречный ветер, обеспечивая позитивный прогноз для рынка страхования.**

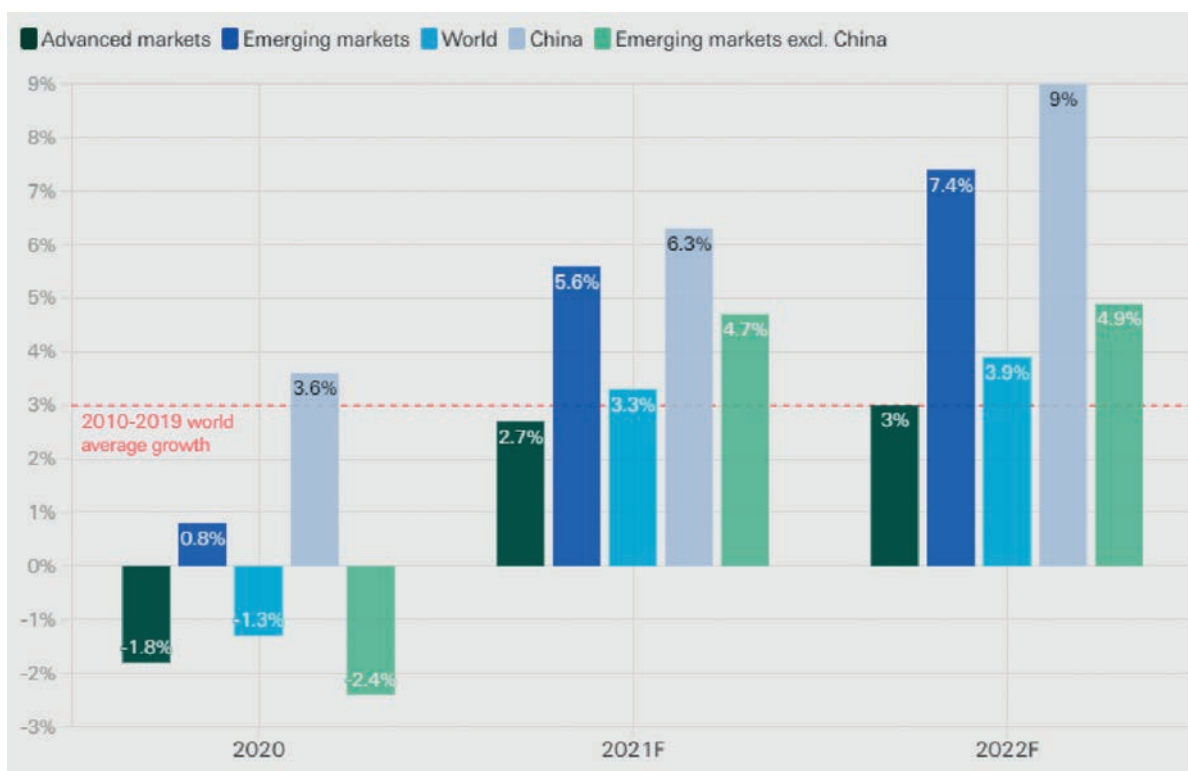


Рисунок 4. Динамика подписанных премий в 2020 году, прогноз на 2021–2022 гг.

**НА РАЗВИВАЮЩИХСЯ РЫНКАХ ОЖИДАЕТСЯ РОСТ РЕАЛЬНОГО ВАЛОВОГО ВНУТРЕННЕГО ПРОДУКТА (ВВП) НА 6,6 % В 2021 ГОДУ, ЧТО ВЫШЕ СРЕДНЕГО ПОКАЗАТЕЛЯ В 4,8 % В 2010–2019 ГОДАХ**

финансового кризиса (*GFC*) 2008–2009 годов. Аналитики ожидают, что общие глобальные прямые премии в 2021 году будут на 10 % выше их докризисного уровня 2019 года. На данный момент – это более быстрый отскок, чем при восстановлении после *GFC*, когда премии едва превысили докризисный уровень.

### **ПЕРСПЕКТИВЫ СТРАХОВОГО РЫНКА: РОСТ ПРЕМИЙ ВЫШЕ ТRENDA**

Согласно отчету *SwissRe*, мировой спрос на страхование вырастет на 3,3 % в 2021 году и на 3,9 % в 2022 году, что является гораздо более быстрым восстановлением, чем от предыдущих рецессий. Быстрое восстановление мировой экономики, самое сильное повышение ставок за 20 лет по коммерческим направлениям страхования, кроме страхования жизни, и повышение осведомленности о рисках будут способствовать росту спроса на страхование защиты от рисков. Бизнес по страхованию жизни должен выиграть от более сильных финансовых рынков и устойчивого восстановления доходов потребителей. В этом году ожидается умеренное улучшение прибыль-

ности сектора до уровня, предшествующего пандемии, с восстановлением по всем направлениям бизнеса. Общие глобальные страховые премии за жизнь превысят 3 трлн долларов США.

### **УЖЕСТОЧЕНИЕ ТАРИФОВ – КЛЮЧЕВОЙ ФАКТОР РОСТА РИСКОВОГО СТРАХОВАНИЯ**

Самое сильное повышение ставок за два десятилетия в коммерческих направлениях продолжает оставаться основным фактором роста премий по рисковому страхованию, кроме страхования жизни. Наибольший прирост был отмечен по статьям финансовой и профессиональной ответственности (+39 % в среднем в 2020 году) в Австралии, Великобритании, Латинской Америке и США. Имущество (+19 %) было сильным во всех регионах, а убытки катастроф (+6 %) отставали по сравнению с прошлыми периодами. Ожидается, что ужесточение ставок будет продолжаться в этом и следующем годах, хотя рост цен должен быть умеренным.

Источник: *Sigma* № 3/2021

**СТРАХОВАЯ ОТРАСЛЬ УВИДЕЛА БОЛЕЕ УМЕРЕННОЕ ПАДЕНИЕ ПРЕМИЙ ВО ВРЕМЯ КРИЗИСА COVID-19, ЧЕМ ВО ВРЕМЯ ГЛОБАЛЬНОГО ФИНАНСОВОГО КРИЗИСА (GFC) 2008–2009 ГОДОВ**

## Сведения о страховых взносах и выплатах страхового возмещения и страхового обеспечения по добровольному страхованию на 1 апреля 2021 года

Наименование страховой организации	Код строки	Добровольное страхование													Страхование ответственности	Комплексное страхование
		в том числе														
		Имущественное страхование						Личное страхование								
Всего	страхование имущества предприятий	страхование имущества граждан	страхование грузов	страхование предпринимательского риска	прочие	страхование жизни	страхование дополнительной пенсии	страхование медицинских расходов	страхование от несчастных случаев и болезней на время поездки за границу	прочие	10	11	12	13	14	15
1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12	13	14	15		
Белгосстрах	1	103 860 007	22 235 198	26 427 384	253 461	11 485 341	998 183	-	-	20 179 919	1 093 199	7 641 268	8 608 751	4 937 303		
	2	100,00	21,41	25,45	0,24	11,06	0,96	0,00	0,00	19,43	1,05	7,36	8,29	4,75		
	3	38 772 676	10 224 225	10 622 223	34 085	173 943	89 851	-	-	8 833 724	609 227	5 946 565	1 112 734	1 126 099		
	4	37,33	45,98	40,19	13,45	1,51	9,00	0,00	0,00	43,77	55,73	77,82	12,93	0,00		
ЗАСО "Промтрансинвест"	1	40 117 981	9 602 440	2 463 829	436 610	1 430 126	10 820 487	-	-	4 168 292	983 634	1 089 590	8 824 294	298 679		
	2	100,00	23,94	6,14	1,09	3,56	26,97	0,00	0,00	10,39	2,45	2,72	22,00	0,74		
	3	17 238 116	6 909 263	1 734 803	562 206	1 190 401	39 156	-	-	3 153 205	260 163	3 076 630	238 064	74 225		
	4	42,97	71,95	70,41	128,77	83,24	0,36	0,00	0,00	75,65	26,45	282,37	2,70	0,00		
Государственное предприятие "Справита"	1	34 984 766	-	-	-	-	-	20 889 298	14 095 468	-	-	-	-	-		
	2	100,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	59,71	40,29	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00		
	3	28 064 229	-	-	-	-	-	23 856 100	4 208 129	-	-	-	-	-		
	4	80,22	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	114,20	29,85	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00		
ЗАСО "Белнефестрах"	1	30 395 386	3 500 672	1 266 069	277 651	219 151	372 953	-	-	18 139 375	1 440 884	896 750	748 640	3 533 241		
	2	100,00	11,52	4,17	0,91	0,72	1,23	0,00	0,00	59,68	4,74	2,95	2,46	11,62		
	3	20 890 358	1 887 960	560 120	-	426	4 380	-	-	8 247 338	54 588	9 413 504	161 703	560 339		
	4	68,73	53,93	44,24	0,00	0,19	1,17	0,00	0,00	45,47	3,79	1 049,74	21,60	0,00		
"Белэксимгарант"	1	27 525 652	1 346 240	49 624	266 460	19 180 771	541 392	-	-	2 832 806	213 162	118 771	2 629 125	347 301		
	2	100,00	4,89	0,18	0,97	69,68	1,97	0,00	0,00	10,29	0,77	0,43	9,55	1,26		
	3	9 951 869	995 642	30 111	11 002	6 585 710	-	-	-	2 040 342	17 746	8 683	262 633	-		
	4	36,15	73,96	60,68	4,13	34,34	0,00	0,00	0,00	72,03	8,33	7,31	9,99	0,00		
ООО "ПриорЛайф"	1	20 430 466	-	-	-	-	-	15 661 832	4 768 634	-	-	-	-	-		
	2	100,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	76,66	23,34	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00		
	3	11 486 746	-	-	-	-	-	10 288 677	1 198 069	-	-	-	-	-		
	4	56,22	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	65,69	25,12	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00		
ЗАСО "ТАСК"	1	18 080 172	11 208 857	1 823 428	262 921	89 944	27 098	-	-	1 206 632	557 182	324 504	2 514 192	65 414		
	2	100,00	62,00	10,09	1,45	0,50	0,15	0,00	0,00	6,67	3,08	1,79	13,91	0,36		
	3	11 278 064	8 066 527	1 220 897	5 178	20 931	-	-	-	647 486	234 748	467 263	589 754	25 280		
	4	62,38	71,97	66,96	1,97	23,27	0,00	0,00	0,00	53,66	42,13	143,99	23,46	0,00		
ЗАО «СК "Белросстрах"»	1	9 939 871	4 017 736	3 982 868	184 781	33 451	4 059	-	-	741 120	337 339	284 509	353 958	50		
	2	100,00	40,42	40,07	1,86	0,34	0,04	0,00	0,00	7,46	3,39	2,86	3,56	0,00		
	3	4 919 647	1 863 180	2 166 558	6 133	323	-	-	-	571 066	125 750	158 223	28 414	-		
	4	49,49	46,37	54,40	3,32	0,97	0,00	0,00	0,00	77,05	37,28	55,61	8,03	0,00		



1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12	13	14	15	
СООО "Асоба" <sup>1</sup>	1	8 747 549	2 578 414	776 213	70 933	568 623	12	-	-	3 454 971	334 515	525 907	310 543	127 418	
	2	100,00	29,48	8,87	0,81	6,50	0,00	0,00	0,00	39,50	3,82	6,01	3,55	1,46	
	3	5 538 922	1 257 924	635 842	-	146 615	-	-	-	-	1 644 959	45 381	117 679	117 679	20 343
	4	63,32	48,79	81,92	0,00	25,78	0,00	0,00	0,00	0,00	47,61	13,57	317,58	37,89	0,00
СБА ЗАОС "Кулала"	1	7 993 969	1 378 918	3 781 318	81 976	852	10 638	-	-	593 018	1 667 402	98 873	153 555	227 419	
	2	100,00	17,25	47,30	1,03	0,01	0,13	0,00	0,00	7,42	20,86	1,24	1,92	2,84	
	3	3 839 639	883 378	1 638 533	12 414	-	-	-	-	242 020	521 375	502 525	12 137	27 257	
	4	48,03	64,06	43,33	15,14	0,00	0,00	0,00	0,00	40,81	31,27	508,25	7,90	0,00	
УСП "БелВЭБ Страхование"	1	5 464 279	1 977 254	149 344	222 498	142 554	15 851	-	-	2 321 672	38 424	139 083	450 580	7 019	
	2	100,00	36,19	2,73	4,07	2,61	0,29	0,00	0,00	42,49	0,70	2,55	8,25	0,13	
	3	1 995 758	1 038 403	128 439	2 055	64 479	-	-	-	704 399	24 781	20 847	12 355	-	
	4	36,52	52,52	86,00	0,92	45,23	0,00	0,00	0,00	30,34	64,49	14,99	2,74	0,00	
ЗАО «СК "Евроинс"» <sup>2</sup>	1	5 413 841	2 786 080	753 806	245 627	-	-	-	-	310 367	571 782	20 143	596 147	129 889	
	2	100,00	51,46	13,92	4,54	0,00	0,00	0,00	0,00	5,73	10,56	0,37	11,01	2,40	
	3	3 661 963	1 903 668	519 728	15 600	-	-	-	-	297 815	353 803	14 632	507 403	49 314	
	4	67,64	68,33	68,95	6,35	0,00	0,00	0,00	0,00	95,96	61,88	72,64	85,11	0,00	
ЗАСО "КЕНТАВР"	1	4 692 104	865 575	1 566 375	16 343	8 267	-	-	-	2 035 426	69 971	20 845	85 501	23 801	
	2	100,00	18,45	33,38	0,35	0,18	0,00	0,00	0,00	43,38	1,49	0,44	1,82	0,51	
	3	2 742 181	591 187	1 395 969	5 493	-	-	-	-	729 844	2 561	1 880	13 650	1 597	
	4	58,44	68,30	89,12	33,61	0,00	0,00	0,00	0,00	35,86	3,66	9,02	15,96	0,00	
ЗАСО "Ингосстрах"	1	4 096 644	993 453	1 847 454	2 277	4 037	25 363	-	-	900 624	13 268	131 287	176 001	2 880	
	2	100,00	24,25	45,10	0,06	0,10	0,62	0,00	0,00	21,98	0,32	3,20	4,30	0,07	
	3	2 078 689	792 217	689 090	-	-	-	-	-	553 810	374	24 039	18 219	940	
	4	50,74	79,74	37,30	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	61,49	2,82	18,31	10,35	0,00	
ЗАСО "Имплюва Иншуранс"	1	2 303 539	227 646	980 448	-	488	154 489	-	-	478 029	106 367	249 235	2 696	104 141	
	2	100,00	9,88	42,56	0,00	0,02	6,71	0,00	0,00	20,75	4,62	10,82	0,12	4,52	
	3	1 336 096	117 149	544 809	-	-	21 832	-	-	437 579	34 143	169 523	443	10 618	
	4	58,00	51,46	55,57	0,00	0,00	14,13	0,00	0,00	91,54	32,10	68,02	16,43	0,00	
Государственное предпри- ятие "Белорусская нацио- нальная перестраховочная организация"	1	347 301	347 301	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	
	2	100,00	100,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	
	3	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	
	4	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	
Итого	1	324 393 527	63 065 784	45 868 160	2 321 538	33 163 605	12 970 525	36 551 130	18 864 102	57 362 251	7 427 129	11 540 765	25 453 983	9 804 555	
	2	100,00	19,44	14,14	0,72	10,22	4,00	11,27	5,82	17,68	2,29	3,56	7,85	3,02	
	3	163 794 953	36 530 723	21 887 122	654 166	8 182 828	155 219	34 144 777	5 406 198	28 103 587	2 284 640	21 474 493	3 075 188	1 896 012	
	4	50,49	57,92	47,72	28,18	24,67	1,20	93,42	28,66	48,99	30,76	186,08	12,08	19,34	

1 – страховые взносы (руб.)      2 – удельный вес от всех взносов (%)      3 – выплаты страхового возмещения, страхового обеспечения (руб.)      4 – доля выплат (%)

<sup>1</sup> 30 июля 2020 г. СООО "Белкологстрах" переименовано в СООО "Асоба",  
<sup>2</sup> 19 ноября 2020 г. ЗАО "СК "ЭРГО" переименовано в ЗАО "СК "Евроинс".

# Balt Assistance Ltd:

## Преодолевающая препятствия

СЛОЖНОСТЬ ОРГАНИЗАЦИИ МЕДИЦИНСКОЙ ПОМОЩИ ЗАВИСИТ ОТ МНОГИХ ФАКТОРОВ, В ТОМ ЧИСЛЕ И ОТ РЕГИОНА, ГДЕ НАХОДИТСЯ ЗАСТРАХОВАННЫЙ НА МОМЕНТ СТРАХОВОГО СОБЫТИЯ. ПРИВЕДЕМ ЛИШЬ НЕСКОЛЬКО ПРИМЕРОВ «НЕПРОСТЫХ» НАПРАВЛЕНИЙ, РАБОТА С КОТОРЫМИ В ЭТОМ ГОДУ ПОТРЕБОВАЛА ОТ СПЕЦИАЛИСТОВ BALT ASSISTANCE LTD МАКСИМУМ ПРОФЕССИОНАЛИЗМА.

### США. ДОРОГОЕ УДОВОЛЬСТВИЕ

Высокая стоимость лечения в США уже стала притчей во языцех. Сумма счета даже за кратковременную госпитализацию может достигать нескольких десятков тысяч долларов. Так, находясь на территории штата Калифорния, около часа ночи в контакт-центр обратился 38-летний застрахованный с жалобами на сильную боль в правом боку, озноб и температуру около 39,5°C. Учитывая симптомы, координатор предложил мужчине вызвать бригаду скорой помощи или самостоятельно направиться в приемный покой одного из госпиталей. Пациент выбрал второй вариант, и после лабораторных анализов и КТ, лечащий врач установил диагноз «острый аппендицит», а также сообщил о необходимости проведения операции – лапароскопической аппендэктомии. Обследование и операция заняли всего два дня, при этом конечная сумма счета составила 64 342 USD. Таких средств у мужчины не было, но, к счастью, перед поездкой он приобрел полис со страховой суммой 90 000 USD. Изучив медицинский рапорт, врач-эксперт *Balt Assistance Ltd* признал операцию неотложной, поэтому страховая компания приняла положительное решение о покрытии этих расходов.

В другой же, схожей ситуации, расходы полностью легли на плечи застрахованного. В *Balt Assistance Ltd* обратился еще один мужчина, также с острой болью в животе и высокой температурой. Но сделал это уже после того, как самостоятельно посетил госпиталь. После обширного и подробного обследования, проведения КТ брюшной полости и таза, рентгенографии грудной клетки и ЭКГ у него выявили острый панкреатит, а вдобавок – сахарный диабет, болезненное ожирение, обезвоживание, гипергидермию, стеатоз печени. Застрахованный был госпитализирован, и лечащий врач назначил ему курс внутривенной терапии, а также выписал рецепт на приобретение медикаментов. Через три дня доктор счел пациента готовым к выписке, и на руках мужчины остался медицинский рапорт, а также счет на сумму 83 347 USD, львиная доля

из которых была выставлена за первичный прием и детальное обследование.

Вопрос о том, покроет ли страховая компания расходы, мужчина постфактум решил задать специалисту контакт-центра *Balt Assistance Ltd*. Проверка валидности полиса, а также экспертиза медицинского рапорта показали, что застрахованный приобрел страховку только на следующий день после того, как почувствовал первые симптомы болезни. При этом, по его же словам, других полисов ранее он не оформлял. На основании этого факта страховая компания приняла решение об отказе в покрытии расходов на лечение.

### БАНГЛАДЕШ. АТОМНАЯ ЭНЕРГИЯ СРЕДИ ЭПИДЕМИИ

С середины марта этого года значительно возросло количество обращений от застрахованных, заболевших COVID-19 в Бангладеш, и большинство из них имеет отно-





шение к строительству новой атомной станции. Сложность заключается в том, что на госпитализацию отправляют пациентов даже с легким течением заболевания, при том что сейчас эпидемиологическая ситуация в регионе оставляет желать лучшего. Специализированные под прием пациентов с *COVID-19* медицинские учреждения находятся в сотнях километров от самой АЭС, и они переполнены.

В дополнение к отсутствию мест одной из застрахованных с симптомами *COVID-19* помощь срочно потребовалась накануне крупного мусульманского праздника и выходных дней. После отказа двух медицинских центров для нее все же была найдена комфортабельная одноместная палата в филиале одной из частных европейских клиник. Вскоре женщина почувствовала себя гораздо лучше и решила завершить лечение в съемных апартаментах под наблюдением медицинского советника компании-работодателя.

В условиях пандемии лечащие врачи не справляются с потоком пациентов и не успевают грамотно оформлять медицинские рапорты, на основании которых страховая компания принимает решение о покрытии расходов. Поэтому координаторам приходится проявлять особую настойчивость в получении документов и постоянно находиться на связи с госпиталями, чтобы успешно урегулировать вопрос в кратчайшие сроки. При острой необходимости у *Balt Assistance Ltd* есть возможность привлекать регионального представителя, благодаря которому процесс получения документов может быть ускорен в несколько раз.

## **МАЛЬДИВЫ. УВИДЕТЬ РАЙ И УМЕРЕТЬ**

Репатриация – сложный процесс, который связан с получением и оформлением массы документов, тщательной проработкой логистики транспортировки тела застрахованного на родину и решением вопроса о покрытии далеко не маленьких расходов. Особенно, когда репатриацию требуется проводить из такого далекого экзотического уголка мира, как Мальдивские острова.

В июле этого года 32-летний мужчина прибыл в эту райскую страну вместе с супругой на отдых, но во время купания утонул. Очевидцы вытащили мужчину из воды и безуспешно пытались его реанимировать, застрахованный скончался. Первое, что потребовалось от координатора *Balt Assistance Ltd* после проверки всех документов – организовать транспортировку тела с острова Кудавуаду, где оно находилось, в морг на территории Мале, столицы Мальдивской Республики. Для этого была привлечена местная вертолетная компания, которая предоставила для транспортировки гидросамолет, причем стоимость таких услуг составила порядка 5 000 *EUR*. Но это стало только началом: тело было помещено в морг, и для его бальзамирования потребовалось пригласить специалиста из Шри-Ланки, так как собственного специалиста в морге Мале не оказалось. Его услуги обошлись в 10 000 *EUR*, плюс оформление для него визы. Вопрос кремации даже не обсуждался, так как большая часть населения Мальдив исповедует ислам, и подобного рода обряды на территории страны запрещены.

В добавок ко всему супруга застрахованного в день смерти мужа улетела на родину и забрала с собой паспорт мужчины, который отказались взять полицейские, так как признаков криминала в данном деле не обнаружили. Без паспорта произвести репатриацию было невозможно, поэтому координаторы попросили супругу покойного выслать документ почтой, а в это время активно приступили к подготовке репатриации, так как каждый день хранения тела в морге обходился в 500 *USD*. После того, как документы были получены, тело мужчины было благополучно доставлено на родину, а страховая компания взяла на себя расходы в рамках страховой суммы 30 000 *EUR*.

С подобными случаями, специалисты *Balt Assistance Ltd* сталкиваются каждый день, и их число не снижается. Напротив, к началу августа зафиксирован традиционный «летний» пик обращений, по сравнению с началом марта их количество увеличилось вдвое. Благодаря многолетнему опыту координаторы готовы быстро и качественно оказать медицинскую помощь в любом уголке земного шара, соблюдая при этом интересы застрахованных и страховых компаний.

### Сведения по обязательному страхованию гражданской ответственности владельцев транспортных средств на территории Республики Беларусь (внутреннее страхование) за период с 1 января 2021 г. по 30 июня 2021 г.

№	Страховая организация	Количество заключенных договоров				Сумма поступивших взносов, бел. руб.			
		за июнь	за весь период	в том числе в электронном виде	за аналогичный период 2020 г.	за июнь	за весь период	в том числе по договорам в электронном виде	за аналогичный период 2020 г.
1.	Белгосстрах	190 305	1 091 659	25 633	1 074 633	9 402 402,60	56 071 104,30	1 339 481,26	45 503 804,98
2.	ТАСК	43 233	244 051	6 038	243 741	2 504 169,83	15 169 988,18	361 766,64	12 539 422,21
3.	Белнефтестрах	50 579	278 008	5 263	259 369	2 383 986,13	13 998 912,64	258 168,24	10 938 627,84
4.	Промтрансинвест	34 039	190 949	3 942	186 240	1 968 236,37	11 499 859,93	221 416,48	9 120 710,66
5.	Асоба	18 634	105 522	870	111 382	807 594,64	4 834 217,05	44 238,83	4 224 888,68
6.	Белэксимгарант	13 035	70 934	813	70 897	667 608,73	3 711 272,12	46 218,01	3 104 897,49
7.	Ингосстрах								
ИТОГО		349 825	1 981 123	42 559	1 946 262	17 733 998,30	105 285 354,22	2 271 289,46	85 432 351,86

№	Страховая организация	Сумма выплаченного страхового возмещения в бел. руб.			Количество неурегулированных страховых случаев	Количество действующих договоров на конец периода
		за июнь	за весь период	за аналогичный период 2020 г.		
1.	Белгосстрах	6 101 297,83	37 382 388,73	30 269 790,14	3 597	1 644 113
2.	ТАСК	2 148 873,55	12 356 462,56	10 635 735,32	3 260	303 584
3.	Белнефтестрах	1 604 090,42	9 877 543,44	7 483 129,58	2 030	357 367
4.	Промтрансинвест	1 393 195,26	9 007 494,94	7 288 096,07	2 227	243 180
5.	Асоба	604 575,90	3 633 575,62	3 286 375,49	697	129 448
6.	Белэксимгарант	549 958,02	3 081 620,20	2 825 933,69	399	86 711
7.	Ингосстрах	73,71	421,59	366,00	1	0
ИТОГО		12 402 064,69	75 339 507,08	61 789 426,29	12 211	2 764 403

### Сведения по обязательному страхованию гражданской ответственности владельцев транспортных средств на территории Республики Беларусь (комплексное страхование) за период с 1 января 2021 г. по 30 июня 2021 г.

№	Страховая организация	Количество заключенных договоров			Сумма полученных взносов, бел. руб.		
		за июнь	за весь период	за аналогичный период 2020 г.	за июнь	за весь период	за аналогичный период 2020 г.
1.	Белгосстрах	694	4 806	4 187	178 078,51	1 382 795,30	916 091,02
2.	Белнефтестрах	128	779	754	39 317,77	237 400,89	192 393,32
3.	ТАСК	64	451	461	28 574,06	210 923,26	136 044,84
4.	Промтрансинвест	105	572	483	31 341,40	209 048,60	125 772,93
5.	Белэксимгарант	83	334	275	36 166,17	128 107,87	82 978,13
6.	Асоба	19	115	116	4 506,98	39 128,31	30 941,52
ИТОГО		1 093	7 057	6 276	317 984,89	2 207 404,23	1 484 221,76

№	Страховая организация	Сумма выплаченного страхового возмещения в бел. руб.			Количество неурегулированных страховых случаев	Количество действующих договоров на конец периода
		за июнь	за весь период	за аналогичный период 2020 г.		
1.	Белгосстрах	127 349,42	1 059 737,83	703 730,56	8	8 908
2.	Белнефтестрах	21 135,40	204 329,25	180 944,46	37	1 623
3.	ТАСК	17 581,81	171 749,10	217 015,20	33	803
4.	Промтрансинвест	26 492,44	249 591,33	110 870,47	46	1 122
5.	Белэксимгарант	10 641,6	142 077,77	49 951,03	7	573
6.	Асоба	112,80	24 626,19	43 356,98	8	239
ИТОГО		203 313,47	1 852 111,47	1 305 868,70	139	13 268

**Сведения по обязательному страхованию гражданской ответственности владельцев транспортных средств на территории Республики Беларусь (пограничное страхование) за период с 1 января 2021 г. по 30 июня 2021 г.**

№	Страховая организация	Количество заключенных договоров			Сумма страховых взносов, EUR	Сумма поступивших взносов, бел. руб.		
		за июнь	за весь период	за аналогичный период 2020 г.		за июнь	за весь период	за аналогичный период 2020 г.
1.	Белгосстрах	3 458	16 082	15 382	187 395	126 451,67	579 814,77	517 747,05
2.	Белэксимгарант	2 701	15 220	13 446	145 706	83 170,21	451 374,35	379 560,80
ИТОГО		6 159	31 302	28 828	333 101	209 621,88	1 031 189,12	897 307,85

№	Страховая организация	Количество выплат			Сумма выплаченного страхового возмещения, бел. руб.		
		за июнь	за весь период	за аналогичный период 2020 г.	за июнь	за весь период	за аналогичный период 2020 г.
1.	Белгосстрах	4	32	26	1 600,00	39 382,87	32 293,38
2.	Белэксимгарант	3	12	16	6 885,66	24 794,05	13 521,69
ИТОГО		7	44	42	8 485,66	64 176,92	45 815,07

**Сведения о договорах страхования «Зеленая карта» за период с 1 января 2021 г. по 30 июня 2021 г.**

№	Страховая организация	Количество заключенных договоров			Сумма страховых взносов			
		за июнь	за весь период	за аналогичный период 2020 г.	всего, EUR (согласно тарифу)			всего, BYN
					за июнь	за весь период	за аналогичный период 2020 г.	
1.	Белгосстрах	7 450	37 851	65 863	368 996	2 006 132	2 546 553	6 252 667,60
2.	ТАСК	5 587	28 675	45 001	331 988	2 004 094	2 326 766	6 197 146,55
3.	Промтрансинвест	5 021	27 441	42 499	343 812	1 948 370	2 204 356	6 043 868,82
4.	Белнефтестрах	7 605	42 395	69 252	316 740	1 903 772	2 476 065	5 909 984,47
5.	Белэксимгарант	3 437	19 012	36 993	118 496	695 464	1 161 993	2 157 638,31
6.	Асоба	2 126	12 693	24 454	116 157	677 465	876 538	2 104 715,42
ИТОГО		31 226	168 067	284 062	1 596 189	9 235 297	11 592 271	28 666 021,17

№	Страховая организация	Сумма заявленных убытков (сумма полученных требований), евро			Сумма оплаченных требований, евро			Количество утраченных и испорченных бланков страховых сертификатов	
		за июнь	за весь период	за аналогичный период 2020 г.	за июнь	за весь период	за аналогичный период 2020 г.	за июнь	за весь период
1.	Белгосстрах	71 891,18	493 299,03	793 427,71	158 432,69	831 521,24	1 072 097,56	482	2 309
2.	ТАСК	-64 483,16	1 020 241,60	1 218 278,52	212 511,65	1 063 679,35	1 506 040,73	290	1 814
3.	Промтрансинвест	116 727,63	793 194,94	1 272 871,95	228 008,44	955 444,42	1 202 209,97	259	1 631
4.	Белнефтестрах	78 102,71	472 757,85	924 825,98	48 546,52	510 651,78	1 002 208,12	277	1 405
5.	Белэксимгарант	33 955,56	245 506,99	435 624,69	26 087,13	190 697,26	332 086,58	100	633
6.	Асоба	37 873,40	237 609,22	335 110,81	46 793,09	240 807,74	362 542,54	126	740
ИТОГО		274 067,32	3 262 609,63	4 980 139,66	720 379,52	3 792 801,79	5 477 185,50	1 534	8 532

Источник: Белорусское бюро по транспортному страхованию

## Анализ по маркам автомобилей, подвергшихся преступному посягательству в Беларуси за 6 месяцев 2021 года

Марка автомобиля	Брест		Витебск		Гомель		Гродно		Минская обл.		Могилев		Минск		Всего		%
	Похищено	Обнаружено	Похищено	Обнаружено	Похищено	Обнаружено	Похищено	Обнаружено	Похищено	Обнаружено	Похищено	Обнаружено	Похищено	Обнаружено	Похищено	Обнаружено	
Ауди	5	5	1	1	2	2	2	2	1	1	3	3	1	1	15	15	4,8%
БМВ	5	5							3	3					8	8	2,6%
ВАЗ	3	3	10	10	8	8	6	6	7	7	9	9	9	9	52	52	16,7%
ГАЗ	1	1	1	1					1	1					3	3	1,0%
Дэу			1	1			1	1			1	1			3	3	1,0%
Ивеко							2	2							2	2	0,6%
Камаз									2	2					2	2	0,6%
Киа	1	1	1	1			1	1	2	2					5	5	1,6%
МАЗ	1	1													1	1	0,3%
Мазда					1	1	1	1	7	7	1	1	1	1	11	11	3,5%
Мерседес			2	2	4	4	3	3	3	3	2	2	3	3	17	17	5,5%
Мицубиси	1	1	1	0	1	1			1	1	1	1			5	4	1,6%
Ниссан	1	1	1	1	1	1			5	5	2	2			10	10	3,2%
Опель	3	3			2	2	5	5	1	1					11	11	3,5%
Пежо			4	4	2	2	1	1	3	3			2	2	12	12	3,9%
Рено	1	1	1	1	4	4	1	1	6	6			3	3	16	16	5,1%
Сеат			1	1	2	2									3	3	1,0%
Ситроен			1	1					3	3					4	4	1,3%
Тойота					2	2			1	1					3	3	1,0%
УАЗ									1	1					1	1	0,3%
Фиат			1	1	1	1			3	3	1	1	1	1	7	7	2,3%
Фольксваген	5	5	5	5	12	12	8	7	6	6	9	9	4	4	49	48	15,8%
Форд			2	2	2	2	1	1	2	2	3	3	3	3	13	13	4,2%
Хонда	1	1			2	2			2	2	1	1			6	6	1,9%
Хундай					2	2	1	1			1	1	1	1	5	5	1,6%
Шевроле									1	1					1	1	0,3%
Шкода	1	1					1	1	1	1			1	1	4	4	1,3%
Других марок	2	2	1	1	2	2			1	1	1	1	9	9	16	16	5,1%
Другие ТС	3	3	6	6	5	5			8	8	2	2	2	2	26	26	8,4%
Всего	34	34	40	39	55	55	34	33	71	71	37	37	40	40	311	309	99,4%

● Похищено    ● Обнаружено

Источник: ГУУР КМ МВД Республики Беларусь



**БЕЛОРУССКАЯ АССОЦИАЦИЯ СТРАХОВЩИКОВ ПОЗДРАВЛЯЕТ  
ВЛАДИМИРА ВИКТОРОВИЧА АМАРИНА  
СО ЗНАМЕНАТЕЛЬНОЙ ДАТОЙ –  
60-ЛЕТНИМ ЮБИЛЕЕМ!**

Вы обладаете уникальным опытом человека, который на протяжении многих лет был свидетелем и участником процесса перехода советских финансовых органов на новые, рыночные рельсы. За эти 35 лет работы в Министерстве финансов Республики Беларусь, пройдя все ступени карьерной лестницы от рядового сотрудника до министра, Вы показали себя подлинным государственным деятелем, принимали непосредственное участие в совершенствовании системы управления государственными финансами, обеспечивая стабильное и поступательное развитие финансовой сферы Республики Беларусь.

В финансовых кругах вызывают глубокое уважение Ваши преданность своему делу, компетентность, профессионализм и порядочность подлинно интеллигентного человека. Особо хочется отметить присущие Вам объективность и способность прислушиваться к мнению оппонентов, а также неустанное стремление к конструктивному и продуктивному взаимодействию.

Вы достигли того возраста, когда приобретены мудрость и опыт, но не растрочены силы. Отрадно, что и сегодня Ваши многогранные знания востребованы на посту заместителя Государственного секретаря – члена Постоянного комитета Союзного государства, тем самым Вы продолжаете вносить весомый вклад в решение актуальных вопросов общенационального значения. Убеждены, что все возглавляемые Вами проекты и в дальнейшем будут успешно реализованы на благо нашей страны и ее граждан.

В этот знаменательный день желаем Вам доброго здоровья, долголетия, счастья, благополучия Вам и Вашим близким и дальнейших успехов в Вашей ответственной работе на благо Отечества!

16.07.2021

**Белорусская ассоциация страховщиков**

**20 лет  
вместе  
21** 



**ОБЪЕДИНЕНИЕ УСИЛИЙ ВСЕХ  
ДЛЯ РЕШЕНИЯ ПРОБЛЕМ КАЖДОГО!**