

Profi for profi

СТРАХОВАНИЕ в БЕЛАРУСИ

август '2021

B e l a r u s I n s u r a n c e J o u r n a l

ЗА ТЕХНОЛОГИЯМИ – БУДУЩЕЕ

Интервью с директором
ЗАСО «Имклива Иншуранс»
Андреем Хорунжим

стр. 02

Сведения по договорам
страхования, заключенным в
электронном виде

06

Страхование жизни и
дополнительной пенсии.
Обзор за 2020 г.

10

Статистика по видам
добровольного
страхования

16

ISSN 2304-1293



9 177 2304 1129008



СТРАХОВАНИЕ ОТ ТРАВМ «ЭКСПРЕСС»

Гарантированная финансовая помощь в случае непредвиденных обстоятельств:



защита
от травм



защита от ожогов,
обморожений



защита
от отравлений

Работает договор страхования «Экспресс» очень просто: при наступлении страхового случая вы спокойно проходите лечение и поправляете свое здоровье, затем предоставляете в Белгосстрах все необходимые документы, подтверждающие наступление страхового случая, и получаете страховую выплату (сумма страховой выплаты зависит от тяжести травмы и длительности лечения).

*Это дорого?
Вовсе нет!*

При страховой сумме 1000 рублей взнос - 15 рублей в год.
Впрочем, страховую сумму вы можете выбрать сами.



100
лет
ОБЕРЕГАЕМ СЧАСТЬЕ
БЕЛГОССТРАХ

755

МТС, А1, life:)
по тарифам операторов

www.bgs.by

УНП 100122726. Белгосстрах.

РЕДАКЦИОННЫЙ СОВЕТ:

В.И. Тарасов, д-р экон. наук,
профессор, зав. кафедрой
корпоративных финансов
экон. факультета БГУ

М.А. Зайцева, канд. экон.
наук, доцент кафедры
финансов БГЭУ

А.П. Авсейко,
генеральный директор
Белорусского бюро по
транспортному страхованию

И.В. Мерзлякова,
генеральный директор
Белорусской ассоциации
страховщиков

Г.А. Мицкевич,
генеральный директор
БРУПЭИС «Белэксимгарант»

А.Н. Федорако,
начальник финансово-
экономического управления
БРУСП «Белгосстрах»

В. А. Ефременко,
генеральный директор
ЗАСО «Промтрансинвест»

В.А. Лаврусенко,
главный советник
ЗАО «Страховая Компания
"Белросстрах"»

В.С. Новик,
генеральный директор
СБА ЗАСО «Купала»

А.Н. Чайчиц,
генеральный директор
ЗАСО «Белнефтестрах»

Подписной индекс: для ведомственной подписки 006792
для индивидуальной подписки 00679

СТРАХОВАНИЕ в БЕЛАРУСИ

№ 08 (225) август 2021

Содержание

За технологиями – будущее	02	15	Сведения по договорам страхования жизни и дополнительной пенсии
Обзор онлайн-страхования в странах Центральной и Восточной Европы	04	16	Статистика по видам добровольного страхования
Сведения по договорам страхования, заключенным в электронном виде, за I полугодие 2021 г.	06	24	Рейтинг стран мира по доле страховых премий к ВВП за 2020 год
Показатели деятельности страховых организаций Республики Беларусь	09	26	Дальняя дорога: Организация медицинской помощи водителям-международникам
Страхование жизни и дополнительной пенсии	10		

Производственно-практический журнал «Страхование в Беларуси». Журнал зарегистрирован Министерством информации Республики Беларусь 13.11.2009 в Государственном реестре средств массовой информации за №774. Учредитель и издатель: © Белорусская ассоциация страховщиков 220005, г. Минск, ул. Пугачевская, 6, офис 502. Тел./факс: +375 17 377-38-26. E-mail: info@belasin.by www.belasin.by
Редактор: Ирина Мерзлякова

За технологиями – будущее

В ПАНДЕМИЮ СТРАХОВОЙ РЫНОК ПОЛУЧИЛ СТИМУЛ К ЦИФРОВОЙ ТРАНСФОРМАЦИИ БИЗНЕСА. ВНЕДРЕНИЕ ДИДЖИТАЛ-РЕШЕНИЙ В СТРАХОВАНИИ – ЭТО ШАНС УВЕЛИЧИТЬ ПРОДАЖИ И ДОХОДНОСТЬ. КАК ПОКАЗЫВАЕТ МИРОВАЯ ПРАКТИКА, В РЕЗУЛЬТАТЕ ВВЕДЕНИЯ ПРОДАЖ ПОЛИСОВ ЧЕРЕЗ ИНТЕРНЕТ, СТРАХОВЩИКИ МОГУТ СНИЗИТЬ СВОИ ЗАТРАТЫ НА 9–12%. ТАКОЙ ЭФФЕКТ ДОСТИГАЕТСЯ В РЕЗУЛЬТАТЕ УПРОЩЕНИЯ ПРОЦЕДУРЫ СТРАХОВАНИЯ, ЭКОНОМИИ НА ВОЗНАГРАЖДЕНИИ АГЕНТА, БРОКЕРА ИЛИ ПОСРЕДНИКА, ПРОДАЮЩЕГО ПОЛИС, ЧТО ПРИВОДИТ К СНИЖЕНИЮ ЦЕНЫ ПРОДУКТА, ПОВЫШЕНИЮ ПРИБЫЛИ И КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ СТРАХОВЩИКА.

Интернет-страхование как относительно новый путь распространения страхового продукта проходит через множество препятствий, которые вызваны и спецификой среды распространения, и страховым продуктом. Тем не менее, все слабые стороны этого процесса всегда выступают в качестве потенциала роста и развития. Поскольку современное общество, не видящее свое существование без виртуальной среды, в ближайшем будущем будет более склонно к заключению страховых договоров через сайт компании, нежели при непосредственном присутствии в ее офисе, у Интернет-страхования есть перспективное будущее. О планах и направлениях развития этой перспективной бизнес-линии, о барьерах на пути и точках роста мы пообщались с директором компании «Имклива Иншуранс» Андреем Николаевичем Хорунжим.

менное общество, не видящее свое существование без виртуальной среды, в ближайшем будущем будет более склонно к заключению страховых договоров через сайт компании, нежели при непосредственном присутствии в ее офисе, у Интернет-страхования есть перспективное будущее. О планах и направлениях развития этой перспективной бизнес-линии, о барьерах на пути и точках роста мы пообщались с директором компании «Имклива Иншуранс» Андреем Николаевичем Хорунжим.

Андрей Николаевич, в своих интервью Вы не раз заявляли о стратегии компании по развитию альтернативных каналов продаж, в том числе онлайн-продаж, и Вам удалось перевести слова в цифры: доля договоров страхования, заключенных в электронном виде, в общем количестве договоров «Имклива Иншуранс» по итогам I полугодия 2021 года достигла рекордных для рынка 41,6 %. Каким образом компании удалось достичь таких впечатляющих результатов?

Залог успеха – правильно составленная стратегия, четкие амбициозные цели, скорость принятия решений и работы, сильная команда.

Существует несколько бизнес-моделей для электронной коммерции – самостоятельная продажа полисов через привлечение трафика на свой сайт и продажа с помощью агрегаторов и развития партнерских отношений. Какой модели Вы отдаете предпочтение?

Определенно второй, потому что она дополняет нашу основную модель – партнерскую. Партнеры ищут клиента, обеспечивают определенную маркетинговую поддержку

АНДРЕЙ ХОРУНЖИЙ

директор ЗАО «Имклива Иншуранс»

Мы понимаем запросы наших партнеров и клиентов и успешно их реализовываем, что складывается в совместную эффективную работу.



В ОНЛАЙН-ПРОДАЖАХ МЫ ДЕЛАЕМ АКЦЕНТ НА ВИДЫ СТРАХОВАНИЯ, ГДЕ НЕ ТРЕБУЕТСЯ КОНСУЛЬТАЦИЯ И ПРИСУТСТВУЕТ НЕВЫСОКАЯ СЛОЖНОСТЬ ПРИНЯТИЯ РЕШЕНИЯ. ПЕРСПЕКТИВОЙ РАЗВИТИЯ ЭТОЙ БИЗНЕС-ЛИНИИ ЯВЛЯЕТСЯ ПОСТЕПЕННОЕ ПОДКЛЮЧЕНИЕ ПРОДУКТОВ – ДРАЙВЕРОВ РОСТА. НО ЭТИ ПРОДУКТЫ НУЖНО ПРОДАВАТЬ В ПЕРВУЮ ОЧЕРЕДЬ УЖЕ СУЩЕСТВУЮЩИМ КЛИЕНТАМ С ПОНЯТНОЙ ИСТОРИЕЙ И ПРОГНОЗИРУЕМЫМИ УБЫТКАМИ.

и осуществляют продажу. Мы понимаем запросы наших партнеров и клиентов и успешно их реализуем, что складывается в совместную эффективную работу.

Какой эффект на снижение издержек оказывают электронные полисы? Существенно ли сократилась доля агентов и брокеров?

На сегодняшний день это только инвестиции. *Imkliva* стремится быть универсальной компанией как по каналам, так и по продуктам, что успешно реализовано в I полугодии 2021 года (доля ДМС планомерно снижается, а доли других продуктов в портфеле имеют положительную динамику). Количество агентов и брокеров мы планируем только увеличивать, в то время как онлайн-направление – это часть стратегии омниканальности.

Какие перспективы для дальнейшего развития продаж электронных полисов в различных сегментах страхового рынка вы видите?

В онлайн-продажах мы делаем акцент на виды страхования, где не требуется консультация и присутствует невысокая сложность принятия решения. Перспективой развития этой бизнес-линии является постепенное подключение продуктов – драйверов роста. Но эти продукты нужно продавать в первую очередь уже существующим клиентам с понятной историей и прогнозируемыми убытками.

Онлайн-услуги в корпоративном страховании – насколько это отдаленное будущее?

Для *Imkliva* это настоящее. В данный момент уже запущен пилотный проект с ключевым партнером. До конца года у нас будет полное понимание эффективности и целесообразности инвестиций в это направление. Однако уже сейчас мы видим, что клиенту это удобно, понятно и доступно 24/7. И, самое главное, это сильно экономит человеческий ресурс всех задействованных в процессе сторон.

А что мешает популяризации электронных полисов? В чем основные проблемы онлайн-канала? Что нужно, чтобы этот рынок в Беларуси реально заработал?

В первую очередь, сдерживающим фактором является небольшой объем целевой аудитории и емкость рынка. Онлайн-страхование – это формирующаяся услуга, которая требует вложения ресурсов. Дополнительным барьером является сложность бизнес-процессов и пути клиента, но, в то же время, это дополнительная точка роста для компании и толчок к усовершенствованию страхового законодательства.

Существует ли проблема оценки риска и убытков в области Интернет-страхования при проведении актуарных расчетов по причине нехватки релевантной статистики?

Оценка рисков и убытков при онлайн-продажах принципиально не отличается от других каналов продаж. Нехватка данных сказывается, скорее, на оценке новых страховых продуктов. На тариф могут оказывать неожиданное влияние социальные и экономические факторы. Например, по добровольному страхованию от несчастных случаев рассчитанная частота рисков во время начала пандемии не соответствовала действительности и убытки превышали взносы.

Актуальным сегодня является вопрос сохранения конфиденциальности информации, передаваемой через Интернет. Каким образом серверы компании обеспечиваются должной степенью защиты?

Мы осуществляем техническую и криптографическую защиту персональных данных в соответствии с требованиями законодательства и НПА.

Является ли оцифровка сервисных операций, в первую очередь цифровое урегулирование, приоритетной задачей или приоритетным направлением развития для компании?

Приоритетом для нас является обслуживание действующих клиентов, сервис и растущий продуктовый портфель. Цифровое урегулирование – это часть обслуживания и сервиса. Сейчас уже более 20 % заявок по ДМС урегулируются онлайн. К концу года мы планируем запустить цифровое урегулирование еще по 4 видам страхования.

Поговорим о цифровизации компании в более глобальном смысле. Какие этапы цифровизации проходят страховые компании, какие препятствия встречаются на каждом этапе? И какое влияние процессы цифровизации оказывают на бизнес-процессы внутри компании?

Все начинается с рынка и его потребностей, стратегии компании в части маркетинга, продукта, процессов и сервиса. Мы строим бизнес в макросреде и идем в ногу со временем, ведь понимаем, что за технологиями – будущее.

Закрытое акционерное страховое общество «Имклива Иншуранс»
УНП 400217363
Специальное разрешение (лицензия) Министерства финансов РБ № 02200/13-00036

Обзор онлайн-страхования в странах Центральной и Восточной Европы



ТЕРМИН «ИНТЕРНЕТ-ПРОДАЖИ» ОХВАТЫВАЕТ ШИРОКИЙ СПЕКТР ЦИФРОВЫХ РЕШЕНИЙ, ИСПОЛЬЗУЕМЫХ ПРИ РАСПРОСТРАНЕНИИ СТРАХОВЫХ УСЛУГ, КОТОРЫЕ ЧАСТО В ТОМ ЧИСЛЕ ЯВЛЯЮТСЯ ЧАСТЬЮ СТРАТЕГИИ ДИСТРИБУЦИИ СТРАХОВЫМИ ПОСРЕДНИКАМИ. ВЕБ-САЙТЫ, СПЕЦИАЛИЗИРУЮЩИЕСЯ НА СРАВНИТЕЛЬНОМ АНАЛИЗЕ ЦЕН (САЙТЫ ПРАЙС-АГРЕГАТОРЫ), РАЗЛИЧНЫЕ СОБСТВЕННЫЕ ТОЧКИ ПРОДАЖ СТРАХОВЩИКОВ В ИНТЕРНЕТЕ И Т. Д. – ВСЕ ЭТО РЕШЕНИЯ В ОБЛАСТИ ПРОДАЖ ЧЕРЕЗ ИНТЕРНЕТ, НО ОНИ ВСЕ ЕЩЕ РЕДКО РАССМАТРИВАЮТСЯ КАК ОТДЕЛЬНЫЙ КАНАЛ РАСПРОСТРАНЕНИЯ.

Очень немногие национальные статистические агентства отслеживают эти решения по продажам детально образом. В большинстве юрисдикций сайты сопоставления цен принадлежат и управляются другими страховыми посредниками, обычно брокерами, в то время как другие механизмы и цифровые решения для Интернет-продаж принадлежат страховщикам, и, таким образом, объем этого бизнеса рассматривается отдельно как результат прямых продаж. В итоге данные об объемах продаж страховых компаний, реализованных с помощью Интернет-решений, являются только приблизительными, и невозможно добиться точной детализации с точки зрения собранных премий.

Также стоит отметить, что во многих странах процессы онлайн-покупки страхового покрытия невозможны в полном объеме, по крайней мере, не для всех типов страховых продуктов. Так, продажа безбумажных полисов пока возможна не везде, отчасти из-за требований законодательства, отчасти из-за все еще небольшого освоения технологий, необходимых для идентификации клиентов, например, цифровой подписи. Стоит отметить, что распространение страховки – это двусторонний процесс, и развитие онлайн-продаж в больших масштабах возможно только в том случае, если соответствующая технология будет доступна на обоих концах (как для страховщика, так и для покупателя страховки).

Ниже представлено описание ситуации в странах Центральной и Восточной Европы относительно распространения страховых услуг в Интернете и, в частности, возмож-

ности полного завершения процесса продажи в режиме онлайн.

АЛБАНИЯ

Онлайн-продажи специально не регулируются законом. AFSA (Управление финансового надзора Албании) еще не издало закона, регулирующего онлайн-продажи, но действующим Законом они не запрещены. Страховые компании в Албании начали продавать некоторые страховые продукты через Интернет. Заказчик в режиме онлайн может полностью завершить процесс приобретения, за исключением подписания контракта.

БОСНИЯ И ГЕРЦЕГОВИНА

Страховые посредники могут доставить в электронной форме застрахованному/страховому подрядчику все информационные или договорные материалы, необходимые в процессе продажи, однако процесс должен быть завершен на бумаге – требуется подпись заказчика в оригинале.

ЧЕШСКАЯ РЕСПУБЛИКА

Для договоров страхования на срок менее одного года письменная форма не требуется. Договор страхования,

предусматривающий покрытие на срок более одного года, должен быть подписан, но подпись предполагается, если страхователь уплатил страховой взнос вовремя, а это означает, что в конце концов застрахованный может заключить договор, просто заплатив. Другие части процесса приобретения могут быть выполнены онлайн (установление требований и потребностей, рекомендации, советы). Требования к раскрытию информации могут быть заполнены онлайн только при условии, что клиент выбрал это, и что онлайн-способ подходит в контексте бизнеса, проводимого между страховым дистрибьютором и клиентом.

ЭСТОНИЯ

Полное завершение процесса продажи в цифровом формате возможно по всем видам страхования. Эстония широко использует цифровую подпись и электронные каналы для распространения страховых услуг. Также управление претензиями по застрахованным рискам может осуществляться онлайн. Если нет необходимости в разбирательстве на месте.

ВЕНГРИЯ

С юридической точки зрения любой процесс приобретения страховки может быть завершен без прямого (личного) контакта с продавцом, за исключением случая страхования жизни, когда выгодоприобретатель должен быть указан на бумаге и направлен к страховщику. Выгодоприобретатель может быть также указан с помощью действующей электронной подписи.

КОСОВО

Онлайн-продажи только зарождаются и не регулируются.

ЛИТВА

Полное завершение процесса продажи в цифровом формате возможно по всем видам страхования.

МАКЕДОНИЯ

Продажа страховых онлайн-услуг еще не регулируется. Некоторые компании начали предлагать онлайн-продукты, однако они требуют окончательной физической подписи документов, за исключением ОСАГО и туристической страховки.

ЧЕРНОГОРИЯ

Онлайн-приобретение возможно для продуктов, которые не требуют физического присутствия на момент заключения; поэтому для страховщиков жизни по-прежнему невозможно полностью завершить процесс онлайн. Также приобретение продуктов страхования невозможно, если компания или страхователь/застрахованный не использует электронную подпись.

ПОЛЬША

Нет никаких конкретных юридических ограничений на заключение договоров страхования полностью онлайн, хотя это гораздо более популярно в направлениях, не связанных с жизнью. Единственное ограничение связано с продажами *Unit-Linked*. Перед заключением договора *UL* страховая компания обязана проверить, соответствует ли продукт потребностям, знаниям и финансовому положению клиента. В противном случае договор *Unit-Linked* может быть заключен только по письменному запросу потребителя.

СЕРБИЯ

Закон о защите потребителей финансовых услуг регулирует права потребителей, а также условия и порядок осуществления и защиты этих прав при заключении дистанционных контрактов. Процесс приобретения онлайн-страховки возможен в полном объеме для ограниченного количества страховых продуктов (например, медицинского страхования путешествий). Для большинства страховых продуктов покупатель должен напрямую связаться с продавцом, чтобы завершить процесс приобретения страховки, подписав документы.

РУМЫНИЯ

Процесс приобретения страховки онлайн доступен для клиентов и может быть полностью завершен при соблюдении определенных требований. Продажи распространяются на автострахование, страхование путешествий, страхование дома и имущества. Однако оформление полиса онлайн может быть произведено только после подтверждения его принятия, выраженного в виде уплаты страхового взноса.

СЛОВАКИЯ

Возможно полное завершение процесса продаж в цифровом формате. В настоящее время онлайн-продажи используются в основном для товаров, не относящихся к жизни, таких как ОСАГО, каско, путешествия, недвижимость и т. д.

СЛОВЕНИЯ

С юридической точки зрения процесс приобретения страховки онлайн возможен в полном объеме для всех видов страхования с условием достаточной технической поддержки для идентификации клиента и т. д.

Учитывая особую ситуацию, созданную пандемией *COVID-19*, и реакцию страховых рынков на необходимость максимально возможной удаленной работы, очевиден тренд на увеличение продаж через Интернет на многих рынках.

Сведения по договорам страхования, заключенным в электронном виде, за I полугодие 2021 г.

Наименование страховой организации	Показатель	Всего по добровольному страхованию	Вид добровольного страхования			
			страхование от несчастных случаев и болезней на время поездки за границу	страхование медицинских расходов	страхование от несчастных случаев и болезней	страхование имущества граждан
БРУСП «Белгосстрах»	1	33 913,1	18 282,2	0,0	0,0	0,0
	2	725	435	0,0	0,0	0,0
	3	15 269,3	14 495,9	0,0	0,0	0,0
	4	12	7	0,0	0,0	0,0
ЗАСО «ТАСК»	1	180 484,2	37 617,9	0,0	135 185,3	0,0
	2	14 479	814	0	13 462	0
	3	225 266,0	43 924,1	0,0	178 250,0	0,0
	4	2 224	32	0	2 188	0
ЗАСО «Промтрансинвест»	1	104 021,0	76 598,4	314,9	16 545,4	415,2
	2	2 128	1 191	16	529	14
	3	80 746,8	24 322,4	67,9	52 844,9	0,0
	4	275	55	1	208	0
ЗАСО «Имклива Иншуранс»	1	379 542,0	6 932,0	36 200,0	23 390,0	4 334,0
	2	22 334	220	118	227	26
	3	138 976,0	353,0	10 503,0	86 927,0	0,0
	4	645	2	123	343	0
ЗАСО «Белнефтестрах»	1	1 941,0	132	0	945	798
	2	99	4	0	56	31
	3	1 258,7	0,0	0,0	868,0	390,7
	4	7	0	0	4	3
БРУПЭИС «Белэксимгарант»	1	927,2	911,2	0,0	16,0	0,0
	2	18	17	0	1	0
	3	126,0	126,0	0,0	0,0	0,0
	4	0	0	0	0	0
СООО «Асоба»	1	1 715,4	812,4	0,0	203,0	0,0
	2	36	24	0	3	0
	3	7 590,0	0,0	0,0	7 590,0	0,0
	4	13	0	0	13	0
СБА ЗАСО «Купала»	1	53 873,9	43 825,5	0,0	0,0	0,0
	2	1 015	872	0	0	0
	3	7 104,9	344,7	0,0	0,0	0,0
	4	8	6	0	0	0
ЗАО «СК "Евроинс"»	1	24 852,0	24 852,0	0,0	0,0	0,0
	2	2 093	2 093	0	0	0
	3	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
	4	0	0	0	0	0
ЗАО «СК "Белросстрах"»	1	2 266,5	2 266,5	0,0	0,0	0,0
	2	32	32	0	0	0
	3	2 866,9	2 866,9	0,0	0,0	0,0
	4	4	4	0	0	0
ЗАСО «КЕНТАВР»	1	1 696,8	684,9	0,0	0,0	0,0
	2	58	24	0	0	0
	3	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
	4	0	0	0	0	0
УСП «БелВЭБ Страхование»	1	600,0	600,0	0,0	0,0	0,0
	2	11	11	0	0	0
	3	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
	4	0	0	0	0	0
ИТОГО	1	785 833,1	213 515,0	36 514,9	176 284,7	5 547,2
	2	43 028	5 737	134	14 278	71
	3	477 945,9	86 433,0	10 570,9	325 611,9	0,0
	4	3 188	106	124	2 756	3

Наименование страховой организации	Показатель	Вид добровольного страхования					Обязательное страхование	Всего по добровольному и обязательному страхованию
		страхование багажа и расходов пассажиров на время авиаперелета	страхование рисков держателей банковских карт	страхование ГО владельцев автотранспортных средств	комплексное страхование имущества и ГО его пользователей	комбинированное жилищное страхование		
БРУСП «Белгосстрах»	1	0,0	0,0	0,0	15 630,9	0,0	1 860 941,3	1 894 854,4
	2	0,0	0,0	0,0	290	0	26 371	27 096
	3	0,0	0,0	0,0	773,4	0,0	822 308,8	837 578,1
	4	0,0	0,0	0,0	5	0	654	666
ЗАСО «ТАСК»	1	0,0	0,0	0,0	7 681,0	0,0	488 971,6	669 455,8
	2	0	0	0	203	0	6 038	20 517
	3	0,0	0,0	0,0	3 091,9	0,0	183 884,4	409 150,4
	4	0	0	0	4	0	446	2 670
ЗАСО «Промтрансинвест»	1	14,3	0,0	493,5	0,0	9 639,3	306 339,7	410 360,7
	2	1	0	20	0	357	3 935	6 063
	3	0,0	0,0	0,0	0,0	3 511,6	151 682,0	232 428,8
	4	0	0	0	0	11	129	404
ЗАСО «Имклива Иншуранс»	1	0,0	281 034,0	0,0	27 652,0	0,0	0,0	379 542,0
	2	0	21 436	0	307	0	0	22 334
	3	0,0	41 193,0	0,0	0,0	0,0	0,0	138 976,0
	4	0	177	0	0	0	0	645
ЗАСО «Белнефтестрах»	1	0	66	0	0	0	353 580,9	355 521,9
	2	0	8	0	0	0	5 257	5 356
	3	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	121 846,9	123 105,6
	4	0	0	0	0	0	124	131
БРУПЭИС «Белэксимгарант»	1	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	100 147,8	101 075,0
	2	0	0	0	0	0	1 173	1 191
	3	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	40 029,7	40 155,7
	4	0	0	0	0	0	32	32
СООО «Асоба»	1	0,0	0,0	0,0	0,0	700,0	58 802,8	60 518,2
	2	0	0	0	0	9	870	906
	3	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	38 365,3	45 955,3
	4	0	0	0	0	0	25	38
СБА ЗАСО «Купала»	1	106,4	520,0	0,0	9 422,0	0,0	0,0	53 873,9
	2	11	50	0	82	0	0	1 015
	3	0,0	0,0	0,0	6 760,2	0,0	0,0	7 104,9
	4	0	0	0	2	0	0	8
ЗАО «СК "Евроинс"»	1	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	24 852,0
	2	0	0	0	0	0	0	2 093
	3	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
	4	0	0	0	0	0	0	0
ЗАО «СК "Белросстрах"»	1	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	2 266,5
	2	0	0	0	0	0	0	32
	3	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	2 866,9
	4	0	0	0	0	0	0	4
ЗАСО «КЕНТАВР»	1	0,0	90,0	0,0	921,9	0,0	0,0	1 696,8
	2	0	9	0	25	0	0	58
	3	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
	4	0	0	0	0	0	0	0
УСП «БелВЭБ Страхование»	1	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	600,0
	2	0	0	0	0	0	0	11
	3	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
	4	0	0	0	0	0	0	0
ИТОГО	1	120,7	281 710,0	493,5	61 307,8	10 339,3	3 168 784,1	3 954 617,2
	2	12	21 503	20	907	366	43 644	86 672
	3	0,0	41 193,0	0,0	10 625,5	3 511,6	1 358 117,1	1 836 063,0
	4	0	177	0	11	11	1 410	4 598

1 – начислено взносов, руб.

2 – количество заключенных в электронном виде договоров страхования

3 – выплачено страхового возмещения/обеспечения, руб.

4 – количество выплат

Наименование страховой организации	Общее количество заключенных страховой организацией договоров страхования	Количество заключенных в электронном виде договоров страхования	Доля договоров страхования, заключаемых в электронном виде, в общем количестве договоров, %
БРУСП "Белгосстрах"	3 476 523	27 096	0,8
ЗАСО "ТАСК"	340 865	20 517	6,0
ЗАСО "Промтрансинвест"	364 875	6 063	1,7
ЗАСО "Имклива Иншуранс"	53 632	22 334	41,6
ЗАСО "Белнефтестрах"	464 752	5 356	1,2
БРУПЭИС "Белэксимгарант"	133 671	1 191	0,9
СООО "Асоба"	150 729	906	0,6
СБА ЗАСО "Купала"	176 215	1 015	0,6
ЗАО «СК "Евроинс"»	50 224	2 093	4,2
ЗАО «СК "Белросстрах"»	26 891	32	0,1
ЗАСО "КЕНТАВР"	10 289	58	0,6
УСП "БелВЭБ Страхование"	4 772	11	0,2
ИТОГО	5 253 438	86 672	1,6

Страховщики и брокеры больше не обязаны публиковать промежуточную (квартальную) отчетность

Постановлением Министерства финансов Республики Беларусь от 26 июля 2021 г. № 50 внесены изменения в постановление Министерства финансов Республики Беларусь от 19 июня 2014 г. № 35

Документом предоставлено право страховой организации, страховому брокеру самостоятельно принимать решение о публикации (размещении) на своем Интернет-сайте промежуточной (квартальной) индивидуальной отчетности по состоянию на последнюю отчетную дату, составленную в соответствии с требованиями законодательства.

Ранее указанные сведения страховая организация, страховой брокер обязаны были публиковать (размещать) на своих Интернет-сайтах не позднее 10 числа второго месяца, следующего за отчетным кварталом.

Подписан указ о налогообложении: изменения затронут страховые выплаты

Президент Беларуси Александр Лукашенко подписал Указ № 285 «О налогообложении» (опубликовано на Национальном правовом Интернет-портале Республики Беларусь 24.07.2021 г. № 1/19818).

Документом установлено, что от налогообложения подоходным налогом освобождаются доходы, полученные в виде страхового возмещения или обеспечения в связи с наступлением страховых случаев по договорам добровольного страхования жизни и дополнительных пенсий, заключенным до 1 января 2021 года на срок менее трех лет.

Действие подпункта Указа, касающегося страхования, распространяется на отношения, возникшие с 1 января 2021 г.

Показатели деятельности страховых организаций Республики Беларусь

тыс. долларов США

Показатели государственных страховых организаций и страховых организаций, в уставных фондах которых более 50 % долей (простых (обыкновенных) или иных голосующих акций) находятся в собственности Республики Беларусь и (или) ее административно-территориальных единиц, по страхованию не-жизни

№	Наименование страховой организации	Страховые взносы за I полугодие 2021 г.	Страховые взносы за I полугодие 2020 г.	Темп прироста взносов, %	Доля на рынке, %	Выплаты за I полугодие 2021 г.	Выплаты за I полугодие 2020 г.	Темп прироста выплат, %
1	Белгосстрах	151 728,1	145 630,2	4,2	57,3	81 657,1	77 008,7	6,0
2	Промтрансинвест	31 913,6	28 469,8	12,1	12,1	18 691,6	14 632,6	27,7
3	Белнефтестрах	29 640,4	26 043,0	13,8	11,2	19 513,0	12 209,5	59,8
4	ТАСК	21 956,2	21 609,9	1,6	8,3	15 548,7	15 162,1	2,5
5	Белэксимгарант	20 409,5	17 456,0	16,9	7,7	11 900,6	11 482,7	3,6
6	Асоба	9 130,4	8 337,4	9,5	3,4	6 294,7	4 448,1	41,5
ИТОГО по страховым организациям		264 778,2	247 546,3	7,0	100,0	153 605,7	134 943,7	13,8
7	Белорусская национальная перестраховочная организация	25 099,5	19 181,5	30,9	-	8 520,4	8 545,6	-0,3

Показатели страховых организаций частной формы собственности по страхованию не-жизни

№	Наименование страховой организации	Страховые взносы за I полугодие 2021 г.	Страховые взносы за I полугодие 2020 г.	Темп прироста взносов, %	Доля на рынке, %	Выплаты за I полугодие 2021 г.	Выплаты за I полугодие 2020 г.	Темп прироста выплат, %
1	Белросстрах	7 876,6	7 946,1	-0,9	24,8	4 752,6	4 144,8	14,7
2	Купала	7 306,9	4 824,5	51,5	23,0	2 795,0	2 349,7	19,0
3	Евроинс	4 502,3	4 378,0	2,8	14,2	3 308,3	3 057,3	8,2
4	Ингосстрах	3 499,5	2 758,9	26,8	11,0	1 904,5	1 136,3	67,6
5	БелВЭБ Страхование	3 460,4	2 812,8	23,0	10,9	1 775,4	1 611,4	10,2
6	КЕНТАВР	3 277,9	2 845,6	15,2	10,3	2 216,0	2 178,6	1,7
7	Имклива Иншуранс	1 826,1	3 018,8	-39,5	5,8	1 070,0	1 399,0	-23,5
ИТОГО		31 749,7	28 584,7	11,1	100,0	17 821,8	15 877,1	12,2

Показатели страховых организаций по страхованию жизни

№	Наименование страховой организации	Страховые взносы за I полугодие 2021 г.	Страховые взносы за I полугодие 2020 г.	Темп прироста взносов, %	Доля на рынке, %	Выплаты за I полугодие 2021 г.	Выплаты за I полугодие 2020 г.	Темп прироста выплат, %
1	Стравита	27 077,5	27 634,6	-2,0	63,2	19 485,5	9 863,0	97,6
2	ПриорЛайф	15 733,5	12 280,6	28,1	36,8	7 856,4	3 439,2	128,4
ИТОГО		42 811,0	39 915,2	7,3	100,0	27 341,9	13 302,2	105,5

По данным страховых организаций Республики Беларусь

Страхование жизни и дополнительной пенсии

В 2020 ГОДУ ДОБРОВОЛЬНОЕ СТРАХОВАНИЕ ЖИЗНИ И ДОПОЛНИТЕЛЬНОЙ ПЕНСИИ ОСУЩЕСТВЛЯЛИ 2 СТРАХОВЫЕ ОРГАНИЗАЦИИ, ОДНА ИЗ НИХ ГОСУДАРСТВЕННОЕ ПРЕДПРИЯТИЕ «СТРАВИТА» И ОДНА ЧАСТНАЯ – СООО «ПРИОРЛАЙФ». НА ДОЛЮ «СТРАВИТЫ» ПРИХОДИТСЯ ОКОЛО 66,0 % ВСЕХ СТРАХОВЫХ ВЗНОСОВ ПО ВИДАМ СТРАХОВАНИЯ, ОТНОСЯЩИМСЯ К СТРАХОВАНИЮ ЖИЗНИ.

ДОЛЯ СТРАХОВЫХ ВЗНОСОВ ПО ВИДАМ СТРАХОВАНИЯ, ОТНОСЯЩИМСЯ К СТРАХОВАНИЮ ЖИЗНИ, В ВВП В 2020 ГОДУ СОСТАВИЛА 0,1 % (0,1 % – В 2019), РАЗМЕР ВЗНОСА НА ДУШУ НАСЕЛЕНИЯ – 21,3 РУБ., ИЛИ 8,7 ДОЛЛАРА США (8,6 ДОЛЛАРА – В 2019).

СТРАХОВЫЕ ВЗНОСЫ

Объем взносов по видам страхования, относящимся к страхованию жизни, на 01.01.2021 г. составил 199,0 млн руб., или 13,2 % от общей суммы взносов по рынку. По сравнению с 2019 годом, когда по данному сегменту страхования было начислено 169,3 млн руб., можно отметить довольно существенный прирост взносов на 17,5 %, однако в долларовом эквиваленте – всего на 0,9 %.

Страховые взносы по договорам, заключенным с юридическими лицами, постепенно снижаются с 75,6 % в 2015 году до 50,4 % от общей суммы взносов по добровольному

страхованию жизни и дополнительной пенсии в 2019 году. Вместе с тем, этот показатель по итогам 2020 года немного вырос и составил 57,0 %.

Страхование жизни уверенно сохраняет позицию драйвера роста по добровольному страхованию по итогам прошедшего года – темп прироста взносов составил 25,3 %.

Доля страхования жизни в портфеле добровольного личного страхования демонстрирует стабильно положительную динамику: в период 2010–2020 гг. она возросла с 7,4 % до 31,7 % соответственно. Распределение взносов по добровольному страхованию жизни по сравнению с прошлым

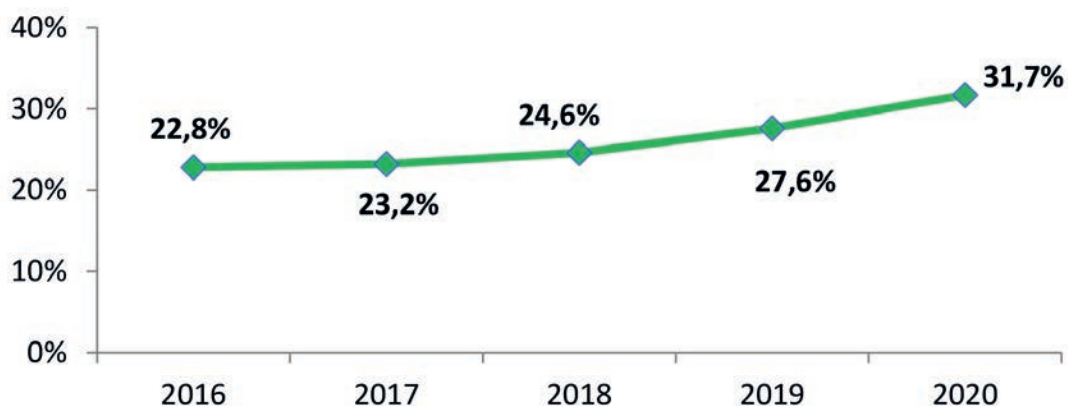


Рис. 1. Доля взносов по страхованию жизни в портфеле личного страхования.



Рис. 2. Доля взносов по страхованию дополнительной пенсии в портфеле личного страхования.

Таблица 1. Страховые взносы по страхованию жизни и дополнительной пенсии

Вид страхования	Начислено взносов в 2020 г., млн руб.	Начислено взносов в 2019 г., млн руб.	Темп прироста 2020/2019, %	Удельный вес, %
Страхование жизни	125,6	100,2	25,3	63,1
Страхование дополнительной пенсии	73,4	69,1	6,2	36,9
Всего	199,0	169,3	17,5	100

Таблица 2. Структура заключенных договоров по добровольному страхованию жизни и дополнительной пенсии

Вид страхования	Заключено договоров за 2020 г., единиц	Заключено договоров за 2019 г., единиц	Темп прироста 2020/2019, %	Удельный вес, %
Страхование жизни:	12 442	26 195	-52,5	84,7
с физическими лицами	11 956	25 838	-53,7	81,4
с юридическими лицами	486	357	36,1	3,3
Страхование дополнительной пенсии:	2 247	5 239	-57,1	15,3
с физическими лицами	2 176	5 119	-57,5	14,8
с юридическими лицами	71	120	-40,8	0,5
Всего	14 689	31 434	-53,3	100,0

Таблица 3. Число застрахованных лиц по добровольному страхованию жизни и дополнительной пенсии (по данным страховых организаций)

Вид страхования	Число застрахованных на 01.01.2021 г., чел.	Число застрахованных на 01.01.2020 г., чел.	Темп прироста 2020/2019, %	Удельный вес, %
Страхование жизни:	170 404	137 104	24,3	45,7
с физическими лицами	89 303	89 850	-0,6	23,9
с юридическими лицами	81 101	47 254	71,6	21,7
Страхование дополнительной пенсии:	202 611	196 804	3,0	54,3
с физическими лицами	20 220	20 097	0,6	5,4
с юридическими лицами	182 391	176 707	3,2	48,9
Всего	373 015	333 908	11,7	100,0

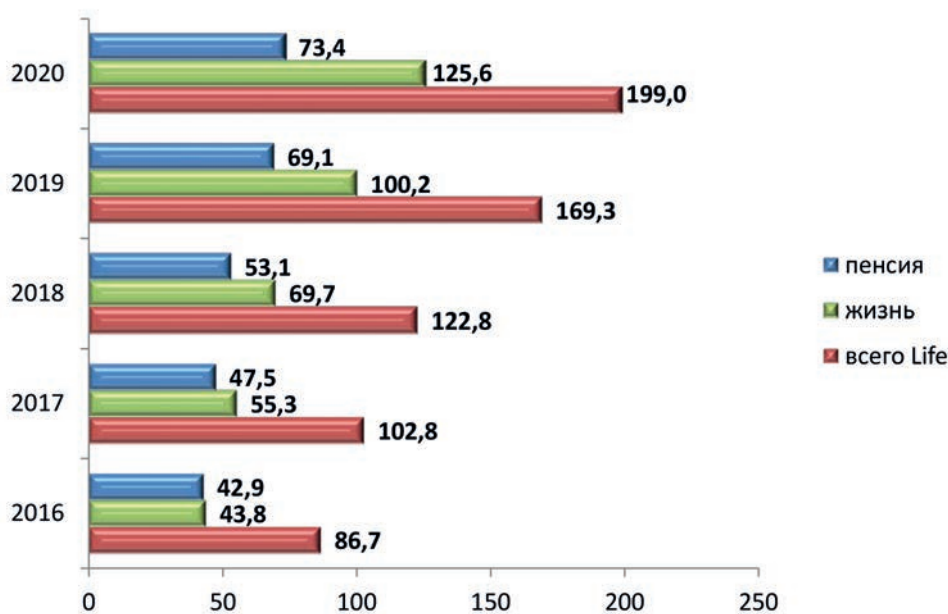


Рис. 3. Структура и динамика страховых взносов по личному страхованию, млн руб.

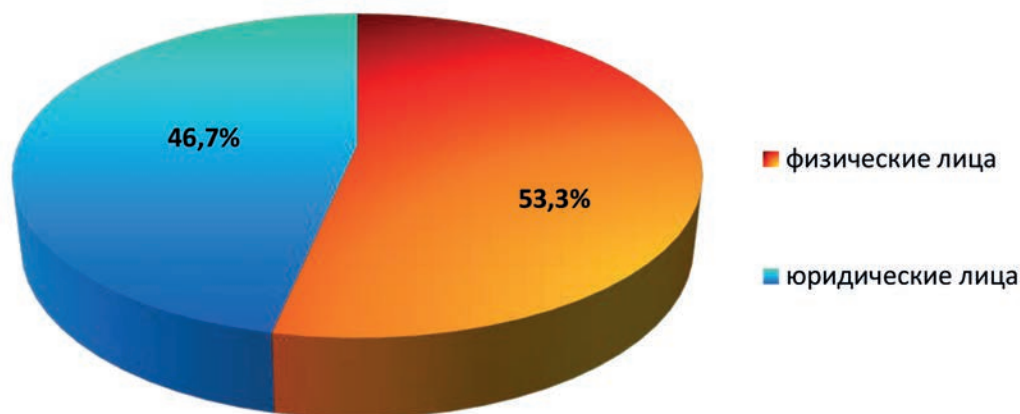


Рис. 4. Структура взносов по страхованию жизни.

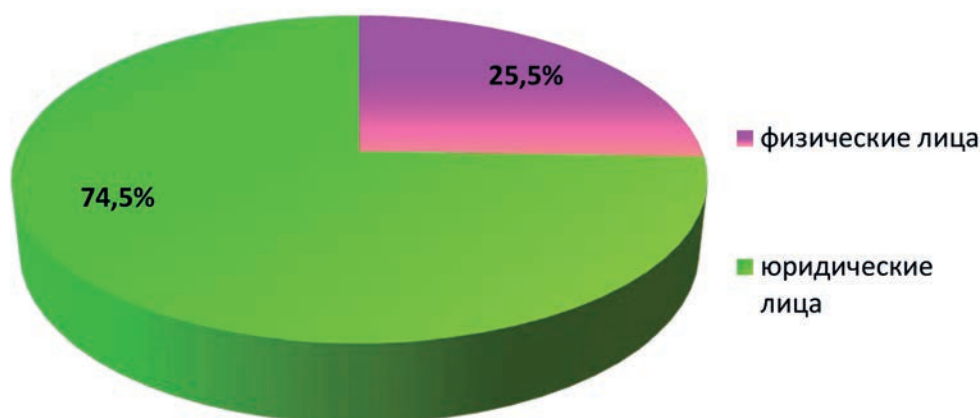


Рис. 5. Структура взносов по страхованию дополнительной пенсии.

годом заметно скорректировалось в сторону увеличения доли взносов по заключенным с юридическими лицами договорам. Так, в 2019 году взносы по договорам страхования жизни с юридическими лицами составили 33,5 % от общей суммы взносов по данному виду страхования, с физическими лицами – 66,5 %, а в 2020 году – 46,7 % и 53,3 % соответственно.

По страхованию дополнительной пенсии также наблюдается рост начисленных взносов (73,4 млн руб. – в 2020 году против 69,1 млн руб. – в 2019 году). 74,5 % взносов по данному виду страхования приходится на договоры, заключенные с юридическими лицами. Однако доля взносов по договорам с физическими лицами увеличивается на протяжении последних лет: в 2014 году она составляла 3,4 %, в 2020 году – уже 25,5 %).

Динамика страховых взносов по страхованию жизни и дополнительной пенсии за 2016–2020 гг. прослеживается на следующей диаграмме (рис. 3).

ДОГОВОРЫ СТРАХОВАНИЯ

Всего по добровольному страхованию жизни и дополнительной пенсии за 2020 год заключено 14 689 договоров. По сравнению с 2019 годом количество заключенных договоров снизилось более чем в 2 раза.

При этом наибольший спад отмечается по договорам добровольного страхования жизни и дополнительной пенсии, заключенным с физическими лицами, – на 53,7 % и 57,5 % соответственно.

Прирост количества договоров по итогам года наблюдался лишь по добровольному страхованию жизни с юридическими лицами – 36,1 %.

В течение трех последних лет наблюдается положительная динамика по количеству застрахованных по добровольному страхованию жизни и дополнительной пенсии. По итогам 2020 года прирост данного показателя составил 11,7 %. Вместе с тем, по страхованию жизни с физическими лицами произошло небольшое уменьшение количества застрахованных в 2020 году на 547 человек, или 0,6 %.

Средняя страховая сумма по договору страхования жизни с физическим лицом в 2020 году составила 12,0 тыс. руб., в 2019 году эта цифра составляла 13,4 тыс. руб., в 2018 году – 10,9 тыс. руб.

Средняя страховая сумма по договору страхования дополнительной пенсии с физическим лицом в 2020 году довольно существенно снизилась и составила 44,1 тыс. руб., в 2019 году – 52,4 тыс. руб., в 2018 году данная цифра составляла 43,0 тыс. руб.

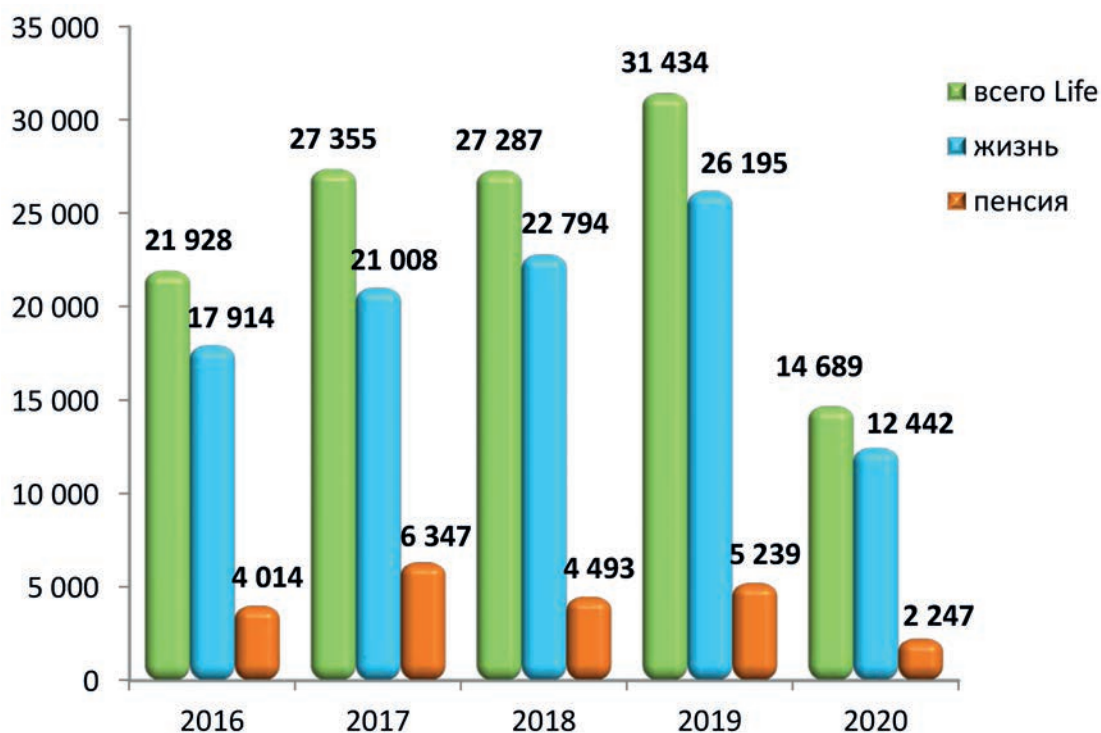


Рис. 6. Структура и динамика договоров страхования.

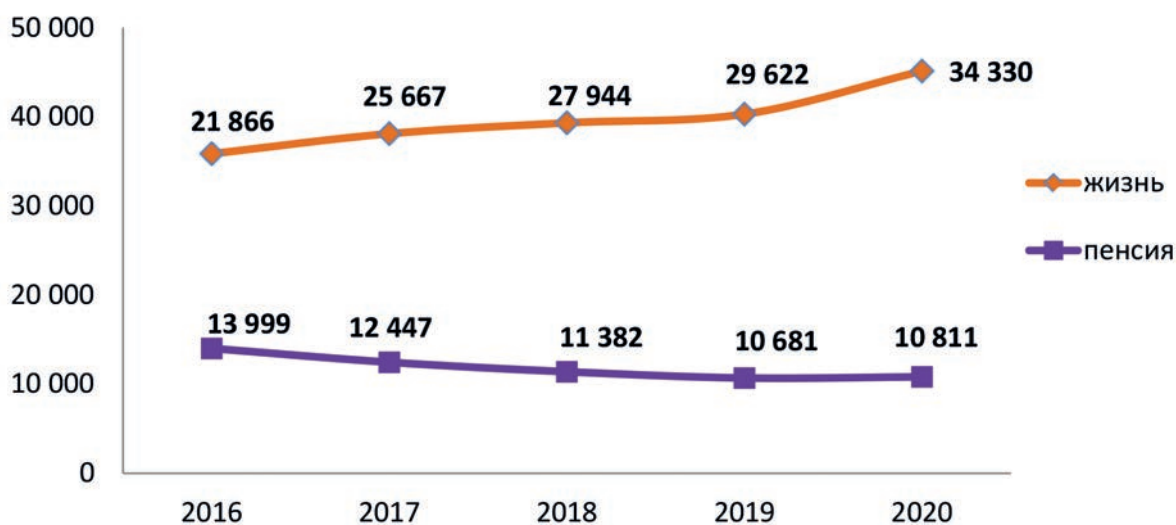


Рис. 7. Динамика количества выплат.

Таблица 4. Структура страховых выплат по страхованию жизни и дополнительной пенсии

Вид страхования	Выплачено в 2020 г., млн руб.	Выплачено в 2019 г., млн руб.	Темп прироста 2020/2019, %	Удельный вес, %
Страхование жизни	51,2	47,1	8,7	67,5
Страхование дополнительной пенсии	24,6	21,3	15,5	32,5
ВСЕГО	75,8	68,4	10,8	100

СТРАХОВЫЕ ВЫПЛАТЫ

Всего в 2020 году по добровольному страхованию жизни и дополнительной пенсии была произведена 45 141 выплата на сумму 75,8 млн руб. Уровень выплат составил 38,1 % (в 2019 г. – 40,4 %, в 2018 г. – 43,4 %, в 2017 г. – 30,9 %).

Количество выплат страхового обеспечения ежегодно растет, преимущественно за счет роста выплат по договорам добровольного страхования жизни, заключенным с физическими лицами.

Доля выплат физическим лицам ежегодно растет и по итогам 2020 года составила 50,1 % от общего объема выплат

по добровольному страхованию жизни и дополнительной пенсии (в 2019 году этот показатель сложился на уровне 34,9 %).

За 2020 год по добровольному страхованию жизни было выплачено страхового обеспечения на сумму 51,2 млн руб. (в 2019 г. – 47,1 млн руб.). Выплаты по добровольному страхованию дополнительной пенсии в 2020 году составили 24,6 млн руб. (в 2019 г. – 21,3 млн руб.).

*Материал подготовила
Евгения Шанина*

Указ Президента Республики Беларусь от 29 июля 2021 г. № 292 утвердил Программу социально-экономического развития Республики Беларусь на 2021–2025 годы

Программой социально-экономического развития Республики Беларусь на 2021–2025 годы, утвержденной Указом Президента Республики Беларусь, предусмотрено, что в целях повышения эффективности управления и финансовой устойчивости здравоохранения предстоит внедрить национальную систему медицинской аккредитации организаций здравоохранения. В связи с этим, согласно документу, получит развитие добровольное медицинское страхование населения.

В пенсионном обеспечении предусматривается: развивать многоуровневую пенсионную систему, включающую государственное пенсионное обеспечение, профессиональное пенсионное страхование работников по условиям труда, корпоративные пенсионные программы нанимателей, частные пенсионные сбережения граждан. Кроме того, планируется поэтапно внедрять новый механизм пенсионного обеспечения – добровольное накопительное страхование пенсии путем предоставления работнику права перечислять страховой взнос на личный пенсионный счет и дополнительного взноса в размере до 3 % от его заработной платы за счет средств нанимателя.

Для стимулирования роста сбережений населения будут приняты меры по повышению привлекательности инструментов финансового рынка (банковские вклады, страховые накопления и другое) и финансовой грамотности населения.

Для содействия продвижению товаров и услуг на внешние рынки предусматривается: создать специализированное агентство, что позволит обеспечить комплексное экспортно-импортное сопровождение белорусских производителей; повысить эффективность финансовых и нефинансовых инструментов, расширить доступ организаций к механизмам поддержки; сформировать перечень банков, страховых и финансовых организаций, участие которых предусмотрено в механизмах поддержки экспортеров, и сократить срок принятия решений по оказанию такой поддержки; ввести дополнительные меры частичной компенсации расходов экспортеров.

В очередной раз предполагается либерализация страховой деятельности, в частности, обеспечение равных условий функционирования для страховых организаций всех форм собственности. Для этого предусматривается: снять ограничения по страхованию имущественных интересов государственных юридических лиц только в государственных страховых организациях; предоставить право страховым организациям негосударственной формы собственности осуществлять обязательное страхование.

Планируется, что новый импульс получит система добровольного страхования жизни граждан и дополнительной накопительной пенсии.

Документом также утверждены Основные прогнозные показатели социально-экономического развития Республики Беларусь на 2021–2025 годы.

Сведения по договорам страхования жизни и дополнительной пенсии

Вид страхования	Количество заключенных договоров			
	за I полугодие 2020 г.		за I полугодие 2021 г.	
	Стравита	ПриорЛайф	Стравита	ПриорЛайф
Страхование жизни:	4 252	2 529	4 520	2 972
с ФЛ	4 194	2 355	4 441	2 736
с ЮЛ	58	174	79	236
Страхование дополнительной пенсии:	449	1 058	293	491
с ФЛ	430	1 029	261	467
с ЮЛ	19	29	32	24

Вид страхования	Число застрахованных лиц			
	на 1 июля 2020 г.		на 1 июля 2021 г.	
	Стравита	ПриорЛайф	Стравита	ПриорЛайф
Страхование жизни:	112 140	32 132	109 745	91 277
с ФЛ	64 995	24 523	64 344	25 245
с ЮЛ	47 145	7 609	45 401	66 032
Страхование дополнительной пенсии:	188 024	12 657	192 683	12 328
с ФЛ	12 070	8 189	11 460	8 252
с ЮЛ	175 954	4 468	181 223	4 076

Вид страхования	Сумма страховых взносов, тыс. руб.			
	за I полугодие 2020 г.		за I полугодие 2021 г.	
	Стравита	ПриорЛайф	Стравита	ПриорЛайф
Страхование жизни:	37 530,7	17 423,0	41 233,0	30 487,1
с ФЛ	21 385,7	10 530,1	22 292,9	13 183,4
с ЮЛ	16 145,0	6 892,9	18 940,1	17 303,7
Страхование дополнительной пенсии:	26 976,6	11 243,6	28 442,9	9 977,8
с ФЛ	3 284,0	6 672,0	3 187,8	6 216,5
с ЮЛ	23 692,6	4 571,6	25 255,1	3 761,3

Вид страхования	Сумма страховых выплат, тыс. руб.			
	за I полугодие 2020 г.		за I полугодие 2021 г.	
	Стравита	ПриорЛайф	Стравита	ПриорЛайф
Страхование жизни:	16 328,8	5 117,8	42 042,7	16 020,0
с ФЛ	11 005,4	2 301,2	16 848,7	10 852,3
с ЮЛ	5 323,4	2 816,7	25 194,0	5 167,7
Страхование дополнительной пенсии:	6 694,3	2 910,3	8 097,4	3 119,0
с ФЛ	1 005,3	405,8	1 134,8	1 474,1
с ЮЛ	5 689,0	2 504,5	6 962,6	1 644,9

Вид страхования	Количество страховых выплат			
	за I полугодие 2020 г.		за I полугодие 2021 г.	
	Стравита	ПриорЛайф	Стравита	ПриорЛайф
Страхование жизни:	13 653	1 769	24 643	7 345
с ФЛ	8 807	1 366	9 563	2 400
с ЮЛ	4 846	403	15 080	4 945
Страхование дополнительной пенсии:	3 299	1 359	3 533	1 641
с ФЛ	571	412	503	753
с ЮЛ	2 728	947	3 030	888

По данным страховых организаций Республики Беларусь

Добровольное страхование от несчастных случаев и заболеваний (за исключением добровольного страхования от несчастных случаев и болезней на время поездки за границу и добровольного страхования от несчастных случаев и болезней кредитополучателей)

№	Страховая организация	Начислено взносов за I полугодие 2021 г., тыс. руб.	Начислено взносов за I полугодие 2020 г., тыс. руб.	Темпы роста к I полугодю 2020 г., %	Доля на рынке, %	Кол-во застрахованных лиц за I полугодие 2021 г.	Кол-во застрахованных лиц за I полугодие 2020 г.	Рост кол-ва застрахованных лиц
1	Белгосстрах	12 345,1	10 618,5	116,3	61,7	645 418	597 182	48 236
2	Промтрансинвест	2 017,0	938,0	215,0	10,1	60 907	48 909	11 998
3	Белнефтестрах	1 810,5	2 675,9	67,7	9,1	51 669	51 700	-31
4	ТАСК*	855,7	1 785,5	47,9	4,3	33 192	21 794	11 398
5	Асоба	749,9	265,7	282,2	3,7	23 693	9 658	14 035
6	Белросстрах	617,7	493,9	125,1	3,1	4 610	4 144	466
7	Имклива Иншуранс	557,0	293,8	189,6	2,8	6 391	15 618	-9 227
8	Купала	357,0	1 324,8	26,9	1,8	963	2 765	-1 802
9	Ингосстрах	251,0	339,3	74,0	1,3	1 682	1 261	421
10	Белэксимгарант	214,8	51,5	многокр.	1,1	7 219	1 969	5 250
11	БелВЭБ Страхование	150,8	116,9	129,0	0,8	1 565	1 896	-331
12	Евроинс	40,8	111,6	36,6	0,2	441	562	-121
13	КЕНТАВР	37,7	35,0	107,7	0,2	812	914	-102
ИТОГО		20 005,0	19 050,4	105,0	100,0	838 562	758 372	80 190

№	Страховая организация	Выплачено страхового возмещения за I полугодие 2021 г., тыс. руб.	Выплачено страхового возмещения за I полугодие 2020 г., тыс. руб.	Темпы роста к I полугодю 2020 г., %	Кол-во выплат за I полугодие 2021 г., ед.	Кол-во выплат за I полугодие 2020 г., ед.	Рост кол-ва выплат, ед.	Уровень выплат I полугодие 2021 г., %	Уровень выплат I полугодие 2020 г., %
1	Белгосстрах	10 497,0	3 805,2	275,9	30 960	18 860	12 100	85,0	35,8
2	Промтрансинвест	4 621,5	370,1	многокр.	17 309	2 464	14 845	229,1	39,5
3	Белнефтестрах	11 814,6	686,6	многокр.	16 218	2 912	13 306	многокр.	25,7
4	ТАСК*	690,1	173,7	397,3	4 012	482	3 530	80,6	9,7
5	Асоба	2 480,1	110,7	многокр.	4 052	499	3 553	330,7	41,7
6	Белросстрах	127,1	73,6	172,7	284	195	89	20,6	14,9
7	Имклива Иншуранс	321,9	49,5	многокр.	1 268	123	1 145	57,8	16,8
8	Купала	873,2	510,6	171,0	150	136	14	244,6	38,5
9	Ингосстрах	47,9	55,1	86,9	46	27	19	19,1	16,2
10	Белэксимгарант	48,5	8,9	многокр.	131	30	101	22,6	17,3
11	БелВЭБ Страхование	76,9	25,5	301,6	45	32	13	51,0	21,8
12	Евроинс	2,0	41,9	4,8	10	3	7	4,9	37,5
13	КЕНТАВР	2,6	2,9	89,7	7	8	-1	6,9	8,3
ИТОГО		31 603,4	5 914,3	534,4	74 492	25 771	48 721	158,0	31,0

* Максимально возможное количество застрахованных лиц по добровольному страхованию от несчастных случаев водителей и пассажиров за I полугодие 2021 г. – 103 832 180.

Добровольное страхование имущества юридических лиц

№	Страховая организация	Начислено взносов за I полугодие 2021 г., тыс. руб.	Начислено взносов за I полугодие 2020 г., тыс. руб.	Темпы роста к I полугодю 2020 г., %	Доля на рынке, %	Кол-во заключенных договоров за I полугодие 2021 г.	Кол-во заключенных договоров за I полугодие 2020 г.	Рост кол-ва договоров, ед.
1	Белгосстрах	17 625,3	14 214,3	124,0	57,8	6 250	5 928	322
2	ТАСК	4 455,2	4 287,2	103,9	14,6	1 621	1 551	70
3	Белнефтестрах	1 951,4	1 501,3	130,0	6,4	1 379	1 250	129
4	Белэксимгарант	1 910,5	931,8	205,0	6,3	422	540	-118
5	Промтрансинвест	1 382,5	1 387,9	99,6	4,5	4 573	4 788	-215
6	Белросстрах	752,7	672,8	111,9	2,5	631	733	-102
7	Купала	671,6	583,1	115,2	2,2	809	410	399
8	Асоба	651,3	1 402,8	46,4	2,1	785	1 441	-656
9	БелВЭБ Страхование	563,7	536,8	105,0	1,8	420	427	-7
10	Евроинс	228,8	211,6	108,1	0,8	385	407	-22
11	Ингосстрах	192,2	472,4	40,7	0,6	47	49	-2
12	КЕНТАВР	95,4	71,0	134,4	0,3	146	101	45
13	Имклива Иншуранс	6,4	3,8	168,4	0,0	3	3	0
ИТОГО		30 487,0	26 276,8	116,0	100,0	17 471	17 628	-157

№	Страховая организация	Выплачено страхового возмещения за I полугодие 2021 г., тыс. руб.	Выплачено страхового возмещения за I полугодие 2020 г., тыс. руб.	Темпы роста к I полугодю 2020 г., %	Кол-во выплат за I полугодие 2021 г., ед.	Кол-во выплат за I полугодие 2020 г., ед.	Рост кол-ва выплат, ед.	Уровень выплат за I полугодие 2021 г., %	Уровень выплат за I полугодие 2020 г., %
1	Белгосстрах	4 404,5	3 958,8	111,3	3 719	1 834	1 885	25,0	27,9
2	ТАСК	660,0	1 542,2	42,8	299	179	120	14,8	36,0
3	Белнефтестрах	585,5	982,5	59,6	974	1 645	-671	30,0	65,4
4	Белэксимгарант	210,5	53,3	394,9	90	80	10	11,0	5,7
5	Промтрансинвест	208,0	227,0	91,6	642	609	33	15,0	16,4
6	Белросстрах	135,4	55,7	243,1	106	51	55	18,0	8,3
7	Купала	13,8	126,3	10,9	13	3	10	2,1	21,7
8	Асоба	48,2	132,7	36,3	22	53	-31	7,4	9,5
9	БелВЭБ Страхование	31,3	64,6	48,5	27	34	-7	5,6	12,0
10	Евроинс	48,6	11,3	мно-гокр.	231	67	164	21,2	5,3
11	Ингосстрах	70,4	19,8	355,6	17	8	9	36,6	4,2
12	КЕНТАВР	9,9	84,7	11,7	7	83	-76	10,4	119,3
13	Имклива Иншуранс	0,0	0,0	-	0	0	0	0,0	0,0
ИТОГО		6 426,1	7 258,9	88,5	6 147	4 646	1 501	21,1	27,6

Добровольное страхование имущества и строений граждан

№	Страховая организация	Начислено взносов за I полугодие 2021 г., тыс. руб.	Начислено взносов за I полугодие 2020 г., тыс. руб.	Темпы роста к I полугодю 2020 г., %	Доля на рынке, %	Кол-во заключенных договоров за I полугодие 2021 г.	Кол-во заключенных договоров за I полугодие 2020 г.	Рост кол-ва договоров, ед.
1	Белгосстрах	26 529,6	24 881,6	106,6	91,8	707 287	703 879	3 408
2	Белросстрах	1 211,5	1 071,5	113,1	4,2	4 489	4 173	316
3	Белнефтестрах	439,7	451,4	97,4	1,5	10 853	11 209	-356
4	Промтрансинвест	247,5	209,9	117,9	0,9	2 176	1 935	241
5	TACK	129,7	126,4	102,6	0,4	921	951	-30
6	Имклива Иншуранс	86,3	63,4	136,1	0,3	1 066	1 058	8
7	Купала	82,9	81,2	102,1	0,3	410	424	-14
8	Асоба	61,8	84,2	73,4	0,2	1 779	2 420	-641
9	Ингосстрах	46,6	35,5	131,3	0,2	256	254	2
10	Евроинс	34,3	40,0	85,8	0,1	96	101	-5
11	КЕНТАВР	24,2	20,0	121,0	0,1	34	32	2
12	БелВЭБ Страхование	5,5	5,6	98,2	0,0	16	21	-5
ИТОГО		28 899,6	27 070,7	106,8	100,0	729 383	726 457	2 926

№	Страховая организация	Выплачено страхового возмещения за I полугодие 2021 г., тыс. руб.	Выплачено страхового возмещения за I полугодие 2020 г., тыс. руб.	Темпы роста к I полугодю 2020 г., %	Кол-во выплат за I полугодие 2021 г., ед.	Кол-во выплат за I полугодие 2020 г., ед.	Рост кол-ва выплат, ед.	Уровень выплат за I полугодие 2021 г., %	Уровень выплат за I полугодие 2020 г., %
1	Белгосстрах	5 819,9	4 942,9	117,7	11 758	13 226	-1 468	21,9	19,9
2	Белросстрах	191,7	81,9	234,1	101	78	23	15,8	7,6
3	Белнефтестрах	169,9	134,1	126,7	374	302	72	38,6	29,7
4	Промтрансинвест	36,1	124,8	28,9	29	29	0	14,6	59,5
5	TACK	105,9	5,1	мно-гокр.	13	7	6	81,6	4,0
6	Имклива Иншуранс	14,8	7,4	200,0	27	24	3	17,1	11,7
7	Купала	18,0	1,4	мно-гокр.	9	3	6	21,7	1,7
8	Асоба	35,1	354,0	9,9	36	47	-11	56,8	420,4
9	Ингосстрах	3,5	0,0	-	3	0	3	7,5	0,0
10	Евроинс	23,1	4,7	мно-гокр.	3	1	2	67,3	11,8
11	КЕНТАВР	0,0	0,0	-	0	0	0	0,0	0,0
12	БелВЭБ Страхование	0,0	0,0	-	0	0	0	0,0	0,0
ИТОГО		6 418,0	5 656,3	113,5	12 353	13 717	-1 364	22,2	20,9

Добровольное страхование гражданской ответственности владельцев жилых помещений

№	Название страховой организации	Начислено взносов за I полугодие 2021 г., тыс. руб.	Начислено взносов за I полугодие 2020 г., тыс. руб.	Темпы роста к I полугодю 2020 г., %	Доля на рынке, %	Кол-во заключенных договоров за I полугодие 2021 г., ед.	Кол-во заключенных договоров за I полугодие 2020 г., ед.	Рост кол-ва договоров, ед.
1	Белгосстрах	1 471,3	1 413,3	104,1	81,0	95 384	95 495	-111
2	Белнефтестрах	156,0	142,5	109,5	8,6	7 997	8 095	-98
3	Белросстрах	129,0	109,5	117,8	7,1	2 173	1 975	198
4	Евроинс	25,9	23,9	108,4	1,4	251	259	-8
5	Промтрансинвест	11,9	9,1	130,8	0,7	362	300	62
6	Асоба	9,9	12,1	81,8	0,5	814	1 082	-268
7	Имклива Иншуранс	5,2	5,0	104,0	0,3	446	466	-20
8	Купала	3,7	3,3	112,1	0,2	89	90	-1
9	Ингосстрах	2,9	2,5	116,0	0,2	49	52	-3
10	КЕНТАВР	1,0	1,0	100,0	0,1	11	11	0
ИТОГО		1 816,8	1 722,2	105,5	100,0	107 576	107 825	-249

№	Название страховой организации	Выплачено страхового возмещения за I полугодие 2021 г., тыс. руб.	Выплачено страхового возмещения за I полугодие 2020 г., тыс. руб.	Темпы роста к I полугодю 2020 г., %	Кол-во выплат за I полугодие 2021 г., ед.	Кол-во выплат за I полугодие 2020 г., ед.	Рост кол-ва выплат, ед.	Уровень выплат I полугодия 2021 г., %	Уровень выплат I полугодия 2020 г., %
1	Белгосстрах	313,3	301,6	103,9	880	881	-1	21,3	21,3
2	Белнефтестрах	18,9	19,6	96,4	74	76	-2	12,1	13,8
3	Белросстрах	9,9	7,9	125,3	25	15	10	7,7	7,2
4	Евроинс	3,9	0,0	-	2	0	2	15,1	0,0
5	Промтрансинвест	2,0	5,0	40,0	7	3	4	16,8	54,9
6	Асоба	2,6	6,3	41,3	10	12	-2	26,3	52,1
7	Имклива Иншуранс	3,0	1,3	230,8	6	5	1	57,7	26,0
8	Купала	0,0	0,0	-	0	0	0	0,0	0,0
9	Ингосстрах	0,0	0,0	-	0	0	0	0,0	0,0
10	КЕНТАВР	0,0	0,0	-	0	0	0	0,0	0,0
ИТОГО		353,6	341,7	103,5	1 004	992	12	19,5	19,8

Добровольное страхование грузов

№	Страховая организация	Начислено взносов за I полугодие 2021 г., тыс. руб.	Начислено взносов за I полугодие 2020 г., тыс. руб.	Темпы роста к I полугодю 2020 г., %	Доля на рынке, %	Кол-во заключенных договоров за I полугодие 2021 г., ед.	Кол-во заключенных договоров за I полугодие 2020 г., ед.	Рост кол-ва договоров, ед.
1	Промтрансинвест	950,4	1 074,7	88,4	18,3	1 866	1 776	90
2	Белэксимгарант	793,5	614,8	129,1	15,3	360	350	10
3	Белгосстрах	634,6	451,3	140,6	12,2	323	301	22
4	ТАСК	597,0	459,9	129,8	11,5	847	663	184
5	БелВЭБ Страхование	498,0	747,0	66,7	9,6	279	202	77
6	Белнефтестрах	495,9	342,3	144,9	9,6	870	748	122
7	Евроинс	466,9	388,0	120,3	9,0	1 165	1 084	81
8	Белросстрах	410,0	431,6	95,0	7,9	579	555	24
9	Купала	202,5	385,8	52,5	3,9	2 539	2 186	353
10	Асоба	74,6	50,2	148,6	1,4	98	103	-5
11	КЕНТАВР	38,9	24,3	160,1	0,8	378	230	148
12	Ингосстрах	19,4	254,3	7,6	0,4	49	18	31
ИТОГО		5 181,7	5 224,2	99,2	100,0	9 353	8 216	1 137

№	Страховая организация	Выплачено страхового возмещения за I полугодие 2021 г., тыс. руб.	Выплачено страхового возмещения за I полугодие 2020 г., тыс. руб.	Темпы роста к I полугодю 2020 г., %	Кол-во выплат за I полугодие 2021 г., ед.	Кол-во выплат за I полугодие 2020 г., ед.	Рост кол-ва выплат, ед.	Уровень выплат за I полугодие 2021 г., %	Уровень выплат за I полугодие 2020 г., %
1	Промтрансинвест	588,5	1 097,8	53,6	20	17	3	61,9	102,1
2	Белэксимгарант	39,5	31,0	127,4	3	3	0	5,0	5,0
3	Белгосстрах	47,0	89,3	52,6	26	54	-28	7,4	19,8
4	ТАСК	50,1	35,5	141,1	7	4	3	8,4	7,7
5	БелВЭБ Страхование	2,2	8,8	25,0	1	3	-2	0,4	1,2
6	Белнефтестрах	24,7	16,0	154,4	11	2	9	5,0	4,7
7	Евроинс	23,7	173,3	13,7	9	5	4	5,1	44,7
8	Белросстрах	74,3	26,1	284,7	10	3	7	18,1	6,0
9	Купала	17,7	6,9	256,5	9	3	6	8,7	1,8
10	Асоба	0,0	0,0	-	0	0	0	0,0	0,0
11	КЕНТАВР	5,5	1,2	МНО- гокр.	2	1	1	14,1	4,9
12	Ингосстрах	0,0	0,0	-	0	0	0	0,0	0,0
ИТОГО		873,2	1 485,9	58,8	98	95	3	16,9	28,4

Добровольное страхование ответственности перевозчика

№	Страховая организация	Начислено взносов за I полугодие 2021 г., тыс. руб.	Начислено взносов за I полугодие 2020 г., тыс. руб.	Темпы роста к I полугодю 2020 г., %	Доля на рынке, %	Кол-во заключенных договоров за I полугодие 2021 г., ед.	Кол-во заключенных договоров за I полугодие 2020 г., ед.	Рост кол-ва договоров, ед.
1	Промтрансинвест	2 705,7	2 101,9	128,7	27,3	4 142	4 037	105
2	ТАСК	2 422,7	2 037,8	118,9	24,5	745	717	28
3	Белгосстрах	1 229,5	1 027,0	119,7	12,4	471	514	-43
4	Евроинс	952,7	851,7	111,9	9,6	1 026	806	220
5	Белнефтестрах	704,5	493,8	142,7	7,1	417	291	126
6	Асоба	551,5	375,4	146,9	5,6	553	987	-434
7	БелВЭБ Страхование	519,5	382,7	135,7	5,3	93	86	7
8	Белросстрах	361,2	303,4	119,1	3,7	138	138	0
9	Купала	230,3	175,1	131,5	2,3	122	92	30
10	КЕНТАВР	101,1	75,8	133,4	1,0	104	84	20
11	Белэксимгарант	87,8	63,8	137,6	0,9	116	98	18
12	Ингосстрах	26,9	37,7	71,4	0,3	10	17	-7
ИТОГО		9 893,4	7 926,1	124,8	100,0	7 937	7 867	70

№	Страховая организация	Выплачено страхового возмещения за I полугодие 2021 г., тыс. руб.	Выплачено страхового возмещения за I полугодие 2020 г., тыс. руб.	Темпы роста к I полугодю 2020 г., %	Кол-во выплат за I полугодие 2021 г., ед.	Кол-во выплат за I полугодие 2020 г., ед.	Рост кол-ва выплат, ед.	Уровень выплат за I полугодие 2021 г., %	Уровень выплат за I полугодие 2020 г., %
1	Промтрансинвест	370,3	364,9	101,5	59	68	-9	13,7	17,4
2	ТАСК	860,4	475,5	180,9	54	41	13	35,5	23,3
3	Белгосстрах	228,3	235,5	96,9	25	19	6	18,6	22,9
4	Евроинс	1 036,6	312,3	331,9	28	18	10	108,8	36,7
5	Белнефтестрах	163,9	55,5	295,3	16	10	6	23,3	11,2
6	Асоба	115,4	28,4	406,3	12	8	4	20,9	7,6
7	БелВЭБ Страхование	6,8	78,8	8,6	3	5	-2	1,3	20,6
8	Белросстрах	27,1	29,1	93,1	10	13	-3	7,5	9,6
9	Купала	10,4	2,3	452,2	15	5	10	4,5	1,3
10	КЕНТАВР	7,8	0,0	-	1	0	1	7,7	0,0
11	Белэксимгарант	0,0	2,2	0,0	0	2	-2	0,0	3,4
12	Ингосстрах	12,1	3,8	318,4	1	1	0	45,0	10,1
ИТОГО		2 839,1	1 588,3	178,8	224	190	34	28,7	20,0

Добровольное комплексное страхование имущества и гражданской ответственности его пользователей

№	Название страховой организации	Начислено взносов за I полугодие 2021 г., тыс. руб.	Начислено взносов за I полугодие 2020 г., тыс. руб.	Темпы роста к I полугодю 2020 г., %	Доля на рынке, %	Кол-во заключенных договоров за I полугодие 2021 г., ед.	Кол-во заключенных договоров за I полугодие 2020 г., ед.	Рост кол-ва договоров, ед.
1	Белгосстрах	7 747,7	5 918,5	130,9	81,2	165 465	137 101	28 364
2	Промтрансинвест	579,1	402,0	144,1	6,1	10 133	8 735	1 398
3	Белнефтестрах	505,2	252,3	200,3	5,3	4 514	2 457	2 057
4	Асоба	236,4	129,4	182,7	2,5	3 738	2 233	1 505
5	Имклива Иншуранс	184,8	110,4	167,4	1,9	1 667	1 482	185
6	ТАСК	125,7	96,1	130,8	1,3	2 149	1 741	408
7	Купала	96,1	83,0	115,8	1,0	758	735	23
8	КЕНТАВР	47,4	43,3	109,5	0,5	708	803	-95
9	БелВЭБ Страхование	8,6	5,3	162,3	0,1	76	51	25
10	Евроинс	6,8	4,5	151,1	0,1	32	18	14
11	Ингосстрах	6,0	5,5	109,1	0,1	186	175	11
12	Белросстрах	0,01	0,5	2,0	0,0	1	3	-2
ИТОГО		9 543,8	7 050,8	135,4	100,0	189 427	155 534	33 893

№	Название страховой организации	Выплачено страхового возмещения за I полугодие 2021 г., тыс. руб.	Выплачено страхового возмещения за I полугодие 2020 г., тыс. руб.	Темпы роста к I полугодю 2020 г., %	Кол-во выплат за I полугодие 2021 г., ед.	Кол-во выплат за I полугодие 2020 г., ед.	Рост кол-ва выплат, ед.	Уровень выплат I полугодия 2021 г., %	Уровень выплат I полугодия 2020 г., %
1	Белгосстрах	2 311,6	1 366,3	169,2	5 289	3 853	1 436	29,8	23,1
2	Промтрансинвест	161,7	104,4	154,9	378	267	111	27,9	26,0
3	Белнефтестрах	184,0	77,2	238,3	156	57	99	36,4	30,6
4	Асоба	59,0	16,4	359,8	97	46	51	25,0	12,7
5	Имклива Иншуранс	13,3	2,9	многokr.	23	11	12	7,2	2,6
6	ТАСК	36,4	15,5	234,8	59	38	21	29,0	16,1
7	Купала	30,1	6,9	многokr.	38	15	23	31,3	8,3
8	КЕНТАВР	8,9	5,1	174,5	9	10	-1	18,8	11,8
9	БелВЭБ Страхование	1,9	3,5	54,3	2	1	1	22,1	66,0
10	Евроинс	0,6	0,6	100,0	1	1	0	8,8	13,3
11	Ингосстрах	5,6	2,0	280,0	5	5	0	93,3	36,4
12	Белросстрах	0,3	0,0	-	1	0	1	3 000,0	0,0
ИТОГО		2 813,4	1 600,8	175,7	6 058,0	4 304,0	1 754	29,5	22,7

Добровольное страхование платежных банковских карточек

№	Наименование страховой организации	Начислено взносов за I полугодие 2021 г., тыс. руб.	Начислено взносов за I полугодие 2020 г., тыс. руб.	Темп роста к I полугодю 2020 г., %	Кол-во заключенных договоров за I полугодие 2021 г., ед.	Кол-во заключенных договоров за I полугодие 2020 г., ед.
1	Купала	1 058,6	802,7	131,9	61 852	59 304
2	Имклива Иншуранс	300,6	22,2	многokr.	22 671	1 820
3	Белнефтестрах	175,9	62,2	282,8	29 013	11 533
4	Промтрансинвест	19,3	0,1	многokr.	12 827	17
5	Евроинс	13,1	108,1	12,1	427	3 538
6	Белгосстрах	10,2	10,9	93,6	995	132
7	Кентавр	3,5	6,5	53,8	113	260
8	Асоба	0,8	1,2	66,7	70	91
9	ТАСК	0,2	0,2	100,0	26	10
ИТОГО		1 582,2	1 014,1	156,0	127 994	76 705

№	Наименование страховой организации	Выплачено страхового возмещения за I полугодие 2021 г., тыс. руб.	Выплачено страхового возмещения за I полугодие 2020 г., тыс. руб.	Темп роста к I полугодю 2020 г., %	Кол-во выплат за I полугодие 2021 г., ед.	Кол-во выплат за I полугодие 2020 г., ед.
1	Купала	320,7	16,1	многokr.	1 524	377
2	Имклива Иншуранс	43,0	0,0	-	182	2
3	Белнефтестрах	0,8	0,0	-	5	1
4	Промтрансинвест	1,3	5,9	22,0	6	24
5	Евроинс	19,8	3,1	многokr.	25	14
6	Белгосстрах	0,4	0,0	-	3	0
7	Кентавр	0,0	0,0	-	0	0
8	Асоба	0,0	0,0	-	0	0
9	ТАСК	0	0,0	-	0	0
ИТОГО		386,0	25,1	1 535,4	1 745	418

По данным страховых организаций Республики Беларусь

Рейтинг стран мира по доле страховых премий к ВВП за 2020 год

%

Место	Страна	Регион	Общий показатель	Не жизнь	Жизнь
1 (2)	Гонконг	Азия	20,8	1,6	19,2
2 (1)	Тайвань	Азия	17,4	3,4	14,0
3	Каймановы острова	Лат. Америка	14,5	13,1	1,3
4	ЮАР	Африка	13,7	2,5	11,2
5	США	Сев. Америка	12,0	9,0	3,0
6	Южная Корея	Азия	11,6	5,2	6,4
7 (9)	Великобритания	Европа	11,1	2,3	8,8
8 (7)	Дания	Европа	11,0	3,0	8,0
9 (10)	Финляндия	Европа	10,7	1,8	8,9
10 (11)	Нидерланды	Европа	9,6	8,1	1,5
11 (17)	Сингапур	Азия	9,5	1,9	7,6
12 (16)	Канада	Сев. Америка	8,7	3,5	5,2
13 (15)	Италия	Европа	8,6	2,3	6,3
14 (12)	Франция	Европа	8,6	3,5	5,1
15 (14)	Швейцария	Европа	8,4	4,1	4,3
16 (13)	Япония	Азия	8,1	2,4	5,8
17 (19)	Швеция	Европа	7,6	1,8	5,8
18 (20)	Германия	Европа	6,8	4,0	2,8
19 (18)	Ирландия	Европа	6,6	1,8	4,8
20 (23)	Бельгия	Европа	6,1	2,7	3,4
21 (22)	Макао	Азия	5,9	0,6	5,3
22 (26)	Ямайка	Лат. Америка	5,8	3,4	2,3
23 (34)	Малайзия	Азия	5,4	1,5	4,0
24 (30)	Таиланд	Азия	5,3	1,9	3,4
25	Тринидад и Тобаго	Лат. Америка	5,3	2,8	2,5
26 (28)	Испания	Европа	5,2	3,2	1,9
27 (33)	Норвегия	Европа	5,0	2,0	3,1
28 (29)	Словения	Европа	5,0	3,5	1,5
29 (27)	Новая Зеландия	Океания	4,9	4,1	0,8
30 (24)	Португалия	Европа	4,9	2,7	2,2
31	Израиль	Европа	4,9	2,2	2,6
32 (37)	Австрия	Европа	4,8	3,4	1,5
33 (31)	Австралия	Океания	4,7	3,6	1,1
34 (41)	Марокко	Африка	4,5	2,5	2,0
35 (38)	Китай	Азия	4,5	2,1	2,4
36 (39)	Кипр	Европа	4,3	2,4	1,9
37 (32)	Мальта	Европа	4,2	1,5	2,7
38 (42)	Индия	Азия	4,2	1,0	3,2
39 (40)	Бразилия	Лат. Америка	4,1	1,8	2,3
40 (35)	Чили	Лат. Америка	4,0	2,0	2,1
41 (36)	Люксембург	Европа	3,9	1,8	2,1
42 (43)	ОАЭ	Азия	3,3	2,7	0,6
43 (46)	Колумбия	Лат. Америка	3,1	2,1	0,9
44 (50)	Хорватия	Европа	2,9	2,2	0,7
45	Чехия	Европа	2,9	2,0	0,9

46 (47)	Уругвай	Лат. Америка	2,8	1,5	1,3
47 (48)	Польша	Европа	2,6	2,0	0,6
48 (57)	Греция	Европа	2,6	1,4	1,2
49 (52)	Мексика	Азия	2,6	1,4	1,2
50 (51)	Венгрия	Европа	2,5	1,4	1,1
51 (53)	Болгария	Европа	2,4	2,1	0,3
52 (54)	Панама	Лат. Америка	2,4	1,8	0,6
53 (63)	Бахрейн	Азия	2,4	1,8	0,6
54 (49)	Иран	Азия	2,3	1,9	0,4
55 (60)	Тунис	Африка	2,3	1,8	0,5
56 (58)	Вьетнам	Азия	2,3	0,7	1,6
57 (55)	Кения	Африка	2,2	1,2	1,0
58 (61)	Аргентина	Лат. Америка	2,2	1,9	0,3
59 (68)	Эквадор	Лат. Америка	2,2	1,7	0,5
60 (56)	Коста-Рика	Лат. Америка	2,1	1,9	0,2
61 (65)	Иордания	Азия	2,1	1,8	0,3
62 (59)	Словакия	Европа	2,0	1,3	0,7
63 (64)	Сербия	Европа	2,0	1,6	0,4
64 (66)	Перу	Лат. Америка	2,0	1,1	1,0
65 (62)	Индонезия	Азия	1,9	0,5	1,4
66 (44)	Ливан	Азия	1,8	1,3	0,5
67	Филиппины	Азия	1,8	0,5	1,2
68 (73)	Оман	Азия	1,6	1,4	0,2
69	Кот-д'Ивуар	Африка	1,6	0,9	0,7
70 (69)	Доминикана	Лат. Америка	1,5	1,3	0,3
71 (74)	Саудовская Аравия	Европа	1,5	1,5	0,0
72 (71)	Турция	Европа	1,5	0,3	1,2
73 (70)	Украина	Европа	1,4	1,3	0,1
74 (72)	Россия	Европа Азия	1,4	1,0	0,4
75 (76)	Гватемала	Лат. Америка	1,3	1,0	0,3
76 (75)	Шри Ланка	Азия	1,2	0,6	0,5
77	Румыния	Европа	1,2	0,9	0,2
78	Гана	Африка	1,1	0,6	0,5
79	Кувейт	Азия	1,1	0,9	0,1
80 (78)	Беларусь	Европа	1,03	0,89	0,14
81 (83)	Катар	Азия	0,9	0,9	0,0
82 (80)	Пакистан	Азия	0,8	0,3	0,5
83 (81)	Алжир	Африка	0,8	0,7	0,1
84	Казахстан	Азия	0,7	0,5	0,2
85 (82)	Куба	Лат. Америка	0,7	0,6	0,1
86 (85)	Египет	Африка	0,7	0,4	0,3
87 (86)	Бангладеш	Азия	0,4	0,1	0,3
88 (87)	Лихтенштейн	Европа	0,4	0,0	0,3
89 (88)	Нигерия	Африка	0,3	0,1	0,2
Средний показатель по Сев. Америке			11,8	8,8	3,1
Средний показатель по развитым странам Европы			7,9	3,3	4,6
Средний показатель по развивающимся странам Европы			1,9	1,2	0,7
Средний показатель по развитым странам Азии			9,3	3,1	6,2
Средний показатель по развивающимся странам Азии			4,1	1,7	2,3
Средний показатель по Лат. Америке и Карибскому бассейну			3,1	1,7	1,4
Мировой средний показатель			7,4	4,1	3,3

* Зеленым цветом выделены лидеры роста по месту в рейтинге в сравнении с прошлым годом, красным – лидеры падения, в скобках указаны рейтинговые места 2019 года, если было изменение позиции.

Источник: Sigma No. 3/2021

Дальняя дорога: Организация медицинской помощи водителям-международникам

В УСЛОВИЯХ ПАНДЕМИИ ДЛЯ МНОГИХ ЗАСТРАХОВАННЫХ ПЕРЕДВИЖЕНИЕ МЕЖДУ СТРАНАМИ ОКАЗАЛОСЬ ЗАТРУДНЕНО. В МЕНЬШЕЙ СТЕПЕНИ ОГРАНИЧЕНИЯ КОСНУЛИСЬ ВОДИТЕЛЕЙ-МЕЖДУНАРОДНИКОВ, КОТОРЫЕ ПРОДОЛЖАЮТ СОВЕРШАТЬ РЕЙСЫ НА ДАЛЬНИЕ РАССТОЯНИЯ, А КОЛИЧЕСТВО СТРАХОВЫХ СЛУЧАЕВ С ИХ УЧАСТИЕМ ОСТАЕТСЯ СТАБИЛЬНО ВЫСОКИМ.

При работе над подобными кейсами специалистам *Balt Assistance Ltd* приходится решать ряд вопросов, которые на первый взгляд могут показаться неочевидными.

Во многих случаях обстоятельства схожи, и специалисты *Balt Assistance Ltd* регулярно регистрируют дела, где водители получают травмы при загрузке и разгрузке фур с прицепами: это вывихи, растяжения, разрывы связок при поднятии тяжестей, переломы вследствие падения различных предметов. Зафиксировано несколько десятков обращений, где водители получали сотрясение мозга и че-

репно-мозговые травмы, неудачно выйдя из кабины и поскользнувшись на подножке.

В одном из случаев в Германии водитель получил травму руки буквально на ровном месте. В своей объяснительной мужчина сообщил, что вечером садился в свой автомобиль, резким потоком ветра дверь распахнулась, и застрахованный попытался удержать ее левой рукой, во время чего услышал треск, почувствовал резкую боль, и его рука повисла без движения. В карете «скорой помощи» мужчина был доставлен в госпиталь, где ему диагностировали вывихнутый перелом плечевой кости со смещением и провели операцию. В ожидании выписки, и уже получив на руки счет, мужчина обратился в *Balt Assistance Ltd*. На основании медицинского рапорта, запрошенного координатором, а также подтверждения со стороны врача-эксперта *Balt Assistance Ltd* того факта, что операция была неотложной, страховая компания покрыла расходы на оказание медицинских услуг в размере свыше 8 500 EUR.

Еще одна частая причина возникновения страховых случаев с водителями-международниками – ДТП. Они происходят вследствие неблагоприятных погодных условий, нарушений правил дорожного движения, излишней усталости или невнимательности водителя.

НАТАЛЬЯ ЛЕОНТЬЕВА

руководитель контакт-центра *Balt Assistance Ltd*

«В отличие от обычных туристов профессиональные водители редко обращаются по страховому полису с жалобами на ОРВИ, кишечные инфекции, стоматологические проблемы и другие заболевания, протекающие в легкой форме. К помощи ассистирующей компании они или их представители прибегают, как правило, в сложных случаях: при получении тяжелых травм или возникновении острых состояний – инфарктов, инсультов, в том числе приводящих к летальному исходу».



ОЛЕСЯ РОМАНОВА

руководитель отдела госпитализаций и транспортировок

«Торопясь продолжить рейс, водители часто сообщают в ассистирующую компанию о страховом случае не сразу, а уже обратившись за медицинской помощью, и нередко – уже имея на руках счет на приличную сумму. Из-за этого специалистам приходится оперативно запрашивать, получать и проверять все необходимые документы, чтобы в кратчайшие сроки урегулировать со страховой компанией вопрос покрытия расходов».

В Германии виновником ДТП стал застрахованный водитель, который в пробке не успел вовремя затормозить и врезался в стоявший впереди грузовик «MAN». Чтобы доставить пострадавших в госпиталь, пришлось прибегнуть к услугам санитарного вертолета. В медучреждении у застрахованного был диагностирован перелом грудного и поясничного позвонка, после чего неотложно проведена операция по чрескожной дорсальной стабилизации. Для продолжения лечения специалисты *Balt Assistance Ltd* организовали для мужчины медицинскую транспортировку на реанимобиле до одного из госпиталей Беларуси. Общая стоимость оказания медицинских и транспортных услуг, включая услуги вертолета, составила порядка 17 000 EUR, которые полностью покрыла страховая компания.

Еще один случай произошел с водителем-международником, который в середине рейса решил провести ремонт своей обуви. Он остановился на парковке, нагнулся над ботинком: одной рукой он придерживал сам ботинок, второй держал клей, а во рту находилась канцелярская игла, чтобы открыть тюбик. Мужчина случайно поднял голову и вдохнул ее. Застрахованный вызвал амбуланс, который отвез его сначала в госпиталь, где ему сделали рентген, а после – в другое медучреждение, располагавшее оборудованием для срочной бронхоскопии. Из-за неотложности процедуры лечащий врач успел подготовить лишь краткий медицинский рапорт, но на основании анализа специалистами *Balt Assistance Ltd* всех документов застрахованного страховая компания приняла решение о покрытии расходов.

Еще одна немаловажная особенность заключается в том, что определить валидность страхового полиса бывает сложно из-за особой системы оформления документов. К примеру, на границе Республики Беларусь и России отметки о въезде и выезде в страну не ставятся. Таким образом трудно подсчитать количество дней, которые застрахован-

С НАЧАЛА 2021 ГОДА БОЛЬШЕ ВСЕГО ОБРАЩЕНИЙ, КАСАЮЩИХСЯ ВОДИТЕЛЕЙ-МЕЖДУНАРОДНИКОВ ПОСТУПИЛО ИЗ ГЕРМАНИИ, ПОЛЬШИ И РОССИИ. ТАКЖЕ БЫЛИ ЗАРЕГИСТРИРОВАНЫ СЛУЧАИ В АВСТРИИ, ИТАЛИИ, ФРАНЦИИ, КАЗАХСТАНЕ, ЛИТВЕ.



ный пребывает на территории другого государства. Кроме того, во многих европейских странах нет практики выдачи путевых листов или приказов о командировках, что также усложняет подсчет срока. В результате процесс урегулирования подобных случаев может стать затруднительным, особенно если речь идет о смерти застрахованных.

Одним из недавних примеров стал случай, произошедший в начале августа во Франции неподалеку от Шамонта. Водитель фуры попал в смертельное ДТП, о чем в *Balt Assistance Ltd* сообщил работодатель мужчины. По его словам, авария была настолько сильной, что из груды металла не удалось даже достать паспорт погибшего, что затрудняло проверку валидности его страхового полиса, а значит, и организацию репатриации тела на родину. При этом ни путевых листов, ни приказов о командировке застрахованному не выдавалось. В данном случае работодатель самостоятельно подсчитал примерное количество дней, и так как оно превышало срок пребывания за границей, предусмотренный договором страхования, согласился взять расходы по репатриации в сумме около 3 000 EUR на себя.

Процедура репатриации в каждом случае обходится недешево. Для *Balt Assistance Ltd* с начала 2021 года самыми дорогостоящими транспортировками на родину тел водителей-международников оказались два случая, и оба в Казахстане. В первом 48-летний водитель скончался в дороге от желудочного кровотечения, и его репатриация наземным транспортом обошлась в 4 416,82 EUR, второй 58-летний застрахованный умер в реанимации в результате ишемического инсульта, и расходы за авиаперевозку по маршруту Алматы-Москва-Минск составили 4 073,2 EUR соответственно.

Руководитель отдела госпитализаций и транспортировок
Олеся Романова:

«В случаях с репатриацией мы иногда сталкиваемся с тем, что водители отправляются в рейс с напарником, и если одним из них что-то случается, второй может в растерянности забрать с собой паспорт второго, который необходим для проведения всех формальных процедур. Также в случае гибели застрахованного всегда требуется протокол полиции, медицинское заключение о результатах вскрытия, если такое проводится, и результаты токсикологической экспертизы на наличие алкоголя и наркотических веществ, – все это занимает достаточно продолжительное время. До момента получения данных документов у страховой компании нет оснований покрывать понесенные расходы, поэтому часто их на себя берет работодатель застрахованного или его родственники с дальнейшим обращением за компенсацией».

Специалисты *Balt Assistance Ltd* регистрируют и нестандартные случаи, среди которых только за последний год:

- доказанное самоубийство 46-летнего водителя, который прибыл в командировку в Германию и решил свести счеты с жизнью через повешение;
- спорный случай в Польше с падением застрахованного водителя из окна гостиницы;
- смерть одного из застрахованных водителей-международников, который скончался от осложнений *COVID-19*, в дополнение к которому у него был выявлен ВИЧ VI в стадии СПИД.

Каждый подобный случай требует от специалистов *Balt Assistance Ltd* высокого профессионализма и нестандартного подхода, но многолетний опыт и точно выверенный алгоритм организации медицинской помощи позволяет решать даже самые сложные задачи в кратчайшие сроки.

Средняя стоимость репатриации в РФ из разных стран мира (EUR)

Австрия	3 300
Вьетнам	3 700
Германия	3 800
Египет	2 550
Казахстан	3 950
Латвия	2 200
Литва	1 900
Польша	2 220
Россия	1 700
Сербия	4 000
Словения	3 200
Турция	2 550
Франция	3 250

Страховщики из-за стихийных бедствий в мире выплатят \$42 млрд

Природные катастрофы, обрушившиеся в 2021 году на многие страны, приведут к рекордным страховым выплатам.

По данным одного из крупнейших в мире страховщиков «Аол», только за I полугодие 2021 г. выплаты по ущербу составят около \$42 млрд – это рекордная сумма за последние 10 лет, пишет «Российская газета».

В британской страховой компании пояснили, что стихийные бедствия в развитых странах всегда приводят к большим потерям. Например, экстремальные морозы в США обернулись страховыми убытками на сумму не менее \$15 млрд.

Штормы в Западной и Центральной Европе, произошедшие в июне, обойдутся страховщикам примерно в \$4,5 млрд, а наводнения, которые случились на прошлой неделе, привели к потерям в размере \$2-3 млрд.

Как отмечает *Reuters*, в I полугодии жертвами стихийных бедствий в мире стали около 3 тыс. человек, причем только в конце июня из-за аномальной жары в некоторых районах Канады и США погибли 800 человек.

Сейчас власти Германии подсчитывают ущерб от наводнений, обрушившихся на страну. Погибшими числятся 169 человек, еще примерно столько же пропали без вести.



2021

29-30 сентября

ОСЕННЯЯ СЕССИЯ 8-го ЕЖЕГОДНОГО СТРАХОВОГО БИЗНЕС ФОРУМА

Основная задача мероприятия – предоставить возможность профильным специалистам получить актуальную информацию, совместно обсудить наиболее важные вопросы отрасли, обменяться идеями и практическим опытом.

В рамках Форума будут проведены:

29 сентября – Конференция для ответственных актуариев.

30 сентября – Конференция для финансовых директоров и главных бухгалтеров.

Планируется участие представителей Банка России, Гильдии актуариев, ведущих российских и международных консалтинговых и аудиторских компаний, страховых организаций, российских и международных экспертов.

Мероприятие пройдет в двух режимах: онлайн и офлайн.

Для участников офлайн будут соблюдаться все требования Роспотребнадзора.

Участникам онлайн будет предложена платформа с предоставлением всех ключевых возможностей, которые они имели бы при «живом» участии в мероприятии:

- просматривать все выступления, как в прямом эфире, так и в записи;
- обратиться с вопросами к модераторам и спикерам в реальном времени, используя чат;
- иметь доступ ко всем презентациям во время и после окончания Форума.

СТРАХОВОЙ БИЗНЕС ФОРУМ

ВЫЗОВЫ ГОДА 2021

МОСКВА

Форум в режиме офлайн
состоится в отеле

«Националь»

по адресу:

ул. Моховая, 15/1, стр.1.,

г. Москва

www.insurforum.com

format@ins-df.com

+7-495-988-29-89,

+7-925-507-35-60

Белорусская ассоциация страховщиков

**20 лет
вместе
21** 



**ОБЪЕДИНЕНИЕ УСИЛИЙ ВСЕХ
ДЛЯ РЕШЕНИЯ ПРОБЛЕМ КАЖДОГО!**