

# Profi for profi

# СТРАХОВАНИЕ в БЕЛАРУСИ

ноябрь '2021

B e l a r u s I n s u r a n c e J o u r n a l



**4 ДЕКАБРЯ –  
ДЕНЬ  
СТРАХОВЫХ  
РАБОТНИКОВ**

Факторы успеха

04

Belarus Re празднует  
15-летие

09

К успеху – вместе

Интервью с генеральным директором  
ЗСАО «Ингосстрах» Натальей Гогановой

11

ISSN 2304-1293  
9 177 2304 1129008



## **Уважаемые работники страховой отрасли!**

**Поздравляю вас с профессиональным праздником –  
Днем страховых работников!**

Страховая отрасль как один из важнейших элементов финансового рынка развивается и совершенствуется. Уровень развития страховых услуг позволяет обеспечить эффективную защиту от возникающих рисков, а созданная система страхования гарантирует максимально справедливый подход при наступлении страховых случаев.

Залог успешной работы страховых организаций, страховых агентов и брокеров – люди, преданные своему делу. Вы умело, высокопрофессионально организуете работу с реальным сектором экономики и населением по формированию страховой защиты, при которой незначительная сумма страхового взноса может при необходимости стать реальной подушкой безопасности.

Уверен, что верность традициям и стремление к совершенствованию, командный дух и нацеленность на результат будут и впредь способствовать поддержанию высоких стандартов страхового сервиса, сохранению доверия клиентов к институту страхования.

Благодарю вас за добросовестный труд, ответственность в выполнении поставленных задач. Желаю вам крепкого здоровья, новых начинаний в деле развития рынка страховых услуг и уверенности в завтрашнем дне.

A handwritten signature in black ink, appearing to read 'Р.А. Головченко'.

**Премьер-министр  
Республики Беларусь**

**Р.А.Головченко**

**РЕДАКЦИОННЫЙ СОВЕТ:**

**В.И. Тарасов**, д-р экон. наук,  
профессор, зав. кафедрой  
корпоративных финансов  
экон. факультета БГУ

**М.А. Зайцева**, канд. экон.  
наук, доцент кафедры  
финансов БГЭУ

**А.П. Авсейко**,  
генеральный директор  
Белорусского бюро по  
транспортному страхованию

**И.В. Мерзлякова**,  
генеральный директор  
Белорусской ассоциации  
страховщиков

**Г.А. Мицкевич**,  
генеральный директор  
БРУПЭИС «Белэксимгарант»

**А.Н. Федорако**,  
начальник финансово-  
экономического управления  
БРУСП «Белгосстрах»

**В. А. Ефременко**,  
генеральный директор  
ЗАСО «Промтрансинвест»

**В.А. Лаврусенко**,  
главный советник  
ЗАО «Страховая Компания  
"Белросстрах"»

**В.С. Новик**,  
генеральный директор  
СБА ЗАСО «Купала»

**А.Н. Чайчиц**,  
генеральный директор  
ЗАСО «Белнефтестрах»

Подписной индекс: для ведомственной подписки 006792  
для индивидуальной подписки 00679

# СТРАХОВАНИЕ в БЕЛАРУСИ

№ 11 (228) ноябрь 2021

## Содержание

Факторы успеха	04	20	Краткие итоги деятельности страховых организаций Республики Беларусь за 9 месяцев 2021 года
Belarus Re празднует 15-летие	09	23	Беларусь & Мир
К успеху – вместе	11	24	Показатели деятельности страховых организаций Республики Беларусь
Актуальность ESG-подхода для белорусских страховщиков	13	25	Подводные камни медицинской помощи в Польше
Сведения по обязательному страхованию гражданской ответственности владельцев транспортных средств на территории Республики Беларусь	17	28	Сведения о страховых взносах по договорам страхования, оформленным страховыми брокерами

Производственно-практический журнал «Страхование в Беларуси». Журнал зарегистрирован Министерством информации Республики Беларусь 13.11.2009 в Государственном реестре средств массовой информации за №774. Учредитель и издатель: © Белорусская ассоциация страховщиков 220005, г. Минск, ул. Пугачевская, 6, офис 502. Тел./факс: +375 17 377-38-26. E-mail: info@belasin.by [www.belasin.by](http://www.belasin.by)  
Редактор: Ирина Мерзлякова



## **Уважаемые коллеги!**

От имени Министерства финансов Республики Беларусь и от меня лично примите поздравления с профессиональным праздником – Днем страховых работников.

Мировые тенденции последних лет трансформировали многие аспекты страхования. Отрасль активно укрепляет свои позиции как один из флагманских сегментов в финансовых процессах. Развиваются новые виды страхования, ускоренным темпом адаптируются традиционные подходы. Нагрузка на страховое дело выросла в разы, предъявляя высокие требования к вашему профессионализму и стандартам работы.

Сегодня ваша отрасль развивается на прочном фундаменте, заложенном 100 лет назад, когда был принят Декрет Совнаркома БССР «Об организации государственного имущественного страхования в БССР». Управление государственным страхованием в составе Наркомфина БССР занялось организацией и контролем страхования. Это учреждение стало родоначальником Белгосстраха, организации с уникальной 100-летней историей.

Заложив основы национального страхования, сегодня, в XXI веке, Белосстрах – это лидер белорусского страхового рынка, надежная и стабильная компания с самым многочисленным коллективом. Для вас в эти дни – двойной праздник, юбилей организации и День страховых работников. Чтобы занять ведущие позиции на страховом рынке страны, вы проделали колоссальный путь становления и развития. Поздравляем коллег с 100-летием организации, желаем сохранить богатые традиции, уверенно смотреть в будущее и двигаться только вперед.

День страховых работников – повод отдать дань уважения самому ценному ресурсу отрасли – людям. Именно труд каждого из вас, направленный на обеспечение интересов страхователей, повышает уровень доверия бизнеса и населения, улучшает финансовую грамотность и обеспечивает стабильность многих значимых процессов в экономике государства. Ваш опыт, знания и самоотдача создают необходимые условия как для предотвращения рисков, так и для развития всех национальных отраслей, от медицины до энергетики и освоения космоса. Для общества страховые компании – один из ключевых гарантов стабильности и уверенности в завтрашнем дне.

В День страховых работников желаю каждому из вас успехов и новых профессиональных достижений, созидательного развития и расширения профессиональных горизонтов, конструктивного диалога со всеми участниками страхового рынка. Благополучия, счастья и здоровья вам и вашим близким! ■

**Юрий Михайлович Селиверстов,  
Министр финансов Республики Беларусь**



## **Уважаемые коллеги!**

День страховых работников в календаре – особенная дата для отрасли. Декабрь, конец года, видны результаты проделанной работы и обозначены перспективы на следующий этап. Есть возможность подвести итоги и отметить достижения лучших из лучших.

Страховая отрасль, как в мире, так и нашей стране, выдержала сложности и вызовы 2020 года. 2021 год поставил новые задачи: адаптировать все процессы в изменившихся условиях, найти решения для новых потребностей государства, бизнеса и населения. Необходимость быстро создавать и внедрять разработки, улучшать финансовые показатели и держать высокий уровень работы с клиентами обозначили важность таких ресурсов в страховании, как люди и коммуникация.

Мы особенно четко видим это на примере крупнейшей страховой компании в Республике Беларусь – Белгосстрах. 100-летний юбилей организация встречает в заслуженном статусе лидера национального страхового рынка. Самый большой коллектив, самое большое количество страхователей – все это создает как ряд преимуществ, так и колоссальную ответственность. Труд вашего коллектива вызывает особое уважение. Примите самые искренние поздравления с юбилеем. Желаем коллегам уверенно следовать намеченным курсом, эффективно объединять традиции и инновации, быть всегда на шаг впереди обстоятельств.

Из года в год страховые компании выступают опорой и надежным тылом для страхователей. Отрасль вовлечена в такие ключевые для общества темы, как здоровье, безопасность, материальное благосостояние. Ваша деятельность влияет на жизнь и судьбы миллионов людей. Благодаря страховой поддержке в жизнь воплощаются масштабные государственные и социальные проекты, бизнес получает дополнительный импульс к развитию, а население – дополнительные гарантии и уверенность в завтрашнем дне.

Желаю вам встретить День страховых работников с чувством профессиональной гордости. Пусть самые амбициозные планы воплощаются с лучшими результатами. Стабильности и процветания каждому из вас, а также здоровья, неиссякаемой энергии и благополучия! ■

**Ольга Акимовна Тарасевич,  
заместитель Министра финансов Республики Беларусь**

# Факторы успеха

В КАНУН ДНЯ СТРАХОВЫХ РАБОТНИКОВ НА СТРАНИЦАХ НАШЕГО ЖУРНАЛА МЫ ПРЕДСТАВЛЯЕМ НАИБОЛЕЕ УСПЕШНЫХ СОТРУДНИКОВ СТРАХОВЫХ ОРГАНИЗАЦИЙ УХОДЯЩЕГО ГОДА. ПО СЛОЖИВШЕЙСЯ УЖЕ ТРАДИЦИИ, ЭТИХ ЛЮДЕЙ ВЫДВИНУЛИ РУКОВОДИТЕЛИ КОМПАНИЙ, А РЕДАКЦИЯ «СВБ» ПОПРОСИЛА ИХ ОТВЕТИТЬ НА ВОПРОС «КАКИМ БЫЛ ДЛЯ ВАС УХОДЯЩИЙ 2021 ГОД И КАКИХ УСПЕХОВ УДАЛОСЬ ДОСТИГНУТЬ ЗА 2021 ГОД В ПРОФЕССИОНАЛЬНОЙ СФЕРЕ?».



**ТАТЬЯНА СТАРОТИТОРОВА**

начальник отдела развития страхования  
филиала СООО «Асоба» в г. Гомеле

2021 год, наверное, был самым трудным в моей профессиональной деятельности, несмотря на то что 18 лет работаю в страховании. Работа в условиях пандемии несет определенные трудности. Как для матери, воспитывающей двоих детей, этот год был непростым – мы поступали в колледж и иногда болели. Как для руководителя – иногда приходилось работать за троих. Но наш филиал достойно справился, коллектив еще больше сплотился. Нам удалось вывести филиал на второе место по темпам роста страховой премии среди областных филиалов общества. В этот год, год тяжелой эпидемиологической обстановки, мы не только сохранили основных клиентов, но и увеличили объемы страхования. Несмотря на все трудности, за 9 месяцев 2021 года прирост страховых премий филиала составил 124 %. Мы внедряли в практику новые методы страхования, проводили обучение страховых агентов, продвигали новые пакетные продукты, активно участвовали в проводимых обществом акциях. Как результат, филиал перешел на качественно новый уровень страхования, страховые премии по добровольным видам страхования юридических лиц выросли на 146 %. ■



**НИНА КИСЕЛЁВА**

агент страховой представительства Белгосстраха  
по Ленинскому району г. Минска

2021 год был довольно сложный для всех, и пока так и не удалось победить пандемию, связанную с COVID-19. Мы не смогли вернуться к привычному течению жизни, однако появились основания для оптимизма. В 2020 году люди были растеряны, напуганы, некоторые отказывались от страхования вообще, и здесь имел значение опыт работы, знания клиентов, желание помочь людям, не оставив их без страховой защиты. Многие клиенты, ранее не проявлявшие интерес к страхованию здоровья, изменили свое отношение к этому вопросу. Эти мои принципы в работе помогли достигнуть в 2021 году высоких показателей в профессиональной деятельности с помощью привлечения новых клиентов и обоснованности в необходимости страхования.

Также важную роль играет стремление получить обоснованное доверие каждого клиента и предложить то, что отвечает его потребностям. Я люблю свою работу, мне нравится быть полезной как для своей страховой компании, так и для людей. Нужно уметь слышать и слушать людей, быть внимательной к ним, не обещать того, в чем сам не уверен. Будьте честны с собой и своими клиентами, и у вас все получится! ■



**ТАТЬЯНА БЛИЗНЮК**

агент страховой представительства Белгосстраха  
по Пуховичскому району

2021 год был для меня наполнен яркими событиями и моментами переживания за своих близких. Поэтому особую заботу я дарю своим близким: праздники, семейные события мы проводили в кругу родных. Теплые встречи, приятные хлопоты радовали и согревали мою душу. С моим супругом отметили 43 года совместной жизни в гармонии и понимании, свадьбу с красивым названием – фланелевая. Все свое свободное время я дарю внукам и детям. Значимое для нас событие в этом году – старший внук Даниил поступил в БГАТУ на факультет «Технический сервис в АПК», а младший внук Глеб сделал первые шаги в огромный мир знаний.

Успех для меня как для агента страхового – это профессиональный подход к своему делу и доброжелательное и позитивное отношение к своим клиентам.

Мне нравится моя работа. Я постоянно в ней совершенствуюсь, свой опыт передаю молодому поколению.

Общение с людьми – основа нашей работы. Мои страхователи – это люди разных возрастов, профессий, интересов. И у каждого свои радости-беды. Когда предлагаешь страховые услуги, профессиональная беседа переходит в житейскую, узнаешь о прошлом, нынешней жизни, сложившихся обстоятельствах. И на каждую такую историю я реагирую просто – по-человечески: сочувствую, поддерживаю, ободряю, а если надо дать совет или прийти на помощь, всегда с радостью предлагаю помочь. Понять желания страхователя, вселить уверенность – самое сложное. Ведь здоровье, имущество, транспорт – необходимые составляющие нашей жизни. А выбор предложений у нас большой. И очень здорово, когда мы находим то, что нужно клиенту.

За 9 месяцев 2021 года мной заключено 2 667 договоров по добровольным видам страхования. Сумма взносов по всем видам добровольного страхования составила 116,7 тыс. белорусских рублей. Доведенный план выполнила на 105,1 %, (темп роста составил 120,8 %). ■



**НАТАЛЬЯ САФОНЧИК**

начальник центра оказания страховых услуг в г. Витебске  
представительства ЗАО «Промтрансинвест» в г. Витебске

Прежде чем ответить на Ваш вопрос, я хочу сказать, что свою трудовую деятельность в закрытом акционерном страховом обществе «Промтрансинвест» я начала в 2012 году и за это время прошла профессиональный путь от специалиста сектора урегулирования убытков до начальника центра оказания страховых услуг в г. Витебске представительства ЗАО «Промтрансинвест» в г. Витебске. С опытом работы в страховании мое мнение о том, что страховая отрасль является одной из перспективных в Республике Беларусь, только укрепилось.

В настоящее время для нашего центра приоритетным направлением является развитие добровольных видов страхования. И несмотря на непростое время, обусловленное пандемией COVID-19, мы ведем активную работу по развитию и заключению договоров по добровольному страхованию медицинских расходов, поскольку страхование медицинских расходов – один из наиболее эффективных способов гарантированного получения необходимой и качественной медицинской помощи в современных условиях. Надо отметить, что, двигаясь в этом направлении, нам удалось добиться хороших результатов. Самым главным достижением уходящего года считаю то, что все задачи, поставленные перед центром, выполняются, и надеемся, что все показатели, которые будут намечены на 2022 год, мы также обязательно выполним. Главным фактором нашего успеха являются профессиональные качества и внутренняя слаженность работников нашего центра. Вместе мы – отличная команда, готовая идти к поставленной цели.

Очень хочется, чтобы наша страховая компания занимала всегда лидирующие позиции на страховом рынке Республики Беларусь и оставалась эталоном надежности и качества обслуживания в сфере страхования.

Пользуясь случаем, поздравляю всех коллег с наступающим профессиональным праздником! Желаю всем удачи, свежих идей и продуктивных решений! ■



**ТАТЬЯНА ШКУРАТОВА**

заместитель начальника отдела международного перестрахования управления перестрахования Государственного предприятия «Белорусская национальная перестраховочная организация»

Думаю, что 2021 год подтвердил одно известное латинское изречение *“Per aspera ad astra”* (Через усилие к победе). Этот год четко показал, насколько мы способны преодолевать те вызовы, которые готовит нам жизнь. Прежде всего, следует отметить, что 2021 год внес свои коррективы в работу перестраховщиков, в том числе в части сотрудничества с международным рынком перестрахования. По причине пандемии все взаимодействие с международными партнерами и компаниями стало проходить в онлайн-режиме.

Тем не менее, несмотря на все возникшие сложности, нам удалось расширить взаимодействие с перестраховочными компаниями и брокерами Индии и Ближневосточного региона. Постоянно организуются и проводятся онлайн-встречи, на которых мы представляем нашу компанию, определяем возможные направления деятельности и т. д.



**АЛЕСЯ МОРАДИ-БИРУН**

начальник управления страхования ответственности ЗАО «СК «Белросстрах»»

Несмотря на возникшие вызовы, 2021 год стал для меня годом саморазвития и самообразования. Вот уже на протяжении года я являюсь заместителем начальника отдела международного перестрахования управления перестрахования, что, несомненно, является не только почетным, но еще и очень ответственным делом. Мои коллеги и я являемся постоянными участниками международных вебинаров по различным тематикам, связанным с перестрахованием. В качестве примера можно привести следующие вебинары: *“Enabling Nuclear in Support of Global Sustainability Goals”* (Британский ядерный страховой пул), *“NatCat Business”* и *“Aviation and Space in Hannover Re”* («Hannover Re»), *“Reinsurance Renewal Season: Reshape or Withdraw”* (Federation of Afro-Asian Insurers and Reinsurers) и др. Участие в международных вебинарах, дискуссиях, онлайн-встречах и переговорах позволяет не только повышать профессиональное мастерство в части андеррайтинговой оценки рисков, внедрения новых технологий в работу, но и постоянно совершенствовать профессиональное знание английского языка.

Вместе с тем я хотела бы отметить, что личные достижения, успехи, а также те незначительные трудности, связанные с желанием любого разумного человека развиваться и двигаться вперед, неразрывно связаны с профессиональной командой *Belarus Re*, отметившей в этом году свой 15-летний юбилей. И я с гордостью могу сказать, что вот уже 14 лет являюсь частью этого уникального профессионального перестраховочного и спортивно-музыкально-творческого коллектива, который называется планета РУП «Белорусская национальная перестраховочная организация», и он, поверьте, способен решать любые сложные задачи и достигать всех поставленных целей.

Я благодарна всем своим коллегам за сотрудничество, постоянное стремление к совершенствованию перестраховочной деятельности, взаимную помощь во всех возникающих ситуациях и хочу сказать, что я ни разу не жалела, не жалею сейчас и, уверена, не пожалею в будущем, что когда-то стала частью этого сплоченного и дружного коллектива. С моей точки зрения, это и является моим главным достижением не только в уходящем 2021 году, но и за все предыдущие годы.

От всей души поздравляю всех коллег с наступающим Днем страховых работников! ■

2021 год продолжает учить нас адаптироваться к новым жизненным реалиям.

Пандемия коронавируса внесла коррективы не только в обычную жизнь, но и в экономику, и в нашу профессиональную деятельность.

И все-таки нам удалось не только сохранить и расширить клиентскую базу, но и обеспечить выполнение плановых показателей.

Мы продолжаем совершенствовать профессиональные навыки сотрудников, участвуя в разных формах обучения. Это позволяет нашему коллективу с высоким профессионализмом оказывать качественную страховую услугу и развивать свои деловые навыки.

Уверена, что и в дальнейшем эти отличительные черты останутся главными для нашего коллектива. ■





**ОЛЕГ МОСКВИТИН**

начальник центра страховых услуг № 2 в г. Минске  
ЗАО «СК «Евроинс»»

Уходящий 2021 год был, несомненно, сложным и бросал большое количество разных вызовов, но вместе с тем он останется в памяти насыщенным и интересным.

Уже сейчас можно с уверенностью сказать, что в текущем году страховая компания «Евроинс» продолжила свое поступательное развитие и сохранила одно из ведущих мест среди негосударственных страховых компаний на рынке страховых услуг. Следует отметить, что в нынешних непростых условиях открывается целый ряд возможностей для развития новых видов страхования, которые будут востребованы клиентами в ближайшие несколько лет (таких как: страхование расходов в связи с отменой поездки, страхование от заболеваний *COVID*). Наша задача состоит в том, чтобы удовлетворить эту потребность максимально качественно, используя комплексный подход в оценке возможных рисков для компании. Делая ставку именно на качество и актуальность страхового продукта на рынке, мы продолжаем уверенное движение вперед совместно с нашими надежными партнерами.

2021 год стал для меня юбилейным – 20-м годом работы в страховании. За этот период я видел как рост и развитие страхового рынка, так и моменты отчаяния и надежды на лучшее, как расцвет одних страховых компаний, так и уход с рынка других. Страхование стало неотъемлемой частью моей жизни и работой, которая позволяет развиваться и приносит радость. Своим коллегам хочу пожелать того же, а еще не поддаваться унынию и использовать любые обстоятельства как возможность для покорения новых вершин! ■



**АЛЕКСАНДР ДРАПЕЗА**

директор Представительства ЗАО «ТАСК» в г. Гомеле

Главное достижение уходящего 2021 года – я не утратил энтузиазма, несмотря на достаточно сложный период, в котором не всегда был доволен достигнутыми результатами и столкнулся с потрясениями в личной жизни.

Почетная грамота победителя в номинации «Лучший директор – 2020» ЗАО «ТАСК» – это оценка моей пятилетней работы в страховой компании. Также в связи с 30-летием со дня создания ЗАО «ТАСК» начальником Белорусской железной дороги мне вручен нагрудный знак «Отличник Белорусской железной дороги». Данная награда – оценка работы всего коллектива представительства, результат, в том числе, и сотрудничества с Гомельским отделением Белорусской железной дороги.

Выстроена схема управления, когда каждый работник, независимо от должности, обязан последовательно добиваться поставленных перед ним и представительством целей. Планирование деятельности на кратко- и долгосрочную перспективу, контроль, результат успешной работы в 2021 году.

Пользуясь предоставленной возможностью, хотел бы поздравить всех страховщиков с профессиональным праздником – Днем страховых работников! От всей души пожелать новых побед и достижений на профессиональном поприще, смелых планов и начинаний, успешного решения всех задач и крепкого здоровья. ■



### ИГОРЬ НИКИТЕНКО

начальник управления комплексного страхования ЗСАО «Ингосстрах»

2021 год – год изменений. Изменения происходили как во внешней среде, так и во внутреннем контуре компании. При этом в это не простое время наша команда сумела не только адаптироваться, но и выполнить *KPI* по росту ключевых направлений бизнеса.

Много сказано об условиях работы в ковидное время – хочется только отметить, что нам удалось научиться работать в этих условиях.

В этом году мы запустили долгосрочные проекты, связанные с цифровизацией и клиентоцентричностью. Мы заново посмотрели на нашего клиента и путь, который он проходит при взаимодействии со страховой компанией в момент заключения договоров страхования и урегулирования убытков. В связи с этим был реформатирован главный офис в г. Минске, что, как мы надеемся, позволит существенно улучшить клиентский опыт в нашей компании. Мы также много внимания уделили повышению эффективности в работе с партнерами и каналами продаж. Сумели реализовать ряд совместных проектов с лизинговыми компаниями и банками. Все это позволяет с уверенностью смотреть в будущее, и, что самое главное – мы видим возможности для дальнейшего роста. ■

### Беларусь & Мир



## На ЭКСПО-2020 прошел Национальный день Республики Беларусь

22 ноября 2021 г. на Всемирной выставке «ЭКСПО-2020» в г. Дубай (ОАЭ) прошел Национальный день Республики Беларусь. Открывал мероприятия глава белорусской делегации Премьер-министр Республики Беларусь Роман Головченко.

Официальная программа включала церемонию открытия Национального дня, а также проведение Белорусского инвестиционного форума. Участники форума – официальные лица и представители бизнеса Беларуси и Объединенных Арабских Эмиратов – ознакомились с примерами успешных инвестиционных проектов с привлечением иностранного капитала, в том числе со стороны ОАЭ. Было отмечено, что в Республике Беларусь созданы механизмы привлечения и защиты иностранных инвестиций, которые направлены на реализацию высоколиквидных проектов. В форуме приняли участие генеральный директор «Белэксимгарант» **Геннадий Мицкевич** и начальник управления международного сотрудничества **Илья Сахар** (на фото).

Инвестиционный потенциал Беларуси был высоко оценен бизнес-кругами ОАЭ, которые высказали заинтересованность и подтвердили готовность участия в подобных проектах. В рамках мероприятия официальные делегации Республики Беларусь и ОАЭ посетили белорусский национальный выставочный павильон. ■



# Belarus Re празднует 15-летие

СО ДНЯ ОСНОВАНИЯ НАЦИОНАЛЬНОГО ПЕРЕСТРАХОВЩИКА ПРОШЛО 15 ЛЕТ. К СВОЕМУ ЮНОМУ ЮБИЛЕЮ ГОСУДАРСТВЕННОЕ ПРЕДПРИЯТИЕ «БЕЛОРУССКАЯ НАЦИОНАЛЬНАЯ ПЕРЕСТРАХОВОЧНАЯ ОРГАНИЗАЦИЯ» ПРИОБРЕЛА НОВОГО РУКОВОДИТЕЛЯ, А ЕЩЕ СМЕНИЛА «МЕСТО ПРОПИСКИ» НА СОВРЕМЕННЫЙ ОФИС В ЕВРОПЕЙСКОМ СТИЛЕ. ГЕНЕРАЛЬНЫЙ ДИРЕКТОР BELARUS RE **ГЕННАДИЙ ВЛАДИМИРОВИЧ ТИМОШЕВИЧ** ПОДЕЛИЛСЯ ЗНАЧИМЫМИ ДОСТИЖЕНИЯМИ КОМПАНИИ, ИТОГАМИ РАБОТЫ ЗА 9 МЕСЯЦЕВ, А ТАКЖЕ НОВОЙ СТРАТЕГИЕЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ BELARUS RE В БЛИЖАЙШЕМ БУДУЩЕМ.

Создание Республиканского унитарного предприятия «Белорусская национальная перестраховочная организация» в 2006 году ознаменовало очередной этап развития белорусского страхового рынка. К этому моменту деятельность страховых компаний Республики Беларусь достигла высокого уровня как в количественном, так и качественном плане – значительно увеличилось число договоров страхования, видов предоставляемого страхового покрытия, что закономерно привело к росту принимаемых страховыми компаниями обязательств, увеличению вероятности наступления значительных убытков. Для минимизации последствий подобных убытков, обеспечения финансовой устойчивости национального страхового рынка, удовлетворения возросшей потребности белорусских страховых компаний в перестраховочной емкости на государственном уровне было принято решение об образовании специализированной перестраховочной компании.

Прошедшие годы подтвердили обоснованность принятого решения – сформирована национальная система перестрахования, установлено активное взаимодействие с

многочисленными зарубежными страховыми и перестраховочными компаниями.

Важнейшей составляющей успеха является коллектив компании. Благодаря слаженной работе квалифицированных специалистов, их знаниям, настойчивости в достижении поставленных целей ежегодно реализуются многие проекты как на внутреннем, так и международном рынках. Стоит отметить, компания уделяет особое внимание непрерывному процессу обучения сотрудников, без которого невозможно обеспечивать должный уровень конкурентоспособности и устойчивое дальнейшее развитие.

Создав отлаженную национальную систему перестрахования, *Belarus Re* способна дать надежную страховую защиту имущественных интересов отечественных и зарубежных субъектов хозяйствования. При этом финансовая устойчивость обеспечивается в том числе и передачей части рисков в ретроцессию заслуживающим доверия международным перестраховщикам.

## ГЕННАДИЙ ТИМОШЕВИЧ

генеральный директор *Belarus Re*

*Важнейшей составляющей успеха является коллектив компании. Благодаря слаженной работе квалифицированных специалистов, их знаниям, настойчивости в достижении поставленных целей ежегодно реализуются многие проекты как на внутреннем, так и международном рынках.*



## ВСЯ РАБОТА КОЛЛЕКТИВА ПРЕДПРИЯТИЯ НАПРАВЛЕНА НА РЕАЛИЗАЦИЮ СТРАТЕГИЧЕСКОЙ ЦЕЛИ – СОЗДАНИЕ ПЕРЕСТРАХОВОЧНОЙ КОМПАНИИ МЕЖДУНАРОДНОГО УРОВНЯ, КОТОРАЯ ПРЕДЛАГАЕТ ШИРОКИЙ СПЕКТР ПЕРЕСТРАХОВОЧНЫХ УСЛУГ И ОБЕСПЕЧИВАЕТ КОМПЛЕКСНУЮ ЗАЩИТУ СВОИХ КЛИЕНТОВ В СООТВЕТСТВИИ С МЕЖДУНАРОДНЫМИ СТАНДАРТАМИ.

Достижению положительных результатов в работе предприятия во многом способствует внедрение передовых технологий и методов в области андеррайтинга, совершенствование организационной структуры управления. В современных условиях рынка успешная работа компании во многом зависит от грамотно выстроенной системы управления рисками.

Вся работа коллектива предприятия направлена на реализацию стратегической цели – создание перестраховочной компании международного уровня, которая предлагает широкий спектр перестраховочных услуг и обеспечивает комплексную защиту своих клиентов в соответствии с международными стандартами.

С момента основания компания демонстрирует положительную динамику экономических показателей, которая сохраняется и в текущем году.

По результатам деятельности за 9 месяцев 2021 года заключено 17 046 договоров перестрахования и страхования, что на 39,7 %, или 4 845 договоров, превысило показатель аналогичного периода прошлого года, подписанная перестраховочная премия составила 126,1 млн BYN, что на 27,3 % больше, чем за аналогичный период предыдущего года, и на 3,3 % больше годового показателя. Объем принятой ответственности увеличился на 7,6 % и достиг 89,4 млрд BYN. Собственный капитал компании увеличился на 7,3 % и достиг 287,6 млн BYN. Страховые резервы выросли на 5,5 % (122,5 млн BYN), маржа платежеспособности – на 7,3 % (287,6 млн BYN).

С момента создания компания делает особый акцент на выстраивание долгосрочных взаимовыгодных отношений с зарубежными рынками. Как результат – заключено более 200 соглашений о сотрудничестве с иностранными партнерами. Объем подписанной перестраховочной премии от нерезидентов за январь – сентябрь 2021 года составил 54,7 млн BYN (рост на 23,09 % к аналогичному периоду 2020 года).

Положительное сальдо экспорта и импорта финансовых услуг по перестрахованию сложилось на уровне 24,2 млн BYN (за аналогичный период 2020 года – 14,5 млн BYN).

Важным этапом развития компании стало внесение изменений и подписание в 2019 году соответствующих соглашений о преобразовании структуры Белорусского ядерного страхового пула (далее – БЯСП).

С 27.02.2019 года участниками БЯСП, согласно Указу Президента Республики Беларусь от 14 января 2019 г. № 15 «Об ответственности за ядерный ущерб», являются

ся БРУСП «Белгосстрах», БРУПЭИС «Белэксимгарант» и *Belarus Re*.

Создание Белорусского ядерного страхового пула позволило активизировать взаимодействие Республики Беларусь с международной системой ядерных страховых пулов.

Кроме того, членство *Belarus Re* в таких организациях, как Российский антитеррористический страховой пул (РАТСП), Российская ассоциация авиационных и космических страховщиков (РААКС), Федерация Афро-Азиатских страховщиков и перестраховщиков (FAIR), а также аккредитация в Управлении по регулированию и развитию страхования Индии (IRDAI) позволяют компании удерживать крепкие позиции на зарубежных рынках и с каждым годом увеличивать портфель входящего бизнеса.

Последние два года стали особенными в истории всего мира. Пандемия, безусловно, сказалась не только на жизни людей, но и на предпринимательской деятельности. Мировая страховая индустрия также ощутила негативное воздействие, тем не менее компании удалось обеспечить положительный результат деятельности на мировом рынке, благодаря диверсификации, а также оперативному внедрению ограничений в части COVID-19.

По прошествии 15 лет сформированы основные конкурентные преимущества на международном рынке перестрахования: значительный уставный капитал, стабильный перестраховочный портфель, низкий уровень убыточности, наличие международного рейтинга финансовой устойчивости и ежегодное проведение аудита по международным стандартам финансовой отчетности.

Среди основных направлений стратегии деятельности *Belarus Re* – расширение сотрудничества с национальным рынком, как за счет внедрения новых продуктов, так и посредством формирования совокупной емкости белорусских страховых организации при перестраховании зарубежных рисков.

В ближайшем будущем компания планирует активизацию и наращивание сотрудничества со страховыми компаниями Российской Федерации и других стран СНГ. В то же время продолжится политика диверсификации страхового портфеля по географическому признаку за счет активизации сотрудничества со страховыми организациями дальнего зарубежья. ■

Республиканское унитарное предприятие «Белорусская национальная перестраховочная организация»  
УНП 806000232  
Специальное разрешение (лицензия) Министерства финансов РБ № 02200/13-00048

# К УСПЕХУ – ВМЕСТЕ

ДЛЯ СТРАХОВОГО РЫНКА БЕЛАРУСИ ХАРАКТЕРНЫ ОПРЕДЕЛЕННЫЕ СПЕЦИФИЧНЫЕ УСЛОВИЯ, В КОТОРЫХ ОН ЗАРОЖДАЛСЯ, РАЗВИВАЛСЯ И СУЩЕСТВУЕТ ПО СЕГОДНЯШНИЙ ДЕНЬ. СТРАХОВЫЕ ОРГАНИЗАЦИИ НАШЕЙ СТРАНЫ, ОБЛАДАЯ СХОЖИМИ ЧЕРТАМИ И ЭТАПАМИ В СВОЕЙ ИСТОРИИ, ВСЁ ЖЕ ПРОХОДИЛИ СВОЙ БЕСЦЕННЫЙ, ОСОБЕННЫЙ ПУТЬ. ОДНОЙ ИЗ ТАКИХ КОМПАНИЙ, УНАСЛЕДОВАВШЕЙ УНИКАЛЬНУЮ МЕТОДОЛОГИЧЕСКУЮ БАЗУ И ИМЕЮЩЕЙ ИСКЛЮЧИТЕЛЬНУЮ ПОДДЕРЖКУ РОССИЙСКОГО АКЦИОНЕРА, СТАЛО ЗСАО «ИНГОССТРАХ». В 30-ЛЕТНИЙ ЮБИЛЕЙ РЕДАКЦИЯ ЖУРНАЛА «СВБ» ПОБЕСЕДОВАЛА С ГЕНЕРАЛЬНЫМ ДИРЕКТОРОМ КОМПАНИИ **НАТАЛЬЕЙ ВАСИЛЬЕВНОЙ ГОГАНОВОЙ** О ПРЕДСТОЯЩИХ ГЛАВНЫХ ЗАДАЧАХ И ПРОЕКТАХ.

**Наталья Васильевна, Вы пришли в компанию в сложное время: 2021 год стал испытанием для всего страхового рынка: пандемия, ограничения на выезд, снижение страховых взносов, растущая убыточность. На что планируете делать ставки в первую очередь в «Ингосстрахе»?**

Я отношусь ко времени, в котором мы живем и работаем, философски. Это реальность, на которую в большинстве своем мы не можем повлиять. С каждым новым вызовом и угрозой приходит запрос на защиту от их реализации. А новые условия жизни – это входные параметры для бизнес-модели. Если говорить про «Ингосстрах», то в первую очередь я буду делать ставку на развитие клиентских сервисов, оптимизацию нашей операционной деятельности, профессиональные знания и навыки коллектива компании.



**Вы в компании «Ингосстрах» не новичок. Что, на Ваш взгляд, изменилось за время Вашего отсутствия? И что из опыта работы в страховой компании «БелВЭБ Страхование» Вы принесли с собой?**

Да, действительно почти 17 лет моей профессиональной деятельности приходится на работу в ЗСАО «Ингосстрах». Для меня «Ингосстрах» – это школа профессиональная и школа жизни. У меня особо теплое отношение к компании и времени работы в ней. Если говорить про изменения, то меня очень радует, что компания все эти годы активно развивалась, пробовала новые формы работы, запускала новые проекты, ставила новые цели и настраивала новые инструменты. Очень важно, что компания находилась в постоянном движении к улучшениям. Сегодня стратегически важными направлениями развития компании определены клиентоцентричность, цифровизация и профессиональная команда. Мы понимаем, что наибольших успехов достигнет тот, кто сумеет предложить клиентам страховые продукты, соответствующие их персональным запросам, и максимально удобный и понятный сервис.

Из опыта работы в «БелВЭБ Страхование» я принесла абсолютно четкое понимание важности слаженной командной работы. Без малого пять лет мне посчастливилось быть частью высокопрофессиональной команды, нацеленной на постоянный поиск новых возможностей для развития без бюрократических проволочек. Мы никогда не оправдывали себя обстоятельствами, в которых нам приходилось работать, а всегда старались увидеть в них новые возможности, стремились к получению новых знаний и их применению на практике. Базовыми качествами команды «БелВЭБ Страхование» всегда являлись честность, порядочность, человечность, именно эти качества являются основой доверия, на котором построены все отношения как внутри компании, так и за ее пределами.

## НАТАЛЬЯ ГОГАНОВА

генеральный директор ЗСАО «Ингосстрах»

*Жить нужно исходя из реалий сегодняшнего дня.*

## НА МОЙ ВЗГЛЯД, ОСНОВНЫМИ ТРЕНДАМИ РАЗВИТИЯ РИСКОВОГО СТРАХОВОГО РЫНКА В 2022 ГОДУ СТАНУТ УЖЕСТОЧЕНИЕ ТАРИФНОЙ ПОЛИТИКИ В СЕГМЕНТЕ КОРПОРАТИВНОГО СТРАХОВАНИЯ, ЦИФРОВИЗАЦИЯ СТРАХОВОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ, ПОСТРОЕНИЕ КЛИЕНТСКИХ СЕРВИСОВ И ИХ КОНКУРЕНЦИЯ.

**Роль СПАО «Ингосстрах» (Россия) в становлении и развитии белорусской «дочки» сложно переоценить. Какие преимущества Вы видите в работе страховой организации с иностранным капиталом? С какими сложностями приходится сталкиваться?**

СПАО «Ингосстрах» – один из лидеров российского страхового рынка, компания с богатой историей, высокой репутацией на международных рынках, бесценным методологическим опытом, которым наша материнская компания охотно делится с нами. С учетом всего перечисленного нашими конкурентными преимуществами являются возможность использования перестраховочных емкостей при страховании крупных корпоративных программ, андеррайтинговая и методологическая поддержка, возможность использования опыта компании при урегулировании сложных страховых случаев.

**Наталья Васильевна, как Вы оцениваете текущую ситуацию на страховом рынке? Все-таки больше позитива или негатива?**

Отвечу очень коротко. Я считаю, что жить нужно исходя из реалий сегодняшнего дня. Текущая ситуация на рынке – это результат работы участников рынка.

**Сегодня во всем мире коронавирус и пандемия внесли глобальные коррективы и в бизнес-процессы, и в целом в жизнь человечества. Что пришлось менять в работе страховой компании, в страховых продуктах?**

Основные изменения в бизнес-процессах страховой компании – это активное использование формата удаленной работы. Что касается страховых продуктов, то от клиентов мы стали чаще получать запросы на расширение страхового покрытия, в том числе с учетом рисков, связанных с жизнью и работой в условиях пандемии COVID-19.

**Сейчас начался период предварительного подведения итогов работы компаний, а также формирование бюджетов на 2022 год. Каким основным позициям бюджета Вы уделили особое внимание, и что уже можно сказать об итогах 2021 года для компании «Ингосстрах»?**

Особое внимание в 2022 году мы планируем уделить улучшению всех процессов взаимодействия с нашими клиентами и партнерами, мы хотим, чтобы с нами было удобно,

просто и понятно работать. На 2022 год запланирована работа по изучению не только пользовательского, но и клиентского опыта, результат которой ляжет в основу стратегии клиентского опыта ЗСАО «Ингосстрах». Также мы планируем поработать над построением простых, эффективных и прозрачных коммуникаций внутри компании на базе современных ИТ-решений.

Если говорить про предварительные итоги ЗСАО «Ингосстрах» в 2021 году, то уже сегодня компания перевыполнила плановые годовые показатели по объему страховой премии. В конце текущего года наши усилия сосредоточены на изменении андеррайтинговой политики в сегменте страхования автокаско юридических лиц и ДМС, а также на изменении подходов оценки наших инвестиционных проектов.

**Какие изменения Вы планируете в продуктовом портфеле?**

Мы запланировали актуализацию ряда продуктов по корпоративному страхованию, в основном, исходя из требований международных страховых программ, а также ввод в 2022 году не менее одного нового страхового продукта с учетом опыта СПАО «Ингосстрах».

**Мы знаем, что прогноз – дело неблагоприятное. Но все же, каков Ваш прогноз по рынку на 2022 год?**

На мой взгляд, основными трендами развития рискованного страхового рынка в 2022 году станут ужесточение тарифной политики в сегменте корпоративного страхования, цифровизация страховой деятельности, построение клиентских сервисов и их конкуренция. Также существенное влияние на развитие рынка может оказать принятие Закона «О страховании».

**В канун празднования 30-летия компании, чтобы Вы пожелали сотрудникам?**

В первую очередь, я хочу пожелать крепкого здоровья всем своим коллегам, а также их родным и близким! В работе быть инициативными, целеустремленными, стремиться к новым знаниям, видеть возможности для их применения на практике! Всем нам желаю продуктивной командной работы, новых идей и сил для их реализации! ■

*Закрытое страховое акционерное общество «Ингосстрах»  
УНП 100219645  
Специальное разрешение (лицензия)  
Министерства финансов РБ  
№02200/13-00009*

# АКТУАЛЬНОСТЬ ESG-ПОДХОДА ДЛЯ БЕЛОРУССКИХ СТРАХОВЩИКОВ

В БИЗНЕС-СООБЩЕСТВАХ ВСЕ БОЛЕЕ АКТИВНО ПОДНИМАЮТСЯ ВОПРОСЫ «ЗЕЛеной ЭКОНОМИКИ» (В ФИНАНСАХ, ИНВЕСТИЦИЯХ). ПРОХОДЯТ СООТВЕТСТВУЮЩИЕ КОНФЕРЕНЦИИ, СЕМИНАРЫ, ВСТРЕЧИ. ВОЗРАСТАЕТ РОЛЬ И ОТВЕТСТВЕННОСТЬ КОМПАНИЙ ПО ОТНОШЕНИЮ К ОКРУЖАЮЩЕЙ И СОЦИАЛЬНОЙ СРЕДЕ.

В РЕЗУЛЬТАТЕ НА МИРОВОЙ БИЗНЕС-АРЕНЕ БЫСТРЫМИ ТЕМПАМИ РАСПРОСТРАНЯЕТСЯ ТАКОЙ ТРЕНД, КАК ESG-РЕЙТИНГ, КОТОРЫЙ ПРЕДСТАВЛЯЕТ СОБОЙ УСТОЙЧИВОЕ РАЗВИТИЕ КОММЕРЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ, ПОСТРОЕННОЙ НА ПРИНЦИПАХ ОТВЕТСТВЕННОГО ОТНОШЕНИЯ К ОКРУЖАЮЩЕЙ СРЕДЕ, ВЫСОКОЙ СОЦИАЛЬНОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТИ И ВЫСОКОМ КАЧЕСТВЕ КОРПОРАТИВНОГО УПРАВЛЕНИЯ.

Инвесторы и другие заинтересованные лица уже активно учитывают данный рейтинг нефинансовой отчетности.

Исполнительный директор рейтингового агентства «*BIK Ratings*» (г. Минск) **Дмитрий Данильчук** отмечает, что повышенный спрос на ESG вынуждает компании считаться с принципами устойчивого развития. Теперь из-за давления инвесторов и банков им невыгодно иметь низкий ESG-рейтинг. В 2020 году компания «*EY*» провела опрос среди институциональных инвесторов – страховых и инвестиционных компаний, пенсионных и благотворительных фондов. В результате 98 % опрошенных заявили, что строго отслеживают ESG-рейтинг компании.

ESG-рейтинг формируют независимые исследовательские агентства, такие как: *Blomberg*, *S&P Dow Jones Indices*, *JUST Capital*, *MSCI*, *Refinitiv* и другие компании.

Специализированные ESG-фонды покупают «зеленые бумаги», что позволяет выпускать «зеленые» облигации,

за счет которых финансируются проекты, реализуемые в экологических целях. За 2020 год мировой финансовый рынок пополнился новыми «зелеными» социальными облигациями и облигациями устойчивого развития на сумму около 380 млрд долларов, в итоге превысив общий объем в 1 трлн долларов.

По словам вице-президента «Тинькофф» **Нери Толлардо**, в ближайшем будущем мировые фонды перестанут инвестировать в компании, которые игнорируют принципы устойчивого развития.

Если в начале 2000-х годов в США насчитывалось всего 20 компаний с ESG-рейтингом, то к 2020 году их количество выросло до 800.

По версии компании «*Corporate Knights*», в 2021 году в первую тройку мировых лидеров, которые ориентируются на принципы ESG, входят: французская машиностроительная компания «*Schneider Electric*», датская транснациональная энергетическая компания «*Ørsted A/S*» и Национальный банк Бразилии «*Banco do Brasil SA*».

Согласно исследованию группы «*Allianz*», основанному на анализе 800 показателей более 6 тыс. компаний по данным за 12 лет, параметры ESG помогают предсказывать страховые убытки, риски персонала (в том числе травмы), штрафные санкции, будущие споры, финансовые перспективы. Этот результат верен для всех исследованных компаний, независимо от отрасли, страны, размера бизнеса и периода времени. При этом такие события, как отказы нефтепроводов, аварии при добыче нефти, химические и фармацевтические нарушения, аварии на воздушном, водном и железнодорожном транспорте, а также разрушения плотин, оказались вне зоны прогнозов, основанных на при-



## ВАЛЕРИЙ ЖУКОВ

начальник отдела сопровождения договоров управления транспортного страхования Белгосстраха

менении параметров ESG. Еще одна возможность для страховых компаний – это использование ESG-подходов при создании новых страховых продуктов (например, экологическое страхование, страхование аквакультуры, возобновляемых источников энергии). Многие крупные европейские страховые группы признают цели устойчивого развития в качестве собственных стратегических целей и придерживаются принципов ответственного инвестирования и принципов устойчивого страхования. Для достижения этих целей страховщики заявляют об отказе инвестирования в бизнес-модели, основанные на угле, развитии микрострахования, будущем использовании 100 % возобновляемых источников энергии для собственной деятельности. Решение о прекращении страхования угольных электростанций и шахт и поэтапном исключении из своего портфеля всех рисков угольной промышленности приняли крупнейшие страховые и перестраховочные компании: «Allianz», «Munich Re», «Swiss Re», «Zurich», «SCOR», «AXA».

Если рассматривать данный подход в Российской Федерации, то ESG-принципы там менее распространены, но уже постепенно внедряются в бизнес. Независимым европейским рейтинговым агентством «RAEX-Europe» проводится ESG-рейтинг, в том числе и в банковской сфере, список постоянно обновляется. Лидерами рейтинга в октябре 2021 года стали: «Полиметалл», «Сибур Холдинг», «ЛУКОЙЛ».

На сайте компании «Полиметалл» можно ознакомиться не только с финансовой отчетностью, но и с отчетностью по устойчивому развитию, экологической отчетностью, налоговой стратегией. Компания активно развивает экологические и социальные проекты: проводит мониторинг состояния флоры и фауны вблизи предприятий и разрабатывает программу по их сохранению. Создала некоммерческую ассоциацию «Женщины в горнодобывающей отрасли» для борьбы с гендерными стереотипами. Инвестирует в инфраструктуру, здравоохранение, образование и культуру города Амурска в Хабаровском крае. Планирует использовать только сухое складирование отходов без традиционного возведения дамб, чтобы снизить риск утечек и аварий.

Если взять российскую банковскую сферу, то в октябрьском рейтинге 2021 года лидерами стали «Московский кредитный Банк», «Сбер Банк», группа «ВТБ».

По данным начальника отдела стратегического менеджмента и макроэкономического анализа «Сбер Банка» **Веры Королёвой** (г. Минск) и директора департамента по работе с персоналом «Сбер Банка» **Олега Романовского**, «Сбер Банк» был признан банком с самым высоким индексом корпоративной социальной ответственности, по версии премии «Банк года», учредил Местный образовательный фонд «Новая школа», а начиная с 2009 года направил на благотворительность 14,2 млн долларов США. В ноябре 2020 года «Сбер Банк» начал ESG-трансформацию, которая была включена в Стратегию банка, а в сентябре 2021 года присоединился к Глобальному договору ООН. Банк разработал и утвердил Политику в области ESG и устойчивого развития, которая стала ключевым документом, регулирующим данное направление. В рамках снижения своего влияния на экологию банк приобрел энергосберегающее оборудование и практикует отдельный сбор мусора, использует контейнеры для сбора элементов питания. Благо-

даря проекту «Безбумажный офис», банку удалось перевести обслуживание клиентов на безбумажные технологии и сократить использование 2 тонн бумаги ежемесячно. Реализация проекта «Зеленый марафон» с более чем 1 000 участниками в 2021 году позволила собрать 30 кг пластиковых карт для дальнейшей переработки, а также осуществить высадку зеленых насаждений в Минске. В рамках компонента корпоративной социальной ответственности банк реализует сразу несколько системных активностей. Проект по развитию финансовой грамотности позволил в 2020 году пройти *offline*-обучение более 6 тыс. слушателям, в 2021 году банк провел обучающие мероприятия для 2,4 тыс. человек. Социальная инициатива банка «Учитель для Беларуси» получила премию как лучший кейс в области социальной ответственности в Беларуси.

В банковской сфере внедряется практика выдачи кредитов на основании ESG-рейтинга. В ноябре 2020 года «Сбер Банк» выдал кредит инвестиционной компании «Система», в котором процентная ставка привязана к выполнению требований об экологической политике и ответственном инвестировании.

По мнению представителей «Сбер Банка», сейчас рынок ответственного финансирования на начальной стадии развития: осуществляются финансирование отдельных проектов с положительным экои́миджем, но отсутствует единая методология в части «зеленого инвестирования» и интеграции ESG-подхода в инструменты финансирования. Для дальнейшего развития рынка крайне важно развитие регуляторных подходов для интегрирования действующих практик на рынке через создание единой терминологии, информационного поля и вектора развития для финансовых институтов и их клиентов. Одним из ключевых условий роста и развития данного направления станет стоимость ресурсов для поддержки «зеленой экономики».

Касательно российского страхового рынка, Национальное рейтинговое агентство (НРА) отмечает, что он находится в самом начале пути внедрения практик ответственного финансирования и устойчивого развития. Примеров высокой степени интеграции повестки ESG в бизнес-процессы пока нет даже среди дочерних организаций иностранных стра-

**ДЛЯ ДАЛЬНЕЙШЕГО РАЗВИТИЯ РЫНКА КРАЙНЕ ВАЖНО РАЗВИТИЕ РЕГУЛЯТОРНЫХ ПОДХОДОВ ДЛЯ ИНТЕГРИРОВАНИЯ ДЕЙСТВУЮЩИХ ПРАКТИК НА РЫНКЕ ЧЕРЕЗ СОЗДАНИЕ ЕДИНОЙ ТЕРМИНОЛОГИИ, ИНФОРМАЦИОННОГО ПОЛЯ И ВЕКТОРА РАЗВИТИЯ ДЛЯ ФИНАНСОВЫХ ИНСТИТУТОВ И ИХ КЛИЕНТОВ. ОДНИМ ИЗ КЛЮЧЕВЫХ УСЛОВИЙ РОСТА И РАЗВИТИЯ ДАННОГО НАПРАВЛЕНИЯ СТАНЕТ СТОИМОСТЬ РЕСУРСОВ ДЛЯ ПОДДЕРЖКИ «ЗЕЛеной ЭКОНОМИКИ».**



## В ТЕОРИИ У СТРАХОВЫХ КОМПАНИЙ С БОЛЬШЕЙ СТЕПЕНЬЮ ИНТЕГРАЦИИ ESG-ПОДХОДОВ ЕСТЬ РЕПУТАЦИОННЫЕ ПРЕИМУЩЕСТВА ПЕРЕД КОНКУРЕНТАМИ, ПРОФЕССИОНАЛЬНЫЙ И МОТИВИРОВАННЫЙ ПЕРСОНАЛ, ОНИ МЕНЬШЕ ПОДВЕРЖЕНЫ ВЛИЯНИЮ РЕГУЛЯТОРНЫХ РИСКОВ И БОЛЕЕ УСТОЙЧИВЫ В ДОЛГОСРОЧНОЙ ПЕРСПЕКТИВЕ.

ховщиков. Отдельные элементы таких подходов, хотя и без упоминания о целях устойчивого развития, применяются в России: система корпоративного управления, корпоративная социальная ответственность, контроль за загрязнением окружающей среды, продукты экологического страхования.

НРА исследовало данные из открытых источников о 30 страховых компаниях. Большинство из них составляет годовую нефинансовую отчетность и размещает ее в открытом доступе, но цели устойчивого развития и ответственного финансирования не находят отражение в отчетности или на их сайте. Только в двух дочерних компаниях иностранных страховщиков из включенных в выборку («Цюрих надежное страхование» и «АИГ») упоминают о целях устойчивого развития. При этом даже если материнские организации раскрывают стандарты ответственного финансирования и политику в области устойчивого развития, российские «дочки» не всегда дают подобную информацию в открытых источниках. В целом остается неясным вопрос, насколько практика по применению ESG-подходов материнских компаний отражается и в деятельности дочерних страховых организаций в России. Раздел «Корпоративная социальная ответственность» (далее – КСО) на сайте есть у семи компаний. Однако раскрытие информации о программе КСО ограничено в основном благотворительной деятельностью. Данных об углеродном / экологическом следе портфеля нет ни у одной из представленных компаний, при этом семь организаций отражают данные об использованных энергетических ресурсах, а три (Группа «Ренессанс Страхование», «ВТБ Страхование», «АИГ») упоминают о программах снижения собственного воздействия на окружающую среду (экономия бумаги, электроэнергии и других ресурсов). Две компании из списка («СОГАЗ» и «АИГ») предлагают специальные продукты экологического страхования, но востребованность таких продуктов пока невелика. «АИГ» – единственная на сегодняшний день российская страховая компания, предлагающая комплексное экологическое страхование.

Стоит отметить присвоение НРА страховой компании «Ак Барс Страхование» уровня ESG-рейтинга «B1» (достаточный уровень интеграции повестки ESG в деятельность компании и качества соблюдения соответствующих практик), которая считает внедрение экологических и социальных проектов важным направлением своей деятельности. Например, среди них разработка проекта, благодаря которому 1 рубль с каждого проданного страхового полиса будет направлен на поддержку лесного хозяйства Республики Татарстан.

По данным НРА, внедрение принципов ESG в бизнес-процессы страховщиков отстает от общего тренда. Риски ESG

относятся к системным и связаны с общественными благами. В краткосрочной же перспективе страховые компании не понимают, поможет ли применение ESG увеличить прибыль. Возможно, что в долгосрочной перспективе несоблюдение принципов ESG может негативно сказаться на платежеспособности страховых компаний, страхователей и организациях, финансируемых за счет страхового капитала. Страховые компании одновременно и принимают на себя риски, и являются инвесторами. Это значит, что плюсы от применения подходов ESG есть как в страховой, так и в инвестиционной деятельности. В теории у страховых компаний с большей степенью интеграции ESG-подходов есть репутационные преимущества перед конкурентами, профессиональный и мотивированный персонал, они меньше подвержены влиянию регуляторных рисков и более устойчивы в долгосрочной перспективе. Несмотря на то что вовлеченность российских страховщиков в соблюдение принципов устойчивого страхования пока слабая, начало внедрению ESG-принципов уже положено: Банк России рекомендует страховщикам выявлять и учитывать в своей деятельности существенные факторы, связанные с климатическими рисками, в том числе в актуарных расчетах страховых премий и страховых резервов.

НРА аргументирует, что страховые компании интегрируют подходы ESG в свою деятельность через соблюдение принципов самим страховщиком и через включение в стандарты андеррайтинга и перестраховочную политику (косвенное применение). Прямое применение больше относится к социальным факторам и факторам управления: доступность и качество страховых услуг, предотвращение миссинга, соблюдение прав человека по отношению к сотрудникам, применение лучших практик корпоративного управления, в том числе соблюдение Кодекса корпоративной этики. Экологические факторы для страховых компаний рассматриваются в основном с точки зрения ответственного использования ресурсов. К факторам ESG, которые могут повлиять на стандарты андеррайтинга, могут относиться: изменение климата, утрата биоразнообразия и деградация экосистем, управление водными ресурсами, финансовая доступность, старение населения, антропогенные риски для здоровья.

В средствах массовой информации отсутствуют сведения о ESG-рейтинге белорусских коммерческих организаций, однако уже внедряются и поднимаются вопросы о применении принципов ESG.

В Минске 14.10.2021 года прошла первая в Беларуси конференция по ESG, организованная Бизнес-школой «XXI век – КОНСАЛТ». В ней приняли участие руководители компаний, банков, ведущих вузов страны, а также представители агентств и ведомств, отвечающих за внедрение

*ESG*-повестки. Исполнительный директор рейтингового агентства «*BIK Ratings*» (г. Минск) Дмитрий Данильчук на конференции высказал свое мнение о том, что в Беларуси тоже предпринимаются шаги, но пока очень медленные, для того чтобы появился собственный национальный *ESG*-рейтинг и, прежде всего, потребность в нем у рынка. Национальный план действий по развитию «зеленой экономики» в Республике Беларусь до 2025 года содержит следующие задачи:

- совершенствование механизма финансирования «зеленых проектов» за счет эмиссии «зеленых облигаций», привлечения «зеленых кредитов»;
- рассмотрение целесообразности налоговых льгот организациям с присвоенными *ESG*-рейтингами, а также для компаний, которые финансируют / инвестируют в такие компании.

По словам Дмитрия, чтобы ускорить процесс, необходимы следующие меры:

- формирование системы инструментов для развития рынка «зеленых финансов», а также методики их верификации и сертификации;
- выработка консолидированной позиции регуляторов в отношении рынка «зеленых финансов» на национальном уровне;
- создание и утверждение принципов, стандартов и внедрение нормативных документов, содержащих правила и условия работы с инструментами «зеленого финансирования»;
- создание профессионального объединения участников финансового рынка для технической поддержки и обмена опытом в области регулирования климатических рисков и развития «зеленого финансирования»;
- создание комплексной законодательной базы для оценки «зеленых проектов» и содействие разработке методологии присвоения *ESG*-рейтинга национальными рейтинговыми агентствами;
- создание инфраструктуры рынка «зеленых финансов»: реестров нефинансовых отчетов и стандартов раскрытия информации, специализированных «зеленых» фондов и инвестиционных площадок.

На сегодняшний день около 80 крупных и средних компаний Беларуси заявляют, что ведут социально ответственный бизнес. 28 компаний – участники Глобального договора ООН. Лидерство в *ESG*-повестке перехватили: банки, телеком, ИТ, продуктовый ритейл.

Директором Национального агентства инвестиций и приватизации **Дмитрием Красовским** (г. Минск), заведующей сектором эколого-экономических исследований Института экономики Национальной академии наук Беларуси к.э.н. **Надеждой Батовой** (г. Минск) и юристом, специалистом по устойчивому развитию юридической фирмы «*Sorainen*» (г. Минск) **Ольгой Соловьянчик** были

даны аргументированные ответы, которые позволяют сделать очень важные выводы: *ESG*-трансформация в Беларуси уже не является вопросом выбора – она неизбежна, и бизнес, который не будет к ней готов, либо перестанет существовать, либо замкнется в рамках внутреннего рынка. Поэтому наиболее прогрессивные и перспективные компании уже в *ESG*-повестке, они понимают, что те потери, которые у них в связи с *ESG*-трансформацией возникают в краткосрочной перспективе, сделают их бизнесы устойчивыми и успешными в будущем и принесут значительные дивиденды всем заинтересованным сторонам.

Также эксперты дискуссии отметили, что в условиях Беларуси, где большинство бизнесов масштабируются за счет внешних рынков, *ESG*-переориентация сможет не только ускорить экономический рост, но и станет важным инструментом создания устойчивого будущего страны. Необходимо расширять круг сторонников *ESG*-повестки, инвестировать в развитие знаний – просвещать с помощью конференций, тематических семинаров, образовывать, включая необходимые дисциплины в программы высшего образования и программы *MBA*, тем самым формируя новое поколение профессиональных управленцев, для которых *ESG*-принципы и компетенции станут повседневными инструментами в развитии *ESG*-повестки своих предприятий. Ключевым фактором стимулирования внедрения *ESG*-концепции станет, прежде всего, глобальная конкуренция, которая вынудит бизнес пересматривать свои стратегии. Кроме этого, действенной мерой будет создание соответствующей регулятивной среды и, в первую очередь, экономических стимулов, которые побуждают компании к ускорению инвестиций в инновации и технологические изменения в экологии. Скорость этих изменений будет зависеть от баланса между интересами государства в области устойчивого развития и возможностями бизнеса соответствовать этим высоким долгосрочным ожиданиям.

Страховые компании Беларуси, безусловно, внедряют и используют определенные элементы *ESG*, в первую очередь связанные с системой корпоративного управления и социальной ответственностью. Однако стоит обратить внимание на то, что на сайтах белорусских страховщиков отсутствуют сведения о таких показателях, как нефинансовая отчетность, устойчивое развитие, заявление о снижении воздействия на окружающую среду, об экологическом и углеродном следе в страховом портфеле, разделы «Социальная ответственность», «Кодекс корпоративной этики», предложения о специальных страховых продуктах, других показателей.

Таким образом, белорусскому страховому сообществу, которое является неотъемлемой частью финансовой сферы, уже сейчас нужно прорабатывать вопросы *ESG*-имиджа. Более активно внедрять, использовать и позиционировать *ESG*-критерии, в том числе путем размещения соответствующей информации на своих Интернет-ресурсах. Проводить как между собой, так и с представителями банковской и других сфер специализированные встречи, разрабатывать и реализовывать совместные *ESG*-проекты. ■

### Сведения по обязательному страхованию гражданской ответственности владельцев транспортных средств на территории Республики Беларусь (внутреннее страхование) за период с 1 января 2021 г. по 30 сентября 2021 г.

№	Страховая организация	Количество заключенных договоров				Сумма поступивших взносов, бел. руб.		
		за сентябрь	за весь период	в том числе в электронном виде	за аналогичный период 2020 г.	за сентябрь	за весь период	в том числе по договорам в электронном виде
1.	Белгосстрах	186 394	1 666 722	39 146	1 632 852	9 366 717,73	84 176 066,32	1 995 518,11
2.	ТАСК	41 932	369 748	9 386	369 111	2 531 351,14	22 412 465,90	548 828,51
3.	Белнефтестрах	48 960	429 538	8 288	399 221	2 381 307,32	21 116 438,91	397 212,99
4.	Промтрансинвест	33 051	290 268	6 077	281 147	1 930 354,96	17 101 342,28	335 497,57
5.	Асоба	17 945	160 820	1 376	168 905	803 086,69	7 199 270,14	67 218,72
6.	Белэксимгарант	12 700	110 512	1 288	107 977	636 746,90	5 693 716,10	70 669,84
7.	Ингосстрах							
ИТОГО		340 982	3 027 608	65 561	2 959 213	17 649 564,74	157 699 299,65	3 414 945,74

№	Страховая организация	Сумма поступивших взносов, бел. руб.	Сумма выплаченного страхового возмещения, бел. руб.			Количество неурегулированных страховых случаев	Количество действующих договоров на конец периода
		за аналогичный период 2020 г.	за сентябрь	за весь период	за аналогичный период 2020 г.		
1.	Белгосстрах	72 598 416,59	6 261 202,51	55 414 813,19	47 247 743,78	3 702	1 653 244
2.	ТАСК	19 720 125,05	2 116 749,79	18 011 190,74	15 703 387,19	3 411	301 446
3.	Белнефтестрах	17 549 063,11	1 595 236,31	14 771 318,32	11 534 873,33	2 129	362 545
4.	Промтрансинвест	14 421 252,69	1 596 087,88	13 643 243,33	10 826 748,59	2 117	244 534
5.	Асоба	6 688 319,16	618 983,13	5 333 155,99	4 931 464,71	742	128 366
6.	Белэксимгарант	4 970 364,90	443 408,34	4 579 521,14	4 252 182,34	470	88 428
7.	Ингосстрах		74,14	646,55	562,73	1	0
ИТОГО		135 947 541,50	12 631 742,10	111 753 889,26	94 496 962,67	12 572	2 778 563

### Сведения по обязательному страхованию гражданской ответственности владельцев транспортных средств на территории Республики Беларусь (комплексное страхование) за период с 1 января 2021 г. по 30 сентября 2021 г.

№	Страховая организация	Количество заключенных договоров			Сумма полученных взносов, бел. руб.		
		за сентябрь	за весь период	за аналогичный период 2020 г.	за сентябрь	за весь период	за аналогичный период 2020 г.
1.	Белгосстрах	967	7 528	6 444	240 838,18	2 071 372,28	1 456 435,05
2.	Белнефтестрах	148	1 241	1 185	45 056,01	362 440,73	317 310,21
3.	Промтрансинвест	145	939	806	42 790,13	319 747,68	218 432,65
4.	ТАСК	38	648	675	18 569,04	287 311,24	220 414,42
5.	Белэксимгарант	61	464	405	18 468,62	169 009,47	127 512,53
6.	Асоба	27	195	197	7 325,88	59 537,15	51 821,80
ИТОГО		1 386	11 015	9 712	373 047,86	3 269 418,55	2 391 926,66

**Сведения по обязательному страхованию гражданской ответственности владельцев транспортных средств на территории Республики Беларусь (комплексное страхование) за период с 1 января 2021 г. по 30 сентября 2021 г.**

№	Страховая организация	Сумма выплаченного страхового возмещения, бел. руб.			Количество неурегулированных страховых случаев	Количество действующих договоров на конец периода
		за сентябрь	за весь период	за аналогичный период 2020 г.		
1.	Белгосстрах	166 230,44	1 502 024,24	1 037 597,02	19	9 302
2.	Белнефтестрах	34 784,11	316 715,57	298 279,46	44	1 655
3.	Промтрансинвест	17 266,25	329 537,75	205 391,70	25	1 178
4.	ТАСК	63 897,54	271 989,06	261 660,60	36	775
5.	Белэксимгарант	15 076,6	173 051,72	100 444,96	7	582
6.	Асоба	6 303,06	46 463,15	60 565,27	6	238
ИТОГО		303 558,00	2 639 781,49	1 963 939,01	137	13 730

**Сведения по обязательному страхованию гражданской ответственности владельцев транспортных средств на территории Республики Беларусь (пограничное страхование) за период с 1 января 2021 г. по 30 сентября 2021 г.**

№	Страховая организация	Количество заключенных договоров			Сумма страховых взносов, EUR	Сумма поступивших взносов, бел. руб.		
		за сентябрь	за весь период	за аналогичный период 2020 г.		за сентябрь	за весь период	за аналогичный период 2020 г.
1.	Белгосстрах	3 639	27 077	24 380	327 088	125 573,32	994 971,57	875 922,40
2.	Белэксимгарант	3 052	23 855	22 015	235 343	91 184,27	717 415,99	641 925,08
ИТОГО		6 691	50 932	46 395	562 431	216 757,59	1 712 387,56	1 517 847,48

№	Страховая организация	Количество выплат			Сумма выплаченного страхового возмещения, бел. руб.		
		за сентябрь	за весь период	за аналогичный период 2020 г.	за сентябрь	за весь период	за аналогичный период 2020 г.
1.	Белгосстрах	4	43	31	2 407,26	49 055,57	39 875,24
2.	Белэксимгарант	0	17	21	0,00	39 056,61	22 364,43
ИТОГО		4	60	52	2 407,26	88 112,18	62 239,67

**Сведения о договорах страхования «Зеленая карта» за период с 1 января 2021 г. по 30 сентября 2021 г.**

№	Страховая организация	Количество заключенных договоров			Сумма страховых взносов			
		за сентябрь	за весь период	за аналогичный период 2020 г.	всего, EUR (согласно тарифу)			всего, BYN
					за сентябрь	за весь период	за аналогичный период 2020 г.	
1.	Белгосстрах	8 803	65 519	92 443	423 537	3 287 808	3 699 033	10 028 578,55
2.	ТАСК	6 473	47 863	63 347	439 305	3 176 699	3 419 558	9 678 930,67
3.	Белнефтестрах	9 605	70 997	96 258	380 240	3 051 184	3 530 096	9 318 251,67
4.	Промтрансинвест	5 896	45 190	60 581	376 794	3 026 140	3 236 574	9 246 184,43
5.	Белэксимгарант	4 394	31 704	49 323	166 735	1 157 174	1 590 161	3 527 720,71
6.	Асоба	2 665	20 649	33 355	137 621	1 054 420	1 268 965	3 224 221,17
ИТОГО		37 836	281 922	395 307	1 924 232	14 753 425	16 744 387	45 023 887,20

Сведения о договорах страхования «Зеленая карта» за период с 1 января 2021 г. по 30 сентября 2021 г.

№	Страховая организация	Сумма заявленных убытков (сумма полученных требований), евро			Сумма оплаченных требований, евро
		за сентябрь	за весь период	за аналогичный период 2020 г.	за сентябрь
1.	Белгосстрах	49 191,05	773 402,28	1 363 911,02	144 134,12
2.	ТАСК	189 486,61	1 574 485,92	1 960 556,74	158 223,29
3.	Белнефтестрах	160 978,46	1 100 947,27	1 112 110,22	246 263,38
4.	Промтрансинвест	189 584,00	1 311 892,46	1 604 782,54	174 920,14
5.	Белэксимгарант	48 613,80	353 126,19	583 281,84	26 412,08
6.	Асоба	7 982,99	417 802,45	369 740,88	85 000,24
ИТОГО		645 836,91	5 531 656,57	6 994 383,24	834 953,25

№	Страховая организация	Сумма оплаченных требований, евро		Количество утраченных и испорченных бланков страховых сертификатов	
		за весь период	за аналогичный период 2020 г.	за сентябрь	за весь период
1.	Белгосстрах	1 146 388,45	1 373 184,26	516	4 872
2.	ТАСК	1 585 734,23	2 120 115,79	331	2 829
3.	Белнефтестрах	951 560,99	1 377 083,08	343	2 441
4.	Промтрансинвест	1 386 150,20	1 724 813,08	268	2 579
5.	Белэксимгарант	283 369,82	447 291,05	133	1 016
6.	Асоба	407 118,32	429 243,06	137	1 207
ИТОГО		5 760 322,01	7 471 730,32	1 728	14 944

Источник: Белорусское бюро по транспортному страхованию

Беларусь & Мир

## ВСС провел I Международную конференцию по внедрению ESG-принципов в страховой индустрии «ESG-Insur – 2021»

12 октября 2021 года на площадке Всероссийского союза страховщиков состоялась I Международная конференция по внедрению ESG-принципов в страховой индустрии «ESG-Insur – 2021», которая привлекла внимание более 150 участников.

Спикерами конференции выступили представители Банка России и Министерства финансов Российской Федерации, топ-менеджеры страховых компаний и профессиональных объединений страховщиков, а также эксперты научного сообщества, рейтинговых агентств и консалтинговых организаций.

На мероприятии были рассмотрены актуальные вопросы ESG-повестки в страховой отрасли со стороны государственных органов и финансового регулятора, освещены практические вопросы внедрения принципов устойчивого развития в бизнес-процессы и систему корпоративного управления российских и международных страховых групп, обозначена роль страховой индустрии в управлении экологическими и климатическими рисками, а также подходы по формированию нефинансовой отчетности.

Президент ВСС Юргенс И.Ю. открыл Конференцию и в своем приветственном слове подчеркнул, что «Внедрение принципов устойчивого развития должно происходить с учетом социальной ориентации бизнеса и экологических приоритетов. Страховая индустрия может стать важнейшим звеном мировой ESG-повестки через эффективное управление климатическими рисками и влияние на перераспределение инвестиционных потоков в сторону более экологичных проектов».

Для продолжения работы по обсуждению актуальных вопросов учета и внедрения принципов устойчивого развития в страховом секторе Юргенс И.Ю. предложил создать в ВСС рабочую группу.

«С учетом проявленного интереса к Конференции мы планируем продолжить освещение лучших практик внедрения ESG-принципов в страховом бизнесе и активно участвовать в обсуждении вопросов совершенствования корпоративного управления и выработки рекомендаций по раскрытию информации об учете страховыми компаниями экологических и социальных факторов», – сообщила вице-президент ВСС Платонова Э.Л. по итогам мероприятия. ■

Источник: <https://www.ins-union.ru/>



## Краткие итоги деятельности страховых организаций Республики Беларусь за 9 месяцев 2021 года

За 9 месяцев 2021 года взносы страховых организаций республики по прямому страхованию и сострахованию составили 1 319,7 млн рублей. Темп роста страховых взносов за 9 месяцев 2021 года по сравнению с аналогичным периодом 2020 года составил 120,3 %.

По добровольным видам страхования за 9 месяцев 2021 года страховые взносы составили 880,6 млн рублей. Удельный вес добровольных видов страхования в общей сумме страховых взносов составляет 66,7 % (за 9 месяцев 2020 года – 63,3 %). В структуре страховых взносов по добровольным видам страхования на долю личного страхования приходится 41,5 %, имущественного страхования – 50,2 %, страхования ответственности – 5,8 %, комплексного страхования – 2,5 %.

Страховые взносы по обязательным видам страхования за 9 месяцев 2021 года – 439,1 млн рублей. Удельный вес обязательных видов страхования в общей сумме взносов составляет 33,3 % (за 9 месяцев 2020 года – 36,7 %), из них личное страхование – 42,9 % от суммы страховых взносов по обязательным видам страхования, имущественное – 5,8 %, страхование ответственности – 51,3 %.

За 9 месяцев 2021 года выплаты страхового возмещения и страхового обеспечения в целом по республике состави-

ли 768,8 млн рублей, из них на долю добровольных видов страхования приходится 511,3 млн рублей (66,5 %), обязательных видов страхования – 257,5 млн рублей (33,5 %).

Уровень страховых выплат в общей сумме страховых взносов за 9 месяцев 2021 года составил 58,3 % (за 9 месяцев 2020 года – 52,7 %).

Общая сумма страховых резервов, сформированных страховыми организациями республики, по состоянию на 01.10.2021 г. составила 2 596,2 млн рублей. Страховые резервы по видам страхования иным, чем страхование жизни, составляют 1 589,8 млн рублей, а по видам страхования, относящимся к страхованию жизни, – 1 006,4 млн рублей (на 01.10.2020 – 1 384,7 млн рублей и 888,0 млн рублей соответственно).

Численность работников списочного состава и граждан, выполняющих работы по гражданско-правовым договорам, страховых организаций по состоянию на 01.10.2021 составила 13 374 человека, в том числе работников списочного состава – 8 822 человека (по состоянию на 01.10.2020 – 14 237 и 8 862 человека соответственно). ■

Структура страховых взносов и страховых выплат на 1 октября 2021 года

руб.

Вид страхования	Страховые взносы (премии)	В % к		Страховые выплаты	В % к	
		общей сумме взносов	соответствующему периоду прошлого года		общей сумме выплат	соответствующему периоду прошлого года
<b>ВСЕГО</b>	<b>1 319 713 863</b>	<b>100,00</b>	<b>120,30</b>	<b>768 773 215</b>	<b>100,00</b>	<b>133,05</b>
Добровольное страхование, всего	880 646 425	66,73	126,85	511 273 829	66,51	147,85
в том числе:						
1) личное страхование:	365 224 184	27,67	124,64	257 237 877	33,46	183,96
страхование жизни	106 639 864	8,08	122,73	86 878 647	11,30	253,42
страхование дополнительной пенсии	56 809 657	4,30	102,02	20 620 054	2,68	128,51
страхование медицинских расходов	142 872 113	10,83	131,44	102 508 158	13,33	149,01
прочие (страхование от несчастных случаев и др.)	58 902 550	4,46	141,06	47 231 018	6,14	228,03
2) имущественное страхование:	442 489 398	33,53	126,73	237 670 078	30,92	121,22
страхование имущества предприятий	189 152 629	14,33	121,26	125 294 166	16,30	124,71
страхование имущества граждан	137 010 683	10,38	109,57	71 705 512	9,33	113,27
страхование грузов	7 193 446	0,55	100,09	1 132 283	0,15	68,33
страхование предпринимательского риска	87 885 424	6,66	199,84	38 498 502	5,01	129,63
прочие (страхование строительно-монтажных рисков и др.)	21 247 216	1,61	125,26	1 039 615	0,14	111,25
3) страхование ответственности	51 401 682	3,89	138,05	10 203 235	1,33	154,11
4) комплексное страхование	21 531 161	1,63	144,99	6 162 639	0,80	187,32
Обязательное страхование, всего	439 067 438	33,27	109,01	257 499 386	33,49	111,00
в том числе:						
1) имущественное страхование:	25 251 372	1,91	63,65	7 112 672	0,93	76,95
страхование строений, принадлежащих гражданам	12 961 014	0,98	89,88	4 908 585	0,64	128,26
обязательное страхование с государственной поддержкой урожая сельскохозяйственных культур, скота и птицы	12 290 358	0,93	48,68	2 204 087	0,29	40,69
2) личное страхование:	188 539 727	14,29	116,13	115 663 348	15,05	110,90
медицинское страхование иностранных граждан и лиц без гражданства, временно пребывающих или временно проживающих в РФ	8 403 089	0,64	119,09	1 610 025	0,21	148,85
страхование от несчастных случаев на производстве и профессиональных заболеваний	179 361 471	13,59	115,86	113 296 181	14,74	110,27
обязательное государственное страхование (предусмотренное в законодательстве обязательное страхование жизни, здоровья и (или) имущества граждан за счет средств соответствующего бюджета)	775 167	0,06	159,25	757 142	0,10	162,82
3) страхование ответственности:	225 276 339	17,07	112,22	134 723 366	17,52	113,74
страхование гражданской ответственности владельцев транспортных средств	173 235 960	13,13	115,31	115 364 601	15,01	118,82
страхование гражданской ответственности владельцев транспортных средств (договоры страхования «Зеленая карта»)	45 035 879	3,41	101,92	18 581 178	2,42	92,22
страхование гражданской ответственности перевозчика перед пассажирами	2 868 876	0,22	114,98	705 986	0,09	93,74
страхование ответственности коммерческих организаций, осуществляющих рискованную деятельность, за причинение вреда в связи с ее осуществлением	235 728	0,02	117,46	4 552	0,00	2,61
страхование гражданской ответственности временных (антикризисных) управляющих в производстве по делу об экономической несостоятельности (банкротстве)	168 149	0,01	107,20	52 296	0,01	20,24
страхование гражданской ответственности юридических лиц и индивидуальных предпринимателей за вред, причиненный деятельностью, связанной с эксплуатацией отдельных объектов	3 583 917	0,27	107,92	14 633	0,00	97,15
страхование гражданской ответственности перевозчика при перевозке опасных грузов	147 830	0,01	95,74	120	-	1,47

Отдельные показатели деятельности страховых организаций Республики Беларусь на 1 октября 2021 года

руб.

№ п.п.	Наименование страховой организации	Страховые взносы по договорам прямого страхования и сострахования	Страховые выплаты по договорам прямого страхования и сострахования	Страховые взносы с учетом перестрахования	Страховые выплаты по договорам прямого страхования и сострахования	Страховые выплаты с учетом перестрахования	Прибыль (убыток) до налогообложения <sup>1</sup>	Чистая прибыль (убыток) <sup>1</sup>
1	Белгосстрах	599 630 729	321 260 280	583 391 610	316 951 517	26 291 363	27 968 091	
2	ЗАО «Промтрансинвест»	112 158 753	69 899 803	93 737 821	67 978 328	2 379 903	1 128 606	
3	ЗАО «Белнефестрах»	108 286 467	72 571 779	107 033 573	72 583 115	1 069 790	(699 525)	
4	«Белэксимгарант»	89 997 260	42 533 180	72 461 548	31 732 994	5 136 178	4 386 003	
5	ЗАО «ТАСК»	82 565 365	59 811 622	81 462 222	59 651 053	(3 616 758)	(2 927 429)	
6	СООО «Асоба»	32 804 500	24 394 038	30 288 189	21 295 652	(6 434 590)	(5 939 401)	
7	ЗАО «СК "Белросстрах"»	31 249 159	18 622 987	30 870 632	19 002 190	152 920	74 980	
8	СБА ЗАО «Купала»	29 802 962	10 698 113	25 004 374	8 035 075	11 068 509	8 477 087	
9	ЗАО «СК "Евроинс"» <sup>2</sup>	17 710 952	12 772 350	18 109 210	12 749 713	279 328	241 211	
10	ЗАО «Ингосстрах»	14 399 917	7 769 310	12 950 667	7 705 940	341 857	335 178	
11	ЗАО «КЕНТАВР»	13 151 277	8 733 256	12 992 498	9 117 231	122 295	94 554	
12	УСП «БелВЭБ Страхование»	12 411 942	6 900 929	11 874 822	7 890 092	772 609	637 806	
13	ЗАО «Имклива Иншуранс»	9 263 816	4 229 644	9 646 147	4 278 040	1 438 161	1 119 941	
14	Государственное предприятие «Белорусская национальная перестраховочная организация»	1 474 118	–	89 717 713	34 189 223	35 074 127	27 260 191	
15	Государственное предприятие «Стравита»	104 283 416	77 713 322	104 283 416	77 713 322	1 022 522	1 008 431	
16	СООО «ПриорЛайф»	60 523 230	30 862 602	60 523 230	30 862 602	2 636 277	1 769 485	
17	ЗАО «Дельта Страхование» <sup>3</sup>	–	–	–	–	–	–	
18	ОАСО «Би энд Би иншуранс Ко» <sup>4</sup>	–	–	–	–	–	–	
19	ОАСО «Пенсионные гарантии» <sup>5</sup>	–	–	–	–	–	–	

<sup>1</sup> Отрицательные числовые значения показателей указаны в круглых скобках.

<sup>2</sup> 19 ноября 2020 г. ЗАО «СК "ЭРГО"» переименовано в ЗАО «СК "Евроинс"».

<sup>3</sup> 1 июня 2019 г. акционерами ЗАО «Дельта Страхование» принято решение о ликвидации.

<sup>4</sup> С 3 апреля 2019 г. вступило в силу решение экономического суда г. Минска от 6 февраля 2019 г. №5-26/2019М о ликвидации ОАСО «Би энд Би иншуранс Ко».

<sup>5</sup> На основании решения экономического суда Минской области от 15 декабря 2020 г. № 196-11Б/2020 ОАСО «Пенсионные гарантии» открыто ликвидационное производство.

Источник: Министерство финансов Республики Беларусь



## В Будапеште прошло Годовое заседание Бернского союза

Пандемия, затронувшая каждого, существенно отразилась на экономиках стран и повлияла на ведение бизнеса. Экспортные кредитные агентства и финансовые институты на Годовом заседании Международного союза страховщиков кредитов и инвестиций (Бернский союз) рассмотрели широкий диапазон задач, решение которых позволит противостоять глобальным вызовам, а также обсудили перспективы развития мировой экономики в этих условиях.



В Будапеште при поддержке экспортно-кредитного агентства (ЭКА) Венгрии *EXIM Hungary* состоялось Общее годовое заседание Бернского союза, в котором приняли участие более 150 делегатов из 56 ЭКА и международных страховых корпораций. «Белэксимгарант» представили генеральный директор **Геннадий Мицкевич** и начальник управления международного сотрудничества **Илья Сахар**.

Открывая заседание, президент Бернского союза **Михал Рон** подчеркнула значимость проведения живой встречи, которая позволяет участникам более продуктивно общаться и обмениваться опытом. Последний раз

ЭКА собирались в таком формате в 2019 году. Участников также приветствовал министр иностранных дел Венгрии **Петер Сийярто**, который кратко проинформировал о развитии венгерской экономики в условиях борьбы с коронавирусной инфекцией.

Заседание продолжилось панельной дискуссией об опыте ЭКА в применении политики предоставления экспортных кредитов для поддержки экологически безвредных производств (*Net Zero policy*).

Секретариат Бернского союза предоставил аналитику данных о деятельности всех членов Бернского союза за 6 месяцев 2021 года в сравнении с аналогичным периодом прошлого года. Были рассмотрены такие показатели, как объем принятой ответственности, убытки, суброгация и объем действующей ответственности. Так, рост выплат по долгосрочным сделкам увеличился на 70 %, объем принятой ответственности уменьшился на 1 %, принятая ответственность по краткосрочным сделкам снизилась на 30 %.

В рамках Заседания Бернского союза «Белэксимгарант» провел ряд встреч по вопросам совместного сотрудничества с *ЭКCAP* (РФ), *KUKE* (Польша), *EXIM HU* (Венгрия), *EXIMBANKA SR* (Словакия), *US EXIM* (США), *Credit Oman* (Оман), *KazakhExport* (Казахстан), *Euler Hermes* (Германия), *Uzbekinvest* (Узбекистан) и др. Также «Белэксимгарант» провел переговоры о двустороннем сотрудничестве с *ECI* (ОАЭ) и *EGE* (Египет). ЭКА пришли к соглашению расширять взаимодействие с целью получения дополнительных возможностей при страховании экспортных кредитов на рынки этих стран.

Состоялось совместное заседание Комитета Пражского клуба, участником которого также является «Белэксимгарант», и Комитета по краткосрочному бизнесу, на котором обозначены основные направления деятельности Комитета.

Также были представлены новые члены Бернского союза – *EKSFIN* (Норвегия), *Saudi EXIM Bank* (Саудовская Аравия).

«Белэксимгарант» предоставил информацию о макроэкономических показателях Республики Беларусь за I полугодие 2021 года ряду ЭКА стран – членов Организации экономического развития и сотрудничества (ОЭСР) для использования в работе страновыми экспертами этой организации на предстоящей сессии рабочей группы в целях повышения позиции Республики Беларусь в классификации стран по уровню политического риска. ■

## Показатели деятельности страховых организаций Республики Беларусь

тыс. долларов США

Показатели государственных страховых организаций и страховых организаций, в уставных фондах которых более 50 процентов долей (простых (обыкновенных) или иных голосующих акций) находятся в собственности Республики Беларусь и (или) ее административно-территориальных единиц, по страхованию не-жизни

№	Наименование страховой организации	Страховые взносы за 9 месяцев 2021 г.	Страховые взносы за 9 месяцев 2020 г.	Темп прироста взносов, %	Доля на рынке, %	Выплаты за 9 месяцев 2021 г.	Выплаты за 9 месяцев 2020 г.	Темп прироста выплат, %
1	Белгосстрах	234 735,1	211 521,5	11,0	58,5	125 762,5	112 976,9	11,3
2	Промтрансинвест	43 906,3	39 233,8	11,9	10,9	27 363,4	21 180,7	29,2
3	Белнефтестрах	42 390,5	37 340,2	13,5	10,6	28 409,4	18 410,8	54,3
4	Белэксимгарант	35 230,9	24 413,5	44,3	8,8	16 650,3	16 430,6	1,3
5	TACK	32 321,5	31 760,5	1,8	8,1	23 414,2	21 829,3	7,3
6	Асоба	12 841,8	11 920,6	7,7	3,2	9 549,4	6 547,7	45,8
ИТОГО по страховым организациям		401 426,1	356 190,1	12,7	100,0	231 149,2	197 376,0	17,1
7	Белорусская национальная перестраховочная организация	35 698,5	26 305,9	35,7	-	13 383,9	12 183,4	9,9

### Показатели страховых организаций частной формы собственности по страхованию не-жизни

№	Наименование страховой организации	Страховые взносы за 9 месяцев 2021 г.	Страховые взносы за 9 месяцев 2020 г.	Темп прироста взносов, %	Доля на рынке, %	Выплаты за 9 месяцев 2021 г.	Выплаты за 9 месяцев 2020 г.	Темп прироста выплат, %
1	Белросстрах	12 233,0	12 144,3	0,7	24,4	7 290,3	6 266,9	16,3
2	Купала	11 666,8	7 645,8	52,6	23,3	4 187,9	3 313,2	26,4
3	Евроинс	6 933,2	6 550,0	5,9	13,8	4 999,9	4 480,4	11,6
4	Ингосстрах	5 637,1	4 541,1	24,1	11,3	3 041,4	1 582,0	92,3
5	КЕНТАВР	5 148,3	4 144,4	24,2	10,3	3 418,8	3 449,4	-0,9
6	БелВЭБ Страхование	4 858,9	4 051,3	19,9	9,7	2 701,5	2 233,4	21,0
7	Имклива Иншуранс	3 626,5	4 038,3	-10,2	7,2	1 655,8	1 966,6	-15,8
ИТОГО		50 103,8	43 115,2	16,2	100,0	27 295,6	23 291,9	17,2

### Показатели страховых организаций по страхованию жизни

№	Наименование страховой организации	Страховые взносы за 9 месяцев 2021 г.	Страховые взносы за 9 месяцев 2020 г.	Темп прироста взносов, %	Доля на рынке, %	Выплаты за 9 мес. 2021 г.	Выплаты за 9 мес. 2020 г.	Темп прироста выплат, %
1	Стравита	40 823,4	40 918,3	-0,2	63,3	30 422,1	16 094,4	89,0
2	ПриорЛайф	23 692,8	18 727,0	26,5	36,7	12 081,7	4 960,8	143,5
ИТОГО		64 516,2	59 645,3	8,2	100,0	42 503,8	21 055,2	101,9

По данным Министерства финансов Республики Беларусь

## Подводные камни медицинской помощи в Польше

МЫ ПРОДОЛЖАЕМ РАССКАЗЫВАТЬ ОБ ОСОБЕННОСТЯХ ОРГАНИЗАЦИИ МЕДИЦИНСКОЙ ПОМОЩИ ГРАЖДАНАМ РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ В ПОЛЬШЕ. В ЭТОТ РАЗ ОТВЕТИМ НА НАИБОЛЕЕ ЧАСТЫЕ ВОПРОСЫ, КОТОРЫЕ ВОЗНИКАЮТ У ЗАСТРАХОВАННЫХ В СЛУЧАЯХ С ГОСПИТАЛИЗАЦИЕЙ, МЕДИЦИНСКОЙ ТРАНСПОРТИРОВКОЙ И РЕПАТРИАЦИЕЙ.

### ВЫЗЫВАТЬ АМБУЛАНС ИЛИ ЖДАТЬ ПОМОЩЬ?

В среднем организация медицинской помощи специалистами *Balt Assistance Ltd* занимает от 40 до 60 минут, о чем они всегда предупреждают застрахованных при первичной регистрации обращений. Если же самочувствие обратившегося не позволяет ожидать организации, ему рекомендуется вызвать карету скорой помощи по номеру 999 или общему телефону 112. Сделать это необходимо самостоятельно, именно из той географической точки, где находится застрахованный.

**!** Важно знать, что служба скорой помощи в Польше в первую очередь ориентирована на спасение жизни, поэтому вызывать ее можно только в экстренных случаях. К примеру, объективными показателями для выезда санитарной бригады являются травмы нижних конечностей, политравмы, поражение током, ДТП, открытые кровотечения (в том числе при беременности), потеря сознания, а также симптомы, характерные для инсультов и инфарктов. В менее серьезных ситуациях, например, при лихорадке или пищевом отравлении, обращаться в отделение неотложной помощи (*szpitalny oddział ratunkowy, SOR*) необходимо самостоятельно.

### «ПЕРЕДО МНОЙ ВРАЧ ПРИНЯЛ ТРЕХ ЧЕЛОВЕК, А Я ЖДУ УЖЕ ЧАС...»

Порядок приема пациентов в отделении неотложной помощи польских больниц обусловлен степенью нагрузки в конкретный период времени, а также существующим в данном медучреждении регламентом. Как правило, если пациента доставил амбуланс, врач примет его быстрее, так как санитарная бригада уже провела первичный осмотр и подтвердила необходимость диагностики в условиях стационара.

В целом же среди врачей *SOR* принята международная система сортировки пациентов по степени тяжести состояния и потенциальным перспективам лечения. Условно выделяются четыре категории: красную, желтую, зеленую и черную.

К первой категории относятся пациенты в критическом состоянии, с тяжелыми повреждениями, требующие неотложной помощи. Состояние же пациентов из желтой категории не связано с угрозой жизни и не ухудшается в течение 60 минут.

**Мария Аросланова,**  
руководитель отдела контроля качества  
**Balt Assistance Ltd:**

*«К примеру, застрахованный с симптомами аппендицита может попасть как в красную, так и в желтую зону. Если эти симптомы ярко выражены, угроза жизни не вызывает сомнений, пациента с большой вероятностью сразу определяют в стационар. Если же полной уверенности в диагнозе нет, его направят на анализы и УЗИ, чтобы установить степень воспалительных процессов, а также могут назначить капельницу с обезболивающими препаратами. Если по результатам анализов патологии не выявлено, и после капельницы симптомы прошли, то по документам пациент оформляется как прошедший краткосрочную госпитализацию и отправляется домой. Стоимость таких услуг обычно не превышает 1 000 PLN (250 USD) – это дороже, чем амбулаторная помощь, но гораздо дешевле, чем стационар».*

К черной группе относятся погибшие или получившие травмы, несовместимые с жизнью. К зеленой (самой обширной) категории относятся случаи, в которых можно помочь амбулаторным путем. Порядок приема таких пациентов зависит от текущей нагрузки медучреждения, в выходные и праздничные дни зеленая зона значительно расширяется, и ожидание приема врача действительно может занять несколько часов. Поэтому в качестве альтернативы специалисты *Balt Assistance Ltd* предлагают застрахованным воспользоваться услугами телемедицины или частных партнерских клиник.

### ПОЧЕМУ ДОЛГО РЕШАЕТСЯ ВОПРОС С ГАРАНТИЕЙ ОБ ОПЛАТЕ?

Если амбулаторный случай признается страховым, для покрытия расходов по нему, которые обычно составляют

**150-200 PLN (40-50 USD)**, достаточно подтверждения валидности страхового полиса. В случае же со стационаром расходы будут в разы выше, и для принятия решения об их покрытии и размещения гарантийного письма об оплате страховой компании требуется медицинская документация (медицинский рапорт), а также итоговый счет или примерная калькуляция стоимости оказываемых услуг. При этом возникают две сложности, и первая из них – повсеместно действующий в Польше закон о неразглашении врачебной тайны, дополненный ужесточенным европейским регламентом по защите персональных данных – *General Data Protection Regulation* (в Республике Польша – *Rozporządzenie o Ochronie Danych Osobowych, RODO*).

Получение ассистирующей компанией необходимой информации и документации возможно только **при наличии письменного согласия застрахованного лица**, оформленного в соответствии с требованиями *RODO*, что зачастую весьма затруднительно ввиду состояния его здоровья. Поэтому, выезжая за границу, застрахованные должны заранее наделить своих родственников или представителей страховой компании правом на получение от их имени информации и документации в рамках страховых случаев. Для этого при заключении договора страхования необходимо распечатать и подписать стандартную форму разрешения на разглашение и передачу данных в страховую и ассистирующую компанию. Если этого не сделать заблаговременно, при наступлении страхового случая время на обработку и урегулирование запросов значительно увеличится.

**Лилия Петрова,**  
специалист отдела *Cost-control*:

*«В крупных медицинских центрах существуют структуры или отдельные сотрудники, которые занимаются взаимодействием с иностранными страховыми компаниями. Они могут получить запрос ассистирующей компании по электронной почте или факсу, запросить у лечащего врача рекомендации по транспортировке (PKT), и подписать у застрахованного (если он в сознании) разрешение на разглашение медицинской тайны (PPMT), получить расчет стоимости услуг от бухгалтерии больницы и отправить все эти документы в Balt Assistance Ltd. В небольших же больницах, где таких отделов нет, каждый раз приходится проходить некий квест, выясняя, кто занимается данным вопросом – отдел медицинской статистики, который собирает документы, отдел маркетинга, который знает стоимость услуг, или секретариат дирекции».*

При этом, большинство медицинских учреждений предоставляет документацию только на платной основе (в том числе после поступления оплаты) и только традиционной почтой. В связи с этим ассистирующей компании после направления запроса требуется предварительно согласовать со страховой компанией стоимость предоставления документации и договориться с медцентром о направлении этой документации по электронной почте или факсом вместо традиционной почты, что в конечном счете усложняет работу и увеличивает срок обработки запросов.

## **ПОЧЕМУ БОЛЬНИЦА МОЖЕТ ПОТРЕБОВАТЬ ОПЛАТУ ЗА ГОСПИТАЛИЗАЦИЮ НА МЕСТЕ?**

Некоторые медицинские центры в Польше имеют плачевный опыт выставления счета пациенту после его выписки, когда он, вернувшись на родину, полностью забывает об оплате. Поэтому они требуют либо оплату на месте, либо предоставления гарантии на всю сумму. К примеру, по такой схеме работает медицинский центр на горнолыжном курорте Закопане. Так как по правилам страхования при наступлении страхового случая во время занятия активными видами спорта существует масса нюансов, медицинский центр желает быть уверенным в факте оплаты лечения пациента. В данном случае специалисты *Balt Assistance Ltd* могут запросить промежуточный медицинский рапорт и общую калькуляцию стоимости медицинских услуг (в том числе через пациента или его представителей, находящихся на месте), чтобы иметь возможность оперативно согласовать оплату расходов со страховой компанией и заранее определить, какие услуги будут покрываться полисом, а какие нет.

## **ПОКРОЕТ ЛИ ВСЕ РАСХОДЫ ПОЛЬСКАЯ НАЦИОНАЛЬНАЯ СТРАХОВКА (ZUS), ИМЕЮЩАЯСЯ У ЗАСТРАХОВАННОГО?**

Такая страховка предусматривает покрытие расходов на оказание медицинской помощи только на территории Польши. Если застрахованному в дальнейшем потребуются медицинская транспортировка на родину или, в худшем случае, репатриация, эти расходы покрываться не будут. Поэтому при наступлении страхового случая **всегда нужно в первую очередь обращаться в ассистанс**, который запросит все необходимые документы для согласования дальнейших действий со страховой компанией.

## **КАКИЕ ПРОБЛЕМЫ МОГУТ ВОЗНИКНУТЬ ПРИ МЕДИЦИНСКОЙ ТРАНСПОРТИРОВКЕ?**

Особенностью медицинской транспортировки между Польшей и Республикой Беларусь является невозможность доставить пациента напрямую из одной больницы в другую, и предполагается его передача от польской бригады белорусской на погранпереходе.

**Павел Марухин,**  
специалист отдела госпитализаций и транспортировок:

*«После получения рекомендаций по транспортировке от лечащего врача и сдачи ПЦР-теста за пациентом отправляется польская карета скорой помощи. Она доставляет его до границы, где в свободной зоне происходит пересадка в минскую КСП. Далеко не все погранпереходы подходят для этих целей, например, свободная зона между пропускными пунктами «Бобровники» (с польской стороны) и «Берестовица» (с белорусской стороны) представляет собой двухполосный мост, и автомобильно на нем просто негде развернуться. Также не всегда транспортировка происходит на машине с опознавательными знаками и проблесковыми маячками, в таких случаях мы предупреждаем сотрудников пограничной службы о предстоящей поездке».*

## СКОНЧАЛСЯ РОДСТВЕННИК, ПОЧЕМУ ЗАТЯГИВАЕТСЯ ПРОЦЕСС РЕПАТРИАЦИИ ТЕЛА?

**!** Поскольку перед репатриацией необходимо получить документы от ряда государственных учреждений, имеющих свои графики работы, это занимает некоторое время и увеличивает сроки репатриации, в отличие от собственно транспортировки тела, которая происходит оперативно.

То есть если застрахованный скончался в медучреждении, чаще всего причина его смерти известна, и вскрытия не требуется, а значит, и получить справку о смерти (*karta zgonu*) гораздо проще. Если же это происходит за пределами медучреждения, на место прибывает скорая помощь и сотрудники полиции. Скорая фиксирует факт смерти, полиция составляет первичный протокол и принимает решение о проведении вскрытия.

**Олеся Романова,**  
руководитель отдела госпитализаций и транспортировок:

*«Вскрытие, как правило, проводится в случае, если полиция фиксирует признаки насильственной смерти, тогда дело может быть передано в прокуратуру для проведения следствия. Такая же процедура проводится при ДТП, авариях на производстве, отравлениях угарным газом... Для*

*страховой компании проведение вскрытия более желательно, так как одновременно будет взят биоматериал для токсикологической экспертизы и по ее итогам определено наличие или отсутствие алкоголя в крови застрахованного. Вся процедура может занять достаточно много времени, так как необходимо дождаться доставки тела из морга в отделение судмедэкспертизы, проведения вскрытия и получения результатов».*

Результаты токсикологической экспертизы специалисты *Balt Assistance Ltd* запрашивают у сотрудников полиции либо через прокуратуру. Как правило, ответ можно ожидать и три-четыре месяца, и полгода. При этом вопрос оплаты репатриации можно решить несколькими способами. Родственники могут оплатить транспортировку тела самостоятельно и по итогам получения результатов токсикологии обратиться в страховую компанию за компенсацией, расходы может взять на себя работодатель, также с последующим обращением в страховую компанию, либо родственники или работодатель по согласованию со страховщиком составляют расписку, что гарантируют покрытие расходов, если результаты токсикологии окажутся положительными.

Как мы видим, процесс организации медицинской помощи таит в себе множество подводных камней. Многолетний опыт *Balt Assistance Ltd* позволяет успешно их обходить, а четко выстроенные взаимоотношения с провайдером дают возможность находить компромиссы в любой ситуации. ■



### БЕЛОРУССКАЯ АССОЦИАЦИЯ СТРАХОВЩИКОВ С ПРИСКОРБИЕМ СООБЩАЕТ, ЧТО 19 НОЯБРЯ 2021 ГОДА УШЕЛ ИЗ ЖИЗНИ РОГАЧЕВСКИЙ АНТОН СТЕФАНОВИЧ

Он был человеком, подающим пример жизнелюбия, бодрости, оптимизма. Ему были присущи лучшие качества человека, интересна жизнь во всех ее проявлениях.

Интеллект, юмор, коммуникабельность, доброта и искренность, а еще задорный смех и искорки в глазах – это всё о нём.

С начала своей работы во главе страхового надзора Антон Стефанович был участником всех крупнейших событий, сопровождавших строительство белорусского страхового рынка. В этом процессе не было простых периодов, но страховые компании всегда чувствовали партнерскую поддержку со стороны регулятора.

С назначением в Белорусское бюро по транспортному страхованию развитие страхового рынка наполнилось новым содержанием как в сфере разработки и совершенствования нормативно-правовой базы, так и в реализации многих долгосрочных проектов. Благодаря участию Антона Стефановича в становлении системы обязательного страхования гражданской ответственности владельцев транспортных средств, этот белорусский проект стал самым успешным на просторах стран СНГ и долгое время являлся образцом для подражания.

Весь страховой рынок скорбит и выражает соболезнования близким Антона Стефановича.

## Сведения о страховых взносах по договорам страхования, оформленным страховыми брокерами

№ п/п	Наименование страхового брокера	Сумма страховых взносов, долл. США		Темп прироста, %
		на 1 октября 2021 г.	на 1 октября 2020 г.	
1	ООО «Страховой брокер Атлант-М»	5 555 168,5	5 429 178,0	2,3%
2	УП «Страховой Брокер РБЛ»	3 370 889,8	2 818 777,0	19,6%
3	ООО «Страховой брокер Белополис Плюс»	3 237 723,2	2 489 077,0	30,1%
4	ООО Страховой брокер «СТЕ-страхование»	2 542 155,4	3 007 780,0	-15,5%
5	ООО «ПаритетСтрахования»	1 753 860,2	1 588 514,0	10,4%
6	ООО «Страховой брокер ОллИншуренс»	1 504 811,9	1 187 543,0	26,7%
7	ООО «Страховой брокер Автокаско ПЛЮС»	1 337 076,5	1 331 966,0	0,4%
8	ООО «Универсальный страховой брокер»	1 219 618,3	692 170,0	76,2%
9	ООО «СтрахЭкспертГрупп»	921 117,6	814 110,0	13,1%
10	ООО «Форвард-Брокер»	850 910,2	833 100,0	2,1%
11	ООО «ПраймКонсалт Страховой Брокер»	772 911,7	697 739,0	10,8%
12	ООО «Страховой брокер "СитиБрокер"»	738 011,0	833 584,0	-11,5%
13	ООО «Страховой брокер "ГарантИншуренс плюс"»	683 546,3	645 954,0	5,8%
14	ООО «Страховой брокер Эксинс»	579 855,9	535 507,0	8,3%
15	ООО «Альфа-Брокер»	414 147,2	522 106,0	-20,7%
16	ООО Страховой брокер «Стабильное завтра»	400 084,9	644 550,0	-37,9%
17	ООО «Страховой брокер "Технологии страхования"»	396 075,6	266 992,0	48,3%
18	ООО «Страховой брокер "Максирента"»	355 001,4	570 271,0	-37,7%
19	ООО «Страховой брокер Юник маклер»	333 609,3	81 047,0	многокр.
20	ООО СБ «Евроброкер»	182 519,1	0,0	–
21	ООО «Страховой брокер "Альянс"»	174 951,7	192 944,0	-9,3%
22	ООО «Страховой брокер "Центр страхования"»	169 546,7	157 587,0	7,6%
23	ООО «Страховой брокер "Страховая экспертиза плюс"»	107 442,9	255 158,0	-57,9%
24	ООО Страховой брокер «Экспресс Страхование»	76 635,3	10 223,0	многокр.
25	ООО «Страховой брокер Спорт Капитал»	59 821,9	107 809,0	-44,5%
26	ООО Страховой брокер «ДСД-Страхование»	–	0,0	–
27	ООО Страховой брокер «СтарЛайф СИ» <sup>1</sup>	–	97 435,0	-100,0%
	ООО «Страховой брокер Южный полис»	–	346 141,0	-100,0%
	ООО СБ «ПремиумЛайф»	–	148 460,0	-100,0%
Итого		27 737 492,5	26 305 722,0	5,4%
Доля взносов в видах добровольного страхования, %		8,0	9,1	

<sup>1</sup> Решением экономического суда Минской области от 26.07.2021 по делу № 156Б2114 ООО Страховой брокер «СтарЛайф СИ» признано банкротом, открыто ликвидационное производство.

# Примите наши поздравления

## БЕЛОРУССКАЯ АССОЦИАЦИЯ СТРАХОВЩИКОВ ПОЗДРАВЛЯЕТ КОЛЛЕКТИВ ГОСУДАРСТВЕННОГО ПРЕДПРИЯТИЯ «БЕЛОРУССКАЯ НАЦИОНАЛЬНАЯ ПЕРЕСТРАХОВОЧНАЯ ОРГАНИЗАЦИЯ» С 15-ЛЕТНИМ ЮБИЛЕЕМ!

У предприятия, созданного 15 лет назад, уже достаточно много значительных дат, но сегодня – дата особенная. За 15 лет вы выстроили мощный фундамент для стабильной работы.

На сегодняшний день Белорусская национальная перестраховочная организация является гарантом надежной страховой защиты имущественных интересов белорусского государства, бизнеса от возможных убытков и потерь, обеспечивает финансовую устойчивость и эффективность развития страхового рынка Беларуси, его интеграцию в мировое страховое пространство.

И все это удалось осуществить, благодаря не только грамотному топ-менеджменту, но и профессиональной работе коллектива. Каждый сотрудник компании каждое мгновение своими действиями создает репутацию компании.

И нам приятно отметить, что коллектив Белорусской национальной перестраховочной организации – настоящая команда. Уверены, что вы продолжите обеспечивать надежную перестраховочную защиту и с честью решать возложенные на компанию задачи.



Белорусская ассоциация страховщиков желает Белорусской национальной перестраховочной организации и в дальнейшем действовать с не меньшей самоотдачей и результативностью, приумножая добрые традиции столь необходимого дела. Пусть новый этап истории компании будет таким же плодотворным и памятным.

С юбилеем!

## БЕЛОРУССКАЯ АССОЦИАЦИЯ СТРАХОВЩИКОВ ПОЗДРАВЛЯЕТ ЗАКРЫТОЕ СТРАХОВОЕ АКЦИОНЕРНОЕ ОБЩЕСТВО «ИНГОССТРАХ» С 30-ЛЕТНИМ ЮБИЛЕЕМ!



Тридцатилетний юбилей – это значимая веха в становлении и развитии любой компании. Это молодость для человека, но уже солидный возраст для компании, подтверждающий правильность избранного пути и востребованность оказываемых услуг.

30 лет – это энергия и опыт, сложившиеся традиции и жажда новых открытий, гордость за достижения, и, конечно же, надежды на новые свершения и победы. За годы работы страховое общество «Ингосстрах» зарекомендовало себя как сильный, надежный и ответственный страховщик, способный решать самые непростые задачи на самом высоком уровне сервиса.

В этот знаменательный день хотим пожелать вам дальнейшего роста и процветания, реализации самых смелых планов и инновационных идей, интересных проектов и успехов во всех начинаниях!



## ПОСТРОИЛИ ИЛИ КУПИЛИ КВАРТИРУ?

Самое время сделать еще одну важную вещь –  
обеспечить защиту ваших вложений и ваше спокойствие.

### КОМПЛЕКСНОЕ СТРАХОВАНИЕ КВАРТИР

и у вас застрахованы:



квартира



имущество



ответственность  
перед соседями

Страховой взнос — **0,6%** от страховой суммы.

Скидка **10%** — при заключении договора страхования  
с помощью личного кабинета на сайте [www.bgs.by](http://www.bgs.by)

**100**  
лет  
ОБЕРЕГАЕМ СЧАСТЬЕ  
БЕЛГОССТРАХ

**7557**

МТС, А1, life:)  
по тарифам операторов

УНП 100122726. Белгосстрах.

Подробнее [www.bgs.by](http://www.bgs.by)