

# С Профи for profi СТРАХОВАНИЕ в БЕЛАРУСИ

апрель'2023

B e l a r u s I n s u r a n c e J o u r n a l

## Итоги-2022:

В ожидании международного консенсуса



**стр. 02**

Краткие итоги деятельности страховых организаций Республики Беларусь за 2022 год

**06**

Отдельные показатели деятельности структурных подразделений страховых организаций по регионам за 2022 год

**07**

Обзор отдельных статистических показателей по Минской области

**17**

ISSN 2304-1293



9 772304 129008



## БЕЛОРУССКАЯ АССОЦИАЦИЯ СТРАХОВЩИКОВ ПОЗДРАВЛЯЕТ СБА ЗАСО «КУПАЛА» С 30-ЛЕТНИМ ЮБИЛЕЕМ!

30 лет – серьезный юбилей в жизни страховой компании.

В этом возрасте у компании уже есть ряд значительных достижений.

За тридцать лет пройден славный путь становления, расцвета, преодоления трудностей, успехов и достижений.

И вы встречаете эту праздничную дату с хорошими результатами.

Благодаря накопленному опыту, грамотному управлению, сплоченному коллективу СБА ЗАСО «Купала» яв-

ляется одним из лидеров на страховом рынке.

Высокая квалификация и опыт помогают сотрудникам компании ответственно и безупречно оказывать страховые услуги, находить решения в самых непростых ситуациях.

За эти годы вы создали мощный фундамент для стабильной работы и реализации самых смелых проектов. В ваших силах достичь максимальной эффективности деятельности, повышая свой профессионализм и репутацию в страховой отрасли.

На протяжении многих лет компания «Купала» является для нас не только членом профессионального объединения, но и единомышленником, не раз доказавшим на деле свою надежность и порядочность!

Мы гордимся многолетним сотрудничеством с вашей организацией и считаем, что наше партнерство и дальше будет являться примером стабильного и успешного делового взаимодействия!

Желаем вашей организации вписать в свою историю еще множество славных страниц, многократно приумножить количество побед и свершений, надежных партнеров и верных друзей.

Стабильной, уверенной и надежной работы – предприятию.

Здоровья, счастья, оптимизма и уверенности в завтрашнем дне – всему коллективу!

28 апреля 2023 г.

## БЕЛОРУССКАЯ АССОЦИАЦИЯ СТРАХОВЩИКОВ ПОЗДРАВЛЯЕТ ДЕНИСА ТУРА С ДНЕМ РОЖДЕНИЯ!

Уважаемый Денис Валентинович, примите искренние поздравления с 45-летием!

Высокий профессионализм, творческое мышление, справедливость, требовательность к себе и подчиненным, умение видеть перспективу, готовность взять на себя ответственность вызывают глубокое уважение у всех, кому посчастливилось в Вами работать и общаться.

Вы стояли у истоков создания Белорусской национальной перестраховочной организации и принимали непосредственное участие в заключении первых перестраховочных сделок – важном способе обеспечения финансовой устойчивости и платежеспособности страховых организаций.

Ваши человеческие качества, полная самоотдача и смелость идей всегда обеспечивают достижение поставленных целей, направленных на развитие *Belarus Re*, обеспечивая ей процветание.

Желаем Вам активного долголетия, успешной реализации всего задуманного, личного счастья и уверенности в завтрашнем дне!



18 апреля 2023 г.

Денис Тур,  
заместитель генерального директора  
*Belarus RE*

**РЕДАКЦИОННЫЙ СОВЕТ:**

**М.А. Зайцева**, канд. экон.  
наук, доцент кафедры  
финансов БГЭУ

**А.П. Авсейко**,  
генеральный директор  
Белорусского бюро по  
транспортному страхованию

**И.В. Мерзлякова**,  
генеральный директор  
Белорусской ассоциации  
страховщиков

**Г.А. Мицкевич**,  
генеральный директор  
БРУПЭИС «Белэксимгарант»

**А.Н. Федорако**,  
начальник финансово-  
экономического управления  
БРУСП «Белгосстрах»

**В. А. Ефременко**,  
генеральный директор  
ЗАСО «Промтрансинвест»

**В.А. Лаврусенко**,  
главный советник  
ЗАО «Страховая Компания  
"Белросстрах"»

**В.С. Новик**,  
генеральный директор  
СБА ЗАСО «Купала»

**А.Н. Чайчиц**,  
генеральный директор  
ЗАСО «Белнефтестрах»

Подписной индекс: для ведомственной подписки 006792  
для индивидуальной подписки 00679

# СТРАХОВАНИЕ в БЕЛАРУСИ

№ 04 (245) апрель 2023

## Содержание

Итоги-2022: В ожидании международного консенсуса	02	10	Конференция по ESG-страхованию
Краткие итоги деятельности страховых организаций Республики Беларусь за 2022 год	06	14	Конференция по автострахованию
Сведения о суммах поступлений страховых взносов через банки Республики Беларусь за 2022 год	06	17	Обзор отдельных статистических показателей по Минской области
Отдельные показатели деятельности структурных подразделений страховых организаций по регионам за 2022 год	07	27	Организация медицинской помощи на территории России
		29	VIII Конференция «Технологии защиты информации и информационная безопасность организаций

Производственно-практический журнал «Страхование в Беларуси». Журнал зарегистрирован Министерством информации Республики Беларусь 13.11.2009 в Государственном реестре средств массовой информации за №774. Учредитель и издатель: © Белорусская ассоциация страховщиков 220005, г. Минск, ул. Пугачевская, 6, офис 502. Тел./факс: +375 17 377-38-26. E-mail: [info@belasin.by](mailto:info@belasin.by) [www.belasin.by](http://www.belasin.by)  
Редактор: Ирина Мерзлякова

# Итоги-2022:

## В ожидании международного консенсуса

ЕЖЕГОДНАЯ КОНФЕРЕНЦИЯ БЕЛОРУССКОЙ АССОЦИАЦИИ СТРАХОВЩИКОВ  
МИНСК, ОТЕЛЬ «ЕВРОПА», АПРЕЛЬ



ФИНАНСОВЫЙ ГОД ВСЕГДА СЧИТАЛСЯ ДОСТАТОЧНО УСЛОВНЫМ ПЕРИОДОМ – ИЗ СФЕРЫ СТАТИСТИКИ И ХРОНОЛОГИИ, КОТОРЫЕ СЕГОДНЯ НЕВОЗМОЖНО ЗАФИКСИРОВАТЬ В МОМЕНТЕ БЕЗ УЧЕТА СТРЕМИТЕЛЬНО РАЗВИВАЮЩЕЙСЯ КОНЪЮНКТУРЫ РЫНКА. СЕГОДНЯ ДРАЙВЕРЫ ЭТОГО РАЗВИТИЯ НАХОДЯТСЯ ДАЛЕКО ЗА ПРЕДЕЛАМИ КОМПЕТЕНЦИЙ ЧЛЕНОВ БАС, И БОЛЕЕ ТОГО – НОСЯТ ГЛОБАЛЬНЫЙ МЕЖДУНАРОДНЫЙ ХАРАКТЕР.

До недавних пор и на протяжении более двух десятилетий европейские «*assurance*», «*insurance*», «*ubezpieczenie*» активно формировали технологическую основу, традиции, кадровый потенциал, а нередко и уставные фонды участников отечественного страхового рынка. Сегодня, по известным причинам, сотрудничество ставится на паузу.

И это весьма серьезный вызов для Беларуси, которая долгое время позиционировала себя как открытая экономика, мост между глобальными Востоком и Западом. Без этого страна лишается транзитной ренты, своего главного геополитического козыря и важного источника страховых премий. Уверены – временно, надеемся – ненадолго.

На фоне всплеска международной турбулентности на первый план выходит задача сохранения бизнеса в пределах положительной рентабельности. Возможно ли это сделать

не в ущерб директивным математическим показателям валового роста?

### РЕГУЛЯТОР ГОТОВ К НЕСТАНДАРТНЫМ РЕШЕНИЯМ

Заместитель Министра финансов Павел Лемех заявил в своем вступительном слове: «Такие встречи – хороший повод, чтобы обозначить проблемы и наметить точки роста. В последние годы то COVID, то внешние санкции оказывали тормозящее влияние как в целом на экономику, так и на страховой рынок. Я не скажу, что это нужно расценивать только с негативной точки зрения, это одновременно открыло новые точки роста, новые направления деятельности. Сегодня предприятия находят для себя новые рынки, значит, они открываются и для страхования. И даже внутри

республики есть перспективные направления. Мы на уровне Минфина, органов государственного управления определяем стратегии, которые базируются на Программе социально-экономического развития. Там есть определенные задачи в целом и для страхового рынка в частности».

Анализ показателей за прошлый год фиксирует некоторое падение ВВП, отмечается, что доля страхования составила в валовом продукте меньше единицы. В этом направлении стоит поработать. Как ведется расчет индикативных показателей? Исходя из планирования темпов восстановительного роста, для страхового рынка – это 115 %. По этому поводу проводились совещания в правительстве, где были определены целевые показатели роста. Есть многолетняя перспективная Программа с темпом роста 128 %. «При этом, исходя из тех предложений, которые нам поступают в части исполнения программных показателей, речь идет в основном о повышении страховых тарифов. Да, такой шаг в определенной степени поможет восстановить темпы роста отрасли. Но это же не ключевая задача. Как регулятор мы готовы, скорее, к корректировке нормативно-правовых актов с учетом открытия каких-то рыночных ниш, готовы к принятию нестандартных решений», – резюмировал Павел Константинович.

## СТАГНАЦИЯ ТРАДИЦИОННЫХ ПОДХОДОВ

С точки зрения генерального директора БАС **Ирины Мерзляковой**, устоявшиеся решения действительно стоит списать в архив. Современные вызовы национальному рынку она обозначила в первой части презентации своего доклада об итогах 2022 года:

- запрет на перестрахование рисков на традиционных рынках;
- ограничения по переводу средств за рубеж;
- введение санкций против ряда компаний;
- уход с рынка части клиентов;
- объявление о прекращении приема «Зеленых карт» с июня 2023 года;
- проблемы с автострахованием;
- рост убытков по всем видам страхования;
- ограничение публикации статистических данных;
- демпинг.

В оригинале термин «демпинг» был повторен трижды – гонка за страховыми премиями стимулирует снижение тарифов, но на уровне больших статистических величин такая политика, с одной стороны, подрывает интересы



ответственных операторов рынка, а с другой – создает реальные риски для финансовой устойчивости бизнеса компаний, делающих ставку исключительно на ценовую конкуренцию.

Дополнить негативную картинку 2022 г. стоит падением макроэкономических показателей – минусовали как ВВП, так и динамика промышленного производства. Особенно чувствительным для рынка стало сокращение продаж новых автомобилей более чем на 63 % (это на фоне сверхнизкой статистической базы 2021 г., когда сегмент упал на 11,2 %). Между тем, белорусский страховой рынок всегда считался «моторным» – 70 % взносов обеспечивали именно владельцы автомобильного транспорта. Не радует и динамика сумм по лизинговым операциям: в 2022 г. – минус 16,64 % в национальной валюте.

Чем на этом фоне объяснить прирост страховых взносов – плюс 6,6 % в национальной валюте и плюс 3,3 % в долларах США? Наверное, только возросшей маркетинговой активностью самих страховщиков и встречным движением со стороны страхователей. Во всяком случае, пессимизм прогнозов середины прошлого года (мол, рынок рухнет) не оправдался. Для сравнения, в РФ рост рынка без учета обязательного медстрахования и курсовых колебаний составил всего 0,5 % – в рамках арифметической погрешности.

## ТОНКОСТИ МЕТОДИК РАСЧЕТА И МНИМАЯ УСПЕШНОСТЬ

Здесь стоит поддержать точку зрения Ирины Валерьевны о национальных особенностях расчета удельного веса страховой отрасли в ВВП. Дело в том, что мы в отличие от соседей до сих пор не располагаем разветвленной и финансово емкой системой обязательного медицинского страхования, а равно находимся только в самом начале перехода от солидарной модели пенсионного обеспечения к накопительной страховой. Поэтому уровень проникновения отрасли в валовый продукт республики на уровне 1 % можно считать стабильно удовлетворительным.

А если обозначить начальной точкой нарастающего фи-



нансового кризиса на постсоветском пространстве 2013 год, то динамика поступлений страховой премии ни разу не превысила пиковых 748,7 млн долларов США в самый канун того, что мы вновь вынуждены назвать «известными событиями». Причем ближе всего к «эталонному» показателю почти десятилетней давности мы оказались именно в прошлом году – на отметке 702,4 млн долларов США.

Что росло? Комплексное страхование имущества – объемы небольшие, но плюс почти 50 % радуют. Схожая динамика по страхованию банковских карт и грузов. В то же время по причинам, озвученным выше, впервые ушли в минус на 3,4 % операции по каско физических лиц...

С минимальной прогрессией на уровне 13 % от общего статистического страхового пирога росло страхование жизни.

Что касается рейтинга успешности отдельных операторов рынка, то разброс цифр для «госов» и «полугосов» варьируется в диапазоне от минус 15 % до плюс 10 %, а для коммерческих компаний разбежка еще более впечатляющая – от минус 16 % до плюс 32 %. Флуктуации показателя на уровне долей процента вполне допустимы в бизнесе, но 50 % явно заставляют задуматься.

## ДОНОР СОЦИАЛЬНОГО КОМФОРТА

Это не преувеличение и не абстрактная фигура речи: ежедневно (каждые сутки в течение календарного года) белорусские страховщики выплачивают по своим обязательствам 1 290 000 долларов США как корпоративным, так и частным клиентам. Рекордная сумма сложилась в 2022 г., исходя из общего роста уровня выплат на отметке 67,1 % (для сравнения, еще пять лет назад цифра «танцевала» в районе 50-процентной отметки). Корреляция с убыточностью бизнеса здесь не совсем уместна, однако мы можем уверенно сделать отсылку к другой статистической кривой, а именно, к поступательному росту удельного веса добровольного страхования в национальном пакете. Сегодня это 64,3 % против

58,4 % пятью годами ранее. Стоит на основании этих данных рекомендовать БАС разработать индекс доверия белорусов к национальной страховой отрасли. Разумеется, с понятной поправкой на трижды повторенный Ириной Валерьевной термин «демпинг», рост выплат по моторному страхованию и количества обращений по ДМС. Перестрахование крупных рисков из рейтинга личного доверия граждан выпадает, по не зависящим от внутреннего рынка причинам.

И да, кстати, в России, для аналогии, тема повышения страховых тарифов по каско или по обязательным программам уже снята с повестки дня, взносы приведены в соответствие с реальной убыточностью – в рамках ценового коридора, где страховщики свободны в тарифной политике. К примеру, максимум установлен для автомобилей московского такси, минимум – для небольших личных авто. Простота элегантных решений.

## «ЗЕЛЕНАЯ МИЛЯ» «ЗЕЛеной КАРТЫ»

Страховщики со стажем помнят этот заголовок еще со времен, когда внутренний рынок только пытался адаптировать свои национальные подходы под международные нормы и стандарты. Сказывалось лоббистское давление сообщества международных перевозчиков, трансформировались взаимоотношения с регулятором. В первичном итоге получилось на «отлично»: быстрее, разумнее и качественнее, чем у многих соседей по континенту. К сожалению, сегодня метафора из старой публикации заиграла новым оттенком зеленого. Или запрещающего красного?

Глава Белорусского бюро по транспортному страхованию **Антон Авсейко** заявил по этому поводу буквально следующее: «Наша неполитическая организация превратилась в полностью политическую. Это выражалось в исполнении всех требований Украинского бюро и границах с нами стран, начиная с Литвы, Польши, Латвии, а также Словении и Словакии. Эти страны оказались наиболее недружелюбно настроены против нас».

За прошедший год было проведено 26 видеоконференций с участием членов Наблюдательного совета системы «Зеленая карта», группы бюро стран Центральной Европы и бюро стран, не подписавших Многостороннее соглашение. На 14 из них Беларусь имела право голоса, на остальных – выступала в качестве наблюдателя.

В середине прошлого года по инициативе Украины и при поддержке Польши, а затем и всех стран Евросоюза, поступило предложение об исключении Беларуси из состава высшего органа Совета Бюро системы «Зеленая карта» – Наблюдательного совета.

Ввиду расторжения двусторонних соглашений с бюро стран Европейской экономической зоны, Швейцарии и Великобритании с 1 июня 2023 г., конечный срок выдачи последних национальных сертификатов «Зеленая карта» на 15 дней и действующих в этих странах определен на 23:59 16 мая 2023 г.

28 марта 2023 г. состоялось заседание Наблюдательного совета системы «Зеленая карта», на котором было принято решение о приостановлении членства Российского бюро с 29 июня текущего года. Были предпосылки для того, что Беларусь избежит таких санкций, однако надежды не оправдались. Вопрос о приостановлении членства Белорусского бюро в системе «Зеленая карта» включен в повестку дня предстоящей Генеральной Ассамблеи данной системы, которая примет окончательное решение 8 июня.

Антон Авсейко в качестве встречных мер упомянул о проекте Указа Президента Республики Беларусь, действие которого будет распространяться на страны вне Евросоюза, и параллельно о подготовке соглашения с Российским бюро о работе в отдельном формате.

Переписка Белорусского бюро по транспортному страхованию продолжается с контрагентами в Литве, Польше и Латвии. На конкретные вопросы Белорусского бюро о работе в перспективе, то есть с 1 июня, такие как: порядок действий наших водителей при въезде в эти страны, примерная стоимость полисов пограничного страхования, территория их действия, пункты продажи и т. д., в ответ мы получаем



лишь отписки. Например, относительно стоимости полисов пограничного страхования нам сообщили, что такая информация является коммерческой тайной.

## СТРАХОВОЙ ПУЛЬС СТОЛИЧНОГО РЕГИОНА

Глобальные проблемы, к сожалению, перебили традиционную повестку ежегодных конференций БАС – Могилев-22, Гродно-21. На этот раз планировался детальный разговор о страховании на Минщине. Анализ состояния дел в регионе представила исполнительный директор Ассоциации **Евгения Шанина**.

Безусловно, здесь сказывается подавляющее влияние столицы, где сосредоточены основные финансовые, административные, а главное – интеллектуальные ресурсы республики. Соответственно и показатели проникновения страхования в региональный ВВП сложились на уровне 1,11 %, против, к примеру, 0,73 % в Могилевской области в 2022 г. Показательным является и такой индикатор, как сумма страховых взносов на одного жителя Минщины (305 руб.), что в полтора раза превосходит средний показатель по стране. Возможно, это связано со сравнительно большей активностью частных страховщиков? По понятным причинам в пользу государственных страховщиков поползла вверх кривая операций по страхованию жизни, но это общая тенденция.

За счет более высокой базы прошлых лет (более половины в статистическом пироге взносов) прошлогодний прирост региона в части сбора страховых взносов кажется скромным (3,1 %), особенно на фоне опережающего прогресса Бреста, Гродно, Витебска. Тем более, что столичная динамика основана на более чем 70-процентном портфеле добровольных видов страхования. Примечательно, что при этом уровень выплат не вышел за рамки средней по стране статистики и составил 65,4 %. Вполне оптимистичный расклад для позитивного развития региона.



*Владислав Платун*

## Краткие итоги деятельности страховых организаций Республики Беларусь за 2022 год

За 2022 год взносы страховых организаций республики по прямому страхованию и сострахованию составили 1 840,1 млн рублей. Темп роста страховых взносов за 2022 год по сравнению с 2021 годом составил 106,6%.

По добровольным видам страхования за 2022 год страховые взносы составили 1 183,7 млн рублей. Удельный вес добровольных видов страхования в общей сумме страховых взносов составляет 64,3% (за 2021 год – 64,2%). В структуре страховых взносов по добровольным видам страхования на долю личного страхования приходится 45,1%, имущественного страхования – 47,1%, страхования ответственности – 4,4%, комплексного страхования – 3,4%.

Страховые взносы по обязательным видам страхования за 2022 год – 656,4 млн рублей. Удельный вес обязательных видов страхования в общей сумме взносов составляет

35,7% (за 2021 год – 35,8%), из них личное страхование – 49,2% от суммы страховых взносов по обязательным видам страхования, имущественное – 6,2%, страхование ответственности – 44,6%.

За 2022 год выплаты страхового возмещения и страхового обеспечения в целом по республике составили 1 235,12 млн рублей, из них на долю добровольных видов страхования приходится 853,66 млн рублей (69,1%), обязательных видов страхования – 381,46 млн рублей (30,9%).

Уровень страховых выплат в общей сумме страховых взносов за 2022 год составил 67,1% (за 2021 год – 61,7%).

Численность работников списочного состава страховых организаций по состоянию на 31.12.2022 составила 8 619 человек (на 31.12.2021 – 8 756 человек).

## Сведения о суммах поступлений страховых взносов через банки Республики Беларусь за 2022 год

рублей

Наименование показателя	ИТОГО
<b>Обязательное страхование, всего</b>	<b>5 443 505</b>
в том числе:	5 433 577
обязательное страхование гражданской ответственности владельцев транспортных средств	
из него:	4 870 971
• внутреннее страхование	
• комплексное внутреннее страхование	–
• пограничное страхование	85 121
• страхование «Зеленая карта»	477 485
<b>Добровольное страхование, всего</b>	<b>57 532 904</b>
в том числе:	19 473 992
имущественное страхование:	
из него:	5 471 139
• страхование имущества предприятий	
• страхование имущества граждан	12 973 162
• прочие виды имущественного страхования	1 029 691
личное страхование:	38 039 004
из него:	12 895 858
• страхование медицинских расходов	
• страхование жизни	13 437 924
• страхование дополнительной пенсии	5 218 411
• прочие виды личного страхования	6 486 811
страхование ответственности	19 908
<b>ИТОГО</b>	<b>62 976 409</b>

Источник: Министерство финансов Республики Беларусь



### Отдельные показатели деятельности структурных подразделений страховых организаций по регионам за 2022 год

#### по Брестской области (включая г. Брест)

№	Наименование страховой организации	Начислено страховых взносов, тыс. руб.			Количество заключенных договоров, ед.	Выплачено страхового возмещения, тыс. руб.	Количество страховых выплат, ед.
		Всего	в т.ч. по добровольному страхованию	в т.ч. по обязательному страхованию			
1	Белгосстрах	110 604,0	51 455,9	59 148,1	967 011	63 477,0	181 975
2	Белнефтестрах	21 468,1	11 182,1	10 285,9	227 943	13 081,7	62 556
3	ТАСК	17 985,6	11 971,5	6 014,1	107 846	6 051,8	3 437
4	Промтрансинвест	9 711,5	6 514,0	3 197,5	71 453	5 079,8	12 594
5	Белэксимгарант	9 083,5	5 878,7	3 204,8	55 148	2 308,1	10 828
6	Асоба	4 483,9	3 113,3	1 370,6	37 944	2 896,6	5 645
7	КЕНТАВР	2 000,4	2 000,4	0,0	1 496	1 210,5	536
8	Белросстрах	1 943,9	1 943,9	0,0	4 007	1 264,0	647
9	Купала	822,1	822,1	0,0	6 113	367,3	152
Наименование страховой организации, осуществляющей страхование жизни		Начислено страховых взносов, тыс. руб.	Количество заключенных договоров, ед.	Выплачено страхового обеспечения, тыс. руб.	Количество страховых выплат, ед.		
1	Стравита	9 972,1	3 617	6 929,0	3 508		
2	БелВЭБ Страхование	0,0	0,0	499,4	239		

#### по Витебской области (включая г. Витебск)

№	Наименование страховой организации	Начислено страховых взносов, тыс. руб.			Количество заключенных договоров, ед.	Выплачено страхового возмещения, тыс. руб.	Количество страховых выплат, ед.
		Всего	в т.ч. по добровольному страхованию	в т.ч. по обязательному страхованию			
1	Белгосстрах	84 528,7	36 128,4	48 400,3	828 008	47 527,5	121 501
2	Белнефтестрах	19 336,4	12 851,6	6 484,8	143 887	8 665,1	116 110
3	Белэксимгарант	8 190,0	5 055,6	3 134,3	57 454	1 130,5	4 206
4	ТАСК	6 118,5	3 884,6	2 233,9	45 365	5 611,8	2 692
5	Промтрансинвест	5 571,6	2 713,1	2 858,5	66 306	2 829,2	4 867
6	Асоба	3 838,2	1 545,4	2 292,8	52 382	2 378,9	5 342
7	КЕНТАВР	790,0	790,0	0,0	566	336,9	155
8	Купала	614,2	614,2	0,0	2 060	399,7	187
Наименование страховой организации, осуществляющей страхование жизни		Начислено страховых взносов, тыс. руб.	Количество заключенных договоров, ед.	Выплачено страхового обеспечения, тыс. руб.	Количество страховых выплат, ед.		
1	Стравита	16 156,4	2 597	9 943,9	3 232		

**по Гомельской области (включая г. Гомель)**

№	Наименование страховой организации	Начислено страховых взносов, тыс. руб.			Количество заключенных договоров, ед.	Выплачено страхового возмещения, тыс. руб.	Количество страховых выплат, ед.
		Всего	в т.ч. по добровольному страхованию	в т.ч. по обязательному страхованию			
1	Белгосстрах	86 383,6	31 719,1	54 664,4	773 220	53 635,6	156 394
2	Белнефестрах	28 572,1	22 148,8	6 423,2	149 560	17 603,7	168 866
3	Промтрансинвест	14 373,3	9 892,6	4 480,7	106 001	8 973,0	36 133
4	Белэксимгарант	8 025,1	6 105,3	1 919,8	38 110	21 547,9	17 097
5	ТАСК	5 219,5	3 163,0	2 056,5	47 370	2 376,5	2 685
6	Асоба	2 944,4	1 606,2	1 338,2	32 591	1 840,0	6 822
7	КЕНТАВР	1 202,6	1 202,6	0,0	860	635,8	2 072
8	Белросстрах	1 008,8	1 008,8	0,0	2 997	497,3	297
9	Купала	358,7	358,7	0,0	3 257	111,2	119
Наименование страховой организации, осуществляющей страхование жизни		Начислено страховых взносов, тыс. руб.	Количество заключенных договоров, ед.	Выплачено страхового обеспечения, тыс. руб.	Количество страховых выплат, ед.		
1	Стравита	22 531,4	3 488	16 461,9	9 309		
2	БелВЭБ Страхование	0,1	3	159,8	46		

**по Гродненской области (включая г. Гродно)**

№	Наименование страховой организации	Начислено страховых взносов, тыс. руб.			Количество заключенных договоров, ед.	Выплачено страхового возмещения, тыс. руб.	Количество страховых выплат, ед.
		Всего	в т.ч. по добровольному страхованию	в т.ч. по обязательному страхованию			
1	Белгосстрах	89 976,9	40 269,5	49 707,5	775 433	46 951,2	166 857
2	Белнефестрах	14 108,5	7 661,4	6 447,1	124 722	7 579,9	114 927
3	Промтрансинвест	12 932,2	7 215,2	5 717,0	127 110	8 626,6	33 913
4	Белэксимгарант	12 742,1	5 537,5	7 204,6	136 496	25 618,0	44 219
5	ТАСК	8 401,1	4 415,0	3 986,0	60 035	4 221,4	2 034
6	Асоба	5 354,7	2 637,0	2 717,7	57 432	2 036,3	5 185
7	Купала	1 684,2	1 684,2	0,0	8 450	350,4	242
8	Ингосстрах	407,7	407,7	0,0	397	109,9	78
9	КЕНТАВР	146,2	146,2	0,0	152	68,7	48
Наименование страховой организации, осуществляющей страхование жизни		Начислено страховых взносов, тыс. руб.	Количество заключенных договоров, ед.	Выплачено страхового обеспечения, тыс. руб.	Количество страховых выплат, ед.		
1	Стравита	20 379,2	4 457	16 132,8	8 800		

**по Могилевской области (включая г. Могилев)**

№	Наименование страховой организации	Начислено страховых взносов, тыс. руб.			Количество заключенных договоров, ед.	Выплачено страхового возмещения, тыс. руб.	Количество страховых выплат, ед.
		Всего	в т.ч. по добровольному страхованию	в т.ч. по обязательному страхованию			
1	Белгосстрах	69 169,5	29 147,4	40 022,1	616 698	52 167,2	148 546
2	Белнефестрах	10 056,2	6 157,4	3 898,7	104 292	6 080,9	55 042
3	Белэксимгарант	9 578,4	7 483,4	2 095,0	36 357	3 462,0	51 366
4	Промтрансинвест	4 753,3	3 126,4	1 626,9	50 203	3 619,3	7 585
5	ТАСК	4 636,1	2 309,2	2 326,9	44 139	3 711,8	2 204
6	Асоба	2 826,4	988,9	1 837,5	45 454	1 608,9	1 750
7	Ингосстрах	266,3	266,3	0,0	159	219,1	77
8	КЕНТАВР	226,1	226,1	0,0	345	262,1	120
9	Купала	194,3	194,3	0,0	1 083	231,6	62
Наименование страховой организации, осуществляющей страхование жизни		Начислено страховых взносов, тыс. руб.	Количество заключенных договоров, ед.	Выплачено страхового обеспечения, тыс. руб.	Количество страховых выплат, ед.		
1	Стравита	9 812,7	3 194	9 347,2	5 093		

по Минской области (включая г. Минск)							
№	Наименование страховой организации	Начислено страховых взносов, тыс. руб.			Количество заключенных договоров, ед.	Выплачено страхового возмещения, тыс. руб.	Количество страховых выплат, ед.
		Всего	в т.ч. по добровольному страхованию	в т.ч. по обязательному страхованию			
1	Белгосстрах	454 346,5	206 516,8	247 829,7	2 209 191	254 704,4	600 946
2	Промтрансинвест	75 292,1	58 872,8	16 419,3	368 214	55 770,0	145 119
3	ТАСК	65 018,5	41 162,3	23 856,2	443 236	52 596,2	99 582
4	Белэксимгарант	64 413,7	58 031,5	6 382,2	82 157	36 761,2	100 369
5	Белнефтестрах	59 404,0	49 356,1	10 047,9	342 272	40 998,3	287 078
6	Белросстрах	33 989,0	33 989,0	0,0	49 874	23 777,1	47 143
7	Купала	29 321,3	29 321,3	0,0	273 101	12 241,2	39 638
8	Евроинс	24 747,9	24 747,9	0,0	82 934	16 423,2	37 488
9	Ингосстрах	24 534,9	24 534,9	0,0	9 083	14 111,3	39 895
10	Асоба	21 231,0	16 490,7	4 740,3	114 648	21 288,0	127 237
11	Имклива Иншуранс	19 500,7	19 500,7	0,0	140 244	9 369,8	32 043
12	КЕНТАВР	16 815,0	16 815,0	0,0	23 730	13 136,3	89 562
	Наименование страховой организации, осуществляющей страхование жизни	Начислено страховых взносов, тыс. руб.	Количество заключенных договоров, ед.	Выплачено страхового обеспечения, тыс. руб.	Количество страховых выплат, ед.		
1	Стравита	93 903,7	4 636	81 289,0	31 449		
2	ПриорЛайф	67 722,0	3 898	46 970,0	25 534		
3	БелВЭБ Страхование	5 965,2	345	11 583,4	97 221		

По данным страховых организаций

Беларусь & Россия



## 18 апреля 2023 года в Москве состоялась 27-я Ежегодная Конференция по перестрахованию

Традиционно в качестве генерального партнера мероприятия выступило СПАО «Ингосстрах».

Программа Конференции включала две части: пленарную сессию и панельную сессию «Непромышленное страхование».

Пленарная сессия была посвящена общим, наиболее актуальным темам, которые являются значимыми для всего страхового и перестраховочного сообщества.

Эту часть Конференции открыл заместитель генерального директора СПАО «Ингосстрах» **Алексей Галахов** темой «Год прошел. Полет нормальный?!».

Темами второй части стали конкретные проблемы неиндустриального страхования. Особое место заняло рассмотрение вопросов страхования и урегулирования огневых рисков.

В обсуждении приняли участие представители «Эксперт РА», Евразийской экономической комиссии, Ассоциации профессиональных страховых брокеров, «ДжиАйСи Перестрахования», «Сбербанк страхования», Ингосстраха, SEAMLESS Legal, Адвокатского бюро КИАП, независимые эксперты.

Подробная информация: [format@ins-df.com](mailto:format@ins-df.com)



## Конференция по ESG-страхованию

4 АПРЕЛЯ В ВЕНЕ ПРОШЛА ПЕРВАЯ КОНФЕРЕНЦИЯ ПО ESG-СТРАХОВАНИЮ. МЕРОПРИЯТИЕ, ОРГАНИЗОВАННОЕ ХРИММ И ОФИЦИАЛЬНЫМ ПАРТНЕРОМ – VIENNA INSURANCE GROUP, ТАКЖЕ ПОЛУЧИЛО ПОДДЕРЖКУ СО СТОРОНЫ ТУРЕЦКОЙ ГРУППЫ IUC.

### ОСНОВНЫЕ ТЕЗИСЫ ВЫСТУПАЮЩИХ ЭКСПЕРТОВ КОНФЕРЕНЦИИ

**Prof. Karel van HULLE, KU Leuven – Goethe University Frankfurt, Germany – модератор конференции**

Подчеркнул, что фактически речь идет о выживании планеты, поэтому важно узнать о ESG, а также о том, как повышать осведомленность в данных направлениях.

*«ESG во многом касается изменения менталитета, и сегодня на конференции мы будем говорить о том, как страховщики должны участвовать в этих изменениях».*

**Pamela SCHUERMANS, Principal Expert Insurance Policy, Lead of EIOPA's inter-departmental ESG group, EIOPA (Европейская комиссия по страховому надзору)**

- Потребность в смягчении последствий и адаптации к изменению климата никогда не была такой острой, как сейчас.
- Началась гонка чистых инвестиций, способствующих переходу к «зеленой» экономике; страховая отрасль

имеет на балансе около 8 трлн евро, но только около двух из них являются активами, инвестированными в «зеленый» путь.

- Если мы должным образом не адаптируемся к изменению климата, мы столкнемся с большим неравенством.
- Внедрение риск-ориентированного подхода к устойчивому развитию является целью европейского страхового надзора; в долгосрочной перспективе игнорирование устойчивого развития обернется против баланса.
- С лета 2022 г. страховщики обязаны интегрировать вопросы устойчивого развития в свои отчеты, анализируя влияние своих инвестиций на достижение целей в области устойчивого развития. Страховщики, не являющиеся страховщиками жизни, также обязаны раскрывать информацию о влиянии своих продуктов на смягчение последствий изменения климата.



- Сегодня только около четверти ущерба, нанесенного природными катастрофами, покрывается страхованием, а остальное покрывается правительствами.
- *CSRD* – это директива, которая все еще нуждается во многих изменениях и дополнениях, но она обеспечивает основу для будущей работы по созданию устойчивого финансирования.

**Dieter PSCHIEDL, Head of European Affairs, VIG – Vienna Insurance Group, Austria**

- Европейский законодатель был чрезвычайно активен, начиная с 2018 года.
- Нам нужна надежная европейская база данных компаний; десятки тысяч компаний должны будут полностью раскрыть информацию о своем углеродном следе.
- Раскрытие информации о розничных продуктах по-прежнему находится на темной стороне законодательства, а европейские законодатели в чем-то виноваты, поскольку регулирование все еще содержит много несоответствий.
- Управление само по себе рассматривается в страховании уже несколько десятилетий; в *VIG* мы также уделяем большое внимание социальной стороне, особенно доступному жилью.

**Pamela SCHUERMANS, Principal Expert Insurance Policy, Lead of EIOPA's inter-departmental ESG group, EIOPA**

- *ESG* является глобальной проблемой – риски *ESG* не ограничиваются границами. Я никогда не видел более масштабного сотрудничества, чем сотрудничество по вопросам устойчивого развития.
- *S* и *G* также имеют решающее значение для достижения устойчивого развития; *S* тесно связана с национальным законодательством о труде, выходе на пенсию и т. д., что означает наличие дополнительного уровня, который необходимо последовательно интегрировать.

**Ilijana JELEC, Deputy President of the Board, HANFA and Member of IAIS Audit and Risk Committee, Switzerland**



- «По данным *PWC*, 75 % инвесторов согласны с тем, что цели *ESG* должны быть включены в критерии инвестирования, если они приводят к снижению прибыльности в краткосрочной перспективе. Для меня это означает, что растет осведомленность».
- Страны Центральной и Восточной Европы, хотя и менее развитые, чем западные, в плане страхового бизнеса должны следить за «обсуждением» *ESG* и максимально адаптироваться и прогрессировать.
- В настоящее время мы очень озабочены пунктом *E* в *ESG* – скорее всего, потому, что изменение климата вызывает ощущение неотложности, но *S* и *G* одинаково важны.

**Liane HIRNER, CFRO Vienna Insurance Group**

- Четыре главных глобальных риска касаются окружающей среды: неспособность смягчить последствия изменения климата, неспособность адаптироваться к изменению климата; стихийные бедствия и экстремальные погодные явления; утрата биоразнообразия и коллапс экосистемы.
- Климатическая нейтральность ЕС к 2050 г. требует первого плана перехода к 2025 г. о том, как сократить выбросы  $CO_2$  до нуля до 2050 г.
- Страховщики являются важными поставщиками капитала для национальной экономики, поэтому они могут внести значительный вклад в устойчивое будущее.
- Страхование по умолчанию является устойчивым бизнесом, поскольку оно обеспечивает средства для повышения устойчивости.
- Страховщики являются крупнейшими институциональными инвесторами в Европе – объем инвестиций около 10,5 трлн евро.
- Устойчивое развитие является стратегическим вопросом для *VIG* – мы хотим активно участвовать в создании будущего.
- *VIG* увеличивает инвестиции в возобновляемые источники энергии и «зеленые» облигации.

- Увеличение инвестиций в возобновляемые источники энергии / «зеленые» облигации – объем портфеля «зеленых» облигаций в 2022 г. – 829 млн евро (почти вдвое больше, чем в предыдущем году).
- Отказ от угольной энергетики: прямые инвестиции в уголь – -57 % до конца 2025 г. и 0 % к концу 2035 г.; отсутствие новой политики в отношении угольных электростанций с 2019 года; снижение угольных рисков в корпоративном бизнесе на 70 % по сравнению с 2019 годом.
- Облигация устойчивого развития в 2021 г. – 500 млн евро. Мы выпустили первую страховую облигацию устойчивого развития в Европе; в настоящее время 80 % облигаций устойчивого развития инвестируются в «зеленые» проекты и 20 % – в социальные проекты.
- VIG проявляет твердую социальную приверженность – уделяет особое внимание доступному жилью.
- С точки зрения VIG, устойчивость означает создание экономической ценности сегодня без ущерба для завтрашнего дня.

#### **Felix BEGUN, Mathematician for insurance and pension supervision, ESG Expert FMA, Austria**

- «Целями FMA (Регулятора финансовых рынков Австрии) с точки зрения устойчивого развития являются: понимание нашего рынка и общий взгляд с точки зрения надзора; выявление возможных проблем, которые могут повлиять на активы предприятия в будущем; включение результатов в наш процесс надзора и оценки рисков. Мы стремимся играть ведущую роль в оценке устойчивого развития».
- Распределение активов австрийских страховщиков состоит из 18 % государственных облигаций, 24 % корпоративных облигаций, 25 % акций, 9 % имущества и т. д.; еще есть «кусочек» около 12 %, размещенный в инвестфондах без досмотра.
- 21,6 % активов инвестируются в секторы, имеющие отношение к климатической политике.
- Основываясь на сценариях NGFS (Сеть по экологизации финансовой системы), которые предполагают повышение цен на углерод в течение трех лет (2030–2032 гг.) для достижения целей Парижского соглашения, кажется, что внезапное и резкое повышение в ценах на углерод предполагается из-за задержек с соответствующими мерами по сокращению выбросов углерода и снижению привлекательности ископаемого топлива.
- По оценкам ESG, предоставленным внешним поставщиком, для всех активов, для которых были доступны оценки ESG, 96,3 % приходилось на акции и корпоративные облигации. Для австрийского рынка в целом оценки ESG были получены для 29,8 % всех акций, корпоративных облигаций и структурированных облигаций. Следует отметить, что в анализ включены

только активы с действующим международным идентификационным номером ценных бумаг (ISIN).

- Опыт последних лет показывает, что могут возникнуть проблемы с детализацией и качеством данных, в то время как для большинства методов анализа требуются дополнительные параметры, которые не включаются в регуляторную отчетность.

#### **Klume POPOSKI, CEO, Winner-VIG and Prof at St Kliment Ohridski University, North Macedonia**

- Несмотря на растущий интерес со стороны политиков и финансовых регуляторов, исследований, касающихся страховой отрасли, по-прежнему мало.
- План действий Комиссии ЕС по финансированию устойчивого роста включает три основных элемента: переориентация потоков капитала на более устойчивую экономику; учет устойчивости в управлении рисками; поощрение прозрачности и долгосрочности.
- В то время как крупные предприятия должны включать в отчет руководства нефинансовый отчет, содержащий информацию по вопросам устойчивого развития, нет четкого стандарта в отношении этих требований к отчетности.
- Проведенное исследование показало, что ведущие европейские страховщики раскрывают в среднем за период 2016–2021 гг. против 47 % (69 %) анализируемых параметров SPDI (EPDI) соответственно. Кроме того, прогресс в показателях раскрытия информации был скромным, но постоянным.
- В той же группе крупных страховщиков существует разрыв в практике отчетности в области устойчивого развития между проанализированными страховыми компаниями, а также в практике отчетности между компонентами E и S.
- На рынках Центральной и Восточной Европы общее раскрытие информации об устойчивом развитии все еще является недостаточным; тем не менее, виден очевидный рост значений раскрытия информации о показателях устойчивого развития в период пандемии COVID. Существует пробел в практике отчетности в области устойчивого развития между страховыми компаниями, работающими в регионе, при этом словенские страховщики являются региональными лидерами в практике раскрытия информации в области устойчивого развития.
- Дальнейшее развитие исследования, которое будет официально опубликовано позже в этом году, посвящено изучению отчетности ESG в регионе Центральной и Восточной Европы и Закавказья – регионе, который неоднороден ни с точки зрения регулирования, ни с точки зрения управления и т. д.
- Некоторые из основных выводов исследования заключаются в том, что в целом отсутствует национальная устойчивая стратегия; страны, не входящие в ЕС,

должны работать над созданием нормативных стандартов, а также приобретать необходимый опыт; *ESG* по-прежнему не является главным приоритетом для регулирующих органов, особенно в странах, не входящих в ЕС.

### **Süha ÇELE, COO and Member of the Board, Eureko Sigorta**

- Турция ратифицировала Парижское соглашение в 2021 г. и обновила цель сокращения на 2030 г., увеличив ее с 21 % до 41 %. Она также установила цель нулевого уровня выбросов к 2053 году. Ожидается публикация Закона о климате.
- Финансовые учреждения имеют уникальную возможность обеспечивать, поддерживать и отслеживать декарбонизацию; пионеры могут извлечь выгоду из повышения прибыльности, признания в отрасли и более качественных «зеленых» портфелей в среднесрочной и долгосрочной перспективе.
- *Eureko Sigorta* намерена стать активным сторонником Целей устойчивого развития.
- Косвенные выбросы, в основном связанные с клиентами компании, составляют около 95 % углеродного следа.
- Одно из действий, которое может предпринять страховая компания, – помочь своим клиентам в уменьшении их углеродного следа, а не просто отказаться брать на себя обязательства по страхованию риска. Это поможет как бизнесу, так и продвижению по пути перехода.
- Партнерство по финансированию учета выбросов углерода помогает страховым компаниям измерять выбросы, связанные с финансовой деятельностью, в качестве отправной точки для финансовых учреждений по управлению рисками, выявлению возможностей, связанных с выбросами парниковых газов, и началу их пути к декарбонизации.

### **Mojca ROME, Sectoral Secretary, Insurance Supervision Agency of Slovenia (AZN)**

- Спрос и предложение устойчивых инвестиций стремительно растут.
- Существующая политика ЕС обеспечивает основу для определения гринвошинга и несправедливых экологических претензий, но гринвошинг является сложной и многогранной проблемой, поскольку может создавать репутационные и финансовые риски.
- (Текущие) юридические требования и определения гринвошинга включают: регулирование таксономии; Положение о раскрытии информации об устойчивом финансировании уровня 2 и т. д.; существует несколько определений, не всегда согласующихся одно с другим.
- Факторами рисков «зеленой стирки» являются: растущий спрос на продукты, связанные с устойчивостью;

быстро развивающиеся режимы регулирования; предложения продуктов, связанных с устойчивостью; ограничения доступности данных; фрагментации схем маркировки; пробелы в навыках и знаниях; различные терминологии и толкования ключевых понятий и т. д.

- Возможные методы «зеленой стирки» могут включать: расплывчатые или необоснованные заявления об экологических преимуществах их продукции без предоставления каких-либо доказательств в поддержку этих заявлений; использование выборочных данных при игнорировании информации; вводящие в заблуждение этикетки; необоснованные претензии и т. д.
- Во избежание «зеленого отмыывания» все заинтересованные стороны должны играть активную роль в проверке всех требований, предъявляемых страховыми компаниями, инвестиционными фирмами, банками, рейтинговыми агентствами, аудиторами, аналитиками, сторонними поставщиками услуг и т. д., несмотря на то, что это непростая задача.

### **François COSTE, CEO, GROUPAMA Romania**

- Это непростая задача – развивать устойчивость, по крайней мере, в Румынии: с одной стороны, страна все еще находится на стадии потребления, а с другой – страна является фабрикой для Европы.
- Мы пытаемся подойти к вопросам *ESG* в компании, но в условиях сложного рынка вам необходимо тщательно сбалансировать цели *ESG* и риски потери бизнеса.
- Прибыль не вариант – она нужна нам для укрепления компании, но следует признать, что во взаимной компании, такой как *Groupama*, немного проще поставить клиентов в центр деятельности.
- Очень важно рассматривать отчетность об устойчивом развитии не как бюрократическую задачу, а как возможность оценить прогресс и потребность в улучшении; если отчетность составлена неправильно, это сопряжено с репутационным риском.

### **Michael BRANDSTETTER, EU and International Affairs, VVO**

- Мы находимся в процессе, и каждый шаг важен; в Австрии страховщики очень привержены целям *ESG*. Мы достаточно проработали теоретическую базу и действительно подошли к моменту действий – некоторые решения могут оказаться неверными или неэффективными, но законодатели должны воспользоваться этими тестами на реальность, чтобы улучшить регулирование.
- Чрезмерное регулирование – это реальный риск, но мы должны понимать, что имеем дело со сложной концепцией, а ошибки – это часть эволюции; по мере продвижения по этому пути и поддержания честного и прозрачного диалога между всеми заинтересованными сторонами все может быть улучшено.

КАК СТРАХОВЩИКИ МОГУТ СПРАВИТЬСЯ С ТЕКУЩИМИ ПРОБЛЕМАМИ В АВТОСТРАХОВАНИИ, И ЧЕГО ИМ ОЖИДАТЬ ОТ БУДУЩЕГО – ОТ НОВЫХ ВОЗМОЖНОСТЕЙ, ПРЕДОСТАВЛЯЕМЫХ ТЕХНОЛОГИЯМИ, И ОТ МЕНЯЮЩИХСЯ ВАРИАНТОВ МОБИЛЬНОСТИ? НЕКОТОРЫЕ ОТВЕТЫ БЫЛИ ПОЛУЧЕНЫ 5 АПРЕЛЯ В ВЕНЕ НА КОНФЕРЕНЦИИ ПО АВТОСТРАХОВАНИЮ, ОРГАНИЗОВАННОЙ XPRIMM.

## Конференция по автострахованию: Основные тезисы

**Sandra SCHWARZ, President, Council of Bureaux, Head of the German Green Card Bureau, Germany**  
(Председатель Совета бюро, Глава Бюро зеленой карты Германии)

- Война в Украине и большое количество беженцев, уехавших из Украины в страны Европы из-за нее, требуют адаптивных мер со стороны страховщиков «Зеленой карты».
- Тем не менее, есть некоторые вопросы, которые, хотя и имеют решения, принятые на практике, по-прежнему нуждаются в общепризнанном правовом решении; многие страны отстают от системы в этом плане.
- Система пограничного страхования, хотя и работает, и служит ситуации, все еще недостаточно связана с остальной частью системы «Зеленая карта», и это приводит к ситуациям, когда гарантийным фондам необходимо оплачивать претензии только потому, что они могут проверить наличие пограничного полиса.
- Санкции против России и Беларуси создают дополнительные проблемы с выплатами по претензиям, а также во внутреннем сотрудничестве Совета бюро (СБ) – хотя российское и белорусское бюро все еще являются членами системы, они не могут принимать участие в общих собраниях СБ.
- С июня полисы страхования «Зеленая карта», выданные в России и Беларуси, перестанут действовать, независимо от даты их выдачи; до сих пор неясно, что происходит в случае многолетних полисов «Зеленой карты», которые теряют силу. На национальном уровне будет решаться, как застрахованным следует возмещать расходы до оставшегося периода действия после июня.
- Хотя российское и белорусское бюро сами не находятся под санкциями, у них есть члены, находящиеся под санкциями и в отношениях со своими правительствами. Это означает, что некоторые категории помощи и услуг фактически не могут быть предоставлены.
- Необходимо преодолеть различия в уровне цифровизации, чтобы обеспечить бесперебойное функционирование системы.

**Alin ENESCU, Director Special Projects Department, Project Manager, BAAR**

**Mihai NECRELESCU, Risk Manager, BAAR**

- *BAAR* (Румынское бюро автострахования) предлагает своим членам, а также партнерам, широкий спектр приложений для облегчения их операций. В дополнение *BAAR* также разработало набор внутренних приложений, предназначенных для поддержки его собственной деятельности: *AIDA* – администрирование полисов ОСАГО, *Cont Client* – мобильное приложение для самостоятельного оформления заявления об истории претензий, общедоступное веб-приложение для подачи запросов для классификации высокого риска, мобильное приложение для заполнения европейского отчета о несчастных случаях и т. д.
- *Amiabila* – цифровой инструмент, позволяющий в режиме онлайн заполнить мировое заявление о дорожно-транспортном происшествии с участием не более 2-х автомобилей и только с материальным ущербом; запущенное в 2022 году приложение уже имеет новые возможности, и вскоре планируется разрешить уведомление о потере, чтение QR-кода и т. д.
- *AIDA Cont Client* – заявление о претензиях по ответственности перед третьими лицами, предназначенное для облегчения самостоятельной публикации отчетов об истории претензий.

**Mehmet Akif EROĞLU, Chairman, Insurance and Pension Regulation and Supervision Authority, Turkey**

- Автострахование составляет около 50 % страховых премий на турецком рынке; из этого общего количества более половины приходится на сегмент ОСАГО.
- Агенты являются основным каналом продаж, на который приходится около 80 % премий.
- Рынок потерял деньги по линии ОСАГО; коэффициент убыточности по линии ОСАГО очень плохой, а это означает, что этот вид страхования практически поддерживается другими бизнес-направлениями, при условии, что они сами не фиксируют убытки.
- Основные причины убытков – ограничение тарифов, расходы на посредничество и т. д.

- План, созданный рынком, предусматривает снижение частоты дорожно-транспортных происшествий, снятие в среднесрочной перспективе тарифного потолка, улучшение регулирования и т. д. Привязка ОСАГО не только к транспортным средствам, но и к водителям, призвана стимулировать ответственное поведение на дороге и, таким образом, снижение частоты претензий.

#### **Matteo CARBONE, Founder and Director, IoT Insurance Observatory, Italy**

- Телематика уже признана необходимой возможностью на рынке автострахования в США; европейские рынки до сих пор недостаточно используют возможности мобильной телематики.
- Все больше и больше клиентов в Европе рекомендуют использовать приложение, которое отслеживает поведение при вождении и вознаграждает пользователя за безопасное вождение, дает отзывы и советы по улучшению, поддерживает в случае чрезвычайной ситуации /аварии и предоставляет другие услуги.
- Трое из четырех страхователей заявили, что будут платить не менее 5 евро в месяц за телематические услуги, предоставляемые технологическими компаниями.
- Добавление 5 евро в месяц к услугам будет означать удвоение (или даже больше в некоторых странах) текущей прибыли от андеррайтинга автополиса страховщика.
- Мобильная телематика достаточно хороша и дешева, чтобы ее можно было использовать на любом рынке.
- Не существует рынка, не готового к телематике автострахования, только телематические программы недостаточно хороши, чтобы преодолеть инерцию страхователей.

#### **Eran TIRER, Founder & CEO, Ledgertech AG**

- На последние тенденции автострахования повлияла повышенная мобильность.
- Страховщики добавляют новые направления в цифровое автострахование: зарядка электромобилей, встроенное страхование, микрострахование.
- Новый мир мобильности – это больше, чем просто вождение, и уж точно больше, чем вождение в собственном автомобиле: требуется большая гибкость, чтобы адаптироваться к этим изменениям.
- Традиционные страховщики не ориентированы на цифровую эпоху – многие склонны считать, что продажа страховок через Интернет продвигает их в цифровую эпоху, что далеко не соответствует действительности.

#### **Menekşe UÇAROĞLU, CEO, IUC Group, Turkey**

- После кризиса 2001 года в Турции было проведено множество крупных структурных реформ, и с 2004 по 2017 год инфляция находилась под контролем на уровне 8-9 %. После этого инфляция резко возросла, достигнув 83 % в сентябре 2022 г., что намного превышает заложенную в бюджет оценку инфляции в размере около 21 %.
- Влияние инфляции на цены автомобилей и технические результаты очень сильное: рыночный комбинированный операционный коэффициент для автокаско увеличился на 19,2 пункта во втором квартале 2022 года по сравнению с 2021 финансовым годом (до 135,8 %).
- Средняя премия каско на рынке увеличилась в 2,5 раза только за 12 месяцев с середины 2021 г. по 2022 г. из-за влияния валютных курсов и инфляции.
- Определение стоимости убытка, суммы денег, которую страховщик должен заплатить для покрытия претензий, включая расходы на администрирование и расследование таких претензий, было основной целью в этой постоянно меняющейся и растущей атмосфере затрат.
- Рынку необходимо полагаться на информацию, поступающую от Центра информации и мониторинга страхования, для мгновенного мониторинга факторов затрат и принятия решений, основанных на данных.
- В компаниях с большим портфолио автомобилей есть специальные группы, которые ежемесячно анализируют результаты, получают информацию из претензий и технических групп, чтобы сделать точную оценку чистой премии во всех подробных линиях.
- Благодаря Центру страховой информации и мониторинга, в Турции имеются высококачественные рыночные данные для производства автомобильных линий, и крайне важно извлечь выгоду из этих данных с помощью необходимых технических возможностей.

#### **Luka PRELEVIC, Head of International Growth, Hellas Direct**

- Сегодня серьезность повреждений на электромобилях высока, а частота по-прежнему невелика, но все быстро меняется. В будущем, возможно, ситуация изменится, и аккумуляторы электромобилей станут менее дорогими или менее рискованными.
- Использование запасных частей имеет смысл, особенно если поврежденный автомобиль старый, но требуется полная прозрачность, чтобы клиент мог выбирать.
- *«Я ожидаю, что в будущем мы увидим повышенное значение дополнительных услуг – поскольку политика ОСАГО не может существенно измениться, увеличе-*

ние стоимости за счет предоставления дополнительных услуг будет доминирующей тенденцией».

**Maria ALTHUBER-GRIESMAYR, Head of Motor Insurance Department, VVO**

- Электромобили создают много проблем, когда речь идет об управлении убытками – электрические батареи, которые питают электромобили, изменяют профиль риска в автостраховании, поскольку они сопряжены с особыми рисками и высокими затратами.

Источник: [www.xprimm.com](http://www.xprimm.com)

Беларусь & Мир

## Стравита стала участником Глобального договора ООН

Участие в Договоре подразумевает продвижение целей устойчивого развития и ESG-направления (экологическая, социальная и корпоративная устойчивость), соблюдение 10 Принципов Глобального договора ООН в области прав человека, трудовых отношений, охраны окружающей среды и борьбы с коррупцией.



Сертификат участника Глобального договора ООН

**ESG** – это аббревиатура, которая означает «*Environmental, Social and Governance*» (экологические, социальные и управленческие аспекты). Это термин, который используется для оценки устойчивости компаний в долгосрочной перспективе.

«**Environmental**» означает, что компания учитывает влияние своей деятельности на окружающую среду и стремится к сокращению негативного воздействия на природу.

«**Social**» относится к компании, которая соблюдает высокие стандарты социальной ответственности, включая защиту прав трудящихся, расовое и гендерное равенство, отказ от детского труда и дискриминации.

«**Governance**» означает, что компания имеет эффективную систему управления и соблюдает высокие стандарты корпоративного управления, такие как прозрачность, открытость и честность.

Оценка **ESG** может улучшить репутацию компании, снизить риски и привлечь клиентов, которые ищут устойчивых партнеров с высокой социальной ответственностью. Для реализации **ESG** компании необходимо присоединиться к Глобальному договору Организации Объединенных Наций.

Участие в Глобальном договоре ООН – это подтверждение зрелости бизнеса, его добровольного дополнительного вклада в развитие общества, государства и мира в целом. Это демонстрация того, что бизнес руководствуется мировыми стандартами в области корпоративной устойчивости и социальной ответственности, осуществляет системную деятельность в данных областях на локальном уровне и в мировом масштабе.

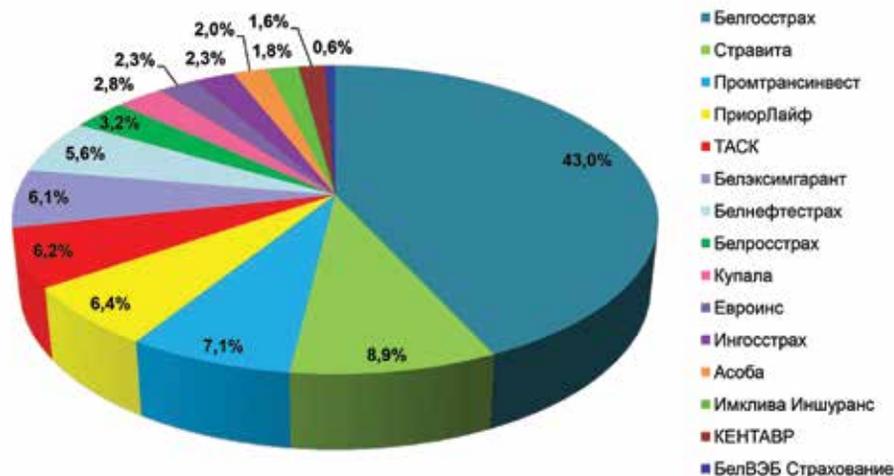
Теперь уровень обслуживания клиентов, взаимодействие с партнерами, экологическая ответственность и отношение с сотрудниками Стравиты будут оцениваться на мировом уровне.

## Обзор отдельных статистических показателей по Минской области

Добровольное страхование гражданской ответственности владельцев квартир (Минская область, включая г. Минск)

№	Страховая организация	Начислено взносов, тыс. руб.		Темпы роста к 2021 г., %	Доля на рынке, %	Кол-во заключенных договоров, ед.		Рост кол-ва договоров, ед.
		2022 г.	2021 г.			2022 г.	2021 г.	
1	Белгосстрах	607,1	555,6	109,3	61,0	35 056	36 342	-1 286
2	Белросстрах	253,0	244,5	103,4	25,4	4 038	3 941	97
3	Белнефтестрах	51,8	59,4	87,3	5,2	2 055	2 414	-359
4	Евроинс	39,9	46,2	86,4	4,0	428	454	-26
5	Промтрансинвест	12,5	22,3	56,1	1,3	362	636	-274
6	Имклива Иншуранс	12,5	11,3	110,7	1,3	944	944	0
7	Ингосстрах	7,4	5,9	125,4	0,7	84	76	8
8	Купала	5,5	5,7	95,4	0,6	87	93	-6
9	Асоба	3,8	4,9	77,6	0,4	210	270	-60
10	КЕНТАВР	1,7	1,7	97,3	0,2	18	23	-5
ИТОГО		995,2	957,6	103,9	100,0	43 282	45 193	-1 911

№	Страховая организация	Выплачено страхового возмещения, тыс. руб.		Темпы роста к 2021 г., %	Кол-во выплат, ед.		Рост кол-ва выплат, ед.	Уровень выплат, %	
		2022 г.	2021 г.		2022 г.	2021 г.		2022 г.	2021 г.
1	Белгосстрах	163,9	160,5	102,2	265	308	-43	27,0	28,9
2	Белросстрах	22,2	15,4	144,0	14	25	-11	8,8	6,3
3	Белнефтестрах	3,7	5,0	74,5	15	19	-4	7,2	8,4
4	Евроинс	1,3	4,2	31,9	2	3	-1	3,3	9,0
5	Промтрансинвест	10,6	0,8	многokr.	10	3	7	85,1	3,6
6	Имклива Иншуранс	7,0	5,5	128,0	13	11	2	56,1	48,6
7	Ингосстрах	0,0	0,0	-	0	0	0	0,0	0,0
8	Купала	0,0	0,0	-	0	0	0	0,0	0,0
9	Асоба	4,1	1,1	371,1	3	2	1	109,1	22,8
10	КЕНТАВР	0,0	0,0	-	0	0	0	0,0	0,0
ИТОГО		213,0	192,4	110,7	322	371	-49	21,4	20,1



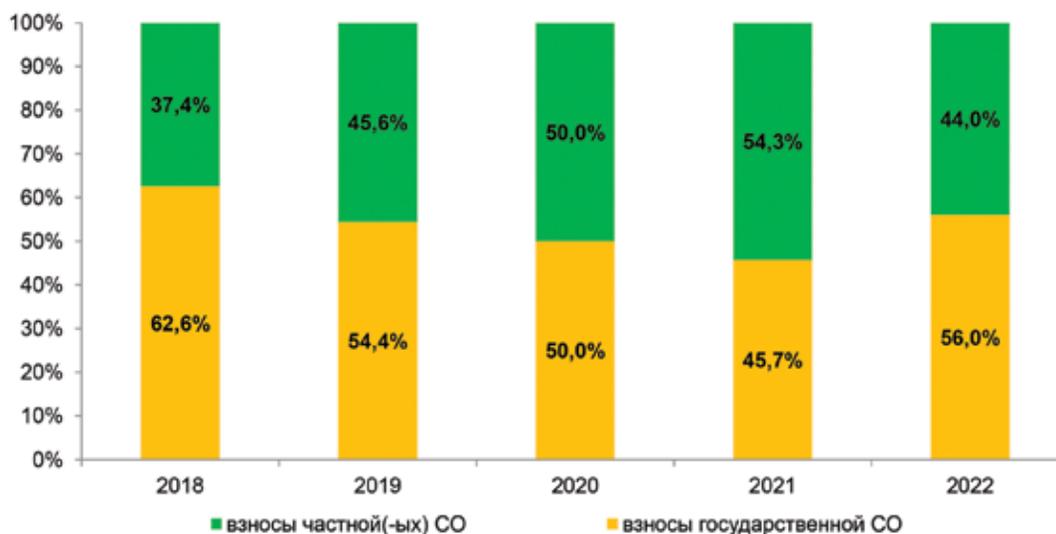
Доля страховых организаций Минской области по начисленным взносам за 2022 г.

## Добровольное страхование имущества и строений граждан (Минская область, включая г. Минск)

№	Страховая организация	Начислено взносов, тыс. руб.		Темпы роста к 2021 г., %	Доля на рынке, %	Кол-во заключенных договоров, ед.		Рост кол-ва договоров, ед.
		2022 г.	2021 г.			2022 г.	2021 г.	
1	Белгосстрах*	16 640,2	15 386,5	108,1	83,1	342 985	347 058	-4 073
2	Белросстрах	2 407,4	2 410,4	99,9	12,0	8 573	8 702	-129
3	Белнефтестрах	230,9	259,0	89,1	1,2	3 108	3 502	-394
4	ТАСК	182,3	193,2	94,4	0,9	995	1 071	-76
5	Купала	153,4	153,7	99,8	0,8	489	497	-8
6	Имклива Иншуранс	134,3	150,6	89,2	0,7	2 039	2 157	-118
7	Ингосстрах	106,6	102,1	104,4	0,5	436	516	-80
8	Евроинс	79,4	68,9	115,3	0,4	182	189	-7
9	КЕНТАВР	32,7	38,8	84,3	0,2	87	99	-12
10	Промтрансинвест	27,2	365,6	7,4	0,1	164	2 197	-2 033
11	Асоба	19,3	34,2	56,5	0,1	444	567	-123
12	БелВЭБ Страхование	0,0	18,6	0,0	0,0	0	53	-53
ИТОГО		20 013,7	19 181,6	104,3	100,0	359 502	366 608	-7 106

№	Страховая организация	Выплачено страхового возмещения, тыс. руб.		Темпы роста к 2021 г., %	Кол-во выплат, ед.		Рост кол-ва выплат, ед.	Уровень выплат, %	
		2022 г.	2021 г.		2022 г.	2021 г.		2022 г.	2021 г.
1	Белгосстрах*	5 580,3	3 524,5	158,3	13 678	6 474	7 204	33,5	22,9
2	Белросстрах	190,4	1 124,4	16,9	187	170	17	7,9	46,6
3	Белнефтестрах	46,0	73,4	62,7	86	109	-23	19,9	28,3
4	ТАСК	8,8	149,0	5,9	18	19	-1	4,9	77,1
5	Купала	10,0	40,1	24,9	13	10	3	6,5	26,1
6	Имклива Иншуранс	25,1	26,6	94,6	59	63	-4	18,7	17,6
7	Ингосстрах	14,3	4,7	301,7	9	4	5	13,4	4,6
8	Евроинс	0,6	24,5	2,4	1	6	-5	0,7	35,5
9	КЕНТАВР	20,8	1,4	многokr.	3	1	2	63,4	3,5
10	Промтрансинвест	23,4	42,0	55,8	35	36	-1	86,3	11,5
11	Асоба	11,6	5,7	202,5	12	11	1	60,0	16,7
12	БелВЭБ Страхование	0,2	0,0	-	1	0	1	-	0,0
ИТОГО		5 931,6	5 016,3	118,2	14 102	6 903	7 199	29,6	26,2

\* Информация в разделе «Количество заключенных договоров» представлена по количеству застрахованных объектов



Динамика структуры рынка среди страховых организаций, осуществляющих страхование жизни, по Минской области.

**Добровольное страхование имущества юридических лиц (Минская область, включая г. Минск)**

№	Страховая организация	Начислено взносов, тыс. руб.		Темпы роста к 2021 г., %	Доля на рынке, %	Кол-во заключенных договоров, ед.		Рост кол-ва договоров, ед.
		2022 г.	2021 г.			2022 г.	2021 г.	
1	Белгосстрах	17 891,0	14 424,6	124,0	43,4	4 587	3 817	770
2	Белнефтестрах	7 063,6	6 922,9	102,0	17,1	1 389	1 619	-230
3	ТАСК	4 660,8	3 940,4	118,3	11,3	1 740	1 771	-31
4	Ингосстрах	3 267,8	844,5	387,0	7,9	164	119	45
5	Промтрансинвест	2 088,3	1 879,6	111,1	5,1	6 974	7 086	-112
6	Белэксимгарант	1 793,0	1 068,8	167,8	4,4	334	367	-33
7	Купала	1 610,3	1 183,1	136,1	3,9	945	920	25
8	Белросстрах	1 420,7	1 322,3	107,4	3,4	1 116	1 263	-147
9	Евроинс	748,2	659,8	113,4	1,8	842	873	-31
10	Асоба	340,0	664,5	51,2	0,8	451	514	-63
11	КЕНТАВР	279,0	139,6	199,9	0,7	525	352	173
12	Имклива Иншуранс	24,3	6,7	258,8	0,1	9	13	-4
13	БелВЭБ Страхование	0,0	921,3	0,0	0,0	0	842	-842
ИТОГО		41 187,1	33 978,0	121,2	100,0	19 076	19 556	-480

№	Страховая организация	Выплачено страхового возмещения, тыс. руб.		Темпы роста к 2021 г., %	Кол-во выплат, ед.		Рост кол-ва выплат, ед.	Уровень выплат, %	
		2022 г.	2021 г.		2022 г.	2021 г.		2022 г.	2021 г.
1	Белгосстрах	6 302,4	3 911,4	161,1	2 878	3 957	-1 079	35,2	27,1
2	Белнефтестрах	2 822,3	2 914,6	96,8	3 479	3 389	90	40,0	42,1
3	ТАСК	1 652,5	2 174,3	76,0	506	348	158	35,5	55,2
4	Ингосстрах	122,9	148,1	83,0	70	36	34	3,8	17,5
5	Промтрансинвест	566,4	399,7	141,7	1 327	1 310	17	27,1	21,3
6	Белэксимгарант	94,4	420,1	22,5	116	60	56	5,3	39,3
7	Купала	72,9	65,6	111,1	8	20	-12	4,5	5,5
8	Белросстрах	189,2	105,5	179,3	55	111	-56	13,3	8,0
9	Евроинс	111,2	86,8	128,2	544	459	85	14,9	13,2
10	Асоба	103,9	48,8	213,0	22	18	4	30,6	7,3
11	КЕНТАВР	17,9	4,6	386,4	11	7	4	6,4	3,3
12	Имклива Иншуранс	2,3	0,0	-	1	0	1	9,6	0,0
13	БелВЭБ Страхование	80,7	94,1	85,7	82	74	8	-	10,2
ИТОГО		12 139,2	10 373,6	117,0	9 099	9 789	-690	29,5	30,5

**Добровольное комплексное страхование имущества граждан и гражданской ответственности его пользователей (Минская область, включая г. Минск)**

№	Страховая организация	Начислено взносов, тыс. руб.		Темпы роста к 2021 г., %	Доля на рынке, %	Кол-во заключенных договоров, ед.		Рост кол-ва договоров, ед.
		2022 г.	2021 г.			2022 г.	2021 г.	
1	Белгосстрах	9 178,7	6 238,1	147,1	76,3	161 528	124 765	36 763
2	Промтрансинвест	936,1	519,3	180,3	7,8	8 827	6 785	2 042
3	Белнефтестрах	857,6	611,9	140,2	7,1	4 319	3 486	833
4	Асоба	264,7	183,2	144,5	2,2	3 150	1 988	1 162
5	Имклива Иншуранс	264,0	299,9	88,0	2,2	2 492	2 928	-436
6	ТАСК	226,9	187,9	120,8	1,9	3 072	2 404	668
7	Купала	177,9	156,1	113,9	1,5	1 202	1 144	58
8	КЕНТАВР	94,9	69,7	136,2	0,8	995	1 047	-52
9	Евроинс	16,0	14,2	112,7	0,1	87	65	22
10	Ингосстрах	9,7	12,4	78,1	0,1	291	380	-89
11	Белросстрах	8,4	0,2	многокр.	0,1	44	2	42
12	БелВЭБ Страхование	0,0	18,3	0,0	0,0	0	148	-148
ИТОГО		12 034,8	8 311,1	144,8	100,0	186 007	145 142	40 865

**Добровольное комплексное страхование имущества граждан и гражданской ответственности его пользователей  
(Минская область, включая г. Минск)**

№	Страховая организация	Выплачено страхового возмещения, тыс. руб.		Темпы роста к 2021 г., %	Кол-во выплат, ед.		Рост кол-ва выплат, ед.	Уровень выплат, %	
		2022 г.	2021 г.		2022 г.	2021 г.		2022 г.	2021 г.
1	Белгосстрах	2 920,4	1 961,7	148,9	4 344	3 351	993	31,8	31,4
2	Промтрансинвест	126,7	132,5	95,6	232	240	-8	13,5	25,5
3	Белнефтестрах	98,7	123,0	80,2	153	119	34	11,5	20,1
4	Асоба	48,9	30,9	158,5	70	41	29	18,5	16,9
5	Имклива Иншуранс	52,0	24,6	211,6	77	50	27	19,7	8,2
6	ТАСК	40,1	36,2	110,7	57	64	-7	17,7	19,3
7	Купала	21,3	28,4	75,1	35	43	-8	12,0	18,2
8	КЕНТАВР	13,7	19,0	72,4	19	20	-1	14,5	27,2
9	Евроинс	6,8	0,6	многокр.	3	2	1	42,7	4,5
10	Ингосстрах	5,4	11,2	48,1	7	12	-5	55,7	90,3
11	Белросстрах	0,0	0,3	0,0	0	1	-1	0,0	197,5
12	БелВЭБ Страхование	1,3	2,5	53,2	2	3	-1	-	13,7
ИТОГО		3 335,4	2 371,0	140,7	4 999	3 946	1 053	27,7	28,5

**Добровольное страхование медицинских расходов (Минская область, включая г. Минск)**

№	Страховая организация	Начислено взносов, тыс. руб.		Темпы роста к 2021 г., %	Доля на рынке, %	Кол-во застрахованных лиц		Рост кол-ва застрахованных лиц
		2022 г.	2021 г.			2022 г.	2021 г.	
1	Белгосстрах	42 190,6	30 233,9	139,5	35,1	106 592	86 916	19 676
2	Белнефтестрах	18 669,8	15 592,3	119,7	15,5	45 278	78 617	-33 339
3	Белэксимгарант	9 794,9	8 372,7	117,0	8,1	20 848	20 564	284
4	Промтрансинвест	8 076,7	8 837,1	91,4	6,7	16 207	19 787	-3 580
5	КЕНТАВР	7 209,4	5 642,8	127,8	6,0	14 711	12 624	2 087
6	Имклива Иншуранс	6 967,2	4 180,6	166,7	5,8	14 425	11 856	2 569
7	БелВЭБ Страхование	5 672,8	12 812,0	44,3	4,7	16 057	17 230	-1 173
8	Асоба	4 829,2	7 604,7	63,5	4,0	7 953	17 351	-9 398
9	Белросстрах	3 326,3	3 984,2	83,5	2,8	3 546	4 004	-458
10	Купала	3 240,5	2 972,3	109,0	2,7	3 250	3 930	-680
11	ТАСК	3 208,7	2 973,0	107,9	2,7	5 763	5 699	64
12	Ингосстрах	3 125,3	3 417,5	91,5	2,6	4 338	4 998	-660
13	Евроинс	2 448,2	1 956,3	125,1	2,0	2 454	2 077	377
14	ПриорЛайф	1 438,0	1 357,0	106,0	1,2	1 760	1 801	-41
ИТОГО		120 197,6	109 936,5	109,3	100,0	263 182	287 454	-24 272

**Добровольное страхование медицинских расходов (Минская область, включая г. Минск)**

№	Страховая организация	Средний взнос, руб.		Выплачено страхового возмещения (обеспечения), тыс. руб.		Темпы роста к 2021 г., %	Кол-во выплат, ед.	
		2022 г.	2021 г.	2022 г.	2021 г.		2022 г.	2021 г.
1	Белгосстрах	395,8	347,9	32 765,8	22 629,2	144,8	497 061	356 431
2	Белнефтестрах	412,3	198,3	21 447,3	14 682,7	146,1	273 534	185 665
3	Белэксимгарант	469,8	407,2	7 131,4	6 322,2	112,8	94 396	87 483
4	Промтрансинвест	498,3	446,6	7 840,8	11 361,6	69,0	106 101	139 966
5	КЕНТАВР	490,1	447,0	5 917,2	3 858,7	153,3	86 101	60 646
6	Имклива Иншуранс	483,0	352,6	2 013,5	1 114,5	180,7	23 201	11 728
7	БелВЭБ Страхование	353,3	743,6	8 267,5	3 840,7	215,3	95 885	49 705
8	Асоба	607,2	438,3	6 810,1	7 580,5	89,8	119 057	101 287
9	Белросстрах	938,0	995,1	3 385,5	2 730,3	124,0	37 435	34 168
10	Купала	997,1	756,3	1 608,8	967,6	166,3	17 536	12 070
11	ТАСК	556,8	521,7	3 227,9	2 705,7	119,3	78 072	66 843
12	Ингосстрах	720,4	683,8	3 349,9	2 831,9	118,3	36 026	33 418
13	Евроинс	997,6	941,9	2 277,5	1 415,8	160,9	32 411	21 027
14	ПриорЛайф	817,0	753,5	1 152,0	1 077,0	107,0	1 837	2 173
ИТОГО		456,7	382,4	107 195,4	83 118,2	129,0	1 498 653	1 162 610

№	Страховая организация	Рост кол-ва выплат, ед.	Уровень выплат, %		Средняя выплата, руб.		Частота выплат	
			2022 г.	2021 г.	2022 г.	2021 г.	2022 г.	2021 г.
1	Белгосстрах	140 630	77,7	74,8	65,9	63,5	4,66	4,10
2	Белнефтестрах	87 869	114,9	94,2	78,4	79,1	6,04	2,36
3	Белэксимгарант	6 913	72,8	75,5	75,5	72,3	4,53	4,25
4	Промтрансинвест	-33 865	97,1	128,6	73,9	81,2	6,55	7,07
5	КЕНТАВР	25 455	82,1	68,4	68,7	63,6	5,85	4,80
6	Имклива Иншуранс	11 473	28,9	26,7	86,8	95,0	1,61	0,99
7	БелВЭБ Страхование	46 180	145,7	30,0	86,2	77,3	5,97	2,88
8	Асоба	17 770	141,0	99,7	57,2	74,8	14,97	5,84
9	Белросстрах	3 267	101,8	68,5	90,4	79,9	10,56	8,53
10	Купала	5 466	49,6	32,6	91,7	80,2	5,40	3,07
11	ТАСК	11 229	100,6	91,0	41,3	40,5	13,55	11,73
12	Ингосстрах	2 608	107,2	82,9	93,0	84,7	8,30	6,69
13	Евроинс	11 384	93,0	72,4	70,3	67,3	13,21	10,12
14	ПриорЛайф	-336	80,1	79,4	627,1	495,6	1,04	1,21
ИТОГО		336 043	89,2	75,6	71,5	71,5	5,69	4,04

**Добровольное страхование от несчастных случаев (за исключением добровольного страхования от несчастных случаев и болезней на время поездки за границу и добровольного страхования от несчастных случаев и болезней кредитополучателей)  
(Минская область, включая г. Минск)**

№	Страховая организация	Начислено взносов, тыс. руб.		Темпы роста к 2021 г., %	Доля на рынке, %	Кол-во застрахованных лиц		Рост кол-ва застрахованных лиц
		2022 г.	2021 г.			2022 г.	2021 г.	
1	Белгосстрах	7 793,1	7 292,9	106,9	48,6	670 786	594 653	76 133
2	Имклива Иншуранс	2 046,5	1 441,0	142,0	12,8	24 083	20 937	3 146
3	Промтрансинвест	1 445,0	1 856,0	77,9	9,0	25 669	36 460	-10 791
4	Белнефтестрах	1 120,7	930,7	120,4	7,0	129 860	27 909	101 951
5	Белросстрах	861,4	1 159,8	74,3	5,4	6 566	7 913	-1 347
6	ТАСК*	656,1	1 147,9	57,2	4,1	33 167	51 010	-17 843
7	Купала	559,8	1 083,2	51,7	3,5	875	2 057	-1 182
8	Ингосстрах	510,7	550,1	92,8	3,2	1 782	2 788	-1 006
9	Асоба	356,9	701,6	50,9	2,2	11 080	14 419	-3 339
10	КЕНТАВР	294,3	95,3	308,8	1,8	2 802	1 663	1 139
11	БелВЭБ Страхование	182,3	221,3	82,4	1,1	1 927	2 439	-512
12	Евроинс	181,2	50,2	360,8	1,1	864	544	320
13	Белэксимгарант	27,2	37,5	72,4	0,2	939	1 386	-447
ИТОГО		16 035,1	16 567,5	96,8	100,0	910 400	764 178	146 222

№	Страховая организация	Выплачено страхового возмещения (обеспечения), тыс. руб.		Темпы роста к 2021 г., %	Кол-во выплат, ед.		Рост кол-ва выплат, ед.	Уровень выплат, %	
		2022 г.	2021 г.		2022 г.	2021 г.		2022 г.	2021 г.
1	Белгосстрах	4 580,7	7 058,7	64,9	15 514	18 230	-2 716	58,8	96,8
2	Имклива Иншуранс	1 085,7	913,5	118,9	3 394	3 349	45	53,1	63,4
3	Промтрансинвест	2 147,1	3 852,8	55,7	9 832	12 566	-2 734	148,6	207,6
4	Белнефтестрах	459,7	2 012,2	22,8	1 822	3 474	-1 652	41,0	216,2
5	Белросстрах	427,3	469,4	91,0	587	503	84	49,6	40,5
6	ТАСК*	488,8	659,1	74,2	1 396	3 288	-1 892	74,5	57,4
7	Купала	927,2	1 570,3	59,0	192	258	-66	165,6	145,0
8	Ингосстрах	407,5	250,3	162,8	107	111	-4	79,8	45,5
9	Асоба	494,1	3 558,4	13,9	5 723	1 634	4 089	138,4	507,2
10	КЕНТАВР	42,5	12,4	341,8	34	15	19	14,4	13,0
11	БелВЭБ Страхование	111,0	131,1	84,7	78	87	-9	60,9	59,2
12	Евроинс	74,1	92,7	79,9	2	2	0	40,9	184,6
13	Белэксимгарант	9,0	12,4	72,1	16	20	-4	33,0	33,1
ИТОГО		11 254,7	20 593,4	54,7	38 697	43 537	-4 840	70,2	124,3

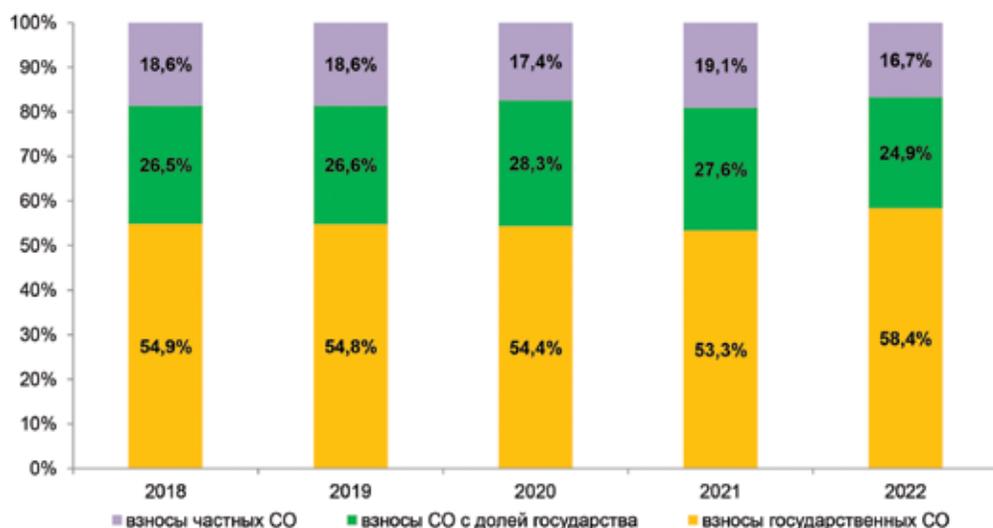
\*Информация дана по трем видам страхования: добровольное страхование от несчастных случаев и болезней, добровольное страхование от несчастных случаев пассажиров железнодорожного транспорта, добровольное страхование водителей и пассажиров от несчастных случаев. Количество застрахованных дано только по добровольному страхованию от несчастных случаев и болезней и добровольному страхованию от несчастных случаев пассажиров железнодорожного транспорта.

**Добровольное страхование от несчастных случаев и болезней на время поездки за границу (Минская область, включая г. Минск)**

№	Страховая организация	Начислено взносов, тыс. руб.		Темпы роста к 2021 г., %	Доля на рынке, %	Кол-во застрахованных лиц		Рост кол-ва застрахованных лиц
		2022 г.	2021 г.			2022 г.	2021 г.	
1	Белнефтестрах	7 745,5	4 347,7	178,2	22,4	128 547	64 043	64 504
2	Купала	6 004,0	8 388,1	71,6	17,4	152 472	397 656	-245 184
3	Белгосстрах	5 486,2	3 550,2	154,5	15,9	159 724	135 353	24 371
4	ТАСК	3 879,5	2 018,5	192,2	11,2	72 191	47 325	24 866
5	Промтрансинвест	3 651,5	2 479,3	147,3	10,6	50 351	35 199	15 152
6	Евроинс	3 090,2	2 814,1	109,8	8,9	60 483	69 907	-9 424
7	Имклива Иншуранс	1 675,5	1 174,8	142,6	4,8	74 848	67 689	7 159
8	Белросстрах	1 484,2	1 276,5	116,3	4,3	22 961	20 707	2 254
9	Асоба	835,5	553,2	151,0	2,4	15 813	11 355	4 458
10	КЕНТАВР	346,2	293,0	118,2	1,0	5 309	4 547	762
11	Белэксимгарант	328,8	322,7	101,9	1,0	5 460	5 070	390
12	Ингосстрах	74,1	60,6	122,2	0,2	2 609	1 784	825
13	БелВЭБ Страхование	0,0	138,1	0,0	0,0	0	2 311	-2 311
ИТОГО		34 601,2	27 416,8	126,2	100,0	750 768	862 946	-112 178

№	Страховая организация	Выплачено страхового возмещения, тыс. руб.		Темпы роста к 2021 г., %	Кол-во выплат, ед.		Рост кол-ва выплат, ед.	Уровень выплат, %	
		2022 г.	2021 г.		2022 г.	2021 г.		2022 г.	2021 г.
1	Белнефтестрах	823,3	497,5	165,5	1 690	686	1 004	10,6	11,4
2	Купала	1 811,6	1 687,2	107,4	2 973	4 603	-1 630	30,2	20,1
3	Белгосстрах	1 823,7	1 226,4	148,7	3 017	2 294	723	33,2	34,5
4	ТАСК	973,0	1 332,1	73,0	761	764	-3	25,1	66,0
5	Промтрансинвест	854,8	837,2	102,1	1 176	845	331	23,4	33,8
6	Евроинс	634,1	1 141,9	55,5	585	712	-127	20,5	40,6
7	Имклива Иншуранс	814,8	492,6	165,4	1 323	791	532	48,6	41,9
8	Белросстрах	415,0	560,6	74,0	695	674	21	28,0	43,9
9	Асоба	402,8	228,2	176,5	285	188	97	48,2	41,3
10	КЕНТАВР	83,7	44,5	188,3	88	42	46	24,2	15,2
11	Белэксимгарант	29,5	31,4	93,9	54	67	-13	9,0	9,7
12	Ингосстрах	13,7	23,2	59,2	19	10	9	18,5	38,2
13	БелВЭБ Страхование	23,7	33,8	70,2	8	15	-7	-	24,5
ИТОГО		8 703,8	8 136,6	107,0	12 674	11 691	983	25,2	29,7





Динамика структуры рынка страхования среди *non-life* страховых организаций по Минской области.

### Добровольное страхование наземных транспортных средств физических лиц (Минская область, включая г. Минск)

№	Страховая организация	Начислено взносов, тыс. руб.		Темпы роста к 2021 году, %	Доля на рынке, %	Кол-во заключенных договоров, ед.		Рост кол-ва договоров, ед.
		2022 г.	2021 г.			2022 г.	2021 г.	
1	Белгосстрах	27 816,3	27 161,4	102,4	36,4	19 014	22 024	-3 010
2	Белросстрах	12 043,9	13 289,6	90,6	15,7	5 722	7 015	-1 293
3	Промтрансинвест	6 782,9	6 837,3	99,2	8,9	3 623	4 463	-840
4	Ингосстрах	6 431,2	7 096,5	90,6	8,4	2 754	3 704	-950
5	ТАСК	5 231,5	4 721,6	110,8	6,8	3 245	3 530	-285
6	КЕНТАВР	4 890,1	5 462,7	89,5	6,4	3 035	3 996	-961
7	Купала	4 316,1	4 177,0	103,3	5,6	2 180	2 485	-305
8	Имклива Иншуранс	3 791,7	3 742,1	101,3	5,0	2 431	2 615	-184
9	Евроинс	3 067,3	2 708,2	113,3	4,0	996	1 054	-58
10	Белнефгестрах	1 381,5	1 378,2	100,2	1,8	1 044	1 298	-254
11	Асоба	712,9	1 560,7	45,7	0,9	489	1 336	-847
12	Белэксимгарант	50,4	73,4	68,6	0,1	41	70	-29
13	БелВЭБ Страхование	0,0	528,6	0,0	0,0	0	349	-349
ИТОГО		76 515,8	78 737,2	97,2	100,0	44 574	53 939	-9 365

№	Страховая организация	Выплачено страхового возмещения, тыс. руб.		Темпы роста к 2021 году, %	Кол-во выплат, ед.		Рост кол-ва выплат, ед.	Уровень выплат, %	
		2022 г.	2021 г.		2022 г.	2021 г.		2022 г.	2021 г.
1	Белгосстрах	21 702,4	18 349,3	118,3	12 296	13 221	-925	78,0	67,6
2	Белросстрах	9 219,4	9 347,5	98,6	4 197	4 834	-637	76,5	70,3
3	Промтрансинвест	6 495,1	6 762,4	96,0	3 436	4 129	-693	95,8	98,9
4	Ингосстрах	4 402,9	4 143,5	106,3	2 067	2 205	-138	68,5	58,4
5	ТАСК	3 112,8	3 155,9	98,6	2 074	2 475	-401	59,5	66,8
6	КЕНТАВР	4 044,7	4 545,8	89,0	2 049	2 445	-396	82,7	83,2
7	Купала	2 644,6	2 721,7	97,2	1 303	1 633	-330	61,3	65,2
8	Имклива Иншуранс	2 893,0	2 568,8	112,6	1 728	1 382	346	76,3	68,6
9	Евроинс	1 883,9	2 148,7	87,7	535	936	-401	61,4	79,3
10	Белнефгестрах	1 093,2	945,1	115,7	622	623	-1	79,1	68,6
11	Асоба	1 334,9	1 976,4	67,5	756	1 176	-420	187,2	126,6
12	Белэксимгарант	73,9	78,2	94,5	48	54	-6	146,7	106,5
13	БелВЭБ Страхование	285,3	530,9	53,7	233	354	-121	-	100,4
ИТОГО		59 186,1	57 274,2	103,3	31 344	35 467	-4 123	77,4	72,7

№	Страховая организация	Средний взнос, руб.		Частота страховых выплат по 1 договору		Средняя выплата, руб.	
		2022 г.	2021 г.	2022 г.	2021 г.	2022 г.	2021 г.
1	Белгосстрах	1 462,9	1 233,3	0,65	0,60	1 765,0	1 387,9
2	Белросстрах	2 104,8	1 894,5	0,73	0,69	2 196,7	1 933,7
3	Промтрансинвест	1 872,2	1 532,0	0,95	0,93	1 890,3	1 637,8
4	Ингосстрах	2 335,2	1 915,9	0,75	0,60	2 130,1	1 879,2
5	ТАСК	1 612,2	1 337,6	0,64	0,70	1 500,9	1 275,1
6	КЕНТАВР	1 611,2	1 367,0	0,68	0,61	1 974,0	1 859,2
7	Купала	1 979,8	1 680,9	0,60	0,66	2 029,6	1 666,7
8	Имклива Иншуранс	1 559,7	1 431,0	0,71	0,53	1 674,2	1 858,8
9	Евроинс	3 079,6	2 569,4	0,54	0,89	3 521,3	2 295,6
10	Белнефтестрах	1 323,3	1 061,7	0,60	0,48	1 757,5	1 517,0
11	Асоба	1 457,9	1 168,2	1,55	0,88	1 765,8	1 680,6
12	Белэксимгарант	1 228,9	1 049,0	1,17	0,77	1 540,1	1 448,5
13	БелВЭБ Страхование	-	1 514,6	-	1,01	1 224,2	1 499,7
ИТОГО		1 716,6	1 459,7	0,70	0,66	1 888,3	1 614,9

№	Страховая организация	Кол-во выплат за 2022 г., ед.							
		Всего	В том числе по страховым случаям				Противоправные действия третьих лиц		Прочие
			Пожар	Стихийные бедствия	ДТП	Всего	Из них угон, кража ТС		
1	Белгосстрах	12 296	5	166	4 801	4 552	1	2 772	
2	Белросстрах	4 197	1	18	1 892	1 027	0	1 259	
3	Промтрансинвест	3 436	0	8	2 863	565	2	0	
4	ТАСК	2 074	1	14	1 034	514	0	511	
5	Ингосстрах	2 067	0	4	1 067	188	0	808	
6	КЕНТАВР	2 049	0	11	1 597	441	1	0	
7	Купала	1 303	6	8	853	59	0	377	
8	Белнефтестрах	622	0	2	208	77	0	335	
9	Имклива Иншуранс	1 728	0	2	1000	175	0	551	
10	Евроинс	535	0	2	236	13	0	284	
11	Асоба	756	0	7	491	86	1	172	
12	Белэксимгарант	48	0	0	46	2	0	0	
13	БелВЭБ Страхование	233	-	-	-	-	-	-	
ИТОГО		31 344	13	242	16 088	7 699	5	7 069	

**Добровольное страхование наземных транспортных средств юридических лиц (Минская область, включая г. Минск)**

№	Страховая организация	Начислено взносов, тыс. руб.		Темпы роста к 2021 году, %	Доля на рынке, %	Кол-во заключенных договоров, ед.		Рост кол-ва договоров, ед.
		2022 г.	2021 г.			2022 г.	2021 г.	
1	Белгосстрах	39 001,4	32 889,0	118,6	28,2	22 983	22 632	351
2	Промтрансинвест	24 621,3	23 807,7	103,4	17,8	14 777	15 899	-1 122
3	ТАСК	18 159,0	19 193,3	94,6	13,1	11 826	13 192	-1 366
4	Белросстрах	11 026,3	12 818,3	86,0	8,0	4 091	5 286	-1 195
5	Евроинс	10 775,0	11 532,0	93,4	7,8	3 845	3 555	290
6	Купала	7 538,5	5 774,0	130,6	5,4	4 314	3 109	1 205
7	Ингосстрах	7 228,8	4 997,6	144,6	5,2	2 423	2 130	293
8	Белнефтестрах	6 707,8	5 229,1	128,3	4,8	28 307	27 102	1 205
9	Асоба	5 991,0	5 485,2	109,2	4,3	4 333	5 115	-782
10	КЕНТАВР	3 489,7	2 518,3	138,6	2,5	2 227	1 718	509
11	Имклива Иншуранс	2 294,9	1 756,0	130,7	1,7	1 053	763	290
12	Белэксимгарант	1 652,7	2 468,4	67,0	1,2	1 859	2 332	-473
13	БелВЭБ Страхование	0,0	5 411,8	0,0	0,0	0	3 095	-3 095
ИТОГО		138 486,5	133 880,7	103,4	100,0	102 038	105 928	-3 890

Добровольное страхование наземных транспортных средств юридических лиц (Минская область, включая г. Минск)

№	Страховая организация	Выплачено страхового возмещения, тыс. руб.		Темпы роста к 2021 году, %	Кол-во выплат, ед.		Рост кол-ва выплат, ед.	Уровень выплат, %	
		2022 г.	2021 г.		2022 г.	2021 г.		2022 г.	2021 г.
1	Белгосстрах	32 932,7	23 050,0	142,9	11 092	10 381	711	84,4	70,1
2	Промтрансинвест	23 111,1	21 801,4	106,0	10 208	11 137	-929	93,9	91,6
3	ТАСК	20 545,5	21 611,8	95,1	7 238	9 702	-2 464	113,1	112,6
4	Белросстрах	9 517,6	9 241,5	103,0	3 270	3 623	-353	86,3	72,1
5	Евроинс	10 596,3	10 178,7	104,1	3 055	3 692	-637	98,3	88,3
6	Купала	4 276,7	3 158,8	135,4	1 559	1 392	167	56,7	54,7
7	Ингосстрах	5 420,4	2 509,1	216,0	1 478	1 000	478	75,0	50,2
8	Белнефтестрах	3 904,2	3 140,5	124,3	1 665	1 461	204	58,2	60,1
9	Асоба	7 272,7	4 140,5	175,6	3 198	2 275	923	121,4	75,5
10	КЕНТАВР	2 205,6	1 507,1	146,3	918	763	155	63,2	59,8
11	Имклива Иншуранс	2 093,8	654,8	319,8	614	273	341	91,2	37,3
12	Белэксимгарант	2 760,3	2 995,7	92,1	1 196	1 421	-225	167,0	121,4
13	БелВЭБ Страхование	3 120,2	4 630,7	67,4	862	1 669	-807	-	85,6
ИТОГО		127 757,0	108 620,6	117,6	46 353	48 789	-2 436	92,3	81,1

№	Страховая организация	Средний взнос, руб.		Частота страховых выплат по 1 договору		Средняя выплата, руб.	
		2022 г.	2021 г.	2022 г.	2021 г.	2022 г.	2021 г.
1	Белгосстрах	1 697,0	1 453,2	0,48	0,46	2 969,0	2 220,4
2	Промтрансинвест	1 666,2	1 497,4	0,69	0,70	2 264,0	1 957,6
3	ТАСК	1 535,5	1 454,9	0,61	0,74	2 838,6	2 227,6
4	Белросстрах	2 695,3	2 425,0	0,80	0,69	2 910,6	2 550,8
5	Евроинс	2 802,3	3 243,9	0,79	1,04	3 468,5	2 757,0
6	Купала	1 747,5	1 857,2	0,36	0,45	2 743,2	2 269,3
7	Ингосстрах	2 983,4	2 346,3	0,61	0,47	3 667,4	2 509,1
8	Белнефтестрах	237,0	192,9	0,06	0,05	2 344,8	2 149,5
9	Асоба	1 382,6	1 072,4	0,74	0,44	2 274,1	1 820,0
10	КЕНТАВР	1 567,0	1 465,8	0,41	0,44	2 402,6	1 975,3
11	Имклива Иншуранс	2 179,4	2 301,4	0,58	0,36	3 410,1	2 398,4
12	Белэксимгарант	889,0	1 058,5	0,64	0,61	2 307,9	2 108,2
13	БелВЭБ Страхование	-	1 748,6	-	0,54	3 619,7	2 774,5
ИТОГО		1 357,2	1 263,9	0,45	0,46	2 756,2	2 226,3

№	Страховая организация	Кол-во выплат за 2022 г., ед.						
		Всего	В том числе по страховым случаям				Противоправные действия третьих лиц	Прочие
			Пожар	Стихийные бедствия	ДТП	Из них угон, кража ТС		
1	Белгосстрах	11 092	10	161	5 329	1 942	1	3 650
2	Промтрансинвест	10 208	6	94	9 797	311	1	0
3	ТАСК	7 238	8	24	3 551	633	5	3 022
4	Белросстрах	3 270	1	15	1 164	584	0	1 506
5	Евроинс	3 055	1	1	1 479	37	0	1 537
6	Купала	1 559	2	3	828	33	0	693
7	Ингосстрах	1 478	0	2	874	65	1	537
8	Белнефтестрах	1 665	0	1	320	21	0	1 323
9	Асоба	3 198	3	14	1 781	293	0	1 107
10	КЕНТАВР	918	0	0	819	99	0	0
11	Имклива Иншуранс	614	0	2	356	34	0	222
12	Белэксимгарант	1 196	1	7	1 163	24	0	1
13	БелВЭБ Страхование	862	-	-	-	-	-	-
ИТОГО		46 353	32	324	27 461	4 076	8	13 598

## Организация медицинской помощи на территории России

ПО ОФИЦИАЛЬНЫМ ДАННЫМ, НА СЕГОДНЯШНИЙ ДЕНЬ МАССОВЫХ ВЫЕЗДНЫХ НАПРАВЛЕНИЙ С ВЫЛЕТОМ ИЗ РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ ОСТАЛОСЬ ВСЕГО ЧЕТЫРЕ: ЕГИПЕТ, ГРУЗИЯ, ТУРЦИЯ И ОАЭ. И В ПЛАНЕ УДОВЛЕТВОРЕНИЯ СПРОСА СО СТОРОНЫ ГРАЖДАН БЕЛАРУСИ ОНИ СПРАВЛЯЮТСЯ НЕ В ПОЛНОЙ МЕРЕ. ТАК, ПО СТАТИСТИКЕ, В СЕЗОН 2022 ГОДА НА ОДНО МЕСТО НА КУОРТАХ ГРУЗИИ ПРЕТЕНДОВАЛО 2-3 ЖЕЛАЮЩИХ ОТДОХНУТЬ. НА ЭТОМ ФОНЕ ТУРИЗМ НА ТЕРРИТОРИИ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ СТАНОВИТСЯ ВСЕ БОЛЕЕ ПРИВЛЕКАТЕЛЬНЫМ, ЧТО В ПЕРСПЕКТИВЕ СПОСОБНО ОТРАЗИТЬСЯ И НА КОЛИЧЕСТВЕ ОБРАЩЕНИЙ В АССИСТАНС.

На данном этапе количество обращений в контакт-центр «Балт Ассистанс» от застрахованных граждан Республики Беларусь, пребывающих на территории Российской Федерации, за период с января по апрель 2023 года уже превысило показатель за тот же период 2022 года. Наиболее часто застрахованные сообщают о страховых случаях, произошедших на территории Санкт-Петербурга, Москвы, курортных городов Краснодарского края.

Максимальное количество обращений поступает по поводу острых состояний и заболеваний (инфаркты, инсульты, аппендицит и т. д.), второе место занимают обращения относительно несчастных случаев (травмы различной степени тяжести, переломы, ожоги), реже требуются медицинские транспортировки и репатриация.

Российское направление имеет ряд преимуществ, одно из которых – наиболее развитая партнерская сеть государственных и частных медицинских учреждений. Обширная

база данных ассистанса позволяет направить обратившегося за помощью застрахованного по гарантии оплаты именно в ту клинику, где прием ведет профильный специалист. Во многих случаях это позволяет значительно сэкономить время и максимально быстро помочь застрахованному. Особенно это важно, когда речь идет о детях.

Так, в контакт-центр «Балт Ассистанс» обратилась мама шестилетней девочки и сообщила, что вместе с ребенком они отдыхают в одном из санаториев Адлера. В обед дочь подошла к кулеру в коридоре, чтобы налить стакан горячей воды, и пролила часть на руку. Датчик на кулере показывал 95 градусов, и ребенок получил ожог. Мама сразу же позвонила в ассистанс с просьбой как можно быстрее организовать визит к врачу, так как дочка испытывала сильную боль, появились волдыри и покраснение.

Координатор контакт-центра оперативно уточнил наличие ожогового отделения и врача-хирурга в партнерской больнице, убедился, что девочке готовы помочь, и организовал для мамы и ребенка трансфер. В ходе осмотра врач установил девочке диагноз «термический ожог 2 степени», обработал рану и наложил повязку, после чего для застрахованных был организован обратный трансфер до санатория. Всего с момента обращения в ассистанс до оказания ребенку медицинской помощи прошло не более часа. Также для девочки было организовано несколько повторных визитов для проведения перевязок, стоимость которых покрыл страховой полис.

СТАТИСТИКА ОБРАЩЕНИЙ ГРАЖДАН РБ, ПРЕБЫВАЮЩИХ НА ТЕРРИТОРИИ РФ

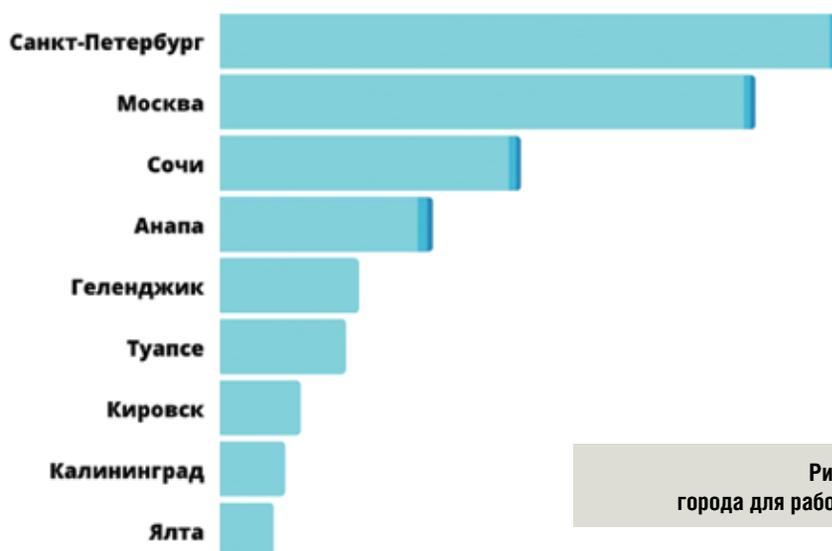


Рис.1. Наиболее востребованные города для работы и отдыха граждан Республики Беларусь.

## Особенности организации медицинской помощи

На территории Российской Федерации граждане Республики Беларусь могут получить медицинскую помощь, в том числе стационарную (лечение в отделении анестезиологии и реанимации), бесплатно в следующих случаях:

- при внезапных острых заболеваниях, состояниях;
- при обострении хронических заболеваний, представляющих угрозу жизни пациента;
- при заболеваниях, несчастных случаях, травмах, отравлениях и других состояниях, требующих срочного медицинского вмешательства.

В других же случаях медицинская помощь оказывается на основании полиса добровольного медицинского страхования, который необходимо иметь при себе, начиная с момента въезда на территорию Российской Федерации. Такая страховка позволяет гражданам Республики Беларусь получать медицинские услуги как в государственных, так и в частных медицинских учреждениях, вне зависимости от наличия официального трудоустройства и социального статуса мигранта.

*– Огромное спасибо за вашу оперативность и профессионализм, – поблагодарила мама девочки. – Я очень сильно испугалась за дочь, но, благодаря вам, помощь была оказана очень быстро!*

Еще одно востребованное у туристов из Республики Беларусь направление – горнолыжные курорты Сочи («Роза Хутор», «Красная Поляна»). И нередко катание по заснеженным склонам заканчивается травмами и переломами. В одном из случаев помощь потребовалась сразу двоим застрахованным. Семейная пара из Минска решила совершить вечерний заезд за два дня до возвращения на родину. Во время катания супруги держались за руки, и одновременно упали. Мужчина получил перелом руки, а его жена травмировала колени. Добравшись до отеля, они обратились в контакт-центр «Балт Ассистанс».

В первую очередь координатор связался с партнерским медицинским центром и, несмотря на вечернее время, организовал для пары визит к дежурному врачу-хирургу, также до больницы был организован трансфер. Рентгенография подтвердила у мужчины перелом руки, а у его супруги повреждение капсульно-связочного аппарата. К счастью, операции не потребовалось, врач счел возможным ограничиться консервативным лечением, поэтому супруги решили возвращаться плановым рейсом, однако попросили помочь им с передвижением и переноской вещей в аэропорту. Несмотря на то что договором страхования данные услуги не предусмотрены, координатор связался со службой поддержки авиакомпании, и в день вылета требуемая помощь была оказана, супруги благополучно вернулись в Минск, о чем сообщили координатору контакт-центра:

*– Пока еще мы с мужем находимся на реабилитации, но зато в родном городе. Большое спасибо за работу, понимание и чуткое отношение к людям!*

Обращения в ассистанс от граждан Республики Беларусь поступают и из менее популярных у туристов регионов

России, где у ассистанса также есть все возможности организовать квалифицированную медицинскую помощь. Так, в городе Киренск Иркутской области застрахованный почувствовал острую боль в животе и обратился в контакт-центр «Балт Ассистанс». Координатор оперативно связался с партнерским медицинским учреждением, и за застрахованным выехала карета скорой помощи. Проведенный осмотр выявил у мужчины острый гастроэнтероколит, который при отсутствии своевременного лечения мог бы привести к угрозе для жизни застрахованного.

Мужчину госпитализировали на три дня и назначили инфузионную и антибактериальную терапии. У него на руках уже был обратный билет домой, и, учитывая предварительную дату выписки, он должен был успеть на рейс, однако, несмотря на проводимое лечение, ему внезапно стало хуже. Держалась высокая температура, наблюдались тошнота и головокружение. Срок госпитализации пришлось продлить, а плановый рейс пропустить. Ежедневно координатор контакт-центра связывался с медицинским учреждением, чтобы уточнить информацию о состоянии пациента. Как только лечащий врач счел застрахованного готовым к выписке, для него был приобретен новый авиабилет.

*– Благодарю специалистов «Балт Ассистанс» за помощь и поддержку! Всегда приятно знать, что в экстренных случаях мне есть, на кого положиться! – поблагодарил застрахованный, вернувшись на родину.*

По прогнозам экспертов, взаимодействие между Республикой Беларусь и Российской Федерацией в туристической сфере имеет большие перспективы, и туристические потоки в этом направлении будут только увеличиваться. Со своей стороны, «Балт Ассистанс» обладает всеми необходимыми инструментами и многолетним опытом работы для того, чтобы организовать для каждого застрахованного гражданина Республики медицинскую помощь на самом высоком уровне.

# VIII Конференция «Технологии защиты информации и информационная безопасность организаций» (IT-Security Conference – 2023) состоялась в Минске 28-29 марта 2023 года

*IT-Security Conference* является одним из центральных событий года в области информационной безопасности и защиты персональных данных. В программе двухдневной Конференции были представлены 41 доклад в 7 тематических сессиях. На участие в мероприятии подали 692 заявки, из них 340 участников присутствовали на мероприятии очно.

Мероприятие организовано Ассоциацией «Инфопарк» при поддержке Национального банка Республики Беларусь, Белорусской ассоциации страховщиков и иных профильных отраслевых ассоциаций.

Открыл Конференцию **Евгений Липлянин**, представитель Оперативно-аналитического центра при президенте Республики Беларусь. Также гостей поприветствовал **Дмитрий Кудревич**, представитель компании «Kaspersky» в Республике Беларусь, которая традиционно поддерживает Конференцию и выступает в качестве генерального партнера *IT-Security Conference – 2023*.

В первом докладе Конференции представитель Оперативно-аналитического центра Республики Беларусь **Сергей Ключун** проинформировал участников о создании к августу 2023 года Национального центра кибербезопасности и акцентировал внимание на тех задачах, требованиях, НПА, которые предстоит вырабатывать и решать сотрудникам ОАЦ совместно с Центром в ближайшее время.

Одно из центральных мест в программе *IT-Security Conference – 2023* было отведено дискуссионной сессии «Цифровая устойчивость: регулирование в области информационной безопасности, разработок, производства и импорта информационно-коммуникационных технологий». Модератором сессии выступил генеральный директор Ассоциации «Инфопарк» **Владимир Басько**. В течение практически двух часов регуляторы, эксперты IT-компаний, банков, образовательной сферы и иных организаций обсуждали вопросы, связанные с ограничением на поставку и обновление программного обеспечения (системных средств: СУБД, операционных систем, средств защиты).

Начальник управления стратегического развития Министерства связи и информатизации Республики Беларусь **Сергей Новиков** проинформировал, что Министерством по поручению Правительства Республики Беларусь была разработана и вынесена на утверждение Правительства концепция, определяющая основные направления развития цифрового суверенитета, а также отметил, что на сегодняшний день закончена разработка Дорожной карты.

**Антон Алексеев**, директор ОАО «Гипросвязь», выступил с докладом о базовых подходах импортозамещения в IT, обратив внимание, что на сегодняшний день ни одна стра-

на не может достичь полного цифрового суверенитета, поэтому главной задачей государства являются «*цифровая стабильность*» и «*цифровая устойчивость*» в рамках различных отраслей экономики. Докладчик привел результаты исследований, проведенных среди подведомственных структур Министерства, а также обозначил три базовых принципа импортозамещения в IT-сфере: выделение наиболее критичных отраслей и организаций; кооперация и совместное решение проблем; защита собственных интересов страны.

В рамках дискуссии, посвященной вопросам кадрового обеспечения информационной безопасности, модератором которой выступил **Андрей Филиппович**, представитель Оперативно-аналитического центра при президенте Республики Беларусь, обсуждались наиболее актуальные вопросы компетенций и качества обучения специалистов, опыт организации взаимодействия бизнеса и ВУЗов, основные подходы к обучению специалистов. Дискуссия получилась насыщенной, продуктивной и вызвала живой интерес со стороны регулятора, представителей сферы образования и у слушателей Конференции.

Дискуссия «Борьба с мошенничеством: координация действий и повышение эффективности сотрудничества заинтересованных в области информационной безопасности организаций ФКС» завершила Конференцию. Она была организована совместно с Министерством внутренних дел и Следственным комитетом Республики Беларусь. В рамках этой секции обсуждались общие тенденции киберпреступлений в Беларуси и примеры кейсов; вопросы разработки и изменений НПА, закрепляющих порядок межбанковского взаимодействия в отношении инцидентов информационной безопасности и совершенных мошеннических операций; система противодействия фишингу, в том числе механизмы блокировки фишинговых ресурсов, и многое другое.

Организаторы благодарят за поддержку и содержательные доклады партнеров Конференции: генерального партнера – компанию «Kaspersky», стратегического партнера – компанию «МультиТек Инжиниринг», партнера решений – компанию «TenIT», деловых партнеров – компании «A1», «Avanpost», «Axoft», «beCloud», «CtrlHack», «Cyberpeak», «hoster.by», «ISMC GROUP», «RUSIEM», «Softline Belarus», «Xello», «АйТи Бастион», «АСТРА», «Гарда Технологии», «Код Безопасности», «Международный деловой альянс», «Мератех», «ОРИОН софт».



# Подписка на I полугодие 2023 года

Тел./факс: +375 17 377-38-26

Подписка в любом отделении связи

Подписной индекс:

для ведомственной подписки 006792

для индивидуальной подписки 00679