

# С Профи for profi СТРАХОВАНИЕ в БЕЛАРУСИ

июль '2023

B e l a r u s I n s u r a n c e J o u r n a l

## ПОЗИТИВНЫЙ ИМПУЛЬС

стр. 02

30 - это не предел:  
продолжаем двигаться  
вперед!

12

Статистика по видам  
добровольного страхования  
за I полугодие 2023 г.

17

Страхование жизни и  
дополнительной пенсии.  
Обзор за 2022 г.

22

ISSN 2304-1293



917723041129008



## Ежегодный форум профессионалов страхового рынка

При поддержке:

КАЗАКСТАН  
ҚАРЖЫГЕРАЛЕР  
ҚАУЫМДАСТЫҒЫ



ASSOCIATION OF  
FINANCIERS OF  
KAZAKHSTAN



Ассоциация профессиональных  
участников страхового рынка  
Узбекистана



Белорусская  
ассоциация  
страховщиков

Генеральный партнер:



**FREEDOM  
INSURANCE**

Специальные партнеры:

**kaspersky**



**SOLERA**  
Vehicle Claims

**Audatex**

Организатор:

**InterConsult**<sup>info</sup>

Сайт конференции:

**ALLINSURANCE.KZ**  
Казахстанский портал о страховании

**РЕДАКЦИОННЫЙ СОВЕТ:**

**М.А. Зайцева**, канд. экон.  
наук, доцент кафедры  
финансов БГЭУ

**А.П. Авсейко**,  
генеральный директор  
Белорусского бюро по  
транспортному страхованию

**И.В. Мерзлякова**,  
генеральный директор  
Белорусской ассоциации  
страховщиков

**Г.А. Мицкевич**,  
генеральный директор  
БРУПЭИС «Белэксимгарант»

**А.Н. Федорако**,  
начальник финансово-  
экономического управления  
БРУСП «Белгосстрах»

**В. А. Ефременко**,  
генеральный директор  
ЗАСО «Промтрансинвест»

**В.А. Лаврусенко**,  
главный советник  
ЗАО «Страховая Компания  
"Белросстрах"»

**В.С. Новик**,  
генеральный директор  
СБА ЗАСО «Купала»

**А.Н. Чайчиц**,  
генеральный директор  
ЗАСО «Белнефтестрах»

Подписной индекс: для ведомственной подписки 006792  
для индивидуальной подписки 00679

# СТРАХОВАНИЕ в БЕЛАРУСИ

№ 07 (248) июль 2023

## Содержание

Позитивный импульс	02
30 – это не предел: продолжаем двигаться вперед!	12
Статистика по видам добровольного страхования за I полугодие 2023 г.	17
Страхование жизни и дополнительной пенсии. Обзор за 2022 г.	22
Телемедицина в практике «Балт Ассистанс»: Опыт и перспективы	26

Производственно-практический журнал «Страхование в Беларуси». Журнал зарегистрирован Министерством информации Республики Беларусь 13.11.2009 в Государственном реестре средств массовой информации за №774. Учредитель и издатель: © Белорусская ассоциация страховщиков 220005, г. Минск, ул. Пугачевская, 6, офис 502. Тел./факс: +375 17 377-38-26. E-mail: [info@belasin.by](mailto:info@belasin.by) [www.belasin.by](http://www.belasin.by)  
Редактор: Ирина Мерзлякова

# Позитивный импульс



13 ИЮЛЯ 2023 ГОДА НА БАЗЕ БЕЛОРУССКОЙ НАЦИОНАЛЬНОЙ ПЕРЕСТРАХОВОЧНОЙ ОРГАНИЗАЦИИ СОСТОЯЛСЯ КРУГЛЫЙ СТОЛ НА ТЕМУ «СТРАХОВАНИЕ И ПЕРЕСТРАХОВАНИЕ. ИННОВАЦИИ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА. НОВЫЕ РЕАЛИИ» С УЧАСТИЕМ ДЕПУТАТОВ ПОСТОЯННОЙ КОМИССИИ ПАЛАТЫ ПРЕДСТАВИТЕЛЕЙ НАЦИОНАЛЬНОГО СОБРАНИЯ РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ ПО БЮДЖЕТУ И ФИНАНСАМ.

В РАБОТЕ КРУГЛОГО СТОЛА ПРИНЯЛИ УЧАСТИЕ НАЧАЛЬНИК ГЛАВНОГО УПРАВЛЕНИЯ СТРАХОВОГО НАДЗОРА МИНИСТЕРСТВА ФИНАНСОВ РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ СЕРГЕЙ ОСЕНКО, ПРЕДСТАВИТЕЛИ БЕЛОРУССКОЙ АССОЦИАЦИИ СТРАХОВЩИКОВ И ГОСУДАРСТВЕННЫХ СТРАХОВЫХ ОРГАНИЗАЦИЙ, А ТАКЖЕ РАБОТНИКИ СЕКРЕТАРИАТА ПАЛАТЫ ПРЕДСТАВИТЕЛЕЙ НАЦИОНАЛЬНОГО СОБРАНИЯ, СОВЕТА РЕСПУБЛИКИ НАЦИОНАЛЬНОГО СОБРАНИЯ.

Открывая работу круглого стола, председатель Постоянной комиссии Палаты представителей Национального собрания Республики Беларусь по бюджету и финансам **Людмила Нижевич** отметила важность принятия законопроекта, регулирующего страховую деятельность в Рес-

спублике Беларусь. По словам парламентария, «в соответствии с планом подготовки законопроектов на 2021 год проект закона «О страховой деятельности» должен был быть внесен в Палату представителей еще в 2021 году. Первое детальное рассмотрение проекта уже проходило в формате круглого стола, однако прошло достаточно времени, и руководство Палаты представителей справедливо делает упрек, что процесс подготовки законопроекта затянулся. И с учетом того, что концепция законопроекта концептуально одобрена Главой государства и направлена в Министерство финансов на доработку, мы решили в очередной раз встретиться и обсудить вопросы и инновации, которые закладываются в законопроект. И хотелось бы, чтобы результатом работы круглого стола стало продвижение законопроекта с последующим рассмотрением



## ЛЮДМИЛА НИЖЕВИЧ

председатель Постоянной комиссии Палаты представителей Национального собрания Республики Беларусь по бюджету и финансам

## СЕРГЕЙ ОСЕНКО

начальник главного управления страхового надзора Министерства финансов Республики Беларусь

*его на площадке Палаты представителей Национального собрания Республики Беларусь».*

Белорусский страховой сектор – важный финансовый сегмент для экономики страны и, конечно же, все глобальные процессы, которые происходят вокруг нашего государства и в целом в мире, – введение санкций, падение цен на нефть и ряд других факторов – тем или иным образом влияют и на страховую деятельность. Страховому сектору сегодня приходится оперативно реагировать на постоянные вызовы, искать новые направления работы. В рамках мероприятия участники обсудили, какие шаги предпринимаются для минимизации негативных последствий, затронувших экономику страны, в каком направлении сегодня работает сфера страхования, перестрахования, есть ли там проблемы, которые необходимо решать на законодательном уровне, какие перспективы развития страхования видит регулятор и участники страхового рынка, как выстраиваются взаимоотношения страховщиков и перестраховщиков с зарубежными партнерами, как осуществляется поддержка экспорта. Не обошли вниманием и вопросы страхования жизни и дополнительной пенсии.

Людмила Нижевич выразила уверенность, что информация, полученная на круглом столе, поможет определиться с дальнейшими шагами по работе над законопроектами в сфере страхования.



По словам **Сергея Осенко**, сложилась добрая традиция ежегодного обсуждения в столь представительном кругу такой значимой для экономики и общества сферы, как страхование. Он также отметил, что последние три года стали непростыми для нашей страны. В сложившихся условиях важными задачами страховых организаций были и остаются: обеспечение и исполнение обязательств перед страхователями в части осуществления страховых выплат, обязательств перед бюджетом по налогам и перед работниками в части выплаты заработной платы. При этом регулятор отметил, что эти задачи страховыми организациями выполняются в полном объеме, о чем свидетельствуют показатели развития страхового рынка. За 2022 год страховые организации осуществили страховые выплаты на сумму свыше 1 млрд руб., в бюджет страны было перечислено свыше 128 млн рублей.

Уже за 5 месяцев текущего года страховые выплаты превысили 536 млн рублей.



Инвестиционный ресурс страхового рынка – это объем страховых резервов. На 1 июня текущего года размер сформированных страховых резервов составил 3,2 млрд рублей. Две трети средств страховых резервов инвестируются в ценные бумаги, как государственные, так и имитированные банками: Национальным банком, Банком развития и другими коммерческими банками. Вместе с тем, несмотря на поступательное развитие страхового рынка, его основной индикатор – отношение страховых взносов к ВВП – чуть меньше 1 %. Страховыми организациями мобилизуются ресурсы, принимаются иные меры, направленные на увеличение объемов страховой деятельности.

Сергей Осенко заострил внимание участников круглого стола, что с 1 июня текущего года прекратилось действие двухсторонних соглашений об обязательном страховании гражданской ответственности владельцев транспортных средств между Бюро и национальными моторными бюро стран ЕС, Швейцарии, Соединенного Королевства Великобритании и Северной Ирландии. С указанной даты договоры «Зеленая карта», заключенные белорусскими страховщиками, не признаются на территории этих государств и наоборот.

Для защиты имущественных интересов белорусских граждан и юридических лиц Министерством финансов разработан и внесен в Правительство проект Указа о международном автостраховании. Данным законопроектом предусмотрено наделение Белорусского бюро по транспортному страхованию полномочиями на участие в иных, чем система «Зеленая карта», международных системах страхования, а также заключение с уполномоченными организациями иностранных государств соглашений о сотрудничестве в области страхования гражданской ответственности владельцев транспортных средств. Это позволит нашим гражданам и юридическим лицам быть максимально защищенными при выезде за границу.

Министерством финансов «пакетным» принципом на основе одобренной Главой государства (резолюция от 11 августа 2020 г. № 09/475П949) концепции подготовлены:

- проект Закона Республики Беларусь «О страховой деятельности»;
- проект Указа «Об обязательном страховании».

Проект Закона Республики Беларусь «О страховой деятельности» нацелен на:

- обеспечение полноты правового регулирования отношений в сфере страхования;
- принятие дополнительных мер для защиты прав страхователей и застрахованных лиц;
- создание предпосылок к повышению деловой активности страховых организаций;

и закрепляет:

- основы организации страховой деятельности, права и обязанности участников страхового рынка;

- полномочия Главы государства по регулированию конкретных видов обязательного страхования, добровольного страхования дополнительной накопительной пенсии и страхования объектов атомной электростанции.

### **Справочно:**

**В настоящее время полномочия осуществляются Президентом Республики Беларусь в отношении видов обязательного страхования – Указы от 25 августа 2006 г. № 530 и № 531, добровольного страхования дополнительной накопительной пенсии – Указ от 27 сентября 2021 г. № 367; объектов атомной станции – Указ от 14 января 2019 г. № 15.**

По словам Сергея Осенко, ключевыми направлениями, предусмотренными проектом Закона «О страховой деятельности», являются:

- Снятие ограничений для государственных страховых организаций по размещению средств страховых резервов и собственных средств в негосударственных банках. Правительство наделяется полномочиями по установлению лимитов и порядка такого размещения.
- Предоставление государственным организациям права заключать договоры страхования с негосударственными страховщиками. Одновременно повышаются требования к минимальному размеру уставного фонда страховых организаций, которые будут страховать имущественные интересы государственных организаций (с 11 млн руб. до 18,5 млн руб.).
- Закрепление понятия «вменное страхование» и регламентации порядка его проведения. Данная форма предполагает установление обязанности страхования без фиксированных одинаковых условий страхования и страховых тарифов.
- Введение ограничений, направленных на снижение рисков возможных злоупотреблений использования страхования жизни, а именно:
  - Правительство наделяется полномочиями на установление по договорам, относящимся к страхованию жизни, заключаемым страхователями-организациями в пользу физических лиц, работающих в такой организации по трудовым договорам (далее – договоры в пользу работников), предельного размера страховой суммы на застрахованное лицо и предельного размера страхового взноса, на который не начисляются взносы в ФСЗН;
  - закрепляется обязанность для страхователей-организаций заключать договоры в пользу работников с согласия собственника имущества (учредителей, участников);
  - установление минимального срока действия договоров в пользу работников (не менее трех лет), а также возможности ограничения по решению Совета Министров Республики Беларусь перечня видов деятельно-



## ОЛЬГА ТАРАСЕВИЧ

генеральный директор Государственного предприятия «Белорусская национальная перестраховочная организация»

спублики Беларусь «О страховой деятельности» в настоящее время проходит юридическую экспертизу в Национальном центре законодательства и правовых исследований.

Сергей Осенко выразил надежду, что законопроект в ближайшее время поступит на рассмотрение в Палату Представителей.

сти, при осуществлении которых организации вправе заключать указанные договоры.

Проект Закона Республики Беларусь «О страховой деятельности» предусматривает и иные положения, обусловленные международной и правоприменительной практиками.

Кроме того, с учетом закрепленных в проекте Закона полномочий Главы государства Министерством финансов подготовлен проект Указа Президента Республики Беларусь «Об обязательном страховании», который станет единым законодательным актом, регулирующим отношения по обязательному страхованию.

Указанный проект Указа Президента включает:

- порядок и условия проведения каждого вида обязательного страхования;
- установление размеров страховых тарифов, страховых взносов, лимитов ответственности по отдельным видам обязательного страхования;
- порядок и направления использования средств фондов предупредительных (превентивных) мероприятий по отдельным видам обязательного страхования.

Также проект предусматривает установление в базовых величинах лимитов ответственности страховщика и страховых взносов по самому массовому виду обязательного страхования – обязательному страхованию гражданской ответственности владельцев транспортных средств (в настоящее время установлены в евро).

30 мая 2023 года проекты Закона Республики Беларусь «О страховой деятельности» и Указа Президента Республики Беларусь «Об обязательном страховании» рассмотрены на заседании экспертного совета при Совете Республики Национального собрания Республики Беларусь. 19 июня 2023 г. доработанные с учетом замечаний экспертного совета при Совете Республики Национального собрания Республики Беларусь проекты Закона Республики Беларусь «О страховой деятельности» и Указа Президента Республики Беларусь «Об обязательном страховании» внесены в Совет Министров Республики Беларусь. Проект Закона Рес-

в своем выступлении генеральный директор Государственного предприятия «Белорусская национальная перестраховочная организация» (*Belarus Re*, БНПО) **Ольга Тарасевич** ознакомила парламентариев со структурой белорусского страхового рынка, а также с особенностями законодательства, регулирующего перестрахование.

В 2021 г. в связи с введением санкционных ограничений на страхование и перестрахование в целях снижения влияния санкций государством были предусмотрены существенные изменения страхового законодательства:

- передача обязательств, превышающих норматив ответственности, не только в *Belarus Re*, но и в другие страховые компании;
- возможность размещать риски за рубежом передана всем страховым компаниям;
- отменено обязательное согласование тарифа с *Belarus Re*.

С 2022 года в Республике Беларусь на государственном уровне оказывается существенная поддержка предприятиям, осуществляющим экспорт товаров и услуг. Основной рынок – Россия и страны СНГ. Поддержка оказывается как в виде предоставления кредитных ресурсов, так и страхового покрытия. Поэтому на сегодняшний день в портфеле *Belarus Re* значительную долю занимают финансовые риски, в том числе риск непогашения кредитов, в основном экспортных, банковская гарантия и др.

Драйвером двустороннего торгово-экономического сотрудничества Беларуси и России является также активное взаимодействие в строительной сфере.

До 2021 года портфель *Belarus Re* исходящего перестрахования выглядел следующим образом: 15 % занимали страховые организации Республики Беларусь, около 18 % – страховые организации Российской Федерации, и широкий спектр перестрахования осуществлялся в страховых организациях иных стран. В I полугодии 2023 года портфель исходящего перестрахования по контрагентам трансформировался кардинально: сохранив практически полностью

портфель исходящего перестрахования Беларуси (13,5 %), 85,7 % рисков размещено в страховых организациях РФ.

Для минимизации последствий введения санкционных ограничений в отношении Республики Беларусь, в том числе в сфере страхования и перестрахования, *Belarus Re* развивает новый географический вектор сотрудничества.

На сегодняшний день состоялся прорыв во взаимоотношениях между Белорусской национальной перестраховочной организацией и Российской Национальной перестраховочной компанией (РНПК): в мае 2023 года РНПК приняла участие с долей 40 % в имущественной облигаторной программе *Belarus Re*. 5 июня 2023 года БНПО был организован круглый стол с участием представителей РНПК в лице президента – председателя правления **Карповой Натальи Васильевны** и ее заместителя, руководства БАС, а также руководителей страховых компаний Республики Беларусь, на котором обсудили реализацию программ перестрахования объектов со значительными страховыми суммами и ИТ в перестраховании. Также АО «РНПК» выразило готовность увеличить предоставление государственному предпрятию потенциальной ретроцессионной емкости.

Активизировано сотрудничество государственного предпрятия с АО «СОГАЗ».

Заключены договоры о сотрудничестве с рядом компаний восточного вектора. Направлены запросы регулятору и крупнейшим страховым компаниям Монголии. В ответ на запрос начаты переговоры о сотрудничестве с *Mongolian National Reinsurance Company*. Поступило предложение о проведении встречи для обсуждения перспективных направлений двустороннего сотрудничества и обучения сотрудников *Mongolian National Reinsurance Company* на базе государственного предпрятия.

В рамках «Белагро-2023» состоялись переговоры генерального директора *Belarus Re* с делегацией Зимбабве. В ходе встречи обсуждены вопросы потенциального расширения сотрудничества между Зимбабве и Республикой Беларусь в сфере страхования и перестрахования. Со

стороны коллег из Зимбабве была высказана заинтересованность в развитии сотрудничества двух стран по обмену опытом в сфере страхования и перестрахования, а также подтверждено намерение организовать ряд дополнительных встреч в этих сферах экономической деятельности.

Для развития взаимовыгодного сотрудничества в августе 2023 года планируется встреча в офисе *Belarus Re* с руководством ведущей перестраховочной компании Ирана *Tegeran Re*.

Кроме того, направлены запросы регуляторам и крупнейшим страховым компаниям Китая, Вьетнама, Египта, продолжается работа с регулятором Индии в части получения индекса для работы со страховым рынком Индии, а также исследованы страховые рынки и регуляторика таких стран, как Индонезия, Тайланд, Камбоджа, Никарагуа, Марокко, Алжир, Сирия и других стран, с которыми заключены или планируется заключить договоры о зоне свободной торговли.

Как отметила Ольга Тарасевич, внешние и внутренние факторы диктуют нам необходимость как оперативно переориентироваться на новые рынки, так и использовать уже существующие возможности.

В первую очередь, одним из приоритетных направлений работы *Belarus Re* есть и будет участие в поддержке белорусского экспорта путем предоставления перестраховочной защиты в рамках действующего законодательства. Важна также и активизация усилий по заключению договоров облигаторного и факультативного перестрахования с отечественными страховыми организациями, в том числе участие в значимых инвестиционных проектах. Здесь же хотелось бы отметить, что одним из актуальных направлений развития для БНПО является разработка новых программных продуктов и дальнейшего технологического развития средств сбора и анализа информации, опираясь на растущие возможности современной вычислительной техники и новых источников информации (например, использование данных из Автоматизированной информационной системы «Государственный страховой регистр»).



## ИРИНА МЕРЗЛЯКОВА

генеральный директор Белорусской ассоциации страховщиков

Также стратегически важным видится, как уже было отмечено, расширение сотрудничества с зарубежными организациями, особенно в рамках дружественных международных объединений, а именно: компаний государств – членом СНГ, ЕАЭС, ШОС с партнерами в Азии, Африке, Латинской Америке. Ольга Тарасевич выразила надежду, что инициативы *Belarus Re* дадут положительный эффект.

Генеральный директор Белорусской ассоциации страховщиков **Ирина Мерзлякова** начала свое выступление с акцента на выплаты страховщиков. Она подчеркнула, что каждый день страховыми организациями Беларуси выплачивается страхового возмещения и обеспечения на сумму 1,29 млн долларов США. Поэтому, прежде чем погрузить парламентариев в «сухие» цифры, она предложила посмотреть презентацию примеров страховых случаев: уплаченные взносы по конкретному полису и полученную выплату в результате произошедшего события.

Примеры страховых случаев были приведены не просто так. По мнению Ирины Мерзляковой, страховая компания, в первую очередь, должна оказывать сервис по урегулированию убытков. В то же время во главу всего ставится прирост страховых взносов. Как отметила генеральный директор БАС, «у нас неплохой прирост по взносам. В первом квартале 2023 года прирост составил 13,5 %, а за пять месяцев 2023 года прирост страховых взносов составил 19,3 %. Однако потребителю страховых услуг абсолютно неважно, как приросла страховая компания в части страховых взносов. Страхователю важен сервис, который он получит, заключив договор страхования, как ему будет обеспечена страховая защита и в какие сроки».

Продолжая свое выступление, Ирина Мерзлякова остановилась на проблемах, которые принес 2022 год. Это и запрет на перестрахование рисков на традиционных рынках, и ограничения по переводу средств за рубеж, и введение санкций против ряда компаний, и уход с рынка части клиентов, а также рост убытков по всем видам страхования.

Говоря об отдельных массовых видах добровольного страхования, на обозрение участников круглого стола были представлены основные показатели по страхованию автокаско и по добровольному страхованию медицинских расходов.

Так, при незначительном увеличении среднего взноса по автокаско с 2020 года по 2022 год значительно увеличилась средняя выплата за анализируемый период.

В добровольном страховании медицинских расходов значительно увеличилась частота страховых выплат: с 3,36 – в 2020 году до 4,32 – в 2022 году.



В своем выступлении Ирина Мерзлякова остановилась и на динамике страховых взносов по областям.

Подводя итог, Ирина Мерзлякова процитировала слова великого политика Уинстона Черчилля: «*Была бы моя воля, я написал бы слово «застраховать» над дверью каждого дома и в записной книжке каждого человека, поскольку я убежден, что ценою невообразимо малых жертв семьи могут обезопасить себя от катастроф, которые иначе раздавили бы их навсегда*».

**Сергей Якубицкий**, генеральный директор Белгосстраха, представил вниманию участников круглого стола основные результаты работы и направления развития Белгосстраха.

Из выступления можно было узнать, что развитие страхования среди населения является главным вектором работы предприятия. За 2022 год Белгосстрахом заключено 6,2 млн договоров страхования, из них 5,6 млн – с физическими лицами и 0,6 млн – с юридическими лицами.

Было отмечено, что структуру продаж формируют ТОП-5 добровольных сегментов (80 % в портфеле), которые являются наиболее конкурентными сегментами и на страховом рынке Республики Беларусь. К ним относятся:

1. Автокаско (страховые премии за 2022 год составили 105 млн рублей);
2. ДМС (страховые премии за 2022 год составили 84 млн рублей);
3. Жилищное страхование (страховые премии за 2022 год составили 84 млн рублей);

## СЕРГЕЙ ЯКУБИЦКИЙ

генеральный директор Белгосстраха



4. Имущество юрлиц (страховые премии за 2022 год составили 22 млн рублей);

5. Страхование от несчастных случаев – индивидуальное и за счет предприятий (страховые премии за 2022 год составили 21 млн рублей).

За 5 лет доля добровольных видов в портфеле Белгосстраха увеличилась на 18 % и за пять месяцев 2023 года составила 54 %. Объемы корпоративного страхования за пять последних лет возросли почти в 3 раза, доля этого сегмента в портфеле увеличилась с 50 % до 70 %, а розничные продажи возросли в 2 раза. На фоне роста корпоративных продаж объемы розницы растут более поступательно, однако в кризисные периоды остаются более устойчивыми.

Учитывая, что уровень денежных доходов населения является основным фактором для развития розничного страхования, Белгосстрах ежегодно планирует рост продаж с учетом ИПЦ (прогноз на 2023 г. – 110,5 %) и роста средней заработной платы (прогноз на 2023 г. – 115,6 %). Был обозначен и целевой ориентир (целевой темп роста) на 2023 г., он составит 117,5 %.

В своем выступлении Сергей Леонидович остановился также на онлайн-продажах и дистанционном обслужива-

нии страхователей. Он подчеркнул, что количество электронных договоров ежегодно увеличивается. Так, в 2022 г. было заключено 87 тыс. электронных договоров, что обусловило рост в 1,5 раза, из них по ОСГОВТС – 80 тыс. (рост в 1,5 раза).

В Белгосстрахе на сайте разработан «Личный кабинет страхователя» – платформа для заключения электронных договоров по 7 видам добровольного страхования (жилищные виды, страхование от н/случаев, страхование банковских карт и иные).

Наиболее удобный и популярный сервис – уплата страховых взносов посредством системы ЕРИП. За последние три года доля взносов, уплаченных через ЕРИП, увеличилась в 2 раза и составила 16 % в 2022 г. (три года назад – 8 %).

Вслед за ростом договоров растут и страховые выплаты. За 2022 год страхователям выплачено 518,5 млн рублей страхового возмещения, что составляет 58 % от объема страховых премий:

- по добровольным видам – 238,3 млн рублей (60 % от объема премий);
- по обязательным видам – 280,1 млн рублей (56 % от объема премий).

В продолжение темы страховых выплат Сергей Леонидович подробно остановился на видах страхования, лидирующих по данному показателю.

В заключение своего выступления Сергей Леонидович поделился с участниками мероприятия своим взглядом на будущее: «Белгосстрах и в дальнейшем будет нацелен на устойчивое развитие, которое заключается в работе с населением, развитии классических и новых розничных видов страховых услуг (в первую очередь наименее убыточных) за счет собственной бытовой сети и партнерских каналов продаж, а также на выполнение показателей Государственной программы – целевого ориентира, в соответствии с которым Белгосстрах разрабатывает мероприятия по развитию страховых услуг».

1 место:	
ДМС	Оплата медицинских услуг. В 2022 г. Белгосстрах выплатил 66 млн руб. (80 % от взносов). Средняя выплата на 1 застрахованного (210 руб.) увеличилась на 20 %.
2 место:	
ЖИЛИЩНОЕ	В 2022 г. Белгосстрах выплатил 32 млн руб. (38 % от взносов), при этом по прошедшим в 2022 году ураганам было выплачено 7 млн руб. (почти четверть от общей суммы выплат). Средняя выплата на одно домохозяйство составила 436 руб. и снизилась на 3 % к уровню прошлого года при росте количества выплат в 1,5 раза.
3 место:	
АВТОКАСКО	В 2022 г. Белгосстрах выплатил 31 млн руб. населению и 51 млн руб. юридическим лицам (итого 82 млн руб., или 79 % от взносов). Средняя выплата (2 361 руб.) увеличилась на 32 %, что обусловлено ростом цен на автомобильные запчасти.

## ГЕННАДИЙ МИЦКЕВИЧ

генеральный директор БРУПЭИС «Белэксимгарант»

Об особенностях развития экспортного страхования рассказал генеральный директор БРУПЭИС «Белэксимгарант» **Геннадий Мицкевич**, который начал свое выступление с обзора специфики работы компании, а также ознакомил участников круглого стола с основными страховыми инструментами поддержки экспорта.

По словам Геннадия Антоновича, основными инструментами поддержки экспорта являются:

- страхование кратко-, средне- и долгосрочных экспортных контрактов от коммерческих и политических рисков;
- страхование риска непогашения экспортного кредита;
- страхование убытков экспортеров, связанных с выполнением экспортного контракта;
- страхование инвестиций резидентов РБ в иностранных государствах от политических рисков;
- страхование экспортных рисков по операциям, осуществляемым на условиях международного лизинга;
- страхование банковских гарантий;
- страхование экспортного факторинга.

Национальная система поддержки экспорта показана на рис.1.

С 2007 года Белэксимгарант обеспечил страховое покрытие по заключенным договорам страхования экспортных рисков с поддержкой государства на сумму 9,4 млрд *USD*, из них 2,24 млрд *USD* – за последние два с половиной года.



Рис. 1.



За 2022 год в структуре страхового покрытия по страхованию экспортных рисков с поддержкой государственного бюджета 48 % занимали кредиты резиденту, 22 % – экспортные контракты, 18 % – экспортный факторинг, 12 % – кредит нерезиденту и 1 % – банковские гарантии. Для сравнения, в 2021 году экспортные контракты в портфеле Белэксимгаранта составляли 33 %, экспортный факторинг – 27 %, кредиты нерезиденту – 19 %, кредиты резиденту – 18 %, банковские гарантии – 3 %.

Остановился Геннадий Антонович и на таком новом создаваемом международном финансовом институте, как Евразийская перестраховочная компания (ЕПК).

Решение о создании Евразийской перестраховочной компании принято главами правительств стран Евразийского экономического союза на прошедшем в августе 2022 года в Чолпон-Ате (Кыргызская Республика) заседании Евразийского межправительственного совета. Соглашение об учреждении компании подписали Армения, Беларусь, Казахстан, Кыргызстан и Россия.

Компания создается с целью стимулирования взаимной и внешней торговли, реализации совместных кооперационных проектов и инвестиций ЕАЭС, дополняя функционал экспортно-кредитных агентств государств – участников ЕПК на наднациональном уровне.

Ее основные задачи – содействие увеличению объемов взаимной торговли, инвестиций, развитие экономической интеграции между нашими странами, повышение инвестиционной привлекательности и расширение торгово-экономических связей с третьими странами путем осуществления деятельности в сфере перестрахования экспортных кредитов, включая все финансовые инструменты поддержки экспорта.

Необходимость создания Евразийской перестраховочной компании вызвана временем. В силу сегодняшних рисков для ведения экспортно-импортной деятельности есть необходимость в новых финансовых инструментах, чтобы предприятия наших стран работали более уверенно в не-



## ЕЛЕНА ТУЛЕЙКО

заместитель генерального директора Государственного предприятия «Стравита»

О развитии вида страхования, который может в ближайшее время коснуться всех, а именно о страховании дополнительной накопительной пенсии с участием государства, рассказала заместитель генерального директора Государственного предприятия «Стравита» **Елена Тулейко**.

Старт проекта по страхованию дополнительной накопительной пенсии был дан 1 октября 2022 года.

простой ситуации санкционного давления. Именно поэтому пять стран ЕАЭС подписали Соглашение и утвердили Устав ЕПК в размере 15 млрд росс. рублей, где доля участия Беларуси составляет 30 %.

Функционирование Евразийской перестраховочной компании обеспечит создание дополнительной страховой емкости для экспортно-кредитных агентств стран ЕАЭС в размере около \$ 2 млрд.

По состоянию на 13.07.2023 г. в программу страхования дополнительной накопительной пенсии вступило 17 560 граждан. В софинансировании дополнительной накопительной пенсии участвует 3 745 работодателей. Объем собранных страховых взносов составил 10,8 млн рублей.

Государственное предприятие «Стравита» активно занимается продвижением новой программы страхования, на постоянной основе проводит информационно-разъяснительную работу с населением. Это встречи с трудовыми

## ПОРТРЕТ СТРАХОВАТЕЛЯ



**Период:** 01.10.22–30.06.23



**Всего заключено:**  
17,5 тыс договоров



**Заключены договоры:**



В офисе – 81,8 %



Онлайн – 18,2 %

Более **92 %** договоров: выплата дополнительной накопительной пенсии с участием государства ежемесячно в течение **5 лет**.



30,8 %

Мужчины



69,2 %

Женщины

**Возраст:**

48-57 лет – 44,3 %

38-47 лет – 38,4 %

до 37 лет – 14,1 %

свыше 57 лет – 3,2 %



**Количество лет до пенсии (срок страхования):**

от 3 до 8 лет – 30,6 %

от 18 до 23 лет – 13,9 %

от 8 до 13 лет – 24,7 %

свыше 23 лет – 11,7 %

от 13 до 18 лет – 19,1 %

**Популярные тарифы по договору:**



6 % (3+3) – 65,6 %

4 % (2+2) – 5,3 %

2 % (1+1) – 18,5 %

13 % (10+3) – 2,4 %

8 % (5+3) – 5,9 %

**Популярные тарифы по договору в разрезе областей:**

Минская, Брестская, Гомельская, Могилевская, Гродненская, Витебская области – 6 % (3+3), 2 % (1+1)

Рис. 2.



коллективами, присутствие представителей Стравиты непосредственно на предприятиях, взаимодействие с отраслевыми профсоюзами и ФСЗН, масштабная рекламная кампания, обучение работников бухгалтерских служб.

Если говорить о портрете страхователя, то чаще всего договоры страхования заключают женщины (69,2 %), возраст которых 40 лет и старше. Около 60 % страхователей установили по программе страховой тариф в размере 6 % от заработной платы (3 % платит по программе работник и 3 % – его работодатель). В офисе компании заключается 81,8 % договоров, и лишь 18,2 % договоров заключается *online* (рис. 2).

Сложившаяся практика работы по страхованию дополнительной накопительной пенсии и поступающие запросы от граждан показывают необходимость внесения некоторых

изменений и дополнений в условия страхования, направленные на повышение привлекательности данного вида страхования и увеличения удовлетворенности граждан. Стравитой готовятся предложения по внесению изменений и дополнений в действующий порядок страхования, которые будут направлены в Минфин.

Подводя итог мероприятию, Людмила Нижевич поблагодарила участников круглого стола за активное участие и дискуссию, а также выразила уверенность, что в ближайшее время проект Закона будет внесен в Палату представителей. Она также отметила, что состоявшийся по итогам мероприятия обмен мнениями позволит Постоянной комиссии определить направления совершенствования государственной политики в сфере страхования, а также выявить существующие трудности и проблемы в целях их оперативного решения на законодательном уровне. ■

## Основные показатели деятельности страховых организаций Республики Беларусь за январь-июнь 2023 года

За январь-июнь 2023 года взносы страховых организаций республики по прямому страхованию и сострахованию составили 1 097,74 млн рублей. Темп роста страховых взносов за январь-июнь 2023 года по сравнению с аналогичным периодом 2022 года составил 120,2%.

По добровольным видам страхования за январь-июнь 2023 года страховые взносы составили 744,38 млн рублей, что на 143,06 млн рублей больше, чем в аналогичном периоде 2022 года.

Страховые взносы по обязательным видам страхования за январь-июнь 2023 года – 353,36 млн рублей, что на 41,24 млн рублей больше, чем в аналогичном периоде 2022 года.

Удельный вес добровольных видов страхования в общей сумме страховых взносов составляет 67,8% (за январь-июнь 2022 года – 65,8%).

За январь-июнь 2023 года выплаты страхового возмещения и страхового обеспечения в целом по республике составили 646,3 млн рублей, что на 37,6 млн рублей больше, чем в аналогичном периоде 2022 года. Уровень страховых выплат в общей сумме страховых взносов за январь-июнь 2023 года составил 58,9% (за январь-июнь 2022 года – 66,6%). ■

*Источник: Министерство финансов Республики Беларусь*

# 30 – ЭТО НЕ ПРЕДЕЛ: ПРОДОЛЖАЕМ ДВИГАТЬСЯ ВПЕРЕД!



## О КОМПАНИИ

Совместное белорусско-австрийское закрытое акционерное страховое общество «Купала» уже более 30 лет успешно работает на страховом рынке Беларуси. Несмотря на рост конкуренции, страховая компания «Купала» планомерно, динамично и эффективно развивается и на сегодняшний день является универсальной страховой компанией с хорошо развитыми направлениями бизнеса по всем видам страхования. В основе успеха компании – профессионализм сотрудников и использование передовых технологий. Значительный опыт и системный подход к бизнесу позволяют компании гибко и эффективно действовать на рынке, гарантируя каждому застрахованному высочайший уровень защиты его интересов.

Страхование для компании – это не просто обеспечение клиентов страховой защитой. Это возможность подарить спокойствие и уверенность в завтрашнем дне: уверенность в своем выборе, быть там, где хочется, возможность строить стабильный бизнес, путешествовать и быть свободным от рисков.

## НЕМНОГО ИСТОРИИ

Страховая компания «Купала» начала свою деятельность в 1993 году в городе Гродно. В 2003 году в состав акционеров компании вошла крупнейшая страховая группа

Центральной и Восточной Европы с 200-летними традициями страхования – *VIENNA INSURANCE GROUP*. Являясь одним из лидеров в своей отрасли, международная страховая группа *VIG* объединяет около 50 страховых компаний в 25 странах Центральной и Восточной Европы и предъявляет достаточно высокие требования ко всем своим участникам, задает высокие стандарты ведения бизнеса и обслуживания клиентов. Высокие требования со стороны акционеров компании закономерны, и во многом благодаря этому страховая компания «Купала» стала такой, какая она есть сегодня.





## ФИЛОСОФИЯ БИЗНЕСА

30 лет успешного бизнеса на страховом рынке Беларуси для компании – больше, чем круглая дата. Это опыт длиною в три десятилетия, который помог стать одной из ведущих компаний в своем сегменте на рынке и уверенно закрепить свои позиции. Сильный состав менеджеров, комплексные программы по работе с клиентами, разветвленная сбытовая сеть, эффективная система мотивации персонала, система послепродажного обслуживания клиентов, наличие корпоративной информационной системы – все это составляющие успеха СБА ЗАСО «Купала», которые на протяжении 30 лет помогают вести бизнес, а также с уверенностью строить планы на будущее и обеспечивать рост компании на перспективу.

За годы работы у компании сформировалась собственная философия – соразмерный консерватизм. Это можно сравнить с бегом марафонца, когда важно не пробежать первым первые 100 метров и не потратить сразу все силы, а сохранить потенциал и, следовательно, лидирующие позиции, пройдя десятки километров. Опытный бегун обладает чувством времени, которое позволяет ему опреде-

лять свой темп на каждом метре дистанции с точностью до секунды.

В юбилейный год компания в усиленном режиме развивала существующие возможности и открывала для себя новые горизонты. Сегодня страховая компания «Купала» не только предлагает классические страховые продукты, но и комплексные и индивидуальные страховые решения как для физических лиц, так и для бизнеса. Благодаря накопленному опыту и передовым технологиям последнее время компанией реализуются различные инновационные решения. Специалисты компании готовы воплощать в жизнь самые смелые и сложные проекты.

## ИТОГИ РАБОТЫ

Компания неизменно демонстрирует стабильные показатели деятельности, что, в свою очередь, позволяет сохранять финансовую устойчивость и рыночные позиции в страховой отрасли. Хороший результат стал возможен за счет того, что руководством компании была сделана ставка на сохранение низкоубыточного портфеля, развитие бизнеса



с крупными корпоративными клиентами, а также сокращение издержек благодаря повышению технологичности бизнес-процессов и отказу от дорогих каналов продаж.

«Купала» показывает значительные результаты в работе с клиентами и постоянную положительную динамику. За 30 лет работы собственный капитал компании увеличился в разы и сегодня составляет более 52 миллионов рублей. Благодаря профессиональному риск-менеджменту, аккуратной и взвешенной андеррайтинговой политике наряду с увеличением объемов бизнеса СБА ЗАСО «Купала» сохраняет заданный курс по улучшению рентабельности страховой деятельности по всем направлениям бизнеса при неизменном своевременном выполнении своих обязательств перед клиентами.

## ОСНОВНЫЕ НАПРАВЛЕНИЯ БИЗНЕСА

Страховая компания «Купала» отличается достаточно сбалансированным страховым портфелем, к чему шла посту-

пательно не один год. В портфеле компании более 50 видов добровольного страхования, которые позволяют оказывать комплексную защиту по различным видам рисков.

Разные виды страхования равнозначно представлены в портфеле компании, что в совокупности с эффективной системой управления портфелем позволяет компании достигать хороших результатов и повышать свою финансовую устойчивость.

Компания планомерно развивается по всем линиям бизнеса: в части личного страхования активно работает с туристическим и IT-бизнесом; в части страхования имущества и ответственности юридических лиц взаимодействует с малым и средним бизнесом; развивает и совершенствует продукты автострахования для различных каналов продаж; в части страхования имущественных интересов физических лиц расширяет сотрудничество с банками, прежде всего, в розничном сегменте, не связанном с кредитованием.

## СТРАТЕГИЯ РАЗВИТИЯ

Страховая компания «Купала» сегодня – это компания, которая имеет четкую стратегию развития, направленную на повышение качества услуг и цифровизацию страховых продуктов. Компания придерживается утвержденной стратегии и продолжает активно развивать линейку продуктов для физических и юридических лиц, а также формирует удобные сервисы, позволяющие клиентам максимально экономить время.

На постоянной основе акционеры компании доводят ряд целей и планов, направленных на развитие и укрепление позиций устойчивой и конкурентоспособной страховой компании «Купала». В целях реализации основных стратегических задач менеджмент компании ставит перед собой повышение эффективности управления региональной сетью, укрепление команды и совершенствование системы мотивации, усиление функций финансового анализа и риск-менеджмента.

## ВАЖНЫЕ СОБЫТИЯ. КОММУНИКАЦИИ

Являясь социально ответственным бизнесом, компания «Купала» регулярно оказывает спонсорскую помощь различным благотворительным организациям и финансирует спортивные мероприятия.

Компания не стоит на месте и постоянно работает над новыми путями развития, уверенно из года в год укрепляет свой бренд и делает его все более узнаваемым, изучает желания потребителей и разрабатывает новые программы, чтобы каждый мог найти для себя максимально подходящее решение. Компания предоставляет простые и понятные решения на основе новых технологий, а также максимально комфортное для потребителей взаимодействие с компанией: информативный сайт, качественный онлайн-сервис, интеграция с популярными финансовыми сервисами. Это доказывает присвоение в текущем юбилейном для компании году номинации «Страховая компания № 1» VII Ежегодной премии за лучшие товары и услуги «Номер один».

Не забывая о своих клиентах, в честь юбилея компания запустила акцию «В наши 30 всё по 30!» и подарила кли-

ентам возможность приобрести самые популярные страховые продукты онлайн на своем официальном сайте с фиксированной суммой взноса в размере «всё по 30».

## 30 – ЭТО НЕ ПРЕДЕЛ

Юбилейный день рождения компании – особое событие для команды единомышленников. 30 лет – не просто цифра. Это некое подтверждение правильно выбранного пути развития, востребованности и актуальности. Сделать это событие ярким и в то же время подчеркнуть самые значимые этапы, отметить людей, внесших особый вклад, осветить историю создания – все это нашло отражение в праздновании 30-летия страховой компании «Купала».

Благодаря корпоративной культуре, которая сохраняет лучшее, что было создано и успешно действовало десятилетиями, День рождения компании давно стал самым любимым и долгожданным праздником.

В этом юбилейном году компания продолжила следовать традициям и отметила корпоративный праздник в ночь на Ивана Купалы. Ежегодно сотрудники вместе отмечают День рождения компании именно в этот день, тем самым отдавая дань уважения народным праздникам и традициям белорусского народа. Неспроста День рождения компании совпадает с одним из древнейших и любимых народных праздников, посвященных солнцу и расцвету земли, – с каждым годом компания благополучно растет и расцветает, как и незабываемая и волшебная «папарацкветка».

Поздравляя коллектив компании с юбилеем, генеральный директор **Виктор Новик** отметил, что 30 лет – это очень серьезный возраст, достижение которого свидетельствует о силе, надежности и стабильности. Руководитель компании поблагодарил коллектив за профессионализм, стойкость, стремление к самосовершенствованию и обратил внимание на то, что безупречная деловая репутация и финансовая устойчивость являются результатом ежедневной работы каждого сотрудника. Генеральный директор компании также выразил уверенность, что преданность выбранной профессии, сплоченность и сила духа позволят компании





и в дальнейшем двигаться вперед, постоянно развиваться и находить удачные решения для реализации новых проектов.

Лучшие из лучших были отмечены на юбилейном празднике компании и награждены руководством за многолетний плодотворный труд, высокий профессионализм, значительный личный вклад в развитие компании. При этом следует отметить, что многие сотрудники, получившие награды и поздравления, проработали в компании более 20 лет и продолжают возглавлять важные структурные подразделения.

Политика работы с персоналом направлена на обеспечение достижения стратегических целей компании посредством сохранения, развития, вовлечения и мотивации персонала.

Руководство высоко ценит прекрасную и слаженную работу своей команды и старается поддерживать коллектив во всех начинаниях и реализации новых идей и проектов.

Страховая компания «Купала» сегодня – это инновации, помноженные на многолетний опыт, это надежность, профессионализм и ответственность. Это передовые технологии, продукты и сервисы. Это партнерство, которое открывает новые горизонты. И это еще не предел. Впереди новые десятилетия, и компания готовит новые возможности для своих клиентов. ■

*Совместное белорусско-австрийское  
закрытое акционерное страховое общество «Купала»  
Специальное разрешение (лицензия)  
Министерства финансов РБ № 02200/13-00044  
УНП 500048039*



**Тамара Валяк**, заместитель генерального директора по экономике, главный бухгалтер СБА ЗАСО «Купала»

## УВАЖАЕМАЯ ТАМАРА ПЕТРОВНА!

### В ЭТОТ ПРЕКРАСНЫЙ, ЯРКИЙ ДЕНЬ БЕЛОРУССКАЯ АССОЦИАЦИЯ СТРАХОВЩИКОВ ПОЗДРАВЛЯЕТ ВАС С ДНЕМ РОЖДЕНИЯ!

дания компании, и с тех пор, вот уже 30 лет, Вы, Тамара Петровна, несменный ответственный специалист, ведающий финансами компании, отвечающий за формирование учетной политики, ведение бухгалтерского учета, а также своевременное представление полной и достоверной бухгалтерской отчетности.

Желаем Вам и Вашим близким крепкого здоровья, благополучия и прекрасного настроения. Пусть рядом с Вами всегда будут верные друзья и надежные партнеры, а забота и поддержка дорогих Вам людей придают силы и дарят вдохновение для новых профессиональных свершений и личных открытий!

Пусть Вам всегда сопутствует удача, любовь и счастье!

С юбилеем!

Тамара Петровна, коллеги знают Вас как грамотного главного бухгалтера, а страховая компания «Купала» ассоциируется с Вашим именем. Ведь вы стояли у истоков соз-

24 июля 2023 г.



### Добровольное страхование медицинских расходов

№	Страховая организация	Начислено взносов, тыс. руб.		Темпы роста к I полугодью 2022 г., %	Доля на рынке, %	Кол-во застрахованных лиц		Рост кол-ва застрахованных лиц
		I полугодие 2023 г.	I полугодие 2022 г.			I полугодие 2023 г.	I полугодие 2022 г.	
1	Белгосстрах	63 445,2	51 821,4	122,4	44,6	220 389	199 468	20 921
2	Белнефтестрах	36 492,5	30 295,5	120,5	25,7	130 068	108 139	21 929
3	Белэксимгарант	9 235,4	7 837,4	117,8	6,5	30 819	28 211	2 608
4	Промтрансинвест	7 815,8	6 934,5	112,7	5,5	26 066	36 215	-10 149
5	КЕНТАВР	5 319,1	4 093,7	129,9	3,7	8 690	7 680	1 010
6	Имклива Иншуранс	4 721,4	1 521,0	310,4	3,3	10 609	4 042	6 567
7	БелВЭБ Страхование	4 159,8	3 661,3	113,6	2,9	4 289	4 760	-471
8	Асоба	3 172,0	3 182,6	99,7	2,2	3 290	3 426	-136
9	Купала	1 827,5	1 700,3	107,5	1,3	1 370	1 798	-428
10	Ингосстрах	1 742,1	2 013,3	86,5	1,2	2 040	2 575	-535
11	Белросстрах	1 713,4	2 101,8	81,5	1,2	1 557	2 230	-673
12	ТАСК	1 576,2	1 687,4	93,4	1,1	3 656	3 629	27
13	Евроинс	955,1	776,4	123,0	0,7	918	743	175
14	ПриорЛайф	42,1	28,0	150,3	0,0	1 763	1 806	-43
ИТОГО		142 217,7	117 654,6	120,9	100,0	445 524	404 722	40 802

№	Страховая организация	Средний взнос, руб.		Выплачено страхового возмещения, тыс. руб.		Темпы роста к I полугодью 2022 г., %	Кол-во выплат, ед.	
		I полугодие 2023 г.	I полугодие 2022 г.	I полугодие 2023 г.	I полугодие 2022 г.		I полугодие 2023 г.	I полугодие 2022 г.
1	Белгосстрах	287,9	259,8	38 455,7	31 434,8	122,3	645 326	514 373
2	Белнефтестрах	280,6	280,2	21 138,3	23 018,0	91,8	367 490	391 104
3	Белэксимгарант	299,7	277,8	7 185,7	6 296,1	114,1	117 855	104 960
4	Промтрансинвест	299,8	191,5	5 123,0	5 822,3	88,0	74 465	84 890
5	КЕНТАВР	612,1	533,0	3 581,6	3 113,3	115,0	54 581	44 835
6	Имклива Иншуранс	445,0	376,3	1 256,7	957,0	131,3	26 167	10 432
7	БелВЭБ Страхование	969,9	769,2	4 693,5	4 499,9	104,3	59 381	45 101
8	Асоба	964,1	929,0	2 012,3	5 213,5	38,6	38 236	93 085
9	Купала	1 334,0	945,7	942,0	813,6	115,8	9 530	9 076
10	Ингосстрах	854,0	781,9	1 520,5	1 691,6	89,9	16 671	18 286
11	Белросстрах	1 100,4	942,5	1 072,0	1 894,4	56,6	13 270	21 253
12	ТАСК	431,1	465,0	1 588,7	1 672,3	95,0	38 822	40 718
13	Евроинс	1 040,4	1 045,0	1 156,0	1 096,2	105,5	17 665	16 078
14	ПриорЛайф	23,9	15,5	1 180,7	1 020,0	115,8	1 664	2 129
ИТОГО		319,2	290,7	90 906,7	88 542,9	102,7	1 481 123	1 396 320

### Добровольное страхование медицинских расходов

№	Страховая организация	Рост кол-ва выплат, ед.	Уровень выплат, %		Средняя выплата, руб.		Частота выплат	
			I полугодие 2023 г.	I полугодие 2022 г.	I полугодие 2023 г.	I полугодие 2022 г.	I полугодие 2023 г.	I полугодие 2022 г.
1	Белгосстрах	130 953	60,6	60,7	59,6	61,1	2,93	2,58
2	Белнефтестрах	-23 614	57,9	76,0	57,5	58,9	2,83	3,62
3	Белэксимгарант	12 895	77,8	80,3	61,0	60,0	3,82	3,72
4	Промтрансинвест	-10 425	65,5	84,0	68,8	68,6	2,86	2,34
5	КЕНТАВР	9 746	67,3	76,1	65,6	69,4	6,28	5,84
6	Имклива Иншуранс	15 735	26,6	62,9	48,0	91,7	2,47	2,58
7	БелВЭБ Страхование	14 280	112,8	122,9	79,0	99,8	13,84	9,48
8	Асоба	-54 849	63,4	163,8	52,6	56,0	11,62	27,17
9	Купала	454	51,5	47,9	98,8	89,6	6,96	5,05
10	Ингосстрах	-1 615	87,3	84,0	91,2	92,5	8,17	7,10
11	Белросстрах	-7 983	62,6	90,1	80,8	89,1	8,52	9,53
12	ТАСК	-1 896	100,8	99,1	40,9	41,1	10,62	11,22
13	Евроинс	1 587	121,0	141,2	65,4	68,2	19,24	21,64
14	ПриорЛайф	-465	2 805,0	3 642,9	709,5	479,1	0,94	1,18
ИТОГО		84 803	63,9	75,3	61,4	63,4	3,32	3,45

### Добровольное страхование от несчастных случаев и болезней на время поездки за границу

№	Страховая организация	Начислено взносов, тыс. руб.		Темпы роста к I полугодю 2022 г., %	Доля на рынке, %	Кол-во застрахованных лиц		Рост кол-ва застрахованных лиц
		I полугодие 2023 г.	I полугодие 2022 г.			I полугодие 2023 г.	I полугодие 2022 г.	
1	Белнефтестрах	5 243,5	6 485,7	80,8	21,2	75 225	82 608	-7 383
2	Белгосстрах	4 105,8	4 077,7	100,7	16,6	126 358	92 591	33 767
3	Купала	3 417,9	4 036,1	84,7	13,8	79 644	84 124	-4 480
4	Промтрансинвест	3 349,2	3 260,5	102,7	13,5	77 520	65 079	12 441
5	ТАСК	3 026,0	2 507,5	120,7	12,2	51 726	43 544	8 182
6	Евроинс	1 483,3	1 585,3	93,6	6,0	27 751	26 525	1 226
7	Асоба	1 412,7	1 293,9	109,2	5,7	30 527	22 402	8 125
8	Имклива Иншуранс	1 166,5	690	169,1	4,7	41 923	31 273	10 650
9	Белросстрах	739,8	971,2	76,2	3,0	12 033	13 107	-1 074
10	Белэксимгарант	694,4	613,0	113,3	2,8	10 043	10 053	-10
11	КЕНТАВР	114,0	215,1	53,0	0,5	2 500	2 891	-391
12	Ингосстрах	32,4	47,7	67,9	0,1	976	1 505	-529
13	БелВЭБ Страхование	0,0	0,0	-	0,0	0	1 209	-1 209
ИТОГО		24 785,4	25 783,7	96,1	100,0	536 226	476 911	59 315

№	Страховая организация	Выплачено страхового возмещения, тыс. руб.		Темпы роста к I полугодю 2022 г., %	Кол-во выплат, ед.		Рост кол-ва выплат, ед.	Уровень выплат, %	
		I полугодие 2023 г.	I полугодие 2022 г.		I полугодие 2023 г.	I полугодие 2022 г.		I полугодие 2023 г.	I полугодие 2022 г.
1	Белнефтестрах	1 139,7	524,3	217,4	1 230	1 040	190	21,7	8,1
2	Белгосстрах	1 083,3	921,5	117,6	1 135	1 413	-278	26,4	22,6
3	Купала	959,5	1 392,2	68,9	1 152	1 900	-748	28,1	34,5
4	Промтрансинвест	1 293,3	481,6	268,5	1 117	657	460	38,6	14,8
5	ТАСК	476,5	784,7	60,7	635	413	222	15,7	31,3
6	Евроинс	554,5	409,6	135,4	594	340	254	37,4	25,8
7	Асоба	164,1	234,5	70,0	233	286	-53	11,6	18,1
8	Имклива Иншуранс	380,9	332,6	114,5	409	302	107	32,7	48,2
9	Белросстрах	390,6	267,0	146,3	404	384	20	52,8	27,5
10	Белэксимгарант	205,5	46,7	440,0	96	72	24	29,6	7,6
11	КЕНТАВР	74,0	58,7	126,0	33	53	-20	64,9	27,3
12	Ингосстрах	8,5	6,2	137,1	9	6	3	26,2	13,0
13	БелВЭБ Страхование	0,5	0,0	-	1	0	1	-	-
ИТОГО		6 730,9	5 459,6	123,3	7 048	6 866	182	27,2	21,2

**Добровольное страхование наземных транспортных средств физических лиц**

№	Страховая организация	Начислено взносов, тыс. руб.		Темпы роста к I полугодю 2022 г., %	Доля на рынке, %	Кол-во заключенных договоров, ед.		Рост кол-ва договоров, ед.
		I полугодие 2023 г.	I полугодие 2022 г.			I полугодие 2023 г.	I полугодие 2022 г.	
1	Белгосстрах	24 311,3	20 366,9	119,4	43,2	14 442	15 422	-980
2	Белросстрах	6 706,4	6 584,4	101,9	11,9	2 560	3 153	-593
3	Промтрансинвест	4 977,7	4 586,7	108,5	8,9	2 147	2 584	-437
4	ТАСК	3 569,4	3 173,4	112,5	6,3	1 838	1 988	-150
5	Ингосстрах	3 419,9	3 457,8	98,9	6,1	1 142	1 512	-370
6	Купала	2 980,4	2 485,6	119,9	5,3	1 198	1 244	-46
7	КЕНТАВР	2 721,0	2 472,3	110,1	4,8	1 559	1 687	-128
8	Белнефтестрах	2 433,0	2 331,8	104,3	4,3	1 422	1 746	-324
9	Евроинс	2 373,5	1 497,7	158,5	4,2	653	451	202
10	Имклива Иншуранс	2 109,0	1 883,0	112,0	3,8	1 118	1 167	-49
11	Асоба	594,4	723,8	82,1	1,1	275	475	-200
12	Белэксимгарант	40,6	50,7	80,1	0,1	32	40	-8
13	БелВЭБ Страхование	0,0	0,0	-	0,0	0	0	0
ИТОГО		56 236,5	49 614,1	113,3	100,0	28 386	31 469	-3 083

№	Страховая организация	Выплачено страхового возмещения, тыс. руб.		Темпы роста к I полугодю 2022 г., %	Кол-во выплат, ед.		Рост кол-ва выплат, ед.	Уровень выплат, %	
		I полугодие 2023 г.	I полугодие 2022 г.		I полугодие 2023 г.	I полугодие 2022 г.		I полугодие 2023 г.	I полугодие 2022 г.
1	Белгосстрах	14 427,5	15 535,6	92,9	7 233	9 029	-1 796	59,3	76,3
2	Белросстрах	4 330,9	4 861,9	89,1	1 667	2 196	-529	64,6	73,8
3	Промтрансинвест	2 848,1	3 467,2	82,1	1 581	2 314	-733	57,2	75,6
4	ТАСК	2 355,6	2 406,2	97,9	1 136	1 514	-378	66,0	75,8
5	Ингосстрах	2 525,8	2 247,9	112,4	861	1 038	-177	73,9	65,0
6	Купала	1 590,1	1 559,4	102,0	681	783	-102	53,4	62,7
7	КЕНТАВР	1 758,4	2 445,0	71,9	941	1 267	-326	64,6	98,9
8	Белнефтестрах	1 484,3	1 695,2	87,6	713	866	-153	61,0	72,7
9	Евроинс	748,0	842,0	88,8	245	294	-49	31,5	56,2
10	Имклива Иншуранс	1 574,3	1 518,7	103,7	795	842	-47	74,6	80,7
11	Асоба	435,4	1 066,7	40,8	224	612	-388	73,3	147,4
12	Белэксимгарант	48,4	39,6	122,2	20	32	-12	119,2	78,1
13	БелВЭБ Страхование	25,4	156,5	16,2	24	130	-106	-	-
ИТОГО		34 152,2	37 841,9	90,2	16 121	20 917	-4 796	60,7	76,3

№	Страховая организация	Средний взнос, руб.		Частота страховых выплат по 1 договору		Средняя выплата, руб.	
		I полугодие 2023 г.	I полугодие 2022 г.	I полугодие 2023 г.	I полугодие 2022 г.	I полугодие 2023 г.	I полугодие 2022 г.
1	Белгосстрах	1 683,4	1 320,6	0,50	0,59	1 994,7	1 720,6
2	Белросстрах	2 619,7	2 088,3	0,65	0,70	2 598,0	2 214,0
3	Промтрансинвест	2 318,4	1 775,0	0,74	0,90	1 801,5	1 498,4
4	ТАСК	1 942,0	1 596,3	0,62	0,76	2 073,6	1 589,3
5	Ингосстрах	2 994,7	2 286,9	0,75	0,69	2 933,6	2 165,6
6	Купала	2 487,8	1 998,1	0,57	0,63	2 335,0	1 991,6
7	КЕНТАВР	1 745,3	1 465,5	0,60	0,75	1 868,6	1 929,8
8	Белнефтестрах	1 711,0	1 335,5	0,50	0,50	2 081,7	1 957,5
9	Евроинс	3 634,7	3 320,8	0,38	0,65	3 053,0	2 863,9
10	Имклива Иншуранс	1 886,4	1 613,5	0,71	0,72	1 980,2	1 803,7
11	Асоба	2 161,5	1 523,8	0,81	1,29	1 943,8	1 743,0
12	Белэксимгарант	1 268,8	1 267,5	0,63	0,80	2 420,0	1 237,5
13	БелВЭБ Страхование	-	-	-	-	1 057,9	1 203,8
ИТОГО		1 981,1	1 576,6	0,57	0,66	2 118,5	1 809,1

№	Страховая организация	Кол-во выплат за I полугодие 2023 г., ед.						
		Всего	В том числе по страховым случаям				Прочие	
			Пожар	Стихийные бедствия	ДТП	Противоправные действия третьих лиц		
						Всего	Из них угон, кража ТС	
1	Белгосстрах	7 233	3	90	3 298	2 184	0	1 658
2	Белросстрах	1 667	1	1	729	324	0	612
3	Промтрансинвест	1 581	0	1	778	231	0	571
4	ТАСК	1 136	0	1	579	220	0	336
5	КЕНТАВР	941	0	6	740	195	0	0
6	Ингосстрах	861	0	0	444	78	0	339
7	Имклива Иншуранс	795	0	0	455	55	0	285
8	Купала	681	0	2	440	23	0	216
9	Белнефтестрах	713	1	0	257	42	0	413
10	Евроинс	245	0	0	140	1	0	104
11	Асоба	224	0	0	151	13	0	60
12	Белэксимгарант	20	0	0	19	1	0	0
13	БелВЭБ Страхование	24	0	0	21	1	0	2
ИТОГО		16 121	5	101	8 051	3 368	0	4 596

### Добровольное страхование наземных транспортных средств юридических лиц

№	Страховая организация	Начислено взносов, тыс. руб.		Темпы роста к I полугодю 2022 г., %	Доля на рынке, %	Кол-во заключенных договоров, ед.		Рост кол-ва договоров, ед.
		I полугодие 2023 г.	I полугодие 2022 г.			I полугодие 2023 г.	I полугодие 2022 г.	
1	Белгосстрах	41 042,1	31 490,1	130,3	33,0	22 557	21 551	1 006
2	Промтрансинвест	20 880,1	18 037,0	115,8	16,8	9 909	10 641	-732
3	ТАСК	14 802,6	14 569,5	101,6	11,9	7 395	8 936	-1 541
4	Белнефтестрах	10 824,2	5 686,6	190,3	8,7	23 972	13 182	10 790
5	Евроинс	8 293,6	5 032,3	164,8	6,7	2 460	1 602	858
6	Асоба	6 366,3	5 478,8	116,2	5,1	3 412	4 075	-663
7	Белросстрах	6 110,3	6 268,0	97,5	4,9	1 940	2 376	-436
8	Купала	4 655,5	4 451,6	104,6	3,7	2 343	2 398	-55
9	Ингосстрах	4 379,2	3 232,1	135,5	3,5	1 239	1 184	55
10	КЕНТАВР	3 624,0	2 730,3	132,7	2,9	2 043	1 874	169
11	Белэксимгарант	1 977,7	1 981,6	99,8	1,6	1 489	1 630	-141
12	Имклива Иншуранс	1 476,3	942,6	156,6	1,2	608	413	195
13	БелВЭБ Страхование	0,0	0,0	-	0,0	0	0	0
ИТОГО		124 431,8	99 900,5	124,6	100,0	79 367	69 862	9 505

№	Страховая организация	Выплачено страхового возмещения, тыс. руб.		Темпы роста к I полугодю 2022 г., %	Кол-во выплат, ед.		Рост кол-ва выплат, ед.	Уровень выплат, %	
		I полугодие 2023 г.	I полугодие 2022 г.		I полугодие 2023 г.	I полугодие 2022 г.		I полугодие 2023 г.	I полугодие 2022 г.
1	Белгосстрах	27 328,4	24 519,5	111,5	8 459	8 754	-295	66,6	77,9
2	Промтрансинвест	16 216,3	15 620,6	103,8	6 189	7 296	-1 107	77,7	86,6
3	ТАСК	13 470,5	16 315,0	82,6	4 701	6 221	-1 520	91,0	112,0
4	Белнефтестрах	5 545,1	5 346,0	103,7	1 879	2 001	-122	51,2	94,0
5	Евроинс	5 681,2	5 669,6	100,2	1 610	1 700	-90	68,5	112,7
6	Асоба	4 386,2	4 942,5	88,7	1 746	2 353	-607	68,9	90,2
7	Белросстрах	4 518,7	5 523,8	81,8	1 587	2 074	-487	74,0	88,1
8	Купала	3 357,6	2 810,5	119,5	1 100	952	148	72,1	63,1
9	Ингосстрах	3 213,8	2 579,5	124,6	815	727	88	73,4	79,8
10	КЕНТАВР	2 520,2	2 392,2	105,4	851	915	-64	69,5	87,6
11	Белэксимгарант	1 293,0	2 036,5	63,5	577	910	-333	65,4	102,8
12	Имклива Иншуранс	1 054,2	815,5	129,3	355	263	92	71,4	86,5
13	БелВЭБ Страхование	259,9	1 796,9	14,5	78	553	-475	-	-
ИТОГО		88 845,2	90 368,1	98,3	29 947	34 719	-4 772	71,4	90,5

## Добровольное страхование наземных транспортных средств юридических лиц

№	Страховая организация	Средний взнос, руб.		Частота страховых выплат по 1 договору		Средняя выплата, руб.	
		I полугодие 2023 г.	I полугодие 2022 г.	I полугодие 2023 г.	I полугодие 2022 г.	I полугодие 2023 г.	I полугодие 2022 г.
1	Белгосстрах	1 819,5	1 461,2	0,38	0,41	3 230,7	2 800,9
2	Промтрансинвест	2 107,2	1 695,0	0,62	0,69	2 620,2	2 141,0
3	ТАСК	2 001,7	1 630,4	0,64	0,70	2 865,5	2 622,6
4	Белнефтестрах	451,5	431,4	0,08	0,15	2 951,1	2 671,7
5	Евроинс	3 371,4	3 141,3	0,65	1,06	3 528,7	3 335,1
6	Асоба	1 865,9	1 344,5	0,51	0,58	2 512,1	2 100,5
7	Белросстрах	3 149,6	2 638,0	0,82	0,87	2 847,3	2 663,4
8	Купала	1 987,0	1 856,4	0,47	0,40	3 052,4	2 952,2
9	Ингосстрах	3 534,5	2 729,8	0,66	0,61	3 943,3	3 548,1
10	КЕНТАВР	1 773,9	1 456,9	0,42	0,49	2 961,5	2 614,4
11	Белэксимгарант	1 328,2	1 215,7	0,39	0,56	2 240,9	2 237,9
12	Имклива Иншуранс	2 428,2	2 282,3	0,58	0,64	2 969,5	3 100,8
13	БелВЭБ Страхование	-	-	-	-	3 332,6	3 249,4
ИТОГО		1 567,8	1 430,0	0,38	0,50	2 966,7	2 602,8

№	Страховая организация	Кол-во выплат за I полугодие 2023 г., ед.							
		Всего	В том числе по страховым случаям				Противоправные действия третьих лиц		Прочие
			Пожар	Стихийные бедствия	ДТП	Всего	Из них угон, кража ТС		
1	Белгосстрах	8 459	13	126	4 437	967	0	2 916	
2	Промтрансинвест	6 189	3	2	3 491	149	0	2 544	
3	ТАСК	4 701	6	6	2 285	225	1	2 179	
4	Белнефтестрах	1 879	2	3	461	17	0	1 396	
5	Асоба	1 746	2	2	874	95	0	773	
6	Евроинс	1 610	0	1	802	13	0	794	
7	Белросстрах	1 587	3	3	535	214	0	832	
8	Купала	1 100	0	0	614	13	0	473	
9	КЕНТАВР	851	0	2	774	75	1	0	
10	Ингосстрах	815	0	0	423	43	0	349	
11	Белэксимгарант	577	0	6	524	16	0	31	
12	Имклива Иншуранс	355	0	0	190	24	0	141	
13	БелВЭБ Страхование	78	0	0	60	0	0	18	
ИТОГО		29 947	29	151	15 470	1 851	2	12 446	

*По данным страховых организаций*

## Принят Кодекс «Об архитектурной, градостроительной и строительной деятельности»

В соответствии со статьей 4 Кодекса при разработке проектной документации, возведении, реконструкции, модернизации, технической модернизации, капитальном ремонте объекта, ремонтно-реставрационных работах, оказании инженерных услуг юридическими лицами, физическими лицами, в том числе индивидуальными предпринимателями, могут заключаться на условиях правил добровольного страхования, утвержденных страховщиком либо объединением страховщиков, договоры добровольного страхования: строительно-монтажных рисков; гражданской ответственности организаций, создающих повышенную опасность для окружающих; гражданской ответственности за причинение вреда в связи с осуществлением профессиональной деятельности; по иным видам добровольного страхования, не относящимся к страхованию жизни.

Кроме того, в соответствии со статьей 89 Кодекса заключение договора страхования ответственности за неисполнение либо ненадлежащее исполнение подрядчиком своих обязательств по устранению результата строительно-монтажных работ ненадлежащего качества, выявленного в период гарантийного срока эксплуатации объектов жилищного, социально-культурного и коммунально-бытового назначения, является одним из способов обеспечения исполнения обязательств в период гарантийного срока эксплуатации объектов жилищного, социально-культурного и коммунально-бытового назначения.

Кодекс вступит в силу 23 июля 2024 г. ■

# Страхование жизни и дополнительной пенсии

В 2022 году добровольное страхование жизни и дополнительной пенсии осуществляли 3 страховые организации, одна из них государственная – Государственное предприятие «Стравита» – и две частные: СООО «ПриорЛайф» и УСП «БелВЭБ Страхование», получившее с 3 января 2022 г. право на осуществление добровольного страхования, относящегося к страхованию жизни. На долю Стравиты приходится около 72,2 % от всех страховых взносов по видам страхования, относящимся к страхованию жизни, «ПриорЛайф» – 27,7 %, «БелВЭБ Страхование» – 0,05 %.

Удельный вес страховых взносов по видам страхования, относящимся к страхованию жизни, в ВВП в 2022 году составил 0,12 % (0,13 % – в 2021 г.), размер взноса на душу населения – 26,0 руб., или 9,9 доллара США (9,4 доллара – в 2021 г.).

С 1 октября 2022 года, в соответствии с Указом Президента Республики Беларусь от 27.09.2021 г. № 367 «О добровольном страховании дополнительной накопительной пенсии», к уже существующим программам накопительного страхования прибавилась еще одна, отличающаяся от других механизмом государственного софинансирования. Осуществление данного вида страхования возложено на республиканское унитарное страховое предприятие «Стравита».

## СТРАХОВЫЕ ВЗНОСЫ

Объем взносов по видам страхования, относящимся к страхованию жизни, на 01.01.2023 г. составил 239,2 млн руб., или 13,0 % от общей суммы взносов по рынку. По сравнению с 2021 годом, когда по данному сегменту страхования было начислено 221,5 млн руб., можно отметить прирост взносов на 7,9 %, в долларовом эквиваленте – на 4,6 %.

Доля страховых взносов по добровольному страхованию жизни и дополнительной пенсии по договорам, заключенным с юридическими лицами, постепенно снижалась: с 75,6 % – в 2015 году до 50,4 % от общей суммы взносов – в 2019 году. Однако с 2020 года этот показатель снова начал расти. По итогам 2021 года удельный вес взносов юридических лиц составил 61,2 %, а в 2022 – уже 66,1 %.

Доля страхования жизни в портфеле добровольного личного страхования демонстрировала стабильно положительную динамику: в период с 2010 года по 2020 год она возросла с 7,4 % до 31,7 % соответственно, однако с 2021 года начала несущественно снижаться, достигнув показателя в 29,6 % по итогам прошлого отчетного периода. Распределение взносов по добровольному страхованию жизни по сравнению с прошлым годом еще больше скорректировалось в сторону увеличения доли

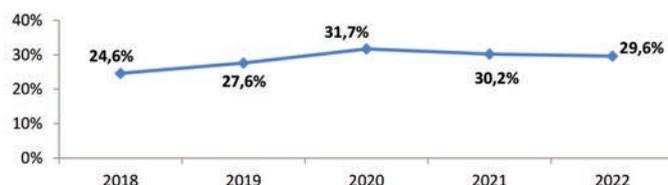


Рис. 1. Доля взносов по страхованию жизни в портфеле добровольного личного страхования.

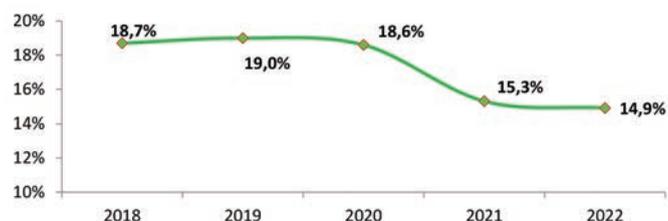


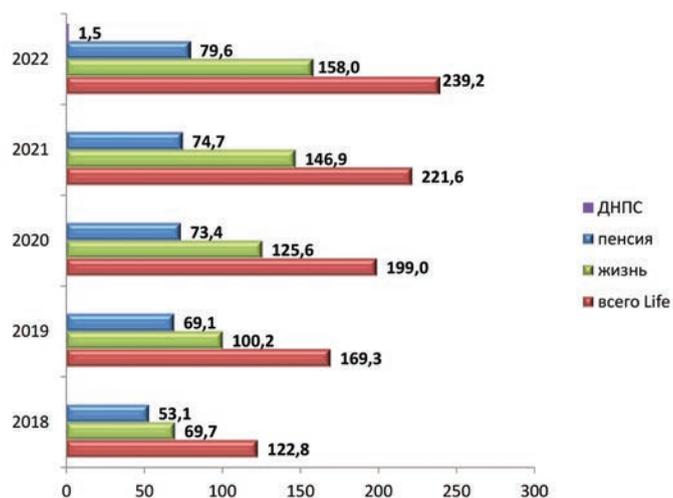
Рис. 2. Доля взносов по страхованию дополнительной пенсии в портфеле добровольного личного страхования.

Таблица 1. Страховые взносы по страхованию жизни и дополнительной пенсии

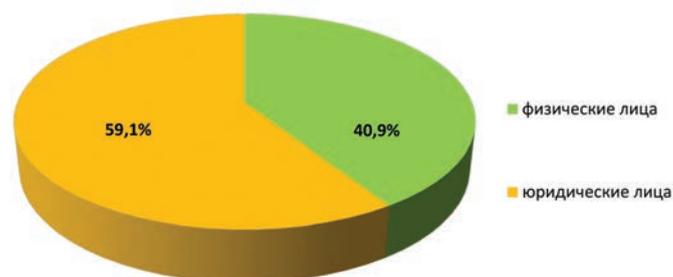
Вид страхования	Страховые взносы, млн руб.		Темп прироста 2022/2021, %	Удельный вес, %
	2022 г.	2021 г.		
<b>Страхование жизни:</b>	<b>158,04</b>	<b>146,86</b>	<b>7,6</b>	<b>66,1</b>
с физическими лицами	64,68	69,28	-6,6	27,0
с юридическими лицами	93,35	77,58	20,3	39,0
<b>Страхование дополнительной пенсии:</b>	<b>79,59</b>	<b>74,66</b>	<b>6,6</b>	<b>33,3</b>
с физическими лицами	14,92	16,69	-10,6	6,2
с юридическими лицами	64,67	57,97	11,6	27,0
<b>Страхование дополнительной накопительной пенсии (ДНПС)</b>	<b>1,53</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>0,6</b>
<b>ВСЕГО</b>	<b>239,15</b>	<b>221,60</b>	<b>7,9</b>	<b>100,0</b>

**Таблица 2. Структура заключенных договоров по добровольному страхованию жизни и дополнительной пенсии**

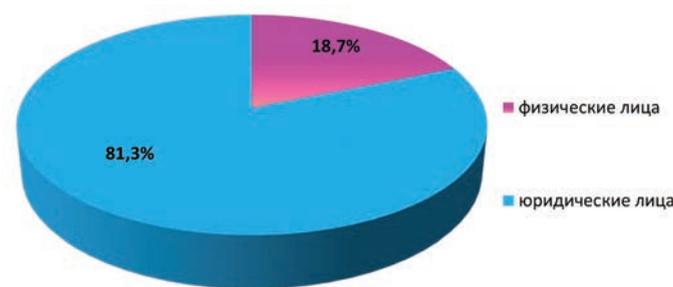
Вид страхования	Заключено договоров, единиц		Темп прироста 2022/2021, %	Удельный вес, %
	2022 г.	2021 г.		
<b>Страхование жизни:</b>	<b>13 765</b>	<b>15 513</b>	<b>-11,3</b>	<b>53,1</b>
с физическими лицами	13 322	14 890	-10,5	51,3
с юридическими лицами	443	623	-28,9	1,7
<b>Страхование дополнительной пенсии:</b>	<b>1 234</b>	<b>1 525</b>	<b>-19,1</b>	<b>4,8</b>
с физическими лицами	1 190	1 441	-17,4	4,6
с юридическими лицами	44	84	-47,6	0,2
<b>Страхование дополнительной накопительной пенсии (ДНПС)</b>	<b>10 948</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>42,2</b>
<b>ВСЕГО</b>	<b>25 947</b>	<b>17 038</b>	<b>52,3</b>	<b>100,0</b>



**Рис. 3. Структура и динамика страховых взносов по страхованию жизни и дополнительной пенсии, млн руб.**



**Рис. 4. Структура взносов по страхованию жизни.**



**Рис. 5. Структура взносов по страхованию дополнительной пенсии (без учета ДНПС).**

взносов по договорам, заключенным с юридическими лицами. Так, в 2021 году взносы по договорам страхования жизни с юридическими лицами составили 52,8 % от общей суммы взносов по данному виду страхования, с физическими лицами – 47,2 %, а в 2022 году – 59,1 % и 40,9 % соответственно. Также по договорам страхования жизни, заключенным с юридическими лицами, наблюдался довольно высокий темп прироста страховых взносов – 20,3 %.

По страхованию дополнительной пенсии произошел рост начисленных взносов с 74,7 млн руб. в 2021 году до 79,6 млн руб. в 2022 году, темп прироста составил 6,6 %. Доля взносов по страхованию дополнительной пенсии в структуре добровольного личного страхования достигла своего минимума за последнее десятилетие и составила 14,9 %. 81,3 % взносов по данному виду страхования приходится на договоры, заключенные с юридическими лицами, – этот показатель вырос с прошлого отчетного периода на 3,7 п. п. Сохранилась тенденция сокращения удельного веса взносов по договорам с физическими лицами: в 2021 году – на 10,9 %, в 2022 году – еще на 10,6 %.

За 3 месяца осуществления добровольного страхования дополнительной накопительной пенсии (ДНПС) сумма страховых взносов составила 1,5 млн руб. Доля нового вида страхования в общем объеме взносов по страхованию жизни и дополнительной пенсии по итогам года составила 0,6 %, удельный вес в портфеле добровольного личного страхования – 0,3 %.

## ДОГОВОРЫ СТРАХОВАНИЯ

Всего по добровольному страхованию жизни и дополнительной пенсии за 2022 год заключено 25 947 договоров, что на 52,3 % больше аналогичного показателя по итогам 2021 года. Такой рост обеспечен за счет заключенных договоров добровольного страхования дополнительной накопительной пенсии (ДНПС). Их доля в общем объеме договоров по видам страхования, относящимся к страхованию жизни, составила 42,2 %.

Вместе с тем, по всем остальным договорам как по страхованию жизни, так и дополнительной пенсии произошло довольно существенное снижение. Так, сокращение количества договоров страхования дополнительной пенсии,

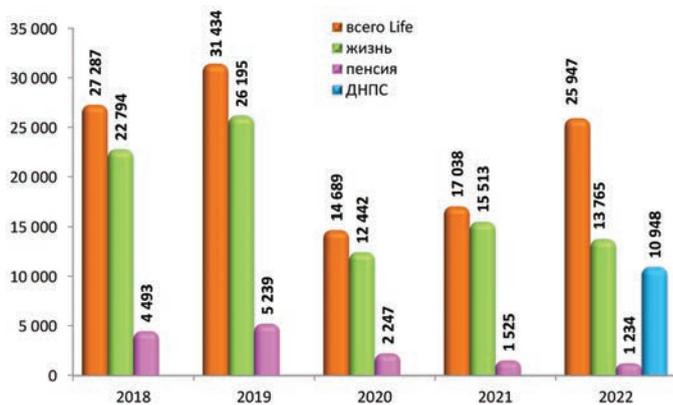


Рис. 6. Структура и динамика договоров страхования.

заключенных с юридическими лицами, составило 47,6 %, страхования жизни – на 28,9 %.

В течение 2018–2021 годов наблюдалась положительная динамика по количеству застрахованных по добровольному страхованию жизни и страхованию дополнительной пенсии. Однако по итогам 2022 года данный показатель сократился на 11,4 %. Небольшой прирост (2,1 %) произошел лишь по договорам добровольного страхования дополнительной пенсии, заключенным с юридическими лицами. Удельный вес числа застрахованных по страхованию дополнительной накопительной пенсии составил 3,0 %.

Средняя страховая сумма по договору страхования жизни с физическим лицом в 2022 году составила 11,7 тыс. руб.,

в 2021 году эта цифра составляла 12,6 тыс. руб., в 2020 году – 12,0 тыс. руб.

Средняя страховая сумма по договору страхования дополнительной пенсии с физическим лицом в 2022 году довольно существенно выросла и составила 55,6 тыс. руб., в 2021 году – 33,3 тыс. руб., в 2020 году данная цифра составляла 44,1 тыс. руб.

Средняя страховая сумма по договору страхования дополнительной накопительной пенсии сложилась на уровне 22,4 тыс. руб.

## СТРАХОВЫЕ ВЫПЛАТЫ

Всего в 2022 году по добровольному страхованию жизни и дополнительной пенсии было произведено 141 235 выплат на сумму 224,1 млн руб. Уровень выплат достиг своего максимума и составил 93,7 % (в 2021 г. – 72,2 %, в 2020 г. – 38,1 %, в 2019 г. – 40,4 %). Концентрация суммы выплат страхового обеспечения сместилась в сторону физических лиц: с 33,4 % в 2021 году до 42,4 % в 2022 году.

Доля страховых выплат по добровольному страхованию жизни в общем объеме по-прежнему растет: по итогам 2022 года она составила 81,2 % (в 2021 г. – 80,7 %, в 2020 г. – 67,5 %). За прошедший год по страхованию жизни было выплачено страхового обеспечения на сумму 182,0 млн руб., что на 41,0 % больше, чем в 2021 г. При этом по договорам страхования, заключенным с юридическими лицами, данная величина выросла на 66,5 %, с физическими лицами – на 26,0 %. Удельный вес таких выплат в общем

Таблица 3. Число застрахованных лиц по добровольному страхованию жизни и дополнительной пенсии (по данным страховых организаций)

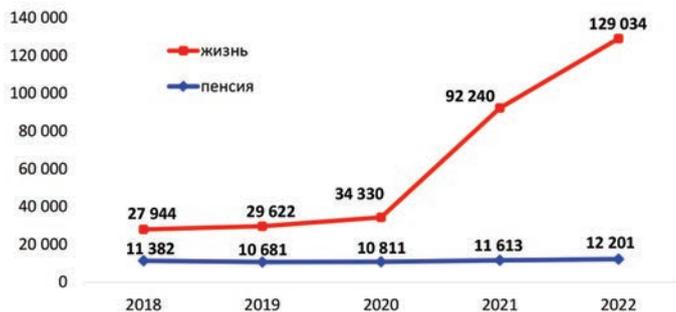
Вид страхования	Число застрахованных, чел.		Темп прироста 2022/2021, %	Удельный вес, %
	на 01.01.2023 г.	на 01.01.2022 г.		
<b>Страхование жизни:</b>	<b>148 508</b>	<b>209 264</b>	<b>-29,0</b>	<b>40,3</b>
с физическими лицами	83 710	89 863	-6,8	22,7
с юридическими лицами	64 798	119 401	-45,7	17,6
<b>Страхование дополнительной пенсии:</b>	<b>209 248</b>	<b>206 777</b>	<b>1,2</b>	<b>56,8</b>
с физическими лицами	18 130	19 587	-7,4	5,3
с юридическими лицами	191 118	187 190	2,1	50,8
<b>Страхование дополнительной накопительной пенсии (ДНПС)</b>	<b>10 948</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>3,0</b>
<b>ВСЕГО</b>	<b>368 704</b>	<b>416 041</b>	<b>-11,4</b>	<b>100,0</b>

Таблица 4. Структура страховых выплат по страхованию жизни и дополнительной пенсии

Вид страхования	Страховые выплаты, млн руб.		Темп прироста 2022/2021, %	Удельный вес, %
	2022 г.	2021 г.		
<b>Страхование жизни:</b>	<b>181,99</b>	<b>129,06</b>	<b>41,0</b>	<b>81,2</b>
с физическими лицами	79,78	47,92	66,5	35,6
с юридическими лицами	102,21	81,14	26,0	45,6
<b>Страхование дополнительной пенсии:</b>	<b>42,10</b>	<b>30,92</b>	<b>36,2</b>	<b>18,8</b>
с физическими лицами	15,33	5,53	177,3	6,8
с юридическими лицами	26,77	25,39	5,4	11,9
<b>ВСЕГО</b>	<b>224,09</b>	<b>159,98</b>	<b>40,1</b>	<b>100,0</b>

**Таблица 5. Количество страховых выплат по страхованию жизни и дополнительной пенсии**

Вид страхования	Количество выплат		Темп прироста 2022/2021, %	Удельный вес, %
	2022 г.	2021 г.		
<b>Страхование жизни:</b>	<b>129 034</b>	<b>92 240</b>	<b>39,9</b>	<b>91,4</b>
с физическими лицами	27 555	24 606	12,0	19,5
с юридическими лицами	101 479	67 634	50,0	71,9
<b>Страхование дополнительной пенсии:</b>	<b>12 201</b>	<b>11 613</b>	<b>5,1</b>	<b>8,6</b>
с физическими лицами	2 940	2 412	21,9	2,1
с юридическими лицами	9 261	9 201	0,7	6,6
<b>ВСЕГО</b>	<b>141 235</b>	<b>103 853</b>	<b>36,0</b>	<b>100,0</b>



**Рис. 7. Динамика количества выплат.**

объеме выплаченного страхового обеспечения по видам страхования, относящимся к страхованию жизни, составил 45,6 % и 35,6 % соответственно.

Выплаты по добровольному страхованию дополнительной пенсии за отчетный период составили 42,1 млн руб., увеличившись на 36,2 % по сравнению с прошлым отчетным периодом. Здесь наибольший рост характерен для договоров с физическими лицами – почти в 3 раза по сравнению с 2021 г.

Также можно отметить довольно существенный рост количества выплат страхового обеспечения (на 36,0 %), преимущественно произошедший за счет договоров добровольного страхования жизни, заключенных с юридическими лицами, – данный показатель превысил уровень 2021 года на 50,0 %, а по сравнению с 2020 годом увеличился почти в 15 раз. Количество выплат юридическим лицам по страхованию дополнительной пенсии осталось практически на уровне прошлого года. ■

*Материал подготовила  
Евгения Шанина*

## УВАЖАЕМАЯ ЮЛИЯ ЧЕСЛАВОВНА!

**БЕЛОРУССКАЯ АССОЦИАЦИЯ СТРАХОВЩИКОВ  
СЕРДЕЧНО ПОЗДРАВЛЯЕТ ВАС  
С ДНЕМ РОЖДЕНИЯ!**



**Юлия Голуб**, заместитель генерального директора  
УСП «БелВЭБ Страхование»

Желаем Вам не только прекрасных эмоций, но и множества полезных дел, успехов, верных друзей и поклонников!

Юлия Чеславовна, Вы – уникальный человек, который смог добиться такого высокого положения в жизни, благодаря своей целеустремленности и незаурядным усилиям! Ваши серьезное и добросовестное отношение к делу, умение индивидуально подойти к решению каждого вопроса внесли значительный вклад в развитие медицинского страхования в компании «БелВЭБ Страхование», а также снискали уважение коллег.

Пусть Ваши опыт и талант позволят и впредь успешно справляться с ответственными задачами, преодолевать трудности и претворять в жизнь смелые планы.

Желаем Вам успеха, здоровья, счастья, мира, благополучия, еще более благополучного счастливого года, а также уважения и любви Вашей семьи и близких! Пусть Вас всегда окружают профессионализм и безусловная поддержка коллег.

С юбилеем!

11 июля 2023 г.

## Телемедицина в практике «Балт Ассистанс»: Опыт и перспективы

СОГЛАСНО НАУЧНЫМ ИССЛЕДОВАНИЯМ ТЕЛЕМЕДИЦИНА СУЩЕСТВУЕТ УЖЕ С КОНЦА XIX ВЕКА, ОДНАКО В ПОСЛЕДНИЕ НЕСКОЛЬКО ЛЕТ ОНА ОСОБЕННО АКТИВНО НАБИРАЕТ ОБОРОТЫ. БЛАГОДАРЯ ЦИФРОВИЗАЦИИ ВСЕХ СФЕР ЖИЗНИ ВСЕ БОЛЬШЕ ЗАСТРАХОВАННЫХ ПРЕДПОЧИТАЮТ ДИСТАНЦИОННУЮ КОНСУЛЬТАЦИЮ С ВРАЧОМ ОЧНОМУ ВИЗИТУ. В СВЯЗИ С ЭТИМ КОМПАНИЯ «БАЛТ АССИСТАНС» РЕГУЛЯРНО РАСШИРЯЕТ СЕТЬ ПАРТНЕРСКИХ МЕДИЦИНСКИХ УЧРЕЖДЕНИЙ И ПЕРЕЧЕНЬ СПОСОБОВ СВЯЗИ ДЛЯ ОКАЗАНИЯ ЭТОЙ УСЛУГИ В ЛЮБОЙ ТОЧКЕ МИРА.

В наши дни под понятием «телемедицина» подразумевается форма реализации лечебно-диагностических процессов в здравоохранении с помощью компьютерных и телекоммуникационных технологий. Другими словами, для пациентов – это возможность получить медицинскую помощь дистанционно, без длительного ожидания записи к врачу, посещения медицинских учреждений, трат времени и средств на дорогу и без ожидания в очередях.

### КТО ВЫБИРАЕТ УСЛУГИ ТЕЛЕМЕДИЦИНЫ?

В первую очередь, для проведения дистанционной консультации в ассистанс обращаются застрахованные лица с легкими формами заболевания, которые не требуют сложных диагностических процедур, а также те, кто предпочитает лечение на дому. В абсолютном большинстве случаев речь идет о различных заболеваниях органов дыхания: ОРВИ, гриппе, острых формах синусита, тонзиллита, фарингита и т. д. (рис. 1)

Следующая группа – пациенты, контролирующие состояние здоровья во время лечения, назначенного врачом по

сле очного приема. В этом случае в ходе телеконсультации у доктора есть возможность проконтролировать эффективность назначенного лечения и при необходимости его скорректировать.

Все чаще для организации телемедицинских консультаций в контакт-центр «Балт Ассистанс» обращаются застрахованные, отправляющиеся на отдых и выбирающие для этого нетуристические регионы со слабо развитой инфраструктурой, а также туристы, путешествующие с маленькими детьми. Услуга «телемедицина» позволяет им получить помощь здесь и сейчас без необходимости ехать за сотни километров до ближайшего медицинского учреждения.

В отношении граждан Республики Беларусь, в ассистанс за данной услугой обращаются также студенты, обучающиеся в европейских учебных заведениях, в частности на территории Республики Польша. Связано это, в первую очередь, с особенностями законодательства данного государства, согласно которому оказать очные медицинские услуги несовершеннолетнему гражданину другой страны возможно только в при наличии взрослого сопровождающего лица, пребывающего с ним (например, куратора группы от университета), а также доверенности от родителей, составленной на польском языке либо на локальном языке с последующим нотариально заверенным переводом на польский. Решить этот вопрос также помогают дистанционные консультации.



\*за всю практику ООО "Балт Ассистанс"

Рис. 1.

### РОСТ ПОПУЛЯРНОСТИ ТЕЛЕМЕДИЦИНЫ ВО ВРЕМЯ ПАНДЕМИИ

Пандемия во многом стала драйвером для развития телемедицины. С начала 2020 года процедура организации медицинской помощи застрахованным с ОРВИ, гриппом, тонзиллитом и другими заболеваниями, ассоциирующимися с COVID-19, значительно усложнилась. Многие клиники прекратили очный прием таких пациентов, предложив в качестве

## ГЕОГРАФИЯ ТЕЛЕКОНСУЛЬТАЦИЙ, ОРГАНИЗОВАННЫХ ЗА ВСЮ ПРАКТИКУ ООО "БАЛТ АССИСТАНС"



Рис. 2.

альтернативы обращение на «горячую линию», вызов кареты скорой помощи и обращение в приемный покой специализированных госпиталей для приема больных коронавирусной инфекцией.

В сложившихся условиях, когда предлагаемые системой здравоохранения альтернативы не могли в полном объеме удовлетворить нужды потребителей, профильный департамент ООО «Балт Ассистанс» провел работу по расширению партнерской сети медицинских учреждений, предоставляющих услугу телемедицинских консультаций. Рабочие процессы всех отделов в течение месяца были перестроены под реальный спрос и возможности. Сейчас ситуация изменилась к лучшему, при этом за время пандемии многие застрахованные смогли оценить все преимущества телемедицины в качестве удобного и эффективного способа получения медицинской помощи.

### ПРЕИМУЩЕСТВА ТЕЛЕМЕДИЦИНЫ

#### Оперативность организации медицинской помощи

Услуга «телемедицина» позволяет оперативно организовать медицинскую помощь в любой точке земного шара посредством чата в мессенджерах, аудио- или видеосвязи. При этом пациент имеет возможность получить консультацию узкопрофильных специалистов, ожидание очной записи к которым может занимать длительное время. За-

страхованному не требуется тратить время на дорогу до медицинского учреждения и утомительное нахождение в очередях. В назначенное время доктор самостоятельно свяжется удобным для пациента способом. Кроме того, медицинские учреждения-партнеры «Балт Ассистанс», предоставляющие услугу телемедицины, имеют в своем штате квалифицированных русско- и англоговорящих врачей, что позволяет провести консультацию в максимально комфортной для застрахованного форме на понятном ему языке.

#### Возможность получения медицинской помощи в отдаленных и труднодоступных регионах

Широкая сеть партнерских медучреждений позволяет специалистам «Балт Ассистанс» организовывать телемедицинские консультации даже в самых экзотических регионах. Так, только за последний год в контакт-центр для получения этой услуги обращались застрахованные из Андорры, Аргентины, Катара, с Мальдивских и Сейшельских островов, из отдаленных регионов Индонезии (рис. 2).

В Андорре застрахованная почувствовала сильную боль в горле после катания на лыжах, но не хотела обращаться в больницу. Для нее была организована телеконсультация с русскоговорящим врачом, который установил диагноз «острый тонзиллит» и назначил лекарства.

Также консультация организована для мужчины, который, несмотря на плохое самочувствие и температуру тела выше 39 градусов, в связи с работой был вынужден совер-

### СТОИМОСТЬ УСЛУГ ТЕЛЕМЕДИЦИНЫ В РАЗНЫХ СТРАНАХ МИРА (ЕВРО)

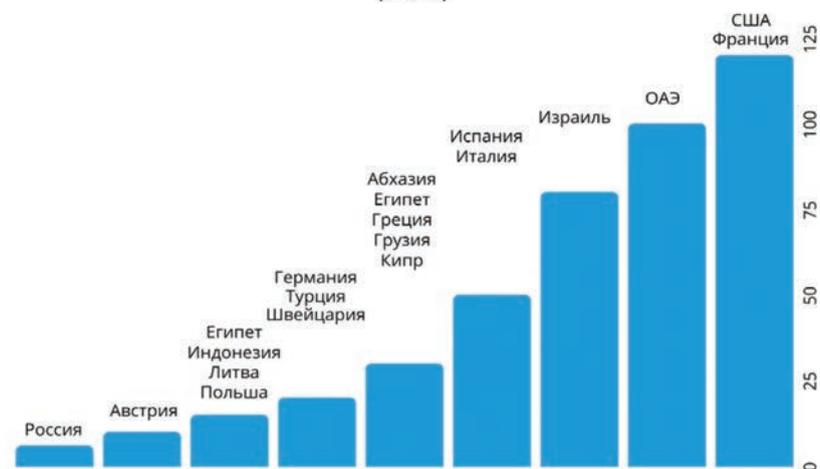


Рис. 3.

шить поездку из Уругвая в Буэнос-Айрес и при этом не мог посетить медицинское учреждение. В каждом из городов ему были организованы телеконсультации с англоговорящим доктором, в ходе которых врач имел возможность следить за состоянием пациента и корректировать лечение. Уже после третьей консультации самочувствие застрахованного значительно улучшилось.

У одной из застрахованных туристок во время перелета в Катар резко снизилось давление, начались тошнота и головокружение. По прибытии в аэропорт она обратилась в контакт-центр «Балт Ассистанс», и в течение получаса для нее была организована телеконсультация. Доктор назначил ей медикаменты, которые она смогла приобрести в аптеке неподалеку от здания аэровокзала. Давление удалось быстро нормализовать, и туристка продолжила свое путешествие.

В одном же из случаев специалисты «Балт Ассистанс» организовали телемедицинскую консультацию для моряка, который получил рану головы в момент, когда теплоход находился в 300 милях от Японии в открытом море и шел в сторону Филиппин. Труба, плохо закрепленная на стене, сорвалась и одним краем задела застрахованного, оставив рваную рану размером около 12-13 сантиметров. Капитан теплохода обратился за помощью в контакт-центр «Балт Ассистанс». Он сообщил, что на борту нет врача, и первую помощь пострадавшему оказали другие члены экипажа. Однако из-за отсутствия медицинских знаний они не могли определить тяжесть состояния застрахованного и необходимость его эвакуации с судна, для которой потребовался бы внеплановый заход в ближайший порт.

Для уточнения этих деталей специалистами «Балт Ассистанс» была организована телеконсультация, в ходе которой врач определил, что у застрахованного серьезная черепно-мозговая травма. Требовалось исключить кровоизлияние в мозг, для чего провести КТ и МРТ. Также застрахованному была необходима хирургическая обработка раны и наложение швов во избежание попадания инфекции.

На основании этого мнения было принято окончательное решение о необходимости эвакуации застрахованного. Оптимальным решением стала транспортировка застрахованного в порт Манила на Филиппинах, где специалисты ассистанса подобрали партнерскую больницу и организовали трансфер из порта до медицинского учреждения в сопровождении врача, а также переводчика, так как застрахованный не знал английского языка.

По прибытии в медучреждение мужчине провели хирургическую обработку раны, наложили швы и госпитализировали на несколько дней. Пока пациент выздоравливал, его корабль продолжил рейс без него, поэтому специалисты «Балт Ассистанс» проработали вариант транспортировки застрахованного на родину и согласовали все расходы. После выписки для мужчины было организовано проживание в отеле до дня вылета, трансфер из медучреждения до отеля и из отеля в аэропорт, а также перелет из Манилы в родной город.

### Стоимость оказания услуг

Стоимость дистанционной консультации сравнительно ниже других видов медицинских услуг. Зачастую она полностью заменяет потребность в организации более дорогого по стоимости амбулаторного визита. Средняя стоимость одной телеконсультации в большинстве самых востребованных туристических странах не превышает 30 EUR, в то время как амбулаторный визит обходится от 50 EUR и выше. Исключением являются страны, где стоимость любых медицинских услуг традиционно высока (рис. 3).

### Возможность получать электронные рецепты

Сервис стал особенно востребован среди застрахованных, находящихся в европейских странах, так как законодательство ряда этих государств позволяет приобретать лекарства по электронному рецепту. Такой рецепт (*E-Prescription*) содержит в себе информацию о враче, который провел консультацию, его цифровую подпись и предписания по отпуску медицинских препаратов.

После получения телеконсультации застрахованный может скачать электронный рецепт с платформы взаимодействия с доктором либо получить его на *e-mail* или посредством *sms*. Врач может направить рецепт непосредственно в пункт выдачи напрямую, либо сам пациент может обратиться в аптеку и приобрести медикаменты на месте. Электронный рецепт также дает возможность приобретать лекарства онлайн.

Как показывает практика ассистанса и рост числа обращений в ассистанс застрахованных для получения дистанционных консультаций, телемедицина имеет большие перспективы и все шансы из опции превратиться в неотъемлемую часть любого договора страхования. Со своей стороны, ассистанс обладает всеми ресурсами, чтобы каждый застрахованный мог получить медицинскую помощь на высоком уровне и в оптимальные сроки. ■

# Примите наши поздравления

**УВАЖАЕМАЯ ТАТЬЯНА АНАТОЛЬЕВНА!**

**БЕЛОРУССКАЯ АССОЦИАЦИЯ СТРАХОВЩИКОВ  
ОТ ВСЕЙ ДУШИ ПОЗДРАВЛЯЕТ ВАС  
С ПРЕКРАСНЫМ ЮБИЛЕЕМ!**

Пусть эта дата ознаменуется радостью и новым вдохновением, принесет гармонию души и спокойствие сердца.

Вот уже почти 20 лет Вы возглавляете одно из самых важных подразделений ЗАО «Белнефтестрах» – бухгалтерию. Это не просто цифра – это показатель колоссального опыта, мудрости и глубины мышления. От Ваших знаний, точности и внимательности зависит не только финансовое благополучие компании, но и ее репутация. В Вас сбалансированно сочетаются такие качества, как высокий профессионализм, строгость, уверенность, четкость, гибкость, способность быстро принимать решения, доброта, женственность и чуткость. Вами по-настоящему гордится коллектив, Вас уважают коллеги и ценят на страховом рынке страны.

Желаем Вам высоких доходов, выгодных вложений и достойных приобретений. Пусть жизнь всегда играет



**Татьяна Лыбш,**  
главный бухгалтер ЗАО «Белнефтестрах»

только радужными красками и дарит прекрасные подарки! Любите и будьте любимы, счастливы, удачливы! Бодрости духа, неиссякаемой энергии, энтузиазма, крепкого здоровья, благополучия и процветания!

С юбилеем!

16 июля 2023 г.



**Александр Борисевич,**  
заместитель директора СООО «ПриорЛайф»

Как же быстро летит время, и как много Вы на этом пути сделали!

Александр Иосифович, большую часть профессиональной карьеры Вы посвятили такому непростому виду страхования, как страхование жизни и дополнительной пенсии. А сейчас Вы используете свой профессионализм, лидерство и знания для того, чтобы страховая компания «ПриорЛайф» успешно развивалась!

**УВАЖАЕМЫЙ АЛЕКСАНДР ИОСИФОВИЧ!**

**БЕЛОРУССКАЯ АССОЦИАЦИЯ  
СТРАХОВЩИКОВ СЕРДЕЧНО ПОЗДРАВЛЯЕТ ВАС  
С ЮБИЛЕЙНОЙ ДАТОЙ!**

Ваш пример здравомыслия, самоотверженности и энергии вдохновляет окружающих. Ваши статус, опыт и авторитет выделяют Вас среди коллег. Вы умеете воодушевлять, делать правильные выводы и знаете, как привести команду к успеху.

Желаем Вам дальнейших успехов, побольше интересных проектов и новых побед. Успехов в личной жизни, здоровья, гармонии и благополучия в окружении родных и близких. Пусть этот день будет по-настоящему прекрасным, а каждый день жизни для Вас станет настоящим чудом!

С юбилеем!

18 июля 2023 г.



# Подписка на IV квартал 2023 года

Тел./факс: +375 17 377-38-26

Подписка в любом отделении связи

Подписной индекс:

для ведомственной подписки 006792

для индивидуальной подписки 00679