

# С Профи for profi СТРАХОВАНИЕ в БЕЛАРУСИ

январь '2025

B e l a r u s I n s u r a n c e J o u r n a l

## ГОЛОС ВИТЕБСКА



стр. 04

TOP NEWS –  
январь 2025

02

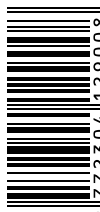
День теней – 2024

07

Сведения по обязательному страхованию  
гражданской ответственности владельцев  
транспортных средств за 2024 год

19

ISSN 2304-1293



9 772304 129008

## АВТОРСКИЙ КУРС «ПЕРЕСТРАХОВАНИЕ В ДЕТАЛЯХ»

### ПРОГРАММА КУРСА ПРЕДНАЗНАЧЕНА:

- для специалистов, работающих в перестраховании;
- для представителей страховых компаний, которые в рамках своей деятельности связаны с перестрахованием.

### Подробная информация и регистрация:

- <https://reinsurevent.com/>
- [format@ins-df.com](mailto:format@ins-df.com)
- +7 925 507 35 60



15-16 АПРЕЛЯ 2025  
МОСКВА

## 12-Й СТРАХОВОЙ БИЗНЕС-ФОРУМ «ВЫЗОВЫ ГОДА – 2025»

### В ПРОГРАММЕ:

- 29-я Ежегодная конференция по перестрахованию
  - Конференция по страхованию

### Подробная информация и регистрация:

- <https://reinsurevent.com/>
- [format@ins-df.com](mailto:format@ins-df.com)
- +7 925 507 35 60

**РЕДАКЦИОННЫЙ СОВЕТ:**

**М.А. Зайцева**, канд. экон.  
наук, доцент кафедры  
финансов БГЭУ

**А.П. Авсейко**,  
генеральный директор  
Белорусского бюро по  
транспортному страхованию

**И.В. Мерзлякова**,  
генеральный директор  
Белорусской ассоциации  
страховщиков

**Г.А. Мицкевич**,  
советник генерального  
директора  
«Белэксимгарант»

**Ю.Г. Орещенко**,  
первый заместитель  
генерального директора  
Белгосстраха

**В.А. Ефременко**,  
генеральный директор  
ЗАСО «Промтрансинвест»

**К.В. Мерзляков**,  
генеральный директор  
ЗАО «Страховая Компания  
"Белросстрах"»

**В.С. Новик**,  
генеральный директор  
СБА ЗАСО «Купала»

**А.Н. Чайчиц**,  
генеральный директор  
ЗАСО «Белнефтестрах»

**О.А. Тарасевич**,  
генеральный директор  
Государственного  
предприятия «Белорусская  
национальная  
перестраховочная  
организация»

Подписной индекс: для ведомственной подписки 006792  
для индивидуальной подписки 00679

# СТРАХОВАНИЕ в БЕЛАРУСИ

№ 01 (266) январь 2025

## Содержание

TOP NEWS – январь 2025	02
Голос Витебска	04
День теней – 2024	07
Рейтинги белорусских туроператоров в 2024 году	13
Сведения по обязательному страхованию гражданской ответственности владельцев транспортных средств за 2024 год	19
Беларусь & Мир	22
Изменение климата & страхование	23
Не всегда банк сможет обратить взыскание на предмет залога	26
Примите наши поздравления	28

Производственно-практический журнал «Страхование в Беларуси». Журнал зарегистрирован Министерством информации Республики Беларусь 13.11.2009 в Государственном реестре средств массовой информации за №774. Учредитель и издатель: © Белорусская ассоциация страховщиков 220005, г. Минск, ул. Пугачевская, 6, офис 502. Тел./факс: +375 17 377-38-26. E-mail: [info@belasin.by](mailto:info@belasin.by) [www.belasin.by](http://www.belasin.by)  
Редактор: Ирина Мерзлякова

# TOP NEWS – январь 2025

## НОВЫЙ ТЕРМИН

С этого месяца страховщики начнут использовать в работе новое понятие – «внутренний аудит». Оно предусмотрено постановлением Минфина № 64, которое вступило в силу 12 января 2025 года и обязывает страховщиков включить внутренний аудит в систему внутреннего контроля. ■

## ИННОВАЦИЯ

Основные новшества затронули страхование жизни, их очень много – как позитивных для страховщиков, так и не очень приятных. Однако одно из них обращает на себя внимание – это введение возвратных выкупных сумм для страхователя с последующим возвратом данных сумм, что действительно стало ноу-хау для страхового рынка жизни. ■



## МЕЖДУНАРОДНАЯ ПОВЕСТКА

Страховой рынок посетили представители одной из лидирующих компаний по аудиту и консалтингу в области бухгалтерии и налогообложения на российском рынке с целью рассмотрения возможностей проведения курса обучения по внедрению 17 стандарта МСФО для белорусских страховщиков. ■

## ОБСУЖДЕНИЯ

Одной из тем обсуждения января стал проект рекомендаций Минфина о страховых актуариях. Учитывая, что в РБ на сегодняшний день отсутствуют институты, предоставляющие возможности обучения по специальности «Актуарий», некоторые подходы к использованию специалистов-актуариев широко обсуждались в компаниях. ■



## ПИК РОСТА

По предварительным итогам 2024 года, которые БАС подвела в январе путем опроса страховщиков, цифра подписанной премии стала самой большой за всю историю существования страхового рынка и составила около 800 миллионов долларов США. ■

## ТЕНДЕНЦИЯ

Январь ознаменовался потрясениями для страховых брокеров. Государственные страховщики резко изменили условия работы с ними, вплоть до отказа от сотрудничества с посредниками по некоторым видам страхования. ■



## ПРОЕКТ

В январе БАС отчиталась Нацбанку РБ о мероприятиях по финансовой грамотности за пятилетку. Свод по всем страховщикам получился внушительный, поэтому благодарим всех за сотрудничество! Сейчас ожидаем новый план работы на следующую пятилетку. ■



## В КОМАНДИРОВОЧНЫЙ ПЛАН

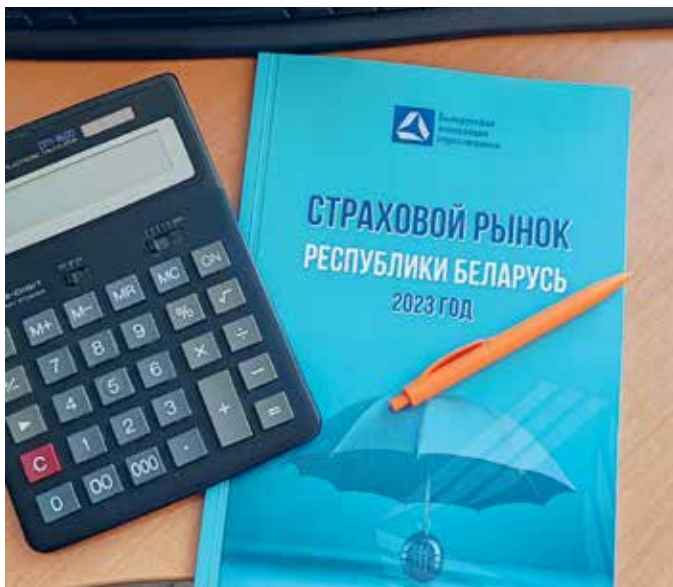
В БАС поступили приглашения для белорусских страховщиков принять участие:

**18 марта 2025 года**, г. Москва, РФ – авторский курс И.В. Алексеева «Перестрахование в деталях», часть 2.

**15-16 апреля 2025 года**, г. Москва, РФ – 12-й Страховой бизнес-форум и 29-я Ежегодная конференция по перестрахованию. ■

## МЕРОПРИЯТИЕ

Им, безусловно, стал Марафон единства, в котором приняли участие ряд страховщиков. Красочными фото они поделились на своих сайтах. ■



## ПОСТУПЛЕНИЕ В БИБЛИОТЕКУ СТРАХОВЩИКА

Вышел печатный вариант годового статистического сборника по итогам 2023 года. Несмотря на электронную версию, доступную на сайте БАС, пожеланиям сотрудников страховых компаний в Ассоциации можно получить и печатный вариант аналитического сборника. ■



## ПАРАЛЛЕЛИ

За 3 квартала 2024 года страховой рынок Сербии собрал 1,13 млрд евро страховых премий, показав рост в 14,67 % процентов по сравнению с прошлым периодом. При этом на страхование жизни пришлось 17,6 % премий от общей суммы. *Справочно: население Сербии 6,6 млн человек, на рынке действуют 16 страховых компаний.* ■

# Голос Витебска

В 2024 ГОДУ В ЖУРНАЛЕ «СТРАХОВАНИЕ В БЕЛАРУСИ» ОСОБОЕ ВНИМАНИЕ УДЕЛЯЛОСЬ САМОМУ СЕВЕРНОМУ РЕГИОНУ НАШЕЙ СТРАНЫ – ВИТЕБСКОЙ ОБЛАСТИ. ТРАДИЦИОННО, ПОДВОДЯ ИТОГИ ГОДА, РЕДАКЦИЯ ЖУРНАЛА ПРЕДЛОЖИЛА РУКОВОДИТЕЛЯМ ФИЛИАЛОВ, ПРЕДСТАВИТЕЛЬСТВ СТРАХОВЫХ ОРГАНИЗАЦИЙ, РАСПОЛОЖЕННЫХ В ВИТЕБСКЕ И ВИТЕБСКОЙ ОБЛАСТИ, ПОДЕЛИТЬСЯ С ЧИТАТЕЛЯМИ, КАКИМ СТАЛ ДЛЯ НИХ ПРОШЕДШИЙ ГОД.

## 2024 ГОД СТАЛ ДЛЯ МЕНЯ...



**НАТАЛЬЯ ПОПЕЛЁНОК**

директор филиала  
«Белэксимгарант-Витебск»

2024 год стал для меня периодом совершенствования. У этого слова большое количество синонимов – рационализация, прогресс, повышение качества, движение вперед, развитие и многое другое... Всем этим и был наполнен 2024 год.

«Белэксимгарант» сейчас – эксклюзивная страховая компания, фундаментально занявшая свое достойное место на отраслевом рынке. Эта основа была выстроена благодаря совокупности разных сил: профессионализма команды, взвешенности принятия сложных решений, многолетнему труду.

Впереди время развития, внедрения и реализации приобретенных знаний, опыта и здоровых амбиций. ■



**ВИКТОР ПОЗНЯК**

директор филиала Белгосстраха  
по Витебской области

2024 год стал для меня годом открытий. Я знал, что работаю в команде профессионалов, но в этом году мои работники, помимо профессионализма, продемонстрировали самобытность, многогранность и настойчивость в достижении поставленных целей.

Во многом это стало возможным благодаря объявленному Году качества.

Так, в истекшем году успешно реализована задача по формированию сбалансированного портфеля, позволившая обеспечить устойчивость функционирования филиала и достойный финансовый результат.

Коллектив филиала Белгосстраха по Витебской области смог раскрыть интеллектуальный, спортивный и творческий потенциал и покорить пьедесталы в многочисленных корпоративных мероприятиях: XIV Республиканском туристическом слете Белгосстраха, спортивно-массовом мероприятии «Спортивная суббота», конкурсе профессионального мастерства «Команда профи Белгосстраха», интеллектуальном турнире «Что? Где? Когда?», фестивале-конкурсе творческого мастерства «Таланты среди нас». ■



**ДИАНА ЗАКРЕВСКАЯ**

директор филиала  
ЗАСО «Белнефтестрах»  
в г. Новополоцке

2024 год для филиала ЗАСО «Белнефтестрах» в г. Новополоцке прошел под девизом «Время выбрало нас».

Из-за внешних вызовов, непростых запросов клиентов весь год команда филиала креативила, принимая нестандартные решения, экспериментировала, каждый день подтверждала, что может и умеет многое. Вместе с нашими партнерами приходилось осваивать новые рынки дальней дуги, везти грузы сушей, морем, авиа, строить новые объекты, покупать дорогостоящее уникальное оборудование, автомобили, квартиры, дома, организовывать сложные операции, обследования, лечение, скрининги, 24/7 обеспечивая страховую защиту.

Каждый работник филиала старался, работая на общий результат, потребности клиентов максимально удовлетворялись, условия страхования формировались для каждого индивидуально, страховые выплаты производились оперативно и качественно.

Журнал «Страхование в Беларуси» назвал Белнефтестрах лидером роста в 2024 году. Приятно, что вклад филиала в Новополоцке в общий взнос – 8 %.

В 2024 году в Белнефтестрахе проходила Программа обучения. Страховые агенты филиала приняли в ней активное участие, обменялись опытом с коллегами из разных филиалов, получили новые знания и навыки.

Работа работой, но в жизни должно быть место празднику. В 2024 году филиалу исполнилось 25 лет. Праздник прошел душевно и весело, в кругу коллег, друзей и партнеров.

С настроением и спортивным задором команда нашего филиала поучаствовала в спартакиаде Белнефтестраха, было много положительных эмоций.

Подводя итоги 2024 года, хочется поблагодарить партнеров – за доверие, руководство Белнефтестраха – за помощь и поддержку, коллектив филиала – за отличную работу.

В 2025 году желаем коллегам крепкого здоровья, боевого задора, отличного настроения, мирного неба, а для новых побед нашей компании – уверенного движения вперед и процветания! ■

2024 год подарил мне множество ярких моментов и встреч с интересными людьми.

Я горжусь тем, что смог вдохновить свою команду на достижение высоких результатов, создать атмосферу, способствующую профессиональному развитию и креативности. Прошедший год стал для меня годом уверенности в том, что мы движемся в правильном направлении и готовы к новым вызовам, которые принесет будущее. ■



**АЛЕКСАНДР КАЗУНКО**

директор филиала  
СООО «Асоба» в г. Витебске



**АНАСТАСИЯ  
РАГОВСКАЯ**

директор Представительства  
Государственного предприятия  
«Стравита» по г. Новополоцку

2024 год стал для меня рекордным по количеству заключенных в Витебской области договоров добровольного страхования дополнительной накопительной пенсии, превысив все предыдущие показатели. Пришлось поднять планку, пересмотреть подходы к работе с клиентами, превратить рутинную работу в профессиональный опыт. Все это не только расширило возможности, но и добавило ответственности.

Наша талантливая команда успешно внедрила новые стратегии привлечения клиентов, что привело к значительному увеличению продаж и расширению географии присутствия. В течение всего года работники представительства активно участвовали в обучающих программах и семинарах, что способствовало повышению их квалификации и улучшению результатов работы компании в целом.

Я полностью уверена в осуществлении всех планов на будущий год. С командой, в которой генерируют и воплощают в жизнь самые смелые бизнес-идеи, сохраняют традиции и разделяют ценности клиентов, хочется двигаться вперед.

Благодарю коллег за слаженную работу, а руководство Стравиты – за высокую оценку. ■



**МАКСИМ ТЕРЕВ**

специалист 1 категории отдела  
страхования и регионального  
развития управления  
страхования, перестрахования и  
аналитического учета  
ЗАСО «КЕНТАВР» (г. Витебск)

2024 год стал для меня годом профессионального роста и личного развития. Я стал увереннее в себе и научился ценить каждое мгновение. Этот период подарил мне не только новые знания и навыки в области страхования, но и множество ярких моментов в личной жизни. Каждый клиент, обратившийся к нам, стал для меня не просто задачей, а возможностью помочь людям чувствовать себя защищенными и уверенными в будущем.

Были и трудности, и радости, но именно они сделали меня сильнее. Я благодарен ушедшему году за все уроки и предоставленные возможности.

Особую благодарность хочу выразить нашему руководству и всей команде ЗАСО «КЕНТАВР» за поддержку, помощь и вдохновение. Мы обязательно все лучшее заберем с собой в 2025 год и в новом году достигнем всех поставленных целей, обеспечивая надежную страховую защиту для наших клиентов! ■



# День теней – 2024

ПО СЛОЖИВШЕЙСЯ ТРАДИЦИИ БЕЛОРУССКАЯ АССОЦИАЦИЯ СТРАХОВЩИКОВ В ДЕКАБРЕ 2024 ГОДА ПРОВЕЛА ОДНО ИЗ САМЫХ ИНТЕРЕСНЫХ И ВОСТРЕБОВАННЫХ СРЕДИ СТУДЕНТОВ ОБРАЗОВАТЕЛЬНЫХ МЕРОПРИЯТИЙ – ДЕНЬ ТЕНЕЙ. В ЭТОТ ДЕНЬ УЧАЩИМСЯ УО «БЕЛОРУССКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ ЭКОНОМИЧЕСКИЙ УНИВЕРСИТЕТ» БЫЛА ПРЕДОСТАВЛЕНА УНИКАЛЬНАЯ ВОЗМОЖНОСТЬ ОКУНУТЬСЯ В АТМОСФЕРУ РАБОТЫ СТРАХОВОЙ ОРГАНИЗАЦИИ, ПООБЩАТЬСЯ С СОТРУДНИКАМИ, ЗАДАТЬ ИНТЕРЕСУЮЩИЕ ВОПРОСЫ И СТАТЬ АКТИВНЫМИ УЧАСТНИКАМИ ПРОИЗВОДСТВЕННОГО ПРОЦЕССА.

В ЭТОМ ГОДУ В МЕРОПРИЯТИИ ПРИНЯЛИ УЧАСТИЕ 20 СТУДЕНТОВ, А ПОДЕЛИЛИСЬ СВОИМ ОПЫТОМ И РАССКАЗАЛИ О НАШЕЙ ПРОФЕССИИ СОТРУДНИКИ 8 СТРАХОВЫХ ОРГАНИЗАЦИЙ.

ПО ИТОГАМ ЭТОГО ВАЖНОГО СОБЫТИЯ БЫЛО ПОЛУЧЕНО БОЛЬШОЕ КОЛИЧЕСТВО ПОЛОЖИТЕЛЬНЫХ ОТЗЫВОВ СТУДЕНТОВ, ПРИНИМАВШИХ УЧАСТИЕ В ДНЕ ТЕНЕЙ.

**ЯН МИХАЙЛОВСКИЙ, АНАСТАСИЯ СТРАЦКЕВИЧ, ВИОЛЛЕТА ГУБИЦКАЯ**  
группа ДФС, 4 курс  
Белгосстрах



На днях мы посетили Белгосстрах в рамках мероприятия «День теней». Это был необычный и познавательный опыт, который оставил массу положительных впечатлений.

С самого начала нас встретила дружелюбная команда, которая представила программу экскурсии. Мы узнали об истории компании, ее роли в страховании и о том, как она адаптируется к современным вызовам.

Во время экскурсии мы также смогли поучаствовать в интерактивных заданиях, которые помогли лучше понять принципы работы страховой отрасли. Это было очень увлекательно и дало нам возможность увидеть вещи с новой перспективы.



Атмосфера мероприятия была дружелюбной и непринужденной. Мы пообщались с сотрудниками компании, которые охотно делились своим опытом и отвечали на наши вопросы.

В целом День теней в Белгосстрахе стал для нас не только образовательным, но и вдохновляющим событием. Мы унесли с собой новые знания и идеи, и, безусловно, готовы рекомендовать посетить данное мероприятие всем, кто интересуется страхованием и хочет узнать больше о его роли в жизни общества. ■

**ПОЛИНА МОИСЕВА**  
группа ДФЗ-1, 3 курс  
ЗАСО «Промтрансинвест»



10 декабря 2024 г. мне посчастливилось стать участницей такого интересного мероприятия, как «День теней». Этот день ежегодно проводится в страховых организациях. В этом году мне удалось побывать в ЗАСО «Промтрансинвест» (представительство в г. Минске № 1).

Сотрудник организации **Калиновская Нелли Анатольевна** рассказала мне о работе представительства, его структуре и тонкостях работы. Нелли Анатольевна ответила на все интересующие меня вопросы. Основной работы является осуществление выплат по обязательному страхованию гражданской ответственности владельцев транспортных

средств, каско и страхованию имущества. Нелли Анатольевна продемонстрировала примеры различных документов, необходимых в работе, и отметила особенности заключения договоров страхования с различными клиентами.

Посещение ЗАСО «Промтрансинвест» стало для меня ценным и незабываемым опытом. Было очень интересно узнать про все особенности страхования.

Я считаю, что студентам очень важно посещать данные мероприятия, чтобы открывать для себя новые профессии. ■

**ВИКТОРИЯ РАКИЦКАЯ, АЛИНА ШОВКОПЛЯС**  
группа ДФС, 4 курс  
ЗАСО «Белнефестрах»



Мы, студенты 4 курса ФФБД, выражаем искреннюю благодарность ЗАО «Белнефтестрах» за предоставленную возможность посетить офис компании в рамках мероприятия «День теней».

Экскурсия стала для нас ценным опытом и позволила по-новому взглянуть на страховую отрасль. В процессе посещения мы узнали о ключевых направлениях деятельности компании, специфике работы с клиентами и современных страховых продуктах.

Особую благодарность хотелось бы выразить сотрудникам компании за их открытость и готовность делиться своими знаниями. Участие в реальных рабочих процессах и воз-

можность понаблюдать за ежедневной работой специалистов помогли нам лучше понять профессиональные требования и навыки, необходимые для успешной карьеры в страховании.

Мероприятие «День теней» стало для нас не только образовательным, но и вдохновляющим. Мы вышли оттуда с новым пониманием возможных карьерных путей и уверенностью в значимости выбранной профессии.

Еще раз благодарим компанию «Белнефтестрах» за теплый прием и возможность увидеть профессию изнутри. Надеемся на дальнейшее сотрудничество и новые образовательные инициативы. ■

### ДИАНА ОМЕЛЬЯНОВИЧ, ФЕДОР ЛЕШОК

группа ДФС, 2 курс

СООО «Асоба»



День теней в СООО «Асоба» стал невероятно увлекательным опытом! С первых минут мы ощутили теплое отношение коллектива и радостный прием со стороны коллег. Ясно, что командная работа является основным фактором успеха в этом учреждении. Наши руководители, **Буракова Алеся Александровна** и **Адотик Яна Ивановна**, произвели сильное впечатление своим уровнем профессионализма и готовностью ответить на вопросы. Их рассказы о направлениях развития компании и подходах к страхованию были не только интересными, но и очень информативными. Оценка уровня профессиональных навыков и дружелюбной атмосферы вызывает только положительные эмоции. Мы благодарим за возможность заглянуть в увлекательный мир страхования и уверены, что опыт страхового общества «Асоба» будет важен для нашего будущего развития! ■

### АРИНА ЗАЯЦ

группа ДФС, 2 курс

СООО «Асоба»



10 декабря 2024 года прошло мероприятие «День теней», которое проводит Белорусская ассоциация страховщиков для студентов Белорусского государственного экономического университета. Мне выпала возможность побывать в СООО «Асоба» и понаблюдать за работой сотрудников отдела урегулирования убытков. Начальник управления урегулирования убытков **Корзун Игорь Дмитриевич** провел для меня экскурсию по офису, кратко рассказал о сути своей работы. После мне представилась возможность понаблюдать за работой сотрудников отдела на примере страхового случая с автомобилем, подробнее познакомиться с документацией и программами, с которыми работают сотрудники, а также поучаствовать в осмотре автомобиля на повреждения, чтобы определить, является ли это страховым случаем. Я считаю, что это очень хороший опыт для лучшего понимания своей будущей профессии. Было очень интересно пообщаться с сотрудниками, которые работают в этой сфере много лет и знают все особенности страхования. ■

## АНГЕЛИНА ПЕШКО

группа ДФС, 2 курс  
СООО «Асоба»



## АЛИНА МЕДВЕДСКАЯ

группа ДФС, 2 курс  
СООО «Асоба»

10 декабря 2024 года прошел День теней, проведенный в целях изучения профессии страховщика. Я, студентка 2 курса, приняла участие в этом мероприятии. Мне удалось побывать в СООО «Асоба».

Мы посетили главный офис компании, где нас дружелюбно встретили, ответили на все наши вопросы. «Асоба» предлагает доступные услуги по страхованию, качественный сервис и персональное обслуживание.

СООО «Асоба» имеет репутацию надежной и устойчивой компании. За более чем 30 лет работы на рынке страховая организация наладила долгосрочные деловые взаимоотношения с крупнейшими банками, автодилерами, туристическими операторами и медицинскими центрами Республики Беларусь.

## ДМИТРИЙ СКОРОХОВ, НИКИТА ИВАНЧИКОВ

группа ДФС, 4 курс  
ЗАСО «ТАСК»



Хочу поделиться своим недавним опытом посещения СООО «Асоба». Это было действительно полезное и приятное мероприятие!

Когда я зашла в офис, меня сразу же приветливо встретили и провели экскурсию по офису. Специалисты страховой компании оказались не только профессионалами своего дела, но и очень дружелюбными людьми, готовыми ответить на все мои вопросы, также приятно было слышать, что некоторые из них тоже когда-то были студентами БГЭУ факультета финансов и банковского дела.

В процессе общения я получила ценные советы и рекомендации по выбору дальнейшего направления, прохождения практики и, наконец, распределения.

Хотелось бы поблагодарить **Захарьенка Александра Владимировича**, начальника управления страхования и перестрахования, и его команду за предоставленную возможность. ■

Далее мы посетили call-центр, где наблюдали, как молодые специалисты оперативно отвечают на звонки клиентов и качественно предоставляют информацию. На данный момент страховая организация сосредоточена на введении новых страховых продуктов и совершенствовании уже существующих.

Я рада, что поучаствовала в данном мероприятии, открыла для себя очень много нового и поняла, что страхование – достаточно интересная отрасль.

Хочу выразить благодарность СООО «Асоба», Белорусской ассоциации страховщиков и Белорусскому государственному экономическому университету за такую уникальную возможность получения бесценного опыта. ■

Мы имели возможность поучаствовать в мероприятии «День теней», которое организовала Белорусская ассоциация страховщиков. Мы посетили ЗАСО «ТАСК», где экскурсию нам провел заместитель генерального директора. Благодаря ему нам удалось пообщаться с ведущими специалистами этой организации, узнать интересную информацию о специфике ее деятельности и оказываемых услугах. Очень благодарны Ассоциации за возможность поучаствовать в данном мероприятии. ■

**ИВАН ГАВРУК**

группа ДФС, 1 курс

Государственное предприятие «Белорусская национальная перестраховочная организация»



Недавно мне посчастливилось стать участником такого удивительного мероприятия, как «День теней». Этот день ежегодно проводится в страховых и перестраховочных организациях. В этом году мне удалось побывать в Белорусской национальной перестраховочной организации.

Ведущий специалист управления внутреннего перестрахования **Шведов Александр Владимирович** рассказал мне о работе в компании, ее структуре и тонкостях работы. Александр Владимирович ответил на все интересующие меня вопросы. Основой работы организации является осуществление сотрудничества с зарубежными страховыми и перестраховочными организациями по перестрахованию рисков, застрахованных на территории Республики Беларусь. Александр Владимирович продемонстрировал примеры различных документов, необходимых в работе, и отметил особенности заключения договоров перестрахования с различными организациями как на территории Беларуси, так и за границей.

Посещение организации стало для меня бесценным опытом и помогло узнать много нового о перестраховании в Беларуси. ■

**ВАЛЕРИЯ БЕЛЯЕВА**

группа ДФЗ-1, 3 курс

ЗСАО «Ингосстрах»



В этом году мне посчастливилось участвовать в таком занимательном мероприятии, как «День теней», которое позволяет студентам ознакомиться со страховой деятельностью и изучить все особенности работы страховой организации. 10 декабря 2024 г. я посетила страховую компанию «Ингосстрах».

Нас с **Алесей Василевской** встретила **Сыропоршнева Анна Юрьевна** – начальник отдела медицинского страхования. Она рассказала про деятельность организации, особенности работы отделов, процедуры оценки страховых случаев, а также про специфику оценки тех или иных рисков с медицинской точки зрения.

Далее нам провели экскурсию по всему офису, показали работу сотрудников отделов по учету убытков, комплексного страхования, актуариев, бухгалтеров и, конечно же, отдела медицинского страхования, ответили на все возникающие по ходу экскурсии вопросы.

Мне очень понравился опыт участия в данном мероприятии. Для меня, как студента несмежной специализации, было очень интересно изучить работу страховой организации и оценить все тонкости и нюансы работы в данной сфере. Я увидела страховую отрасль с новой стороны и поняла, что страхование – это хоть в меру сложная, но все же невероятно увлекательная отрасль, где работники регулярно совершенствуют свои навыки не только в области страхового дела, но и в деловой коммуникации, ведь в первую очередь организация осуществляет защиту населения от непредвиденных случаев.

Хочу поблагодарить ЗСАО «Ингосстрах» и кафедру финансов Белорусского государственного экономического университета за предоставленную возможность участия в Дне теней, а также выразить отдельную благодарность Анне Юрьевне за чрезвычайно увлекательное погружение в работу страховой организации и информативное повествование! ■

## АЛЕСЯ ВАСИЛЕВСКАЯ

группа ДФС-1, 3 курс

ЗСАО «Ингосстрах»



10 декабря 2024 г. прошло одно из самых интересных мероприятий для студентов Белорусского государственного экономического университета – День теней. Данное мероприятие дает студентам прекрасную возможность ознакомиться с деятельностью различных страховых компаний и изучить специфику их работы.

Я уже участвовала в Дне теней в прошлом году, в этот же раз я посетила ЗСАО «Ингосстрах».

Начальник отдела медицинского страхования **Сыропоршнева Анна Юрьевна** ввела нас в курс дела, рассказала об истории развития Ингосстраха, деятельности компании и ее отличительных чертах. Далее нам рассказали про организационную структуру компании и провели экскурсию по каждому отделу. Все сотрудники были вовлечены в процесс и отвечали на интересующие нас вопросы.

Приятная атмосфера в организации и дружелюбный настрой специалистов позволили чувствовать себя очень комфортно! Хочется выразить огромную благодарность Анне Юрьевне и всем сотрудникам за интересный рассказ, предоставление познавательной информации и практических советов, которые помогут в будущем в нашей профессиональной реализации! ■

## УЛЬЯНА АЛДАНОВА, АЛИСА ВАСЮЧЕНОК, ЗАХАРИЙ АРДЮК, ЛУИЗА СЮДАМОВА

группа ДФС, 3 курс

ЗАСО «Имклива Иншуранс»



10 декабря 2024 года прошел День теней, проведенный в целях изучения профессии страховщика. Нам удалось побывать в страховой организации *Imkliva insurance*.

Мы посетили главный офис компании, где нас дружелюбно встретили, ответили на все наши вопросы, также показали презентацию о процессе создания и развития компании. *Imkliva* – современная страховая компания без офисов. Оформить договоры можно онлайн или в партнерской сети.

Мы рады, что поучаствовали в данном мероприятии, так как для себя открыли очень много нового и поняли, что страхование – достаточно интересная отрасль.

Хотим выразить благодарность *Imkliva insurance* и Белорусскому государственному экономическому университету за такую уникальную возможность получения бесценного опыта. ■

Студенты благодарят страховые организации, Белорусскую ассоциацию страховщиков и кафедру финансов БГЭУ за активное участие в образовательном процессе и возможность получения практического опыта в сфере страхования.

# Рейтинги белорусских туроператоров в 2024 году



УЖЕ ЧЕТВЕРТЫЙ РАЗ ПРОФЕССИОНАЛЬНЫЙ ПОРТАЛ В СФЕРЕ ТУРИЗМА TOURSOYUZ.BY ПОДВЕЛ ИТОГИ ГОДА. КАК ВСЕГДА, БЫЛИ ОПРЕДЕЛЕНА РЕЙТИНГИ ПРЕДПОЧТЕНИЙ (ЛИНЕЙКА ЛОЯЛЬНОСТИ) СОТРУДНИЧЕСТВА БЕЛОРУССКИХ ТУРАГЕНТОВ С БЕЛОРУССКИМИ ТУРОПЕРАТОРАМИ ПО ТЕМ ИЛИ ИНЫМ НАПРАВЛЕНИЯМ.

## КАКИМИ ОБЩИМИ ТЕНДЕНЦИЯМИ МОЖНО ОХАРАКТЕРИЗОВАТЬ РЕЙТИНГ В ЭТОТ РАЗ

Направлений на белорусском рынке с каждым послековидным годом прибывает. Не по всем позициям можно объявлять голосования агентов, поскольку появились сегменты, которые явно находятся в стадии формирования. Так, например, происходит с уже весьма объемным направлением – Россией, где операторский рынок все еще в довольно стихийном состоянии: операторов много, и часть из них работает фактически без поддержки агентов. Многие белорусские туроператоры сегодня заявляют о том, что в наступившем году готовы брать блоки на авиарейсах, в том числе в Сочи, в Махачкалу и так далее, и это, конечно, облегчит задачу подведения итогов, поскольку продавать блоки без агентской базы невозможно. В целом российское направление уже явно делится на три сегмента: авиа, автобусные и железнодорожные туры, и этот момент также нуждается в проработке – автобусные пулы, к примеру, продолжают формироваться.

Явно детализируется такое важное для нашего рынка выездное направление, как экскурсионные авиатуры. Здесь мы имеем в виду авиапутешествия в Стамбул, Баку, Ере-

ван, Санкт-Петербург и многие другие точки на экскурсионной карте мира. Емкость уже позволяет выделять отдельные точки в собственный раздел рейтинга.

Новинкой этого рейтинга стала премьера «голосовалки» с вопросом о том, кого из операторов выделяют агенты как инновационных, предложивших в уходящем году новые направления и различные ноу-хау.

В этом году, несмотря на регулярный рейс, Индия не выделялась в отдельное направление, но была отнесена вместе

**В НЫНЕШНЕМ РЕЙТИНГЕ ПОСЛЕ ВЕРИФИКАЦИИ ПРИНЯТО 352 ГОЛОСА. ДЛЯ ТОГО ЧТОБЫ ПРИНЯТЬ УЧАСТИЕ В ОПРОСЕ, АГЕНТЫ ДОЛЖНЫ БЫЛИ УКАЗАТЬ НАЗВАНИЕ ФИРМЫ, ТЕЛЕФОН, ИМЯ И ФАМИЛИЮ УЧАСТНИКА. ГОЛОСОВАНИЕ ПРОХОДИЛО В ФОРМАТЕ GOOGL-ФОРМЫ В АГЕНТСКИХ ЧАТАХ В VIBER И TELEGRAM.**

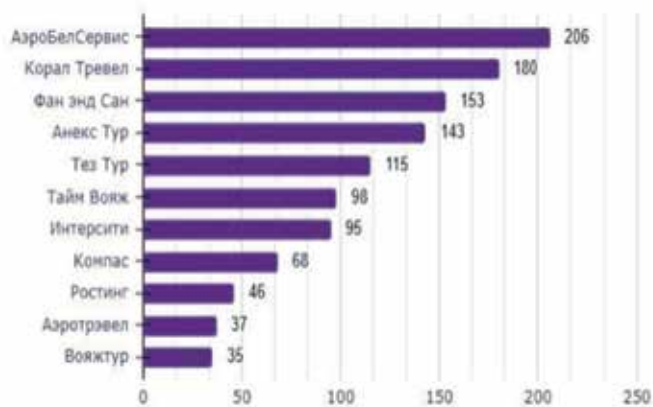


Рис. 1. Рейтинг сотрудничества с туроператорами по Турции.

с другими странами в раздел «Экзотика». На сегодняшний день мы уже имеем три прямых рейса из Минска и готовящаяся премьера полетов на Хайнань, очевидно, очень сильно добавит веса этому направлению.

Главные «пляжные» страны белорусского туризма остались прежними: Турция, Египет, ОАЭ и Грузия.

## ТУРЦИЯ

Второй год подряд лидеры агентских предпочтений держат свои позиции, тройка лидеров не изменилась: «АэроБелСервис», «Корал Трэвел», «Фан энд Сан». Четвертым в списке значится «Анекс Тур», пятым – «Тез Тур». Последний на две строчки поднял свой рейтинг в сравнении с минувшим годом. Еще подчеркнем, что рейтинг касается вопроса лояльности турагентов, а не объемов рынка. Вполне вероятно, что по объемам именно «Тез Тур» занимает первое место, имея собственные чартеры, места на которые целиком принадлежат оператору. Тенденцией опроса является все большее количество участвующих агентов, и они представляют более широкую палитру взглядов на туроператорские позиции. В соответствии с этим меняются позиции различных игроков.

Несмотря на устойчивый имидж постоянно дорожающего направления (не был исключением и прошлый год), Турция остается лидером по количеству туристов, выезжа-

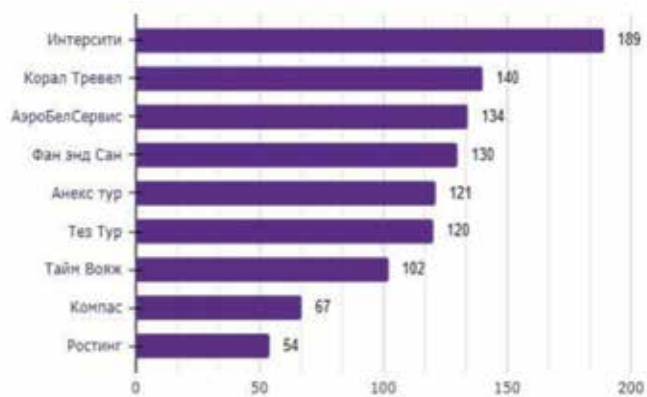


Рис. 2. Рейтинг сотрудничества с туроператорами по Египту.

ющих из Беларуси на отдых. Статистики за 2024 год мы еще не видели, напомним статистику за 2023 год: Турция – 132,8 тыс. организованных туристов, Египет – 77 тыс., ОАЭ – 65,8 тыс., Грузия – 30,3 тыс. Очевидно, что по итогам 2024 года эти цифры вырастут.

## ЕГИПЕТ

Тройка ведущих операторов, согласно предпочтениям агентств, также осталась неизменной: «Интерсити», «Корал Трэвел», «АэроБелСервис». По сравнению с 2023 годом легкая ротация коснулась второй и третьей позиций, в минувшем году «АэроБелСервис» занимал вторую строчку, «Корал Трэвел» – третью, в этом году эти два оператора поменялись местами.

В качестве сноски можно отметить, что уже не первый год существуют определенные сложности с включением в опрос операторов, которые активно присутствуют на рынке, предлагают туры по таким направлениям, как Египет и Турция, но с перелетом из Москвы. В частности, это касается такого значительного игрока на направлениях, как «Пегас Туристик», который более 20 лет успешно работает на отечественном рынке и занимает хорошие позиции по продажам. На сегодняшний день в опрос по таким массовым направлениям включаются игроки, летающие на блоках или собственными чартерами из Минска.

Египет остается одним из самых популярных пляжных направлений для белорусов, своеобразной палочкой-выручалочкой для тех, кто хочет теплое море по приемлемым ценам. Особенностью прошлого года стало появление абсолютно новой дестинации – отдыха на Средиземном море Египта. Направление появилось благодаря усилиям оператора «Интерсити», который укрепляет свое победное присутствие в египетском сегменте.

## ОБЪЕДИНЕННЫЕ АРАБСКИЕ ЭМИРАТЫ

Первую строчку рейтинга традиционно занимает туроператор «Тайм Вояж». Вот как разъясняет туроператор итоги и тенденции 2024 года по этому направлению:

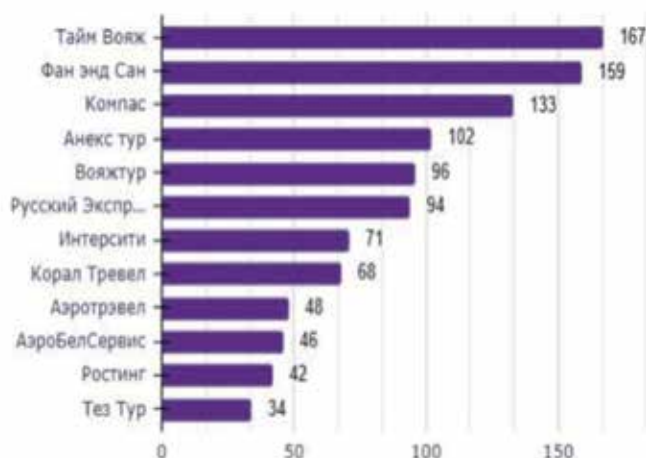


Рис. 3. Рейтинг сотрудничества с туроператорами по ОАЭ.

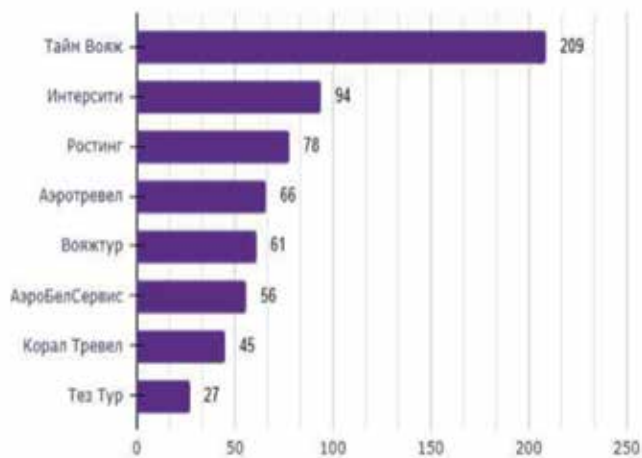


Рис. 4. Рейтинг сотрудничества с туроператорами по Грузии.

Эмираты в 2024 году отличились обилием перевозки и, как следствие, некоторым снижением цены пакета. Традиционно из Беларуси пакеты в ОАЭ лучше продаются летом, несмотря на якобы «не сезон», хотя погода меняется, и в последние годы понижающаяся влажность позволяет более комфортно отдыхать и в летний период. Но главное преимущество отдыха летом в ОАЭ – это низкая цена на отели высокого уровня. Сам продукт сейчас равномерно распределяется между эмиратами, мы не чувствуем такого однозначного доминирования отдыха в Дубае, которую чувствовали в прежние времена. Туристы постоянно осваивают новые эмираты, на пятки Дубаю активно наступает Рас-эль-Хайма. Шарджа, Фуджейра и Аджман крепко держат свои доли рынка, и постепенно к лидерам подтягивается Абу Даби, увеличивая обороты и отвоевывая свое место на рынке, которое было в значительной мере потеряно после ухода из Беларуси «Этихад Эйрвейз».

Вторую и третью строчки рейтинга занимают туроператоры «Фан энд Сан» и «Компас». В прошлом году было наоборот. Заметим, что «Фан энд Сан» поднимается по многим направлениям, набирая очки в глазах агентов.

## ГРУЗИЯ (АВИАТУРЫ)

Здесь лидер также не меняется. С большим отрывом, собрав почти 70 % голосов агентов, лидирует «Тайм Вояж», который отмечает следующие тенденции направления в уходящем году.

АвиаГрузия-2024 отличалась нехваткой мест на самолетах и переизбытком мест в автобусных турах. Постоянные игроки по Грузии планомерно наращивают обороты. Возможно, что-то поменяется на рынке авиаперевозок в связи с политическими изменениями в Грузии – надеемся на рост. Если это случится, и количество перелетов из Минска в 2025 году вырастет, возможна значительная переориентация автобусных туристов в выборе отдыха в Грузии на отдых с авиаподставкой. На Черноморском побережье Грузии постоянно открываются новые отели, появляется большое количество апартаментов. Доброжелательность, колоритность и замечательная кухня еще долго будут

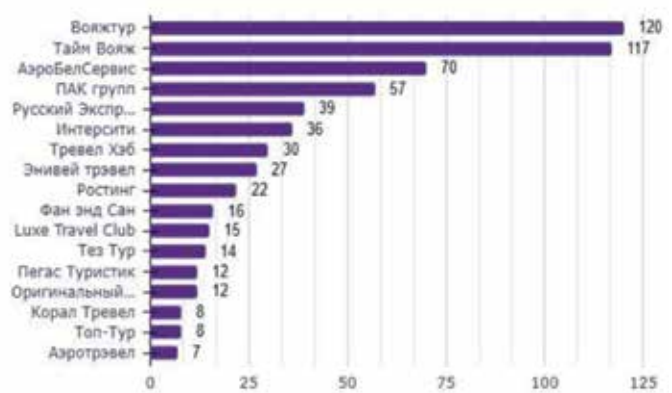


Рис. 5. Рейтинг сотрудничества с туроператорами по экскурсионным авиатурам.

держат Грузию в топе направлений по отправке туристов из Беларуси.

Также значительными игроками на направлении в глазах агентов являются «Интерсити», «Ростинг», «Вояжтур», «Аэротрэвел», «АэроБелСервис», «Корал Трэвел» и другие.

## ЭКСКУРСИОННЫЕ АВИАТУРЫ

Первую строчку опроса занял «Вояжтур». Сразу за ним следует «Тайм Вояж». Третьим расположился «АэроБелСервис». В сравнении с предыдущим годом положение ли-



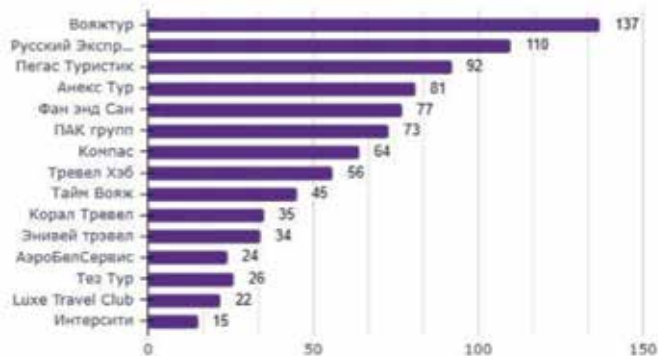


Рис. 6. Рейтинг сотрудничества с туроператорами по экзотическим турам.

дерев практически не поменялось. А вот четвертым в рейтинге агенты выделили «PAC Group», который в прошлом году был только седьмым.

Согласно аналитике лидера рейтинга, в 2024 году пользовались активным спросом экскурсионные туры в Россию (Санкт-Петербург, Москва, Дагестан, Алтай, Камчатка, озеро Байкал). Помимо традиционных туров в Грузию и Армению, в 2024-м существенно выросли продажи туров в Азербайджан. Есть вероятность, что в 2025 году именно экскурсионные туры в Азербайджан станут лидером по динамике продаж, благодаря ежедневному рейсу авиакомпании «Белавиа». Из экзотических экскурсионных направлений самыми популярными являются Индия и Китай. Благодаря прямому рейсу национального белорусс-

ского перевозчика в Дели, нам удастся предложить рынку большое количество разнообразных экскурсионных программ по Индии и комбинировать их с отдыхом. Туры в Китай также набирают популярность, и появившийся в конце этого года рейс в Сиань является тому подтверждением. Роль европейских «экскурсионков» несколько снизилась из-за сложностей с визами и существенному сокращению групповых туров на русском языке. Лидером здесь остается Италия, которую очень любят белорусские туристы и летают в экскурсионные программы из Вильнюса и Варшавы.

## ЭКЗОТИЧЕСКИЕ ТУРЫ

В этом сегменте «Вояжтур» сохранил свое доминирующее положение, на второй позиции – «Русский экспресс», на третьей – «Пегас Туристик», который, заметим, имеет собственную «полетку» из Москвы на такие направления, как Куба, Венесуэла. Замыкают пятерку «Анекс Тур» и «Фан энд Сан».

Для экзотических направлений 2024 год был очень успешным. Это связано с тем, что появилось достаточно большое количество относительно недорогой перевозки. В этом году «выстрелил» китайский Хайнань – благодаря самой доступной цене из экзотических направлений и большому количеству отелей на любой вкус. Второй яркой новинкой оказался Таиланд, который после открытия 15-дневного безвиза сразу же вернулся в топ продаж. За время пандемии накопился существенный отложенный



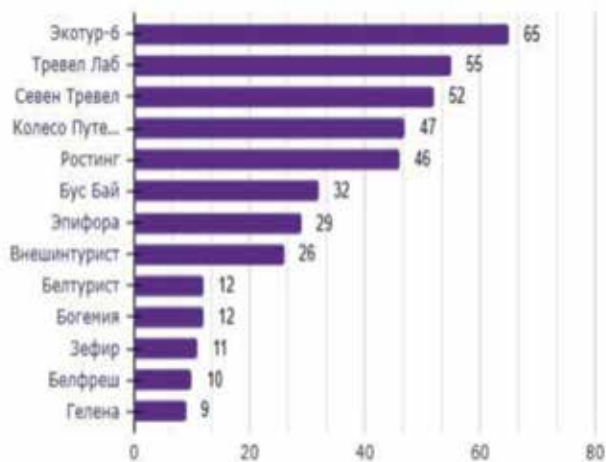


Рис. 7. Рейтинг сотрудничества с туроператорами по Грузии (автобусные туры).

спрос, и туристы захотели вернуться в Азию. По-прежнему топом продаж являются Мальдивы. Направление полюбили белорусским туристам, и 80 % из них возвращается на острова повторно. Благодаря нашим рекламным турам, агентства более уверенно предлагают направление, и количество туристов продолжает расти. Также сказывается рост цен на дорогие турецкие отели, отдых в которых иногда стоит уже дороже, чем на Мальдивах. С появлением московских чартеров часть потока на Гоа и Шри-Ланку переориентировалась на эти перелеты. Тем не менее оба направления по-прежнему в топе с вылетом из Минска. В 2024 году, опять же благодаря отложенному спросу и доступности перелетов, выросли продажи по направлениям Вьетнам, остров Бали, Малайзия, Филиппины, остров Занзибар, Кения, Сейшелы и Маврикий. Прогнозируем, что в 2025 году сохранится устойчивый спрос на экзотические направления, так как они в основном безвизовые и доступны по цене. Новинками 2025 года могут стать Оман, который также стал безвизовым для белорусов на 14 дней, и Хайнань. Оба направления, надеемся, будут доступны с прямыми перелетами из Минска».

## ГРУЗИЯ, АВТОБУСНЫЕ ТУРЫ

Третий год подряд – абсолютный хит на белорусском рынке в сегменте недорогих туров на море. Непростая дорога через Верхний Ларс с несколькими транзитными ночевками не сильно мешает имиджу качественных туров на море по приемлемым ценам. Напомним, ранее в этой роли выступала Одесса, до этого – Крым. Теперь всю нишу бюджетных туров на море заняла Грузия с ее отличными апартаментами и легендарным гостеприимством. В этом году, очевидно, был переизбыток перевозки, сезон получился непростым. Игроки, как и в прошлом году, держат свои позиции: «Экотур-6», «Трэвел Лаб», «Сэвен Трэвел», «Колесо путешествий», «Ростинг» идут очень кучно. Небольшое количество голосов агентов не позволяет говорить здесь о сильном доминировании. Как и в прошлом году, заметим, что автобусные туры – не авианаправления с их объемами работающих агентов, которых сотни. Здесь десятки поданных агентских голосов – по-прежнему хороший показатель.

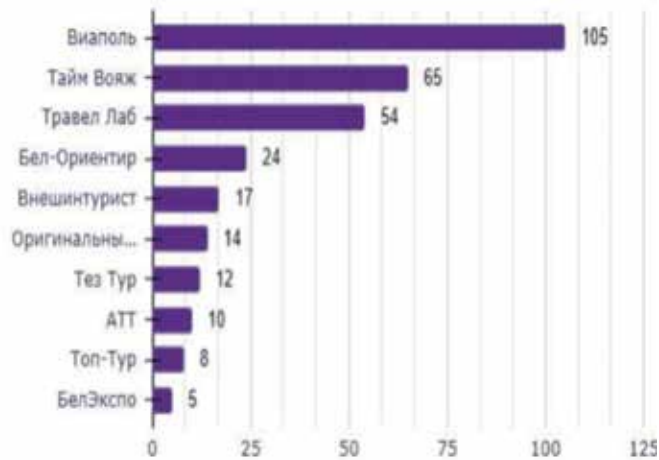


Рис. 9. Рейтинг сотрудничества с туроператорами по внутренним турам.

## АВТОБУСНЫЕ ТУРЫ В ЕВРОПУ

Сегмент, который заслуживает особого внимания. Потому что, по отзывам экспертов – компаний, работающих на этом направлении много лет, – спрос на всю линейку подобных туров огромный, что типично для Беларуси. Сложности на границе и с получением визы, безусловно, как и в прошлом году, держат рынок в напряжении и сдерживают рост. В то же время отметим, что все же некоторые улучшения в визовом вопросе в 2024 году наблюдались, благодаря чему такой сегмент выездного белорусского туризма, как автобусные туры в Европу, остается на плаву и растет.

Лидером рейтинга, как и в прошлом году, является «Внешинтурист». Заметим, что в сравнении с минувшим годом, все компании увеличили количество агентских голосов, что говорит о растущем агентском интересе к автобусным комбинированным путешествиям в Европу.

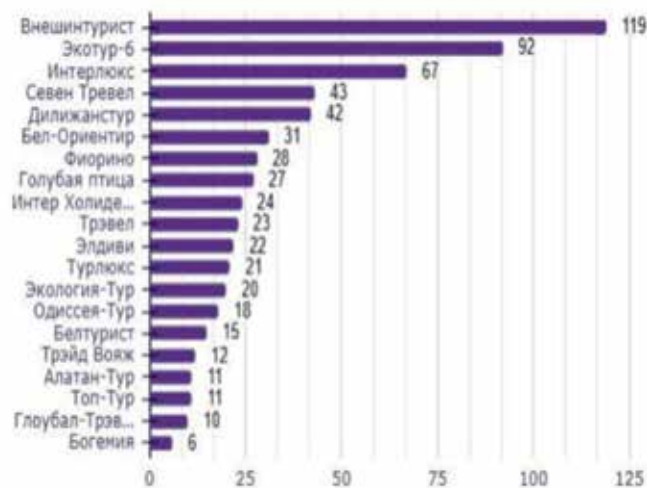


Рис. 8. Рейтинг сотрудничества с туроператорами по Европе (автобусные туры).

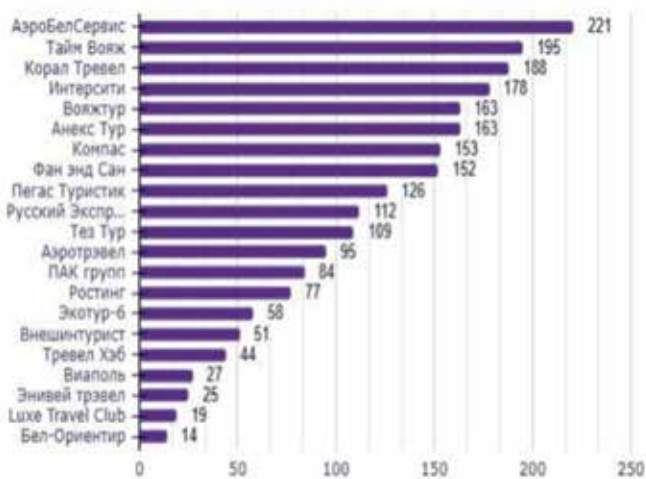


Рис. 10. Общий рейтинг надежности операторов.

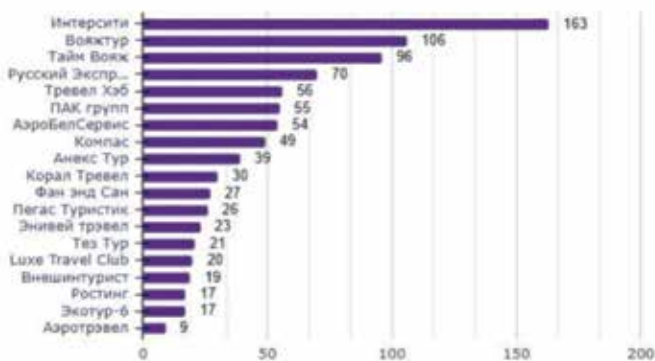


Рис. 11. Рейтинг операторов, предложивших новые направления и новые продукты в 2024 году.

## ВНУТРЕННИЙ И ВЪЕЗДНОЙ ТУРИЗМ

Как всегда, с большим преимуществом лидером является компания «Винополь», которую в нашем опросе особенно выделяют агенты. О тенденциях внутреннего и въездного вектора в белорусском туризме мы уже писали, анализируя итоги 2024 года в отдельном материале. Итоги можно охарактеризовать одним словом – рост. Растет объем внутренних путешествий белорусов по стране, также очевидным является повышенный спрос на белорусский турпродукт со стороны российского рынка. Последние два года очевидной тенденцией является превышение роста спроса над предложением – белорусская небольшая региональная отельная база и ограниченные возможности инфраструктуры знаменитых объектов (таких как мемориальный комплекс «Хатынь» или Мирский и Несвижский замки) составляют определенные проблемы, которые предстоит решать уже в новом 2025 году.

## ОБЩИЙ РЕЙТИНГ НАДЕЖНОСТИ ОПЕРАТОРОВ

Это традиционный опрос, который формулируется для агентов следующим образом: «С кем из операторов вы готовы еще раз пережить этот сезон?». В этом рейтинге мно-

## ИТОГИ МОЖНО ОХАРАКТЕРИЗОВАТЬ ОДНИМ СЛОВОМ – РОСТ.

го компаний, имеющих значительное количество голосов, что говорит о степени доверия агентов ко многим операторам. Четвертый раз подводятся итоги года, и четвертый раз лидером по степени надежности в глазах агентов является «АэробелСервис» – оператор, имиджу которого можно действительно позавидовать. Вторую и третью строчки занимают «Тайм Вояж» и «Корал Трэвел», располагаясь ровно на тех позициях, которые они занимали и в прошлом году.

«Интерсити», «Вояжтур», «Фан энд Сан», «Анекс тур», «Компас», «Пегас Туристик» не на много голосов отстают от второй и третьей строчки рейтинга. Впрочем, все в этом рейтинге наращивают свои позиции, очевидно, агенты более активно начинают подходить к этой части опроса.

## РЕЙТИНГ ОПЕРАТОРОВ, ПРЕДЛОЖИВШИХ НОВЫЕ НАПРАВЛЕНИЯ И НОВЫЕ ПРОДУКТЫ В 2024 ГОДУ

Как уже было отмечено, в 2024 году добавлен новый вариант «общего» рейтинга, чтобы можно было отметить операторов, которые двигают рынок, привнося новые продукты. Абсолютно справедливо лидером здесь оказался туроператор «Интерсити», за которого высказалось наибольшее количество агентов. В его портфеле – и Катар, и новинка этого года – полеты на Средиземноморское побережье Египта (Беларусь обогнала в этом сегменте Россию, которая только присматривается к направлению и обещает запустить чартеры в 2025-м). Не отходя далеко от темы, можно было бы вспомнить и новые направления, на которые оператор смело шел на протяжении последних 5-6 лет, – Джерба, Марокко, Иордания и другие. Уверены, что и на 2025 год «Интерсити» приготовил белорусскому рынку интересные сюрпризы.

Вторую и третью строчку рейтинга занимают «Вояжтур» и «Тайм Вояж». В целом весь рейтинг очень интересный. Тем более что 2025 год, говорят, пройдет под знаком искусственного интеллекта и новых технологий в туризме.

Невозможно охватить в этом разделе весь спектр новинок, которыми в некотором роде парадоксально заблестел белорусский туристический рынок на фоне такого фактора, как фактическое отсутствие прямой авиаперевозки в Европу. Есть операторы, которые создают невероятные по своей эксклюзивности программы, в том числе в Россию, Европу, Азию, при этом они работают как бутики: к примеру, фирма «ВЛП». Скажем однозначно, что белорусский операторский рынок, белорусские продукт-менеджеры не стоят на месте, развиваясь, находя новые ниши и новые направления. Уверены, что в 2025 году нас ожидает значительное расширение белорусского въездного турпродукта. А значит, и позиции туроператоров будут укрепляться. ■

Источник: [www.toursoyuz.by](http://www.toursoyuz.by)



### Сведения по обязательному страхованию гражданской ответственности владельцев транспортных средств на территории Республики Беларусь (внутреннее страхование) за 2024 год \*

№	Страховая организация	Количество заключенных договоров				Сумма поступивших взносов, бел. руб.		
		за декабрь	за весь период	в том числе в электронном виде	за аналогичный период 2023 г.	за декабрь	за весь период	за аналогичный период 2023 г.
1.	Белгосстрах	166 855	2 268 902	132 989	2 192 538	11 434 420,53	140 438 388,58	122 194 757,80
2.	Белнефтестрах	47 512	600 207	27 093	571 600	3 234 124,28	37 219 457,52	31 259 118,43
3.	ТАСК	34 829	447 871	26 823	449 858	3 136 642,23	37 213 597,20	31 217 082,46
4.	Промтрансинвест	26 649	353 395	14 233	358 187	2 284 235,88	27 999 608,69	24 436 433,25
5.	Асоба	16 393	211 569	5 474	211 360	1 079 211,44	13 357 209,21	10 962 313,72
6.	Белэксимгарант	12 735	155 025	3 965	153 428	999 311,90	11 217 547,35	9 108 155,80
7.	Ингосстрах							
<b>ИТОГО</b>		<b>304 973</b>	<b>4 036 969</b>	<b>210 577</b>	<b>3 936 971</b>	<b>22 167 946,26</b>	<b>267 445 808,55</b>	<b>229 177 861,46</b>

№	Страховая организация	Сумма выплаченного страхового возмещения, бел. руб.			Количество неурегулированных страховых случаев	Количество действующих договоров на конец периода
		за декабрь	за весь период	за аналогичный период 2023 г.		
1.	Белгосстрах	10 209 620,00	101 911 329,68	83 838 411,85	3 399	1 735 609
2.	Белнефтестрах	2 347 496,99	25 728 997,97	21 596 708,75	1 796	401 406
3.	ТАСК	3 036 638,11	26 963 253,29	23 063 319,05	4 078	292 242
4.	Промтрансинвест	1 879 642,29	21 159 993,79	18 572 796,29	1 680	242 599
5.	Асоба	914 340,48	8 979 779,27	8 166 481,30	661	136 743
6.	Белэксимгарант	919 182,06	8 112 064,46	7 424 550,35	411	96 198
7.	Ингосстрах			1 157,28		
<b>ИТОГО</b>		<b>19 306 919,93</b>	<b>192 855 418,46</b>	<b>162 663 424,87</b>	<b>12 025</b>	<b>2 904 797</b>

\* Оперативные данные.

**Сведения по обязательному страхованию гражданской ответственности владельцев транспортных средств на территории Республики Беларусь (комплексное страхование) за 2024 год \***

№	Страховая организация	Количество заключенных договоров			Сумма полученных взносов, бел. руб.		
		за декабрь	за весь период	за аналогичный период 2023 г.	за декабрь	за весь период	за аналогичный период 2023 г.
1.	Белгосстрах	1 865	18 102	15 271	664 626,17	6 148 561,71	4 556 202,30
2.	Промтрансинвест	189	2 013	1 708	82 368,38	786 437,64	628 735,80
3.	Белнефтестрах	226	2 314	2 045	75 288,76	783 470,65	596 097,46
4.	Белэксимгарант	118	989	915	61 258,98	485 911,13	363 995,71
5.	ТАСК	98	1 061	913	40 630,38	461 878,25	392 740,62
6.	Асоба	33	512	445	12 086,53	162 517,21	135 989,50
<b>ИТОГО</b>		<b>2 529</b>	<b>24 991</b>	<b>21 297</b>	<b>936 259,20</b>	<b>8 828 776,59</b>	<b>6 673 761,39</b>

№	Страховая организация	Сумма выплаченного страхового возмещения, бел. руб.			Количество неурегулированных страховых случаев	Количество действующих договоров на конец периода
		за декабрь	за весь период	за аналогичный период 2023 г.		
1.	Белгосстрах	661 019,87	7 387 939,89	4 553 664,05	219	17 371
2.	Промтрансинвест	71 280,44	653 996,98	575 712,16	40	1 823
3.	Белнефтестрах	35 133,29	669 535,28	542 335,88	22	2 127
4.	Белэксимгарант	28 781,77	378 218,38	478 809,94	13	902
5.	ТАСК	62 820,22	519 499,59	372 955,78	41	963
6.	Асоба	6 010,02	169 821,96	110 668,22	6	487
<b>ИТОГО</b>		<b>865 045,61</b>	<b>9 779 012,08</b>	<b>6 634 146,03</b>	<b>341</b>	<b>23 673</b>

\* Оперативные данные.

**Сведения по обязательному страхованию гражданской ответственности владельцев транспортных средств на территории Республики Беларусь (пограничное страхование) за 2024 год \***

№	Страховая организация	Количество заключенных договоров			Сумма страховых взносов, евро	Сумма поступивших взносов, бел. руб.		
		за декабрь	за весь период	за аналогичный период 2023 г.		за декабрь	за весь период	за аналогичный период 2023 г.
1.	Белгосстрах	18 024	204 182	207 122	6 645 159	2 199 215,73	23 356 047,03	11 138 556,41
2.	Белэксимгарант	14 147	167 974	232 521	5 519 303	1 798 691,95	19 383 103,03	11 261 263,47
3.	Асоба	4 098	28 618	12 704	1 106 184	366 690,83	3 890 364,84	431 065,75
4.	Белнефтестрах	2 705	18 824	7 828	563 988	183 326,83	1 983 593,90	288 277,00
5.	ТАСК	739	9 672	1 542	321 329	91 796,27	1 128 406,14	66 683,62
6.	Промтрансинвест	957	9 351	2 267	294 393	112 477,36	1 036 490,88	80 347,98
<b>ИТОГО</b>		<b>40 670</b>	<b>438 621</b>	<b>463 984</b>	<b>14 450 356</b>	<b>4 752 198,97</b>	<b>50 778 005,82</b>	<b>23 266 194,23</b>

**Сведения по обязательному страхованию гражданской ответственности владельцев транспортных средств на территории Республики Беларусь (пограничное страхование) за 2024 год \***

№	Страховая организация	Количество выплат			Сумма выплаченного страхового возмещения, бел. руб.		
		за декабрь	за весь период	за аналогичный период 2023 г.	за декабрь	за весь период	за аналогичный период 2023 г.
1.	Белгосстрах	25	254	202	50 469,62	611 673,59	410 979,22
2.	Белэксимгарант	15	222	238	20 356,55	392 046,73	477 655,15
3.	Асоба	2	28	6	515,28	81 385,37	18 879,64
4.	Белнефтестрах	1	22	5	136,34	32 847,45	4 893,09
5.	ТАСК	4	15	0	10 180,49	27 232,27	0,00
6.	Промтрансинвест	1	13	1	1 748,36	47 701,34	66,19
<b>ИТОГО</b>		<b>48</b>	<b>554</b>	<b>452</b>	<b>83 406,64</b>	<b>1 192 886,75</b>	<b>912 473,29</b>

\* Оперативные данные.

**Сведения о договорах международного страхования (в том числе «Зеленая карта») за 2024 год \***

№	Страховая организация	Количество заключенных договоров			Сумма страховых взносов				
		за декабрь	за весь период	за аналогичный период 2023 г.	Всего, евро (согласно тарифу)			Всего, бел. руб.	
					за декабрь	за весь период	за аналогичный период 2023 г.	за весь период	за аналогичный период 2023 г.
1.	Белгосстрах	9 369	144 551	168 085	211 097	3 561 415	4 756 840	12 479 944,90	15 272 238,18
2.	Белнефтестрах	9 475	130 840	157 113	201 045	2 895 530	4 057 225	10 152 076,72	12 919 656,83
3.	ТАСК	5 455	80 956	98 006	121 619	2 054 172	3 065 569	7 194 674,61	9 753 140,75
4.	Промтрансинвест	3 883	56 117	79 172	104 502	1 798 037	2 851 123	6 301 817,91	9 061 133,06
5.	Белэксимгарант	3 278	48 934	73 797	63 688	1 036 937	1 940 642	3 634 827,80	6 115 601,72
6.	Асоба	3 044	43 256	48 234	62 681	994 088	1 327 111	3 485 160,09	4 243 616,03
<b>ИТОГО</b>		<b>34 504</b>	<b>504 654</b>	<b>624 407</b>	<b>764 632</b>	<b>12 340 179</b>	<b>17 998 510</b>	<b>43 248 502,03</b>	<b>57 365 386,57</b>

№	Страховая организация	Сумма заявленных убытков (сумма полученных требований), евро			Сумма оплаченных требований, евро			Количество утраченных и испорченных бланков страховых сертификатов	
		за декабрь	за весь период	за аналогичный период 2023 г.	за декабрь	за весь период	за аналогичный период 2023 г.	за декабрь	за весь период
1.	Белгосстрах	51 380,82	1 290 879,25	1 501 388,99	131 553,47	1 240 153,83	1 471 177,14	389	9 137
2.	Белнефтестрах	46 184,99	834 757,63	1 500 678,05	92 800,86	818 950,09	1 295 926,80	157	2 907
3.	ТАСК	57 505,30	826 869,82	1 086 592,45	379,24	691 902,15	1 194 752,53	264	3 151
4.	Промтрансинвест	52 768,26	903 252,32	1 450 120,53	51 671,26	802 276,71	1 500 673,53	90	1 548
5.	Белэксимгарант	50 233,37	536 742,26	727 853,75	59 749,77	539 694,47	686 082,84	84	927
6.	Асоба	21 405,21	346 975,22	464 417,89	13 214,30	339 595,95	399 052,06	4	1 404
<b>ИТОГО</b>		<b>279 477,95</b>	<b>4 739 476,50</b>	<b>6 731 051,66</b>	<b>349 368,90</b>	<b>4 432 573,20</b>	<b>6 547 664,90</b>	<b>988</b>	<b>19 074</b>

\* Оперативные данные.

Источник: Белорусское бюро по транспортному страхованию

## Какие новации ожидаются в страховой сфере в 2025 году

С 1 января 2025 года вступил в силу Закон Республики Беларусь «О страховой деятельности», который комплексно определяет основы организации страховой деятельности, права и обязанности участников страхового рынка, полномочия по государственному регулированию отношений в этой сфере, особенности государственной регистрации, реорганизации и ликвидации страховых организаций, условия осуществления деятельности страховых организаций, страховых брокеров и страховых агентов, особенности обеспечения финансовой устойчивости страховых организаций.



Законом Республики Беларусь № 47-З от 13 декабря 2024 г. внесены отдельные изменения в Налоговый кодекс Республики Беларусь в части страхования:

Доходы (вознаграждения, гонорары), выплачиваемые иностранным организациям за урегулирование страховых случаев по страховым сертификатам, удостоверяющим договор международного страхования, не будут являться объектом обложения налогом на доходы иностранных организаций, не осуществляющих деятельность в Республике Беларусь через постоянное представительство. Соответствующие изменения внесены в подп. 1.12.9 пункта 1 статьи 189 Налогового кодекса Республики Беларусь.

С 2025 года обязательные страховые взносы, уплачиваемые плательщиком в ФСЗН с доходов самого плательщика, включаются в состав расходов. Для реализации этого внесены изменения в подп. 24.12 статьи 205 Налогового кодекса.

Кроме того, изменен размер доходов в виде уплаты страховых взносов (страховых премий) страховым организациям Республики Беларусь, получаемых от организаций и ИП, являющихся местом основной работы (службы, учебы), в том числе пенсионерами, ранее работавшими у них, а также от профсоюзных организаций членами таких организаций, от каждого источника в течение календарного года, освобождаемых от подоходного налога (п. 24 статьи 208 НК Республики Беларусь). Размер доходов изменен с 5 395 рублей до 5 956 рублей.

Помимо традиционных изменений налогового законодательства, предусмотрено существенное, а для многих бухгалтеров важное изменение Закона Республики Беларусь «О бухгалтерском учете и отчетности» в части изменения срока и порядка составления индивидуальной отчетности по МСФО. Составление индивидуальной отчетности по МСФО Республики Беларусь с 1 января 2025 г. не является обязанностью для страховой организации, как общественно-значимой организации.

С 1 января 2025 г. также вступают в силу основные положения Закона «Об изменении Закона «О лицензировании»». Он принят в развитие Закона «О страховой деятельности» и предусматривает дополнение Закона нормами, касающимися вмененного страхования. Предусматривается уточнение формулировки правил страхования, а также особенностей выполнения обязательств в случае прекращения лицензии. ■

# Изменение климата & страхование



В 2024 году стихийные бедствия в мире нанесли ущерб в размере 320 млрд долларов США (в 2023 году этот показатель составил 268 млрд долларов США с учетом инфляции), из которых около 140 млрд долларов США убытков были застрахованы. Общие и застрахованные убытки были значительно выше средних показателей за последние 10 и 30 лет с учетом инфляции (общие – 236 млрд долларов США; застрахованные – 94 млрд долларов США). По объему застрахованных убытков это был третий самый дорогой год; по общему объему убытков 2024 год занимает пятое место с 1980 года.

На погодные катаклизмы пришлось 93 % общих убытков и 97 % застрахованных убытков. В 2024 году в результате стихийных бедствий погибло около 11 000 человек.

Убытки от «непиковых» стихийных бедствий, таких как наводнения, лесные пожары и сильные грозы, вновь оказались значительными, составив 136 млрд долларов США, из которых около 67 млрд долларов США были застрахованы. Хотя это несколько ниже показателей предыдущего года (143 млрд долларов США, из которых застрахованные убытки составили рекордные 82 млрд долларов США), это значительно выше средних показателей за последние десять лет. Поразительно, что в долгосрочной перспективе непиковые риски все больше подпитывают тенденцию роста убытков, в то время как «пиковые» риски, такие как тропические циклоны и землетрясения, продолжают оставаться источником волатильности убытков.

В 2024 году только тропические циклоны принесли 135 млрд долларов США в общие убытки и 52 млрд долларов США в застрахованные убытки. Большая часть этих убыт-

ков была вызвана сильными ураганами в США (105 млрд долларов США, из которых 47 млрд долларов США были застрахованы).

## САМЫЕ РАЗРУШИТЕЛЬНЫЕ СТИХИЙНЫЕ БЕДСТВИЯ ГОДА

Ураганы «Хелен» и «Милтон», обрушившиеся на США стремительной чередой в сентябре и октябре, стали самыми разрушительными стихийными бедствиями 2024 года. Ураган «Хелен» привел к самым большим общим убыткам от стихийных бедствий в 2024 году (56 млрд долларов США, из которых 16 млрд долларов США понесли страховщики). Ураган четвертой категории произошел во Флориде. Однако разрушительная скорость ветра «Хелен», достигавшая 225 км/ч, не была основной причиной высокой страховой нагрузки. В результате урагана сильные наводнения, вызванные проливными дождями, распространились от Джорджии до Северной Каролины, более 200 человек погибли.

Ураган «Милтон» был немного слабее «Хелен», он обрушился на Флориду всего две недели спустя, скорость ветра достигала 200 км/ч. Тем не менее, он принес самые большие застрахованные убытки в этом году, составившие 25 млрд долларов США. Он вызвал штормовой подъем воды на юго-западе Флориды и нанес ветровой ущерб по всему штату. В результате общий ущерб составил 38 млрд долларов США.

Третьим по величине общих потерь стихийным бедствием 2024 года стало землетрясение в Японии под Новый год,

которое сотрясло западное побережье страны в районе малонаселенного полуострова Ното с магнитудой 7,5. Многочисленные здания обрушились, и тысячи людей на несколько недель остались без электричества и воды, более 200 человек погибли. Общий ущерб оценивается в 15 млрд долларов США, а застрахованные убытки составили около 2,5 млрд долларов США.

Стихийным бедствием с наибольшим числом жертв стал тайфун «Яги»: около 850 человек погибли, когда в сентябре он пронесся по Филиппинам, китайскому острову Хайнань, южной части китайской провинции Гуандун, Вьетнаму и Мьянме. Когда «Яги» вышел на сушу в Китае, его ветры соответствовали второй по силе категории тайфуна – 4. Для Вьетнама он стал самым мощным циклоном с момента начала систематического учета в регионе. С общим ущербом в 14 млрд долларов США «Яги» стал одним из самых дорогих стихийных бедствий года, но застрахована была лишь небольшая часть (около 1,6 млрд долларов США).

## ПРИРОДА СНИМАЕТ ПЕРЧАТКИ

Вряд ли какой-либо другой год так наглядно продемонстрировал последствия глобального потепления: среднегодовая температура впервые превысила доиндустриальный уровень примерно на 1,5 °С, а 2024 год превзошел предыдущий рекорд 2023 года. Таким образом, последние одиннадцать лет станут самыми теплыми с начала систематического учета.

Влияние антропогенного изменения климата на погодные катаклизмы было многократно доказано исследованиями: во многих регионах сильные грозы и ливни становятся все более частыми и экстремальными. Хотя количество тропических циклонов в целом не увеличивается, доля экстре-

мальных циклонов растет. Они, в свою очередь, быстро усиливаются и приносят с собой экстремальные осадки.

## ГЕОГРАФИЧЕСКИЙ ОБЗОР

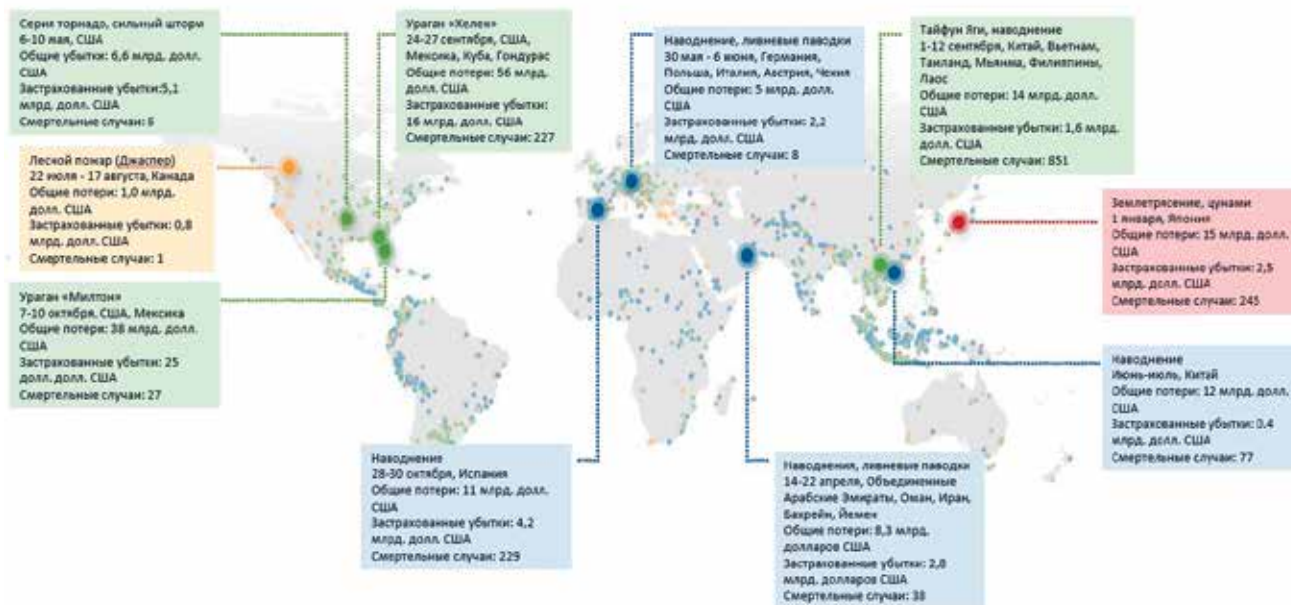
### Северная и Южная Америка

Северная Америка (включая Центральную Америку и страны Карибского бассейна) вновь продемонстрировала самую высокую долю глобальных убытков от природных катастроф, причем большую, чем обычно (около 60 % общего объема убытков; в среднем за 10 лет – 54 %). В общей сложности убытки составили около 190 млрд долларов США, из которых около 108 млрд долларов США были застрахованы.

Помимо ураганов, огромный ущерб нанесли и сильные грозы: только в США их ущерб составил 57 млрд долларов США, из которых 41 млрд долларов США были застрахованы. Эти суммы лишь немного ниже рекордных показателей предыдущего года (66 млрд и 51 млрд долларов США), что делает 2024 год вторым самым дорогостоящим годом для такого рода ураганов. Два сильных грозовых фронта, обрушившихся на Средний Запад в марте и Техас в мае, сопровождавшихся многочисленными торнадо, стали одними из самых дорогостоящих страховых случаев года. В совокупности они привели к общим убыткам на сумму почти 13 млрд долларов США, из которых около 10 млрд долларов США были застрахованы. Цифры подтверждают тенденцию: «непиковые» события, такие как сильные грозы, из года в год наносят суммарный ущерб, эквивалентный сильному урагану, причем значительная часть расходов ложится на плечи страховщиков.

В Канаде убытки от стихийных бедствий в 2024 году были самыми высокими с 1980 года: общий ущерб составил 10 млрд





долларов США, из которых застраховано 6 млрд долларов США. Убытки в значительной степени были вызваны сильным градом, обрушившимся на Калгари и окрестности в августе, наводнением, вызванным обильными осадками от остатков урагана «Дебби», также в августе, и сильным лесным пожаром в Национальном парке Джаспер, который уничтожил часть исторического города Джаспер в июле. С общим ущербом в 2,8 млрд долларов США град в Калгари стал пятым по величине стихийным бедствием в Канаде с 1980 года.

На юге Бразилии в конце апреля и начале мая прошли сильные дожди, которые привели к сильным наводнениям. Пострадал почти весь федеральный штат Риу-Гранди-ду-Сул. Это одно из самых сильных наводнений в Бразилии за последние десятилетия. Ущерб оценивается примерно в 7 млрд долларов США, 2 млрд долларов США из них застрахованы.

## Европа

В Европе в прошлом году стихийные бедствия уничтожили активы на сумму 31 млрд долларов США (14 млрд долларов США были застрахованы). Самой серьезной катастрофой стало экстремальное наводнение в Испании в районе столицы провинции Валенсия. Осенью вблизи побережья Средиземного моря на больших высотах обычно формируется зона низкого давления. В результате холодные воздушные массы сталкиваются с теплым влажным воздухом в нижних слоях, создавая идеальные условия для выпадения обильных осадков. Однако в этот раз осадки были особенно сильными.

В регионе Валенсия за один день выпало столько осадков, сколько обычно выпадает за год (около 500 мм). Местами за 24 часа выпало более 600 мм осадков, а некоторые измерительные станции зафиксировали до 180 мм всего за один час. Ливневые паводки разрушили множество домов и унесли с собой бесчисленное количество автомобилей. Погибло не менее 200 человек, что стало самым смертоносным стихийным бедствием в Испании за последние 50

лет. Общий ущерб составил около 11 млрд долларов США (застраховано около 4,2 млрд долларов США).

Наводнения в Германии и соседних странах в июне, в Центральной и Восточной Европе в сентябре также нанесли ущерб на общую сумму более 9 млрд долларов США, из которых около 4 млрд долларов США были застрахованы.

## Азиатско-Тихоокеанский регион и Африка

В Азиатско-Тихоокеанском регионе и Африке общий объем убытков, составивший около 91 млрд долларов США, был выше, чем в предыдущем году (66 млрд долларов США), а также выше, чем в среднем за 10 лет. Застрахованные убытки, составившие около 16 млрд долларов США, были значительно выше предыдущего года (10 млрд долларов США). Помимо землетрясения в Японии и тайфуна «Яги», убытки были вызваны наводнением в Объединенных Арабских Эмиратах, от которого сильно пострадал мегаполис Дубай. Пострадали и соседние страны. Общий ущерб составил 8,3 млрд долларов США, из которых 2,8 млрд долларов США были застрахованы.

В течение года в Китае выпало несколько сильных осадков, от которых пострадали десятки миллионов человек. Наиболее сильные наводнения произошли преимущественно в южных и юго-восточных регионах с середины июня по середину июля во время сезона муссонов, известного на местном уровне как «сезон сливовых дождей». Только это событие привело к общим убыткам на сумму около 12 млрд долларов США, из которых лишь небольшая часть была застрахована.

В середине декабря на остров Майотта, принадлежащий Франции и расположенный к северо-западу от Мадагаскара, обрушился циклон «Чидо», порывы которого достигали 250 км/ч. Глаз циклона буквально поглотил остров. Ураган разрушил бесчисленное количество зданий и оставил в полном запустении множество домов, а также парализовал энергоснабжение. Затем ураган обрушился на северо-восточное побережье Мозамбика. ■

Источник: [www.munichre.com](http://www.munichre.com)

# Не всегда банк сможет обратить взыскание на предмет залога



**СУД МОЖЕТ ПРИЗНАТЬ НЕДОБРОСОВЕСТНЫМИ И НЕРАЗУМНЫМИ ДЕЙСТВИЯ ЗАЛОГОДЕРЖАТЕЛЯ, КОТОРЫЙ НЕ КОНТРОЛИРОВАЛ НАЛИЧИЕ И СОСТОЯНИЕ ПРЕДМЕТА ЗАЛОГА, ДОПУСТИЛ НЕВНЕСЕНИЕ ЗАЛОГОВОГО ИМУЩЕСТВА В СООТВЕТСТВУЮЩИЙ РЕЕСТР. В ИТОГЕ УДОВЛЕТВОРЕНИЕ СУДОМ ИСКОВОГО ТРЕБОВАНИЯ БАНКА К НОВОМУ СОБСТВЕННИКУ ОБ ОБРАЩЕНИИ ВЗЫСКАНИЯ НА ПРЕДМЕТ ЗАЛОГА СТАНЕТ ПРОБЛЕМАТИЧНЫМ.**

Как известно, залог активно используется в качестве способа обеспечения обязательства по кредитному договору. Часто предметом залога выступает движимое имущество, например, автотранспортное средство.

Гражданский кодекс содержит ряд норм, гарантирующих права залогодержателя, например, банка.

Среди таких гарантий:

- обязательность согласия залогодержателя на отчуждение предмета залога (ст. 327 ГК);
- право проверять по документам и фактически наличие, состояние и условия хранения заложенного имущества (ст. 324 ГК);
- сохранение залога в случае смены собственника предмета залога (ст. 334 ГК).

Эти и другие гарантии прав залогодержателя могут включаться и в договор залога.

Залог недвижимого имущества, ипотека, подлежит обязательной госрегистрации как сделка с недвижимостью.

Если же предмет залога является движимым имуществом (транспортные средства, станки, оборудование и т. д.), то банк имеет возможность внести сведения о предмете за-

лога в Реестр движимого имущества, обремененного залогом (Указ № 539 от 31.12.2015). Реестр создан с целью учета и хранения сведений о правах залогодержателей на залоговое имущество. В него вносится информация об обременении залогом любого движимого имущества, являющегося предметом залога.

Если банк не проверял состояние и наличие предмета залога, длительное время не производил действий по взысканию задолженности по кредиту, не требовал досрочного погашения задолженности, не внес или несвоевременно внес сведения о предмете залога в соответствующий реестр, то требование к новому собственнику о взыскании задолженности по кредиту за счет заложенного имущества будет проблематичным.

Суд может признать недобросовестным и неразумным поведение залогодержателя и отказать в удовлетворении иска со ссылкой на нормы о пределах осуществления гражданских прав (п. 1 и п. 2 ст. 9 ГК).

При этом суд сочтет необходимым защитить права нового собственника как добросовестного приобретателя, который на момент приобретения имущества не знал и не мог знать об обременении его залогом.

Это подтверждается судебной практикой Судебной коллегии Верховного Суда по экономическим делам (далее – СКЭД).

## ПРИМЕР:

Как следует из материалов дела, между ОАО «Банк» и ООО «Кредитополучатель» был заключен кредитный договор. Кредит обеспечивался залогом транспортного средства ООО «Кредитополучатель».

ООО «Кредитополучатель», не получив согласия ОАО «Банк», продало предмет залога ООО «Автоцентр».

В связи с неисполнением кредитного договора должником ОАО «Банк» потребовало от ООО «Автоцентр» возместить задолженность по кредиту. В связи с полученным отказом ОАО «Банк» обратилось в суд с требованием к ОАО «Автоцентр» возместить задолженность по кредиту посредством обращения взыскания на предмет залога.

Экономический суд отказал ОАО «Банк» в удовлетворении исковых требований, расценив несвоевременное внесение сведений о предмете залога в реестр, неосуществление проверки наличия предмета залога у должника, непредъявление должнику требования о досрочном погашении кредита при наличии длительной просрочки как недобросовестное поведение на основании ст. 9 ГК.

Апелляционная инстанция поддержала решение суда первой инстанции.

ОАО «Банк» со ссылкой на отсутствие у банка обязанности по внесению сведений о залоговом имуществе в реестр и обязанности залогодержателя проверять наличие и состояние предмета залога обратилось с кассационной жалобой в СКЭД.

Таким образом, бездействие залогодержателя по реализации предусмотренных законодательством правомочий в отношении предмета залога расценивается как недобросовестное поведение, которое существенно затрагивает права и имущественные интересы добросовестного приобретателя. В силу п. 2 ст. 9 ГК в таких случаях суд имеет право отказать недобросовестному участнику гражданского оборота в судебной защите своих прав. Даже если такие права прямо установлены Законом. ■

СКЭД поддержала постановления судов нижестоящих инстанций и отметила следующее:

Поскольку ООО «Автоцентр» приобретено имущество, обремененное залогом, соответственно, оно по общему правилу несет все обязательства, вытекающие из договора залога.

Вместе с тем СКЭД обратила внимание, что по делу установлено отсутствие в существующей информационной системе – реестре движимого имущества – информации об обременении в виде залога у спорного автомобиля на дату приобретения автомобиля ответчиком.

Кроме того, по договору купли-продажи ООО «Кредитополучатель», как продавец, удостоверил ООО «Автоцентр» (покупателя), что транспортное средство не заложено, оно свободно от любых прав и притязаний со стороны третьих лиц и доказательств, подтверждающих информированность покупателя о наличии имеющихся обременений и ограничений по приобретаемому имуществу, суду представлено не было.

СКЭД указала, что с учетом презумпции добросовестности участников гражданского оборота ООО «Автоцентр» как добросовестный приобретатель имущества было введено продавцом в заблуждение об отсутствии обременений, ограничений в отношении реализуемого имущества.

СКЭД также отметила, что несвоевременное внесение банком в реестр движимого имущества, обременен-

ного залогом, информации о залоге автомобиля, отсутствие проверочных мероприятий банка на предмет наличия / отсутствия у кредитополучателя во владении заложенного имущества обоснованно расценены как обстоятельства, способствовавшие недобросовестному поведению кредитополучателя, реализовавшего предмет залога, и подтверждающие недобросовестное поведение ОАО «Банк» как участника гражданского оборота.

СКЭД отметила очевидное отклонение действий ОАО «Банк» как участника гражданского оборота от добросовестного поведения.

При этом СКЭД подтвердила, что с учетом обстоятельств дела, характера и последствий такого поведения, в целях обеспечения судебной защиты прав и законных интересов добросовестного приобретателя, для которого удовлетворение требований повлечет значительные негативные последствия (причинение вреда в связи с изъятием транспортного средства), суды первой и апелляционной инстанций пришли к правомерному выводу об отказе ОАО «Банк» в защите принадлежащего ему права на основании п. 2 ст. 9 ГК.

Дополнительно СКЭД обратила внимание, что истец не лишен права защитить свои интересы посредством принудительного взыскания просроченной задолженности непосредственно с кредитополучателя, недобросовестные действия которого также явились основанием возникновения рассматриваемого спора.<sup>1</sup>

**Белявский С.С.,**  
директор юридической компании «Экономические споры», медиатор, председатель Третейского суда «Экономические споры», рекомендованный арбитр МКАС «Палата арбитров при Союзе юристов»

**Полецук В.Н.,**  
юрист юридической компании «Экономические споры»

<sup>1</sup> Постановление судебной коллегии по экономическим делам Верховного Суда Республики Беларусь от 06.08.2024 по делу № 155ЭИП234186.

Режим доступа: [https://court.gov.by/ru/justice\\_rb/practice/acts\\_vs/economics/6fa9d584cc864ad2.html](https://court.gov.by/ru/justice_rb/practice/acts_vs/economics/6fa9d584cc864ad2.html)

# Примите наши поздравления

**УВАЖАЕМАЯ ТАТЬЯНА НИКОЛАЕВНА!**

**ОТ ИМЕНИ БЕЛОРУССКОЙ АССОЦИАЦИИ  
СТРАХОВЩИКОВ ПОЗДРАВЛЯЕМ ВАС С ЮБИЛЕЕМ!**

Неотъемлемой частью успеха страховой компании «Стравита» стали присущие Вам профессионализм, ответственность и преданность делу. Благодаря Вашему таланту и вниманию к деталям, финансовая система компании работает как часы, а каждая цифра обретает смысл.

Вы не только главный бухгалтер, но и мудрый наставник, чьи советы помогают коллегам расти и развиваться, а энергия, доброта и умение находить решения в самых сложных ситуациях вдохновляют окружающих.

Пусть этот юбилей станет началом нового этапа, наполненного радостью, гармонией и яркими событиями. Желаем Вам крепкого здоровья, неиссякаемого вдохновения, семейного тепла и благополучия. Пусть каждый день приносит только положительные эмоции, а в работе и жизни всегда царит баланс!

Пусть впереди будет еще больше достижений и счастливых моментов!



**Татьяна Заблоцкая,**  
главный бухгалтер  
Государственного предприятия  
«Стравита»

18 января 2025 г.



**Татьяна Иванцова,**  
главный бухгалтер ЗАО «СК "Белросстрах"»

Этот день – не только важная веха в жизни, но и возможность оглянуться на пройденный путь и гордо отметить свои достижения.

Татьяна Леонидовна, Ваши профессиональная мудрость, безусловный авторитет и преданность делу во многом способствуют успешности и надежности страховой компании «Белросстрах».

**УВАЖАЕМАЯ ТАТЬЯНА ЛЕОНИДОВНА!**

**БЕЛОРУССКАЯ АССОЦИАЦИЯ СТРАХОВЩИКОВ  
СЕРДЕЧНО ПОЗДРАВЛЯЕТ ВАС С ЮБИЛЕЕМ!**

Ваш труд в качестве главного бухгалтера всегда отличался высоким профессионализмом, вниманием к деталям и безграничным терпением. Ваша неоценимая работа на посту главного бухгалтера – это результат постоянного поиска совершенства и готовности к новым вызовам. Вы вдохновляете коллег своим опытом и оптимизмом, а Ваша способность находить решения в самых сложных ситуациях заслуживает глубокого уважения. Благодаря Вашему глубокому пониманию финансовых процессов и стратегическому мышлению, страховая компания «Белросстрах» уверенно движется вперед на фоне постоянных изменений в страховании.

Пусть этот юбилей станет для Вас, Татьяна Леонидовна, отправной точкой к новым свершениям и достижениям. Желаем крепкого здоровья, радости в каждодневных заботах и смелости в осуществлении всех планов. Пусть впереди ожидают только самые яркие перспективы, а каждый новый день приносит счастье и удовлетворение.

2 февраля 2025 г.



**Виктор Моисеенко**, генеральный директор ООО «БелВЭБ Страхование»

**УВАЖАЕМЫЙ ВИКТОР ФЕДОРОВИЧ!  
СЕГОДНЯ, В ЭТОТ ЗНАМЕНАТЕЛЬНЫЙ ДЕНЬ,  
КОГДА ВЫ ОТМЕЧАЕТЕ СВОЙ ЗОЛОТОЙ ЮБИЛЕЙ,  
ПОЗВОЛЬТЕ ВЫРАЗИТЬ ВАМ САМЫЕ ИСКРЕННИЕ  
ПОЗДРАВЛЕНИЯ!**

Пятьдесят лет – это не просто возраст, это символ мудрости, опыта и невероятных достижений.

На страховом рынке немного топ-менеджеров, которые руководили бы компаниями всех отраслей страхования. А тех, кто не побоялся трудностей и, взяв на себя ответственность, изменил бизнес-модель компании – вообще нет. Виктор Федорович – вы настоящий профессионал и пример для подражания для многих.

Однако руководителю мало знать свое дело – не менее важно хорошо знать коллектив, которым руководишь. А как известно, сотрудники поддерживают руководителя только тогда, когда он хороший лидер. Ваш талант руководителя, умение вдохновлять коллектив и находить решения в самых сложных ситуациях вызывают искреннее восхищение. Вы не просто директор, Вы – лидер, который ведет компанию к новым горизонтам, сохраняя верность своим принципам и заботясь о каждом клиенте.

Виктор Федорович, видя перспективы развития страховой отрасли, Вы нацелены на результат, умеете мотивировать команду и выстраивать с ней коммуникации. Реализовывайте мечты, шаг за шагом идите к целям, сохраняйте надежду и уверенность, что все возможно.

Пусть Ваша жизнь продолжает быть наполнена яркими событиями, крепким здоровьем и теплом близких людей. Пусть каждый день приносит радость, а вдохновение и энергия помогают воплощать самые смелые планы.

С юбилеем!

**10 января 2025 г.**

**СТРАХОВАНИЕ  
в БЕЛАРУСИ**  
апрель '2015

Belarus Insurance Journal



**СТРАХОВАНИЕ  
в БЕЛАРУСИ**

июль '2015

Belarus Insurance Journal



Аналитическое  
обязательное  
ответственность  
средств

**СТРАХОВАНИЕ  
в БЕЛАРУСИ**  
ноябрь '2015



МаніФ

# Подписка на I квартал 2025 года

Тел./факс: +375 17 377-38-26

Подписка в любом отделении связи

Подписной индекс:

для ведомственной подписки 006792

для индивидуальной подписки 00679