

Belarus Insurance Journal



Трудности «зеленого перехода». Страховщики и автодилеры обсудили проблемы в урегулировании убытков с электромобилями

Добровольное страхование имущества Статистика по добровольному страхованию платежных банковских карточек и грузов за I полугодие 2025 г.

09





+7 925 507 35 60 +7 495 988 29 89 format@ins-df.com

Ноябрьские Деловые Встречи перестраховщиков

19-20 ноября 2025 г.

Москва

Конференция пройдет в отеле «Националь» по адресу: ул. Моховая 15/1.

Организатор ООО «КЦ "Деловой формат"»
Подробная информация:
по телефонам +7 496 988 29 89; +7 925 507 35 60
по электронной почте: format@ins-df.com

Подписной индекс: для ведомственной подписки 006792 для индивидуальной подписки 00679

ТРАХОВАНИЕ БЕЛАРУСИ

№ 09 (274) сентябрь 2025

Содержание

кафедры финансов БГЭУ

РЕДАКЦИОННЫЙ СОВЕТ:

М.А. Зайцева, канд. экон. наук, доцент

И.В. Мерзлякова,

генеральный директор Белорусской ассоциации

страховщиков

Ю.Г. Орещенко,

первый заместитель генерального директора

К.В. Мерзляков,

Белгосстраха

генеральный директор
ЗАО «Страховая Компания
"Белросстрах"»

В.С. Новик,

генеральный директор СБА ЗАСО «Купала»

А.Н. Чайчиц,

генеральный директор ЗАСО «Белнефтестрах»

О.А. Тарасевич,

генеральный директор
Государственного
предприятия «Белорусская
национальная
перестраховочная
организация»

TOP NEWS – сентябрь 2025 года

Трудности «зеленого перехода». Страховщики и автодилеры обсудили проблемы в урегулировании убытков с электромобилями

Добровольное страхование имущества

Акционерные страховщики в Беларуси до 1917 г.

17 Статистика по добровольному страхованию платежных банковских карточек и грузов за I полугодие 2025 г.

19 Трансграничный электронный документооборот

22 Судебная практика: займы юрлицам ограничены

24 Праздник интеллекта и корпоративного единства

Финансисты за здоровый образ жизни

Производственно-практический журнал «Страхование в Беларуси». Журнал зарегистрирован Министерством информации Республики Беларусь 13.11.2009 в Государственном реестре средств массовой информации за №774. Учредитель и издатель: © Белорусская ассоциация страховщиков 220005, г. Минск, ул. Пугачевская, 6, офис 502. Тел./факс: +375 17 377-38-26.

E-mail: info@belasin.by www.belasin.by

Подписано в печать 09/10/2025 г. Формат 60х90 1/8. Печать офсетная. Тираж 369 экз. Заказ № 66. Цена свободная. Отпечатано в УП «ИВЦ Минфина». ЛП №02330/89 от 03 марта 2014 г. ул. Кальварийская, д.17, 220004, г. Минск

Редактор: Ирина Мерзлякова

TOP NEWS – сентябрь 2025 года



ДЕНЬ ЗНАНИЙ

Для учащихся Дворищанской средней школы Дзержинского района «День Знаний – 2025», посвященный началу 2025/2026 учебного года, состоялся в особо торжественной обстановке. Поздравить школьников с началом учебного года собрались не только родители, бабушки и дедушки, педагоги, но и почетные гости. Среди них — Министр финансов Юрий Селиверстов, генеральный директор государственного предприятия «Белорусская национальная перестраховочная организация» Ольга Тарасевич, а также депутат Минского областного Совета депутатов Олег Новицкий.



МЕЖДУНАРОДНОЕ СОТРУДНИЧЕСТВО

В рамках Международной конференции «Страхование в Центральной Азии», которая прошла в сентябре в г. Алматы, заместитель генерального директора БАС **Наталья Шавлюга** выступила с презентацией страхового рынка Беларуси. На 32 слайдах были освещены ряд тем, включая итоги работы рынка за I полугодие 2025 года, внедрение проекта дополнительного пенсионного страхования с участием государства, а также нововведения по обязательному страхованию гражданской ответственности владельцев транспортных средств.



СОВЕЩАНИЕ

Руководители страховых компаний по страхованию жизни, которые входят в банковские холдинги, приняли участие в совещании с Президентом Республики Беларусь, аппаратом Национального банка РБ и руководством банков, на котором были обозначены ключевые направления и приоритеты для банковско-финансовой системы.



ПАРТНЕРСТВО

В рамках Международной конференции «Страхование в Центральной Азии» генеральным директором БНПО Ольгой Тарасевич было подписано четыре соглашения о сотрудничестве: два — с компаниями Республики Казахстан, по одному — с компаниями Кыргызской Республики и Российской Федерации, что позволит расширить взаимодействие между страховыми и перестраховочными компаниями на международном рынке перестрахования.

ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВО

Принято постановление Совета Министров РБ № 495, которое реализует новые подходы к поддержке экспорта, в том числе с использованием механизмов страхования.

круглый стол

Круглый стол Белорусской ассоциации страховщиков и Автомобильной ассоциации «БАА» на тему: «Проблематика страхования электротранспорта. Вызов времени» прошел в Белорусском бюро по транспортному страхованию. Участие в мероприятии приняли все страховые компании, которые занимаются страхованием каско автомобилей, и три ведущих дилера страны. Основными темами обсуждения стали отсутствие программных продуктов для оценки размера вреда, причиненного в результате страхового случая, с информацией о стоимости запасных частей и деталей, а также формирование цен на заменяемые части электромобилей на рынке Республики Беларусь.



СЕМИНАР

Белорусская национальная перестраховочная организация и Российская Национальная Перестраховочная Компания провели в Минске совместный семинар по обмену опытом и знаниями в страховании и перестраховании. В рамках семинара обсудили новые подходы РНПК при перестраховании крупных имущественных рисков, российский опыт оценки рисков природных катастроф и др. БНПО, в свою очередь, презентовала сервис по формированию и подписанию юридически значимых электронных договоров перестрахования.



В КОМАНДИРОВОЧНЫЙ ПЛАН

В БАС поступило приглашение для белорусских страховщиков принять участие: **21 октября 2025 года, г. Москва, Россия** – Форум страховых инноваций *«Innolns-2025 »*.



ПАРАЛЛЕЛИ

В Турции в первом полугодии этого года зафиксированы рекордные убытки по ОСАГО. Согласно данным Ассоциации страховщиков Турции *(TSB)* все страховые компании, предлагающие ОСАГО, сообщили об убытках в этом сегменте. Убытки по ОСАГО достигли 23,9 млрд турецких лир (579 млн долл. США), что является рекордным показателем и на 136 % выше по сравнению с 10,1 млрд турецких лир, зафиксированными в первом полугодии 2024 года. Отмечается, что автострахование является крупнейшим направлением бизнеса на турецком страховом рынке по объему премий.



НАГРАДА

Генеральный директор Белгосстраха Сергей Якубицкий награжден призом Министра финансов Республики Беларусь «За многолетнее активное участие в спортивных соревнованиях и популяризацию здорового образа жизни среди работников финансовых органов Республики Беларусь».



СПОРТ

РЦОП «Стайки» в очередной раз собрал под своей крышей команды финансистов со всех областей и г. Минска, а также представителей страховых организаций Беларуси на игры XXVIII Республиканской отраслевой спартакиады Министерства финансов Республики Беларусь, ФСК «Миф». Первое место заняла команда РУП «ИВЦ Министерства финансов Республики Беларусь», которая всего лишь на 2 балла опередила сильную команду Витебской области. Третье место на пьедестале заняла команда Белорусского бюро по транспортному страхованию и Министерства финансов Республики Беларусь. Со вторым местом их разделили тоже всего лишь 2 балла. Ненамного отстала стабильно выступающая команда Белгосстраха, которая расположилась недалеко от пьедестала, заняв итоговое четвертое место.

ПЕРСОНА

Главный специалист отдела регулирования по внутреннему страхованию Белорусского бюро по транспортному страхованию Сергей Алешкевич завоевал золотую медаль по плаванию в чемпионате мира в категории «Мастерс» 2025 года, который прошел в Сингапуре. Выступая в возрастной группе 60–64 года, он стал лучшим на дистанции 200 метров комплексом с результатом 2:29,58. Также Сергею удалось завоевать бронзовые награды на дистанциях 200 метров на спине, 400 метров комплексным плаванием и 100 метров на спине.

КОМПАНИЯ



Корпоративный интеллектуальный турнир «Что? Где? Когда?» для сотрудников Белгосстраха прошел с ведущим белорусской версии игры на телеканале ОНТ Алесем Мухиным. В турнире приняли участие 17 команд, представляющих все филиалы и Центральный аппарат, собрав более 150 участников и болельщиков.



СПАРТАКИАДА

Белнефтестрах провел *VI* Республиканскую спартакиаду среди своих работников, которая прошла на базе РЦОП «Раубичи». Соревнования охватили разнообразные дисциплины: велобиатлон, настольный теннис, дартс, юмористическая эстафета, комбинированная стрельба, полоса препятствий.

Особое внимание — творческому конкурсу «80 лет мирной жизни», который стал эмоциональной кульминацией спартакиады. Участники представили яркие, душевные работы, отражающие ценность мира, памяти и преемственности поколений. Конкурс объединил сотрудников в размышлениях о прошлом и будущем, показав, что сила команды — не только в спорте, но и в идеях.





Трудности «зеленого перехода»

Страховщики и автодилеры обсудили проблемы в урегулировании убытков с электромобилями

КРУГЛЫЙ СТОЛ, ОРГАНИЗОВАННЫЙ ПО ИНИЦИАТИВЕ БЕЛОРУССКОЙ АССОЦИАЦИИ СТРАХОВ-ЩИКОВ И АВТОМОБИЛЬНОЙ АССОЦИАЦИИ «БАА» НА БАЗЕ БЕЛОРУССКОГО БЮРО ПО ТРАНС-ПОРТНОМУ СТРАХОВАНИЮ, ЧЕТКО ОБОЗНАЧИЛ ГЛАВНУЮ ПРОБЛЕМУ «ЗЕЛЕНОГО ПЕРЕХО-ДА»: ОПЕРЕЖАЮЩИЙ РОСТ ЧИСЛА МАШИН НА ЭЛЕКТРОТЯГЕ В БЛИЖАЙШЕЙ ПЕРСПЕКТИВЕ ПОТРЕБУЕТ СРОЧНОЙ И МАСШТАБНОЙ ПЕРЕСТРОЙКИ В БОЛЬШОМ СЕГМЕНТЕ АДМИНИСТРАТИВ-НОГО, ТАМОЖЕННОГО, СЕРВИСНОГО И СТРАХОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ.

ВО ВСТРЕЧЕ ПРИНЯЛИ УЧАСТИЕ ИМПОРТЕРЫ РАЗЛИЧНЫХ МАРОК ЭЛЕКТРОМОБИЛЕЙ В РЕСПУБЛИКЕ БЕЛАРУСЬ: «АТЛАНТ-М», «АВТОПРОМСЕРВИС» И «ГРАД СЕВЕН МОТОРС». А ТАКЖЕ ВСЕ СТРАХОВЫЕ КОМПАНИИ, КОТОРЫЕ ЗАНИМАЮТСЯ СТРАХОВАНИЕМ КАСКО АВТОМОБИЛЕЙ.

Правительственные планы, как известно, предполагают рост отечественного парка «электричек» до 300 000 единиц к 2030 году. Они станут крупнейшими потребителями энергии, производимой на Островецкой АЭС через разветвленную сеть зарядных станций. Инфраструктурный проект подобного масштаба — первый в истории современной Беларуси. И на начальном этапе Минэнерго успешно справилось со своей частью работы. Процесс запущен и — чем дальше, тем активнее — на орбите сотрудничества пересекаются интересы самых разных коммерческих структур и государственных ведомств. К примеру, уже по своему статусу ожидаемо возрастает роль Госкомстандарта и Бе-









лорусского государственного института стандартизации и сертификации. Не останется в стороне и Научно-исследовательский центр дорожного движения БНТУ в сфере прогноза и управления аварийностью. От Государственного таможенного комитета настоятельно требуется обновленный регламент ввоза действительно качественных электрокаров и батарей. Не лишней будет и помощь со стороны внешнеэкономического блока, чтобы четко формализировать отношения производителей в Китае, основном поставщике электрокаров, и их белорусских дилеров. В перспективе свое веское слово должны сказать природоохранные ведомства в сфере утилизации отработанных батарей и других автокомпонентов.

Одним словом, сегодня требуется консолидация усилий всего экспертного сообщества республики для выработки комплексной национальной стратегии автомобильной электрификации. В противном случае развитие процесса рискует обзавестись целым шлейфом больших и малых

В БЕЛАРУСИ ЗАРЕГИСТРИРОВАНО БОЛЕЕ 34 ТЫС. «ЗЕЛЕНЫХ» МАШИН. ИЗ НИХ ОКОЛО 50 % НАХОДИТСЯ В МИНСКЕ И МИНСКОЙ ОБЛАСТИ. ИНТЕРЕСНО, ЧТО 23 % «ЗЕЛЕНЫХ НОМЕРОВ» ЗАСТРАХОВАНЫ ПО ПОЛИСАМ КАСКО. ЗА ПОСЛЕДНЕЕ ПОЛУГОДИЕ СРЕДНИЙ ВЗНОС ВЛАДЕЛЬЦА «ЭЛЕКТРИЧКИ» СОСТАВИЛ 2 642 РУБ. СРЕДНЯЯ ВЫПЛАТА ПО СТРАХОВОМУ СЛУЧАЮ – 4 138 РУБ.

проблем. Белорусская ассоциация страховщиков одной из первых зафиксировала нарастание дисбаланса в данном сегменте.

В своем выступлении на круглом столе гендиректор Ассоциации Ирина Мерзлякова напомнила коллегам о необходимости выполнения Плана мероприятий по достижению в стране к 2030 году 300 тыс. электромобилей, который предусматривает активное вовлечение страховщиков. Необходимо обеспечить комплексную финансовую защиту владельцев электрокаров от финансовых, технических и эксплуатационных рисков путем предложений добровольного страхования электромобилей, которое бы учитывало все особенности данного вида транспорта.

Заместитель генерального директора Белорусского бюро по транспортному страхованию **Виктор Лукашевич**, со своей стороны, отметил, что ежегодно регулируются около 100 тыс. ДТП с участием транспортных средств в рамках нормативно-технических актов Бюро и Минтранса. Калькуляция, осуществление выплат по страховым случаям в рамках договоров каско по требованию Минфина осуществляется по той же схеме.

- Здесь возникает много вопросов относительно нового электротранспорта, гибридных автомобилей, так как отсутствует информация по стоимости запасных частей, трудоемкости работ по определенным маркам транспортных средств. На данный момент расчет производится по двум официально утвержденным программным продуктам. К сожалению, данные по большому числу новых марок в данном софте отсутствуют. Нам хотелось бы в рамках взаимодействия получать достоверную ценовую информацию со стороны автосервисов. Со своей стороны, мы могли бы аккумулировать эти сведения и предоставить их разработ-

чикам программного обеспечения. Есть рабочий модуль, но в нем представлено ограниченное количество моделей автомобилей, перечень должен быть расширен, – подчеркнул В. Лукашевич.

Активный информационный обмен между двумя профессиональными ассоциациями облегчит работу оценщиков, ускорит процесс урегулирования убытков. Будет проще планировать модели страхования для тех или иных марок. К примеру, можно создать номенклатуру наиболее часто повреждаемых автокомпонентов, кузовных или оптических элементов. Не менее важно предметное понимание производственной политики различных производителей. Кто-то предусматривает частичное или полное восстановление аккумуляторной батареи, ее калибровку, а кто-то – категорически нет!

КЛУБОК НЕУВЯЗОК

В канун круглого стола среди членов БАС был проведен опрос касательно наиболее болезненных точек электросегмента. Предсказуемо и с большим отрывом лидирует проблема «проседания» ОПК и *Audatex*. Как было сказано выше, вопрос решаемый, благо, к тому есть добрая воля со стороны всех участников процесса.

Гораздо более сложной представляются проблемы самих автодилеров: далеко не все из них обладают техническими и кадровыми возможностями для выполнения всего комплекса услуг по ремонту электромобилей (кузовные, слесарные, малярные работы, услуги электриков и специалистов по работе с программным обеспечением электромобилей). Плюс к этому автодилеры зачастую просто отказываются ремонтировать электромобили своих марок, завезенные в Беларусь «параллельным импортом».

Не меньшую тревогу вызывает рынок запчастей, вернее, его полное отсутствие в привычном для Беларуси цивилизованном формате. Абсолютно хаотична система ценообразования на заменяемые части электромобилей. К примеру, при незначительных повреждениях электромобиля стоимость его восстановительного ремонта может быть равной либо превышать его рыночную стоимость, что приравнивается к его гибели из-за экономической нецелесообразности восстановительного ремонта. Нередки случаи, когда из-за ремонта небольшой и недорогой детали в электромобиле



(30–50 руб.) приходится менять весь элемент целиком. И его итоговая стоимость получается более 2 000 руб.! Отдельная и весьма невеселая тема — ремонт поврежденной АКБ с заменой и балансировкой поврежденных ячеек.

Проблемы определения актуальной «справедливой» цены на заменяемые запасные части усугубляются санкционными ограничениями и сложной логистикой доставки. Как следствие, порой представления заинтересованных сторон о размере причиненного вреда различаются кратно.

Подчас возникает вопрос установления причинной связи с ДТП случаев выхода из строя элементов электромобиля (АКБ, электромоторов, блоков управления и др.) при отсутствии на этих узлах видимых повреждений и наличии методов диагностики, подтверждающих повреждение деталей от внешнего воздействия, а не по причине брака или выработки ресурса.

СОЮЗ РЕШАЕМЫХ ПРОБЛЕМ

– В 2022 году в стране было зарегистрировано всего 3 600 электрокаров, а в 2025 их уже в 10 раз больше. Официальная статистика по проблемам с батареями (требующим их замены) накапливается, но пока не должна вызывать тревоги о повышении эксплуатационных рисков у страховщиков, – рассказал гендиректор БАА Сергей Худоешко.

Представители автобизнеса поделились своей аварийной статистикой. В частности, несмотря на серию минских наводнений, ни один электрокар минувшим летом «не утонул». Было зафиксировано несколько обращений по проблемам с разъемами, однако все эти случаи попадали под гарантийный ремонт. Серьезных поломок после подтопления машины отмечено не было, рассказал представитель ООО «Автопромсервис».

Тем не менее наибольший акцент страховщики сделали именно на тяговых батареях современных электрокаров, прозвучало предложение исключить их из договоров страхования. Озвучен случай, когда замена батареи *Voyah Free* в 2025 году обошлась белорусскому страховщику в 115 тыс. руб.! В то время как дилерская стоимость нового оригинального компонента составила 70 тыс. руб., а цена нового *Voyah Free* варьируется от 78 000 до 120 000 руб.



В настоящий момент страхование распространяется только на повреждения батареи, связанные с внешним механическим воздействием. А вот неисправность самой батареи, вызванную ее неправильной эксплуатацией, страховщики не возмещают. В теории возможен выход на рынок и премиальных продуктов по значительно повышенным тарифам с расширенным перечнем рисков. Но сначала нужно определится с большим количеством субъективных факторов: скорость деградации батареи на конкретной модели, стиль езды конкретного водителя (полная разрядка на морозе и т. д.), наличие или доступность производственной базы для регенерации АКБ. Причем абсолютное большинство из этих и многих других обстоятельств должны быть оговорены и предварительно согласованы с производителем в Поднебесной.

Представитель ООО «Автопромсервис» уточнил:

- Сейчас наблюдается небольшая «дискоммуникация» с нашими китайскими партнерами. Мы пытаемся выстроить работу по так называемому «европейскому принципу». Рассказываем, как у нас ранее велись дела с европейскими производителями авто, как мы налаживаем бизнес-процессы. Однако у представителей китайских компаний свое видение ситуации... Четко выработанной тактики поставки запчастей и проработки гарантийных случаев у нас пока нет. Но мы активно работаем в этом направлении.

Генеральный директор БАА также рассказал, что по постановлению Совмина с 1 января 2026 года необходимо обязательное получение ОТТС на электрические и гибридные автомобили:

– В связи с этим мы ожидаем значительное увеличение количества ввозимых в страну электромобилей в IV квартале текущего года, особенно так называемыми «серыми» импортерами. Ведь официальные уже имеют ОТТС на ввозимые ими транспортные средства. Им опасаться нечего.

Что касается сохранения или продления льготной растаможки для электромобилей в 2026 году, Сергей Худоешко ответил, что это компетенции Евразийской экономической комиссии, но участники автомобильной ассоциации в разрезе ожиданий правительства по наполнению рынка Беларуси электрокарами, конечно же, надеются на продление решения ЕЭК, так как таможенная пошлина в 15 % повлияет на цену электрокаров, что может замедлить темпы их ввоза

При позитивном решении о продлении этой квоты речь может идти о примерно 15 тыс. электромобилей. А это в русле сложившихся статистических трендов не менее 20 тыс. новых договоров автострахования. В этом плане БАА и БАС, что называется, обречены на сотрудничество.

Владислав Платун

Беларусь & Мир

Перспективы сотрудничества

24–25 сентября 2025 года генеральный директор Республиканского унитарного предприятия «Белорусская национальная перестраховочная организация» Ольга Тарасевич приняла участие в XVI Международной конференции «Страхование в Центральной Азии», которая проходила в г. Алматы (Республика Казахстан).



Форум страховщиков стал платформой для обмена опытом, обсуждения актуальных тем и выработки стратегий в сфере перестрахования на перспективу. Основными темами обсуждения стали инновационные технологии в области страхования/перестрахования; управление рисками, ценообразованием и построение моделей тарификации; оптимизация актуарных расчетов; вопросы в сфере урегулирования убытков и др.

Конференция также предоставила отличную возможность для налаживания связей с международными партнерами и заключения новых соглашений.

В рамках конференции было под-

писано четыре соглашения о сотрудничестве: два – с компаниями Республики Казахстан, по одному – с компаниями Кыргызской Республики и Российской Федерации. Это позволит расширить взаимодействие между страховыми и перестраховочными компаниями на международном рынке перестрахования.

Добровольное страхование имущества

ДОБРОВОЛЬНОЕ ИМУЩЕСТВЕННОЕ СТРАХОВАНИЕ ЮРИДИЧЕСКИХ ЛИЦ

Страховые взносы

За 2024 год страховые взносы по договорам добровольного имущественного страхования с юридическими лицами составили 647 832,1 тыс. руб. По сравнению с 2023 годом, когда было собрано 529 899,5 тыс. руб., страховые взносы выросли на 22,3 %, однако рост данного сегмента немного замедлился относительно прошлого отчетного периода (в 2023 г. по сравнению с 2022 г. прирост составил 37,6 %).

По-прежнему наибольшую долю (53,1 %) в структуре взносов в сегменте добровольного имущественного страхования юридических лиц занимает страхование транспортных средств, в том числе наземных (52,4 %).

Практически по всем видам имущественного страхования отмечается увеличение взносов. Продолжает демонстрировать наиболее существенный прирост страхование финансовых рисков (на 49,7 %) и грузов (на 25,6 %). Сохранилась тенденция уменьшения суммы начисленных страховых взносов по страхованию убытков вследствие вынужденного перерыва в производстве (сокращение со-

ставило 38,3 %, по итогам 2023 г. – 12,2 %). После прошлогоднего роста на 12,5 % в отчетном году вновь наблюдалась отрицательная динамика по страхованию воздушных судов: сумма взносов уменьшилась на 15,7 %.

Договоры страхования

Одновременно с ростом взносов по добровольному страхованию имущества юридических лиц в 2024 году выросло и количество заключенных с юридическими лицами договоров в данном сегменте – прирост составил 10,9 % (в 2023 г. – 8,6 %). Сокращение числа договоров наблюдалось в основном по видам страхования предпринимательских рисков: по страхованию риска непогашения кредитов – на 33,9 %, по страхованию убытков вследствие вынужденного перерыва в производстве – на 13,5 %, по страхованию финансовых рисков – на 2,0 %. Такая тенденция в данном сегменте была характерна и для прошлого отчетного года. Вместе с тем в целом по страхованию предпринимательских рисков отмечается небольшой рост количества заключенных договоров. По страхованию водных судов число договоров сократилось на 2 единицы, или 33,3 %.

Наиболее существенный рост количества договоров по сравнению с 2023 годом в относительном выражении наблюдался по добровольному страхованию строительно-мон-

Таблица 1. Структура начислений по добровольному имущественному страхованию юридических лиц

	Страховые взн	юсы, тыс. руб.	Темп	Vпопыний
Объект/ имущество, подлежащее страхованию	2024 г.	2023 г.	прироста, 2024/2023, %	Удельный вес, %
Имущество юридического лица	101 922,40	84 823,28	20,2	15,7
Строительно-монтажные риски	20 003,46	17 714,80	12,9	3,1
Грузы	27 686,42	22 040,33	25,6	4,3
Транспортные средства	344 239,09	276 364,24	24,6	53,1
в том числе:				
• наземные	339 518,82	270 767,89	25,4	52,4
• воздушные суда	4 713,94	5 590,16	-15,7	0,7
• водные суда	6,33	6,19	2,3	0,0
Предпринимательские риски	141 073,52	118 673,49	18,9	21,8
в том числе:				
• страхование риска непогашения кредитов	71 241,98	58 000,02	22,8	11,0
• страхование финансовых рисков	17 245,91	11 522,95	49,7	2,7
• страхование убытков вследствие вынужденного перерыва в производстве	765,81	1 241,36	-38,3	0,1
• прочие виды страхования предпринимательского риска	51 819,82	47 909,16	8,2	8,0
Прочие виды имущества	12 907,21	10 283,31	25,5	2,0
ВСЕГО	647 832,09	529 899,45	22,3	100,0



Рис. 1. Структура взносов по добровольному имущественному страхованию юридических лиц.

тажных рисков — на 25,3 %. В количественном выражении самое существенное увеличение произошло по страхованию наземных транспортных средств — на 20 895 единиц.

Несмотря на сокращение взносов по страхованию воздушных судов, количество договоров по данному виду страхования увеличилось на 21 единицу, или 12,7 %.

Наибольший удельный вес в общем объеме заключенных с юридическими лицами договоров имущественного страхования составляют договоры добровольного страхования транспортных средств с динамикой ежегодного роста $(53.2 \% - в 2024 \Gamma., 52.2 \% - в 2023 \Gamma., 51.3 \% - в 2022 \Gamma.)$.

Средняя страховая сумма в 2024 году по договорам добровольного страхования имущества юридического лица составила 1 454,4 тыс. руб. (в 2023 г. – 1 544,6 тыс. руб.), строительно-монтажных рисков – 8 433,2 тыс. руб. (в 2023 г. – 2 264,5 тыс. руб.), добровольного страхования грузов – 1 260,2 тыс. руб. (в 2023 г. – 1 168,4 тыс. руб.).

Средняя страховая сумма в 2024 году по договорам добровольного страхования транспортных средств сложилась на



уровне 174,9 тыс. руб. (в 2023 г. – 168,9 тыс. руб.), предпринимательского риска – 817,4 тыс. руб. (в 2023 г. – 840,8 тыс. руб.).

Страховые выплаты

В 2024 году по добровольному имущественному страхованию юридических лиц выплачено 375 701,1 тыс. руб., что на 17,8 % больше предыдущего года. 61,1 % всех выплат пришлось на добровольное страхование транспортных средств, 25,2 % — на страхование предпринимательских рисков. Уровень выплат в целом по добровольному имущественному страхованию юридических лиц снизился по сравнению с 2023 годом на 2,2 п. п. и составил 58,0 % (в 2023 г. — 60,2 %). При этом по страхованию предпринимательских рисков соотношение страховых выплат к взносам составило 67,0 % по итогам года, по страхованию транспортных средств — 66,7 % (в 2023 г. — 84,2 % и 66,2 % соответственно).

Необходимо отметить, что сумма выплат по добровольному страхованию строительно-монтажных рисков в 2024 году выросла почти в 17 раз, вместе с тем уровень выплат

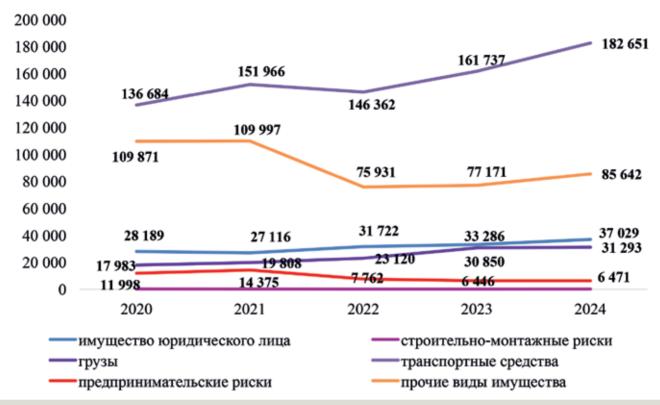


Рис. 2. Динамика количества заключенных договоров по добровольному имущественному страхованию юридических лиц, единиц.

Таблица 2. Структура заключенных договоров по добровольному имущественному страхованию юридических лиц

OST OUT / MANUACOTEC FOR FOUNDAMENT OF THE OVER OUT OF THE OWN OF	Заключено дого	оворов, единиц	Темп прироста	Удельный вес,
Объект/ имущество, подлежащее страхованию	2024 г.	2023 г.	2024/2023, %	%
Имущество юридического лица	37 029	33 286	11,2	10,8
Строительно-монтажные риски	213	170	25,3	0,1
Грузы	31 293	30 850	1,4	9,1
Транспортные средства	182 651	161 737	12,9	53,2
в том числе:				
• наземные	182 461	161 566	12,9	53,1
• воздушные суда	186	165	12,7	0,05
• водные суда	4	6	-33,3	0,0
Предпринимательские риски	6 471	6 446	0,4	1,9
в том числе:				
• страхование риска непогашения кредитов	37	56	-33,9	0,0
• страхование финансовых рисков	1 248	1 274	-2,0	0,4
• страхование убытков вследствие вынужденного перерыва в производстве	128	148	-13,5	0,0
• прочие виды страхования предпринимательского риска	5 058	4 968	1,8	1,5
Прочие виды имущества	85 642	77 171	11,0	24,9
ВСЕГО	343 299	309 660	10,9	100,0

по данному виду страхования остается довольно низким (7,7 %). Более чем в 3 раза выросла сумма выплаченного страхового возмещения по страхованию грузов, в 2,3 раза — по страхованию прочих видов имущества. Темп прироста выплат по страхованию транспортных средств по итогам 2024 года значительно превысил темп прироста прошлого года и составил 25,5 % (в 2023 г. – 1,9 %).

Сокращение выплат страхового возмещения наблюдалось практически по всем видам страхования предпринимательских рисков (в целом на 5,4 %), за исключением прочих видов страхования предпринимательского риска – здесь произошел рост на 34,6 %. Выплаты по страхованию убытков вследствие вынужденного перерыва в производстве отсутствовали.



Таблица 3. Структура страховых выплат по добровольному имущественному страхованию юридических лиц

OSI OVT/ MANUSCATED FOR FOUND STRONG POUNDS	Страховые выг	платы, тыс. руб.	Темп прироста	Удельный вес,
Объект/ имущество, подлежащее страхованию	2024 г.	2023 г.	2024/2023, %	%
Имущество юридического лица	42 658,19	33 410,61	27,7	11,4
Строительно-монтажные риски	1 548,54	92,27	многокр.	0,4
Грузы	5 820,62	1 824,60	219,0	1,5
Транспортные средства	229 529,25	182 885,73	25,5	61,1
в том числе:				
• наземные	229 517,43	182 588,60	25,7	61,1
• воздушные суда	5,12	297,14	-98,3	0,0
• водные суда	6,71	0,00	-	0,0
Предпринимательские риски	94 547,41	99 980,86	-5,4	25,2
в том числе:				
• страхование риска непогашения кредитов	40 098,37	53 367,31	-24,9	10,7
• страхование финансовых рисков	521,18	5 768,87	-91,0	0,1
• страхование убытков вследствие вынужденного перерыва в производстве	0,00	782,30	-100,0	0,0
• прочие виды страхования предпринимательско- го риска	53 927,86	40 062,39	34,6	14,4
Прочие виды имущества	1 597,10	689,35	131,7	0,4
ВСЕГО	375 701,11	318 883,43	17,8	100,0

После прошлогоднего скачка выплат по добровольному страхованию воздушных судов почти в 8 раз в 2024 году выплаты значительно уменьшились: с 297,1 до 5,1 тыс. руб.

ДОБРОВОЛЬНОЕ ИМУЩЕСТВЕННОЕ СТРАХОВАНИЕ ФИЗИЧЕСКИХ ЛИЦ

Страховые взносы

В 2024 году по добровольному страхованию имущества физических лиц начислено страховых взносов на сумму 251 034,2 тыс. руб. По сравнению с 2023 годом эта сумма выросла на 24,4 %. Как и в сегменте страхования юридических лиц, превалирующую долю в структуре взносов по договорам добровольного имущественного страхования, заключенным с физическими лицами, занимает страхование наземных транспортных средств. По итогам прошлого отчетного периода этот показатель зафиксирован на отметке

63,8 %, что на 3,7 п. п. больше, чем в 2023 году. Удельный вес взносов по страхованию имущества граждан сократился на 3,5 п. п. и составил 33,4 %.

По страхованию грузов на протяжении последних пяти лет наблюдалась тенденция к стремительному росту взносов: с 12,3 тыс. руб. в 2020 году до 463,7 тыс. руб. в 2024 году. В сравнении с прошлым отчетным периодом прирост взносов по данному виду страхования составил 62,5 %. Довольно существенно (на 32,2 %) приросли и взносы по страхованию наземных транспортных средств. Впервые с 2021 года взносы по страхованию воздушных судов начали увеличиваться: прирост составил 82,3 %. Отрицательная динамика наблюдалась лишь по страхованию водных судов: начисленные взносы сократились на 6,8 %.

Договоры страхования

За 2024 год по добровольному страхованию имущества физических лиц было заключено 1 724 270 договоров. По



Рис. 3. Структура взносов по добровольному имущественному страхованию физических лиц.

Таблица 4. Структура страховых взносов по добровольному имущественному страхованию физических лиц

067 047 44444007700 7077044000 077040704440	Страховые взн	осы, тыс. руб.	Темп прироста,	Удельный вес,
Объект/ имущество, подлежащее страхованию	2024 г.	2023 г.	2024/2023, %	%
Имущество граждан	83 789,26	74 524,90	12,4	33,4
из него:				
• строения	766,96	733,91	4,5	0,3
• жилые помещения (квартиры)	39,16	36,51	7,3	0,0
Транспортные средства	160 223,82	121 197,24	32,2	63,8
в том числе:				
• наземные	160 202,29	121 176,86	32,2	63,8
• воздушные суда	5,19	2,85	82,3	0,0
• водные суда	16,34	17,54	-6,8	0,0
Грузы	463,66	285,29	62,5	0,2
Прочие виды имущества	6 557,50	5 712,12	14,8	2,6
ВСЕГО	251 034,24	201 719,56	24,4	100,0

Таблица 5. Структура заключенных договоров по добровольному имущественному страхованию физических лиц

O63 okt/ MANULOOTED TOTTOWOULD OTDOVODOUNIO	Заключено дог	оворов, единиц	Темп прироста	Удельный вес,
Объект/ имущество, подлежащее страхованию	2024 г.	2023 г.	2024/2023, %	%
Имущество граждан	1 458 457	1 345 062	8,4	84,6
Транспортные средства	75 843	59 222	28,1	4,4
в том числе:				
• наземные	75 823	59 204	28,1	4,4
• воздушные суда	2	1	100,0	0,0
• водные суда	18	17	5,9	0,0
Грузы	654	501	30,5	0,0
Прочие виды имущества	189 316	169 444	11,7	11,0
ВСЕГО	1 724 270	1 574 229	9,5	100,0

сравнению с предыдущим 2023 годом количество заключенных договоров выросло на 9,5 %.

На 30,5 % увеличилось количество договоров добровольного страхования грузов. За последние 5 лет впервые отмечается рост числа заключенных договоров в сегменте страхования транспортных средств: по сравнению с прошлым отчетным периодом этот показатель вырос на 28,1 %, при этом положительная динамика наблюдалась

как по наземному транспорту, так и по воздушным, водным судам.

В структуре договоров страхования по добровольному имущественному страхованию физических лиц 84,6 % полисов приходится на страхование имущества граждан (этот показатель снизился по сравнению с прошлым годом на 0,8 п. п.), на прочие виды имущества — 11,0 %, страхование транспортных средств — 4,4 %.

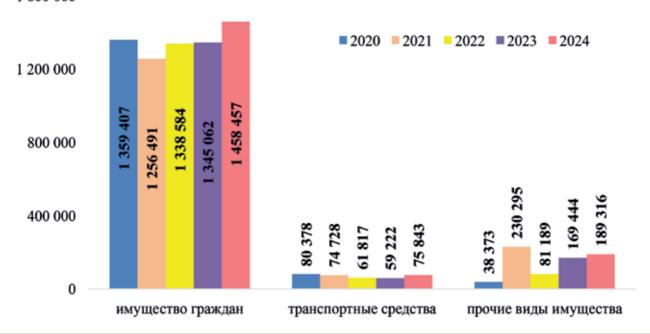


Рис. 4. Динамика количества заключенных договоров по некоторым видам добровольного имущественного страхования физических лиц.

Таблица 6. Структура страховых выплат по добровольному имущественному страхованию физических лиц

061 over 100 millione 100 million 100 mi	Страховые выг	платы, тыс. руб.	Темп прироста	Удельный вес,
Объект/ имущество, подлежащее страхованию	2024 г.	2023 г.	2024/2023, %	%
Имущество граждан	30 290,28	27 858,94	8,7	26,5
из него:				
• строения	155,11	155,61	-0,3	0,1
• жилые помещения (квартиры)	5,70	5,38	6,0	0,0
Транспортные средства	82 577,32	69 968,14	18,0	72,2
в том числе:				
• наземные	82 576,71	69 968,14	18,0	72,2
• воздушные суда	0,00	0,00	-	0,0
• водные суда	0,62	0,00	-	0,0
Грузы	79,78	22,37	256,7	0,1
Прочие виды имущества	1 370,77	1 405,79	-2,5	1,2
ВСЕГО	114 318,15	99 255,24	15,2	100,0

Средняя страховая сумма в 2024 году по договору добровольного страхования транспортных средств физических лиц составила 76,0 тыс. руб. В 2023 году этот показатель составлял 71,1 тыс. руб.

Средняя страховая сумма по добровольному страхованию имущества граждан в 2024 году составила 13,6 тыс. руб. (в 2023 г. – 13,0 тыс. руб.), грузов – 65,3 тыс. руб. (в 2023 г. – 115,1 тыс. руб.).

Страховые выплаты

По итогам отчетного 2024 года по добровольному страхованию имущества физических лиц выплачено 114 318,2 тыс. руб., что на 15,2 % больше, чем в прошлом году. 72,2 % всех выплат пришлось на добровольное страхование транспортных средств, 26,5 % — на страхова-

ние имущества граждан, 1,2 % — на страхование прочих видов имущества. Наибольший рост выплаченного страхового возмещения наблюдался по добровольному страхованию грузов (более чем в 3,5 раза), на 18,0 % увеличились выплаты по страхованию наземных транспортных средств.

По страхованию прочих видов имущества и строений граждан произошло сокращение размера выплат на 2,5~% и 0,3~% соответственно. Уровень выплат по добровольному страхованию имущества физических лиц сократился по сравнению с минувшим годом и составил 45,5~% (в $2023~\Gamma$. -49,2~%).

Материал подготовила **Евгения Шанина**, исполнительный директор БАС

Акционерные страховщики в Беларуси до 1917 г.

Предлагаем нашим читателям ознакомиться с истоками страхового дела в Беларуси.

Ввиду отсутствия выхода к морю наиболее востребованным было страхование имущества от пожаров. Страховая экспедиция, учрежденная в 1786 г. императрицей **Екатериной II**, страховала от огня только каменную недвижимость, выступавшую в качестве залога при кредитовании в Государственном заемном банке, но объемы ее операций были крайне невелики и ограничивались в основном Санкт-Петербургом и Москвой.

Гораздо более успешными были акционерные общества. Для них страхование было в первую очередь бизнесом с целью получения прибыли на вложенный участниками капитал. Они занимались только добровольным страхованием. За всю историю России существовало два десятка акционерных компаний по страхованию имущества от пожаров. Первым в 1827 г. в Санкт-Петербурге возникло Российское страховое от огня общество. Ему была дарована на 20 лет монополия на страхование в Санкт-Петербурге, Москве и прилегающих к ним губерниях, городе Одессе и Прибалтийских губерниях (Курляндской, Лифляндской и Эстляндской). Это общество, в обиходе именовавшееся как Первое, в начале своей деятельности не работало на территории Беларуси.

В 1835 г. было учреждено Второе Российское страховое от огня общество. В круг его действий с монополией на 12 лет вошли 40 губерний европейской части России, в том числе те, что составляют ныне территорию Беларуси. Привилегии Первого и Второго страховых от огня обществ закончились одновременно – 27 июля 1847 г. С этого момента они могли свободно работать по всей империи. Конкуренцию им составило учрежденное в 1846 г. страховое от огня товарищество «Саламандра».

В 1858 г. возникли Московское и Санкт-Петербургское страховые от огня общества, которые, несмотря на название, также могли предлагать свои услуги по всей стране, в том числе в белорусских губерниях. Конкуренция между частными страховщиками еще больше обострилась после прихода на рынок в конце 1860-х и начале 1870-х гг. целого ряда акционерных компаний. Свои услуги по страхованию от огня имущества предложили Русское, Коммерческое, Варшавское,

Северное общества и «Якорь». В тот же период появились совершенно новые страховые институты – городские общества взаимного страхования и взаимного земского страхования, которые также пытались привлечь к себе клиентов.

Главным средством борьбы акционерных страховщиков с конкурентами являлось понижение тарифов. Долго так продолжаться не могло. Демпинг поставил некоторые коммерческие компании на грань выживания, да и вся отрасль переживала финансовый кризис. В связи с этим в 1874 г. состоялся съезд представителей акционерных страховщиков, на нем было принято решение установить единый тариф премий, обязательный для всех участников. Этот договор, вступивший в силу в 1875 г., называли конвенцией общего тарифа. Сначала она объединила восемь компаний.

Такой союз по сути своей являлся капиталистической монополией в виде синдиката: при сохранении хозяйственной самостоятельности страховые общества приняли на себя обязательства работать по единым тарифам, применять утвержденные размеры скидок, придерживаться единообразных способов привлечения клиентов. В результате в первые же годы действия тарифного синдиката цены на страховые услуги выросли значительно. По мере возникновения новых компаний они примыкали к тарифному соглашению: в 1880 г. – Балтийское страховое от огня общество, в 1881 г. – общество «Россия» и т. д. Конвенция просуществовала четыре десятилетия.

Подавляющее большинство акционерных компаний по страхованию имущества от огня было учреждено либо в столице, либо в Москве. Из провинциальных городов можно назвать только Варшаву, Ригу и Нижний Новгород. Однако все существовавшие в России акционерные компании, предлагавшие страхование от огня, имели своих представителей в Беларуси. В губернских центрах это были главные агентства с довольно большим штатом, в уездных городах и иных населенных пунктах работали агенты. Они могли подчиняться как главному агенту, так и напрямую правлению. Причем представители одного общества не могли конкурировать между собой, корпоративные инструкции четко определяли территорию действия каждого агента. При этом в своем округе агент мог назначать субагентов, которые подчинялись только ему, и за которых он нес полную материальную ответственность.

«ОПЕРИРУЮТ ЗДЕСЬ ВСЕ СУЩЕСТВУЮЩИЕ ОБЩЕСТВА ЗА ИСКЛЮЧЕНИЕМ ОБЩЕСТВА «ВОЛГА». НЕКОТОРЫЕ ОБЩЕСТВА ИМЕЮТ ЗДЕСЬ ПО НЕСКОЛЬКО АГЕНТОВ; КОММЕРЧЕСКОЕ ОБЩЕСТВО ИМЕЕТ 4 АГЕНТОВ. КОНКУРЕНЦИЯ МЕЖДУ АГЕНТАМИ САМАЯ УБИЙСТВЕННАЯ». ИЗ КНИГИ «Г. БЕЛОСТОК. ИСТОРИКО-СТАТИСТИЧЕСКИЙ ОЧЕРК», КИЕВ, 1897.



Почтовая карточка (9 х 14 см, после 1909 г., издание Общины Святой Евгении Российского Красного Креста по фотографии А.Н. Павловича). На фото здание Брестского агентства 1-го Российского страхового общества, учрежденного в 1827 г., с вывесками на русском и польском языках.



Фото дома в Минске с доской компании «Надежда».

Если на первых порах страховое покрытие включало в себя возмещение ущерба от собственно пожара и повреждения имущества от залива водой при его тушении, то по мере развития технологий страховка стала покрывать и такие риски, как удар молнии, взрыв газа, паровых котлов. За многолетнее страхование клиентам полагалась скидка. Например, заключивший договор сразу на пять лет уплачивал страховую премию только за 4 года.

Поскольку в западных районах Беларуси проживало значительное число поляков, то вывески агентов и страховые документы оформлялись на польском языке. В некоторых районах компактного проживания немцев делопроизводство также велось на их родном языке. Главным документом, подтверждающим заключение договора страхования имущества от огня, являлся полис, в ранний период его еще называли билетом. Абсолютно все акционерные компании при этом бесплатно выдавали большую страховую доску, которая крепилась на фасаде застрахованного строения, и малую — для размещения на двери квартиры или склада, где находилось застрахованное движимое имущество или товары.



Предварительная квитанция № 89559 от 12 июня 1884 г., выданная Санкт-Петербургской компанией «Надежда» на страхование казенного имущества в г. Игумен (с 1923 г. – Червень) Минской губернии (30 х 24 см, бумага, отпечатано в типографии братьев Шумахер, СПб.).



Предварительное свидетельство № 922442 от 14 октября 1902 г., выданное страховым обществом «Россия» на страхование строений в г. Слоним Гродненской губернии (27 х 22,5 см, бумага, типографская печать).



Большая страховая доска Санкт-Петербургской компании «Надежда», учрежденной в 1847 г. (31,5 х 24 см, жесть, штамповка, хромолитография, 1897-1907 гг.).

До 1870-х гг. на рынке страхования от огня доминировали старейшие общества – Первое и Второе Российские, «Саламандра». Затем усилились позиции молодых компаний, среди которых наиболее активно в провинции развивалось Русское страховое от огня общество. На короткий период в конце 1880-х гг. в Северо-Западном крае, объединявшем прибалтийские и белорусские губернии, активизировалось Балтийское страховое от огня общество, правление которого размещалось в Риге. А с самого конца XIX в. настала пора тотального превосходства общества «Россия», созданного в 1881 г. Оно оставалось лидером рынка до революции 1917 г.

Услуги по страхованию от огня были самыми востребованными в царской России. Неудивительно, что на эту отрасль приходилась наибольшая доля в совокупном портфеле акционерных страховщиков. Они же занимали около двух третей всего рынка огневого страхования в стране. По валовым сборам российский рынок входил в пятерку крупнейших в мире на тот момент.

Дмитрий СУЕТИН, историк страхового дела (Москва)

итоги

Statistics

Добровольное страхование платежных банковских карточек

Nº	Страховая		о взносов, руб.	Темпы роста к І	Доля на	Кол-во зак договор	Рост кол-ва	
IN	организация	I полугодие 2025 г.	I полугодие 2024 г.	полугодию 2024 г., %	рынке, %	I полугодие 2025 г.	I полугодие 2024 г.	договоров, ед.
1	Купала	3 440,8	3 637,2	94,6	67,6	157 519	189 840	-32 321
2	Имклива Иншуранс	892,8	783,2	114,0	17,5	32 855	24 955	7 900
3	Белгосстрах	466,2	428,1	108,9	9,2	33 454	35 084	-1 630
4	Асоба	145,9	137,3	106,2	2,9	7 510	7 704	-194
5	Белнефтестрах	134,1	260,9	51,4	2,6	8 538	18 634	-10 096
6	Промтрансинвест	9,1	8,9	102,7	0,2	4 781	4 932	-151
7	Евроинс	1,5	4,5	33,2	0,0	49	148	-99
8	KEHTABP	1,2	23,9	5,2	0,0	48	2 217	-2 169
9	TACK	0,3	0,2	175,1	0,0	20	25	-5
10	Ингосстрах	0,1	0,4	13,8	0,0	11	9	2
ит	ого	5 092,0 5 284,5 96,4 100,0 244 785 283 548		-38 763				

Nº	Страховая	Выплачено страхового возмещения, тыс. руб.		Темпы роста к I	Кол-во выплат, ед.		Рост кол-ва	Уровень выплат, %	
IM⊡	организация	I полугодие 2025 г.	I полу- годие 2024 г.	полугодию 2024 г., %	I полугодие 2025 г.	I полу- годие 2024 г.	выплат, ед.	I полугодие 2025 г.	I полу- годие 2024 г.
1	Купала	118,0	166,4	70,9	2 484	1 709	775	3,4	4,6
2	Имклива Иншуранс	30,0	6,3	472,6	149	89	60	3,4	0,8
3	Белгосстрах	57,1	21,4	266,9	104	105	-1	12,2	5,0
4	Асоба	0,0	1,4	0,0	0	2	-2	0,0	1,0
5	Белнефтестрах	0,6	0,3	203,9	4	4	0	0,5	0,1
6	Промтрансинвест	0,2	4,3	4,2	9	7	2	2,0	48,3
7	Евроинс	0,0	0,1	0,0	0	3	-3	0,0	1,2
8	КЕНТАВР	0,0	0,04	0,0	0	3	-3	0,0	0,2
9	TACK	0,0	0,0	-	0	0	0	0,0	0,0
10	Ингосстрах	0,0	0,0	-	0	0	0	0,0	0,0
ит	ого	205,9	200,2	102,9	2 750	1 922	828	4,0	3,8

Добровольное страхование грузов

Nº	Страховая	Начислено в тыс. ру		Темпы роста	Доля на	Кол-во заключенных договоров, ед.		Рост кол-ва
ING	организация	I полугодие 2025 г.	I полугодие 2024 г.	к I полугодию 2024 г., %	рынке,%	I полугодие 2025 г.	I полугодие 2024 г.	ед.
1	Промтрансинвест	3 857,9	4 123,0	93,6	28,3	3 041	3 194	-153
2	Евроинс	2 823,6	2 152,1	131,2	20,7	3 028	3 163	-135
3	TACK	1 563,3	1 737,4	90,0	11,5	1 058	700	358
4	Ингосстрах	1 409,9	741,4	190,2	10,3	784	584	200
5	Купала	1 064,3	810,5	131,3	7,8	2 170	1 813	357
6	Белгосстрах	919,5	725,6	126,7	6,7	120	111	9
7	Белросстрах	816,8	546,3	149,5	6,0	797	743	54
8	Белнефтестрах	810,0	732,5	110,6	5,9	2 335	2 132	203
9	KEHTABP	223,8	254,6	87,9	1,6	927	871	56
10	Асоба	158,5	107,8	147,0	1,2	355	156	199
11	Имклива Иншуранс	0,5	0,0	-	0,0	4	0	4
12	Белэксимгарант	нет данных	1 875,5	-		нет данных	1 520	
итс	ОГО	13 648,1	13 806,6	98,9	100,0	14 619	14 987	-368

	Страховая		страхового ия, тыс. руб.	Темпы	Кол-во вы	Кол-во выплат, ед.		Уровень выплат, %	
Nº	организация	I полугодие 2025 г.	I полугодие 2024 г.	роста к I полугодию 2024 г., %	I полуго- дие 2025 г.	I полуго- дие 2024 г.	кол-ва выплат, ед.	I полу- годие 2025 г.	I полугодие 2024 г.
1	Промтрансинвест	1 179,2	722,8	163,1	13	18	-5	30,6	17,5
2	Евроинс	1 934,4	450,1	429,8	83	60	23	68,5	20,9
3	TACK	30,2	5,5	545,5	13	6	7	1,9	0,3
4	Ингосстрах	92,9	121,5	76,4	31	30	1	6,6	16,4
5	Купала	1 128,5	13,8	многокр.	15	8	7	106,0	1,7
6	Белгосстрах	931,0	26,9	многокр.	7	2	5	101,3	3,7
7	Белросстрах	27,3	4,8	568,8	7	7	0	3,3	0,9
8	Белнефтестрах	2,6	37,2	7,0	1	4	-3	0,3	5,1
9	KEHTABP	1,2	2,9	42,2	2	2	0	0,5	1,1
10	Асоба	0,0	0,0	-	0	0	0	0,0	0,0
11	Имклива Иншуранс	0,0	0,0	-	0	0	0	0,0	-
12	Белэксимгарант	нет данных	360,0	-	нет дан- ных	7	-	-	19,2
итс	ОГО	5 327,2	1 745,5	305,2	172	144	28	39,0	12,6

По данным страховых организаций

Трансграничный электронный документооборот



ЕЩЕ НЕСКОЛЬКО ЛЕТ НАЗАД ЭЛЕКТРОННЫЙ ДОКУМЕНТООБОРОТ (ЭДО) БЫЛ ДЛЯ МНОГИХ КОМПАНИЙ АЛЬТЕРНАТИВОЙ НА БУДУЩЕЕ – ДАЛЕКОЙ И НЕЯСНОЙ. СЕГОДНЯ ЭДО ПЕРЕЖИВАЕТ ПЕРИОД АКТИВНОГО РОСТА И УЖЕ ВНОСИТ СВОИ КОРРЕКТИВЫ В ПРИВЫЧНЫЕ ПРОЦЕССЫ ВЕДЕНИЯ ДОКУМЕНТАЦИИ.

Электронный документооборот — это система обмена юридически значимыми документами в электронном виде между контрагентами через специальных операторов. Ключевой особенностью ЭДО является равнозначность бумажному аналогу с собственноручной подписью и печатью. В каждой стране ЭДО регулируется законодательством, например, в Российской Федерации это Федеральный закон № 63-ФЗ «Об электронной подписи», Гражданский кодекс, Налоговый кодекс и другие нормативные акты.

Популярность ЭДО – это не просто мода на повсеместную цифровизацию, а ответ требованиям времени. Переход компаний на ЭДО резко возрос в период пандемии коронавирусной инфекции, когда офисы закрывались, и все сотрудники переходили на удаленную работу, а почта работала с перебоями. ЭДО оказался идеальным решением, доказав свою необходимость в условиях кризиса. После

завершения пандемии возврата к бумажной документации не произошло, так как плюсы ЭДО очевидны.

Ваlt Assistance начал использовать ЭДО еще в 2013 году. В то время контрагентов, использующих ЭДО, было немного, но к 2023 году на ЭДО перешли большинство партнеров. Используются четыре разные программы-оператора ЭДО: «Контур.Диадок» и «Контур.Страхование», «СБИС Тензор», «1С: Электронный документооборот». ЭДО позволяет обмениваться письмами в свободной форме, договорами, счет-фактурами, актами выполненных работ, актами о расхождении, актами приема и пр.

На сегодняшний день работа по ЭДО ведется более чем с 250 медицинскими центрами РФ и с 50 % партнерских страховых компаний РФ. Электронный документооборот возможен не только между контрагентами одной страны – трансграничный ЭДО уже активно применяется в некоторых компаниях.

15 апреля 2024 года между Правительством Российской Федерации и Правительством Республики Беларусь было подписано соглашение о порядке признания электронной подписи (электронной цифровой подписи) в электронном документе при трансграничном электронном взаимодействии, которое вступило в силу в декабре 2024 года. На сегодняшний день уже несколько программ из используемых для ЭДО в Balt Assistance дают возможность трансграничного ЭДО.

В Республике Беларусь основными документами, регулирующими ЭДО, являются Закон «Об электронном документе и электронной цифровой подписи» (№ 113-3) и Постановление Совмина РБ № 248, которое разрешает трансграничный ЭДО с РФ.

КЛЮЧЕВЫЕ ЭЛЕМЕНТЫ ОБМЕНА ЭЛЕКТРОННОЙ ДОКУМЕНТАЦИЕЙ

- 1. **Юридическая значимость.** Документ, подписанный квалифицированной электронной подписью (КЭП) и отправленный через оператора ЭДО, полностью приравнивается к бумажному документу с собственноручной подписью и печатью в соответствии с законодательством.
- 2. **Оператор ЭДО** это лицензированная компания-посредник, которая обеспечивает:
- идентификацию: подтверждает личности участников обмена:
- доставку: гарантирует, что документ отправлен и получен:
- **сохранность:** хранит все отправленные документы в зашифрованном виде;
- подтверждение: фиксирует время подписания и обеспечивает неизменяемую метку времени.
- 3. **Квалифицированная электронная подпись (КЭП)** это не просто картинка с факсимиле, а сложный криптографический инструмент, который подтверждает, что документ подписан конкретным лицом и после подписания не был изменен.

КАК НА ПРАКТИКЕ ВЫГЛЯДИТ ПРОЦЕСС ЭДО

- Компания «А» создает счет на оплату в своей бухгалтерской программе.
- Бухгалтер подписывает его своей КЭП и через интеграцию отправляет контрагенту в системе ЭДО.
- Оператор уведомляет компанию «Б» о новом документе.

- Сотрудник компании «Б» входит в свой аккаунт, просматривает счет и также подписывает его своей КЭП.
- Оператор фиксирует факт подписания и уведомляет обе стороны. Документ автоматически попадает в архив обеих компаний.

Весь этот процесс занимает минуты, а иногда и секунды.

ВЫГОДЫ ДЛЯ КОМПАНИИ

Теперь рассмотрим выгоды, которые получает компания, переходя на ЭДО. Первым и самым главным плюсом перехода на ЭДО является экономия времени. Время — самый ценный и невосполнимый ресурс, и ЭДО колоссально его экономит:

- Оператор ЭДО обеспечивает мгновенную доставку документа адресату, независимо от того, находится он на соседнем стуле или в другой стране.
- Рутинные операции ликвидируются: не нужно печатать документ (включая его черновые варианты); нет необходимости ходить к руководителю на подпись с физическими документами; отпадает необходимость сканировать бумажный документ превращая его в электронный; экономится время на отправке документов вручную через e-mail, беспокоясь о размере вложения; подшивка и архивирование просто исчезают как процесс, так как происходят автоматически.

Также появляется возможность работы над одним документом сразу нескольким сотрудникам одновременно (согласование, визирование и пр.) без передачи его по цепочке, на что тратится значительное время.

В среднем на подготовку, печать, подписание, сканирование и отправку одного бумажного документа может тратиться до 10 минут, в то время как при использовании ЭДО этот же процесс занимает 1-3 минуты.

Вторым плюсом в переходе на ЭДО является прямая и косвенная экономия. Прямая экономия – это экономия средств на канцелярские товары, почтовые и курьерские расходы, архивацию (папки, скоросшиватели, стеллажи).

Косвенная экономия – это экономия на:

- человеческих ресурсах (времени, затрачиваемом на работу с физическими документами);
- снижении риска возникновения задержек, из-за которых пропускаются сроки отчетности или оплаты;
- ускорении процессов оплаты (мгновенное получение счетов и актов означает более быструю оплату и, как следствие, ускорение оборота денежных средств).

В РЕСПУБЛИКЕ БЕЛАРУСЬ ОСНОВНЫМИ ДОКУМЕНТАМИ, РЕГУЛИРУЮЩИМИ ЭДО, ЯВЛЯЮТСЯ ЗАКОН «ОБ ЭЛЕКТРОННОМ ДОКУМЕНТЕ И ЭЛЕКТРОННОЙ ЦИФРОВОЙ ПОДПИСИ» (№ 113-3) И ПОСТАНОВЛЕНИЕ СОВМИНА РБ № 248, КОТОРОЕ РАЗРЕШАЕТ ТРАНСГРАНИЧНЫЙ ЭДО С РФ.

ПРИ СЛОВЕ «БЕЗОПАСНОСТЬ» СРАЗУ ВОЗНИКАЕТ АССОЦИАЦИЯ С СЕЙФОМ, ХРАНЯЩИМ БУМАЖНЫЕ ДОКУМЕНТЫ, НО В СОВРЕМЕННОМ МИРЕ ЦИФРОВЫЕ ТЕХНОЛОГИИ ПРЕДЛАГАЮТ КУДА БОЛЕЕ НАДЕЖНЫЙ И ЭФФЕКТИВНЫЙ УРОВЕНЬ ЗАЩИТЫ.

Третьим плюсом является безопасность, надежность и прозрачность в документообороте. Документ в программе-операторе ЭДО подписывается КЭП. Криптографические алгоритмы гарантируют, что после подписания в документ нельзя внести ни единого изменения. Любая попытка редактирования приведет к повреждению подписи, и документ станет недействительным. С бумажным документом такие манипуляции (подчистка, дописка) обнаружить гораздо сложнее.

Бумажные документы горят, намокают, теряются в офисе или на почте. Электронный документ хранится в облачном архиве у оператора и дублируется у всех участников обмена. Даже в случае пожара в офисе или поломки сервера все документы останутся в безопасности.

С аутентификацией сторон точно известно, кто подписал документ у контрагента, так как его КЭП выдана удостоверяющим центром после проверки паспортных данных. Риск подделки подписи на бумаге несравнимо выше.

С ЭДО процессы в компании становятся прозрачными и упорядоченными, так как программы-операторы ЭДО позволяют осуществлять полный контроль над цепочкой движения документа. В любой момент времени можно зайти в систему и увидеть статус любого документа: «Создан»; «Отправлен контрагенту»; «Получен контрагентом»; «Просмотрен»; «Подписан» или «Отклонен». Исчезают ситуации, когда «документ где-то в пути», «лежит на столе у директора» или «его должна забрать курьерская служба». Это радикально повышает дисциплину как внутри компании, так и в отношениях с контрагентами.

Удобный архив и молниеносный поиск, которые обеспечиваются программами-операторами ЭДО, исключают необходимость траты времени на поиск нужной документации в архивах. В системе ЭДО документы маркированы по: контрагенту, типу документа (счет, акт, договор), дате, сумме, номеру. Поиск нужного документа осуществляется за секунды по любому из перечисленных параметров.

Четвертым плюсом использования ЭДО является наличие аналитики и отчетности. Программы-операторы ЭДО позволяют автоматически формировать отчеты по разным критериям, например, следующим:

- Какие контрагенты задерживают подписание документов?
- Сколько документов какого типа было отправлено за период?
- Каков средний цикл подписания?

Эти данные бесценны для анализа эффективности финансовых и логистических процессов.

Последним – пятым и значимым – пунктом является обеспечение надежности в работе с персональными данными.

Подавляющее большинство документов содержит персональные данные, будь то данные о застрахованных лицах или контрагентах, а значит, они подпадают под статьи законодательства, регулирующие обработку и хранение персональных данных.

При слове «безопасность» сразу возникает ассоциация с сейфом, хранящим бумажные документы, но в современном мире цифровые технологии предлагают куда более надежный и эффективный уровень защиты.

В бумажной системе документооборота любой сотрудник, который имеет доступ в кабинет или архив, потенциально может посмотреть или изъять документ с персональными данными, в то время как при ЭДО доступ к документу имеет ограниченный круг лиц. Операторы ЭДО позволяют гибко настраивать доступ к документам так, чтобы, например, бухгалтер имел доступ только к бухгалтерским документам, а кадровик, соответственно, только к своим.

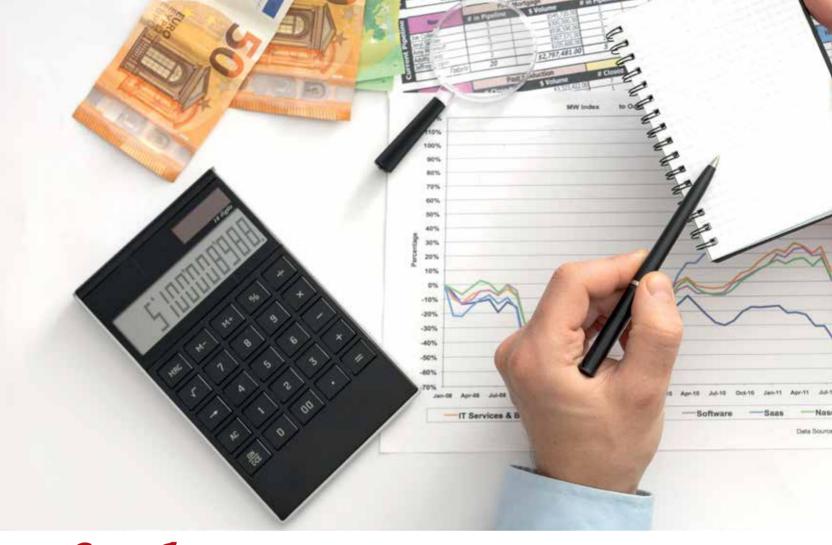
Поскольку оператор ЭДО является защищенным каналом передачи данных, то исключаются все риски, сопряженные с потерей, повреждением или перехватом документов при почтовой или курьерской доставке. В практике нередко встречались ситуации, когда документы, отправленные почтой, доставлялись в нечитабельном виде, так как в процессе доставки были измяты или намочены (были ситуации, когда курьер попадал под дождь). Были также прецеденты утери документов, и партнерам приходилось высылать их повторно. При передаче документов через оператора ЭДО используется сквозное шифрование — даже в случае захвата документов злоумышленник получит лишь бессмысленный набор символов.

Также операторы ЭДО используют резервное копирование для хранения данных, что делает уничтожение информации при форс-мажоре практически невозможным.

Ассистанс строго следит за соблюдением всех требований законодательства относительно работы с персональными данными и в связи с этим не только активно использует ЭДО, но и проводит другие мероприятия по усилению информационной безопасности в компании:

- меняется программное обеспечение на более надежное, современное и гибкое;
- проводится обновление техники до конца 2025 года планируется обновление 100 % ПК сотрудников;
- проводятся дополнительные обучающие мероприятия для лиц, непосредственно работающих с персональными данными.

Составлено специалистами Balt Assistance



Судебная практика: займы юрлицам ограничены

ПРАВО ЮРЛИЦ САМОСТОЯТЕЛЬНО И СВОБОДНО ПРЕДОСТАВЛЯТЬ ЗАЙМЫ ПАРТНЕРСКИМ ЮРЛИЦАМ СЕГОДНЯ СУЩЕСТВЕННО ОГРАНИЧИЛИ. ДАЖЕ НЕЗНАЧИТЕЛЬНЫЕ ПО РАЗМЕРУ ЗАЙМЫ МОГУТ ПРЕДОСТАВЛЯТЬСЯ ОБЫЧНЫМИ ЮРЛИЦАМИ НЕ ЧАЩЕ 3 РАЗ В МЕСЯЦ. ОГРАНИЧЕНИЯ НЕ КАСАЮТСЯ ТОЛЬКО МИКРОФИНАНСОВЫХ ОРГАНИЗАЦИЙ, ДЛЯ КОТОРЫХ ПРЕДОСТАВЛЕНИЕ ЗАЙМОВ ЮРИДИЧЕСКИМ И ФИЗИЧЕСКИМ ЛИЦАМ ЯВЛЯЕТСЯ ОСНОВНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬЮ. ДЛЯ ОБЫЧНЫХ ЮРЛИЦ НАРУШЕНИЕ ОГРАНИЧЕНИЙ ПОВЛЕЧЕТ ПРИЗНАНИЕ СДЕЛОК ПО ПРЕДОСТАВЛЕНИЮ ЗАЙМОВ НИЧТОЖНЫМИ.

В настоящее время в силу п. п. 1, 2, 6 Указа № 394 «О предоставлении и привлечении займов» (далее – Указ) предоставление юрлицом в течение календарного месяца более 3 займов в сумме до 15 000 базовых величин (БВ) другому юрлицу будет признаваться микрофинансовой деятельностью. При этом количество займов определяется не столько количеством договоров займа, сколько количеством «платежек» на перечисление сумм займа.

Эти ограничения не касаются микрофинансовых организаций. Однако надо понимать, что микрофинансовые организации должны соответствовать установленным требованиям и включаются в соответствующий реестр Нацбанка.

Юрлица, не включенные в данный реестр, предоставлять займы с нарушением данных параметров не вправе. Такие сделки не соответствуют закону, могут быть признаны ничтожными, а сумма займа конфискована.

Отметим, что в судебной практике встречался только один случай применения норм Указа № 394 судами.

Однако приведенный пример из практики Судебной коллегии по экономическим делам Верховного Суда (далее – СКЭД) показывает, что она будет формироваться с учетом формальных признаков соответствия нормам п п. 1, 2, 6 Указа. Хотя важность и актуальность этих норм для общественных отношений представляется сомнительной.



Как видим, известный со времен Древнего Рима институт займа, разумно урегулированный в Гражданском кодексе, существенно изменен. Актуальность и значимость этих изменений видятся как минимум дискуссионными. Ранее регулировалась выдача займов гражданам (физическим лицам), и это имело широкий резонанс и понятный смысл.

Однако сегодня субъектам хозяйствования следует помнить о названных выше ограничениях при предоставлении займов другим юридическим лицам и возможных негативных последствиях признания таких сделок недействительными (ничтожными).

Белявский С.Ч.,

директор юридической компании «Экономические споры», медиатор, рекомендованный арбитр МАС при БелТПП, более 10 лет стажа работы судьей экономического суда.

Табала Н.Н.,

юрист юридической компании «Экономические споры»

Полещук В.Н.,

юрист юридической компании «Экономические споры»

ПРИМЕР

Как следует из материалов дела между ООО «Заемщик» и ООО «Займодавец», заключен договор займа. Денежные средства перечислены Заемщику шестью траншами. В назначении платежа указан один и тот же номер договора.

Между сторонами впоследствии был заключен еще один договор займа. Деньги перечислены со ссылкой на новый договор.

Полагая, что каждое перечисление денежных средств является отдельным займом, а ООО «Займодавец» не имело право предоставлять займы в силу требований законодательства, заемщик обратился в суд с требованием об установлении факта ничтожности договора займа.

Удовлетворяя заявленные требования, все судебные инстанции исходили из того, что заключенный между ответчиками договор займа, исходя из фактического количества перечислений денежных средств в виде займа, не соответствует требованиям п. п. 1, 2, 6 Указа № 394. Данная сделка является ничтожной в силу статьи 170 ГК.

Выводы судов основаны на следующем.

Согласно п. 1 Указа № 394 деятельность по предоставлению трех и более займов в течение календарного месяца одному или нескольким заемщикам в сумме, не превышающей 15 000 базовых величин на одного заемщика на день заключения договора, признается микрофинансовой деятельностью. Под микрозаймом понимается передача денежных средств в сумме, не превышающей 15 000 базовых величин на дату заключения договора, с уплатой процентов за фактическое пользование займом либо без уплаты процентов.

Займодавец осуществил 6 платежей в адрес заемщика, не являясь при этом микрофинансовой организацией, чем нарушил положения Указа № 394. При наличии умысла сторон на заключение сделки судом применены последствия ее недействительности¹.

¹ Постановление судебной коллегии по экономическим делам Верховного Суда Республики Беларусь от 12.03.2025 по делу № 151ЭИП24655.

Режим доступа: https://court.gov.by/ru/justice_rb/praktice/acts_vs/economics/cdb82d2e5f5a4a62.html. Дата доступа: 08.06.2025.



Праздник интеллекта и корпоративного единства

11 СЕНТЯБРЯ 2025 ГОДА В СТЕНАХ МИНСКОГО МЕЖДУНАРОДНОГО ОБРАЗОВАТЕЛЬНОГО ЦЕНТРА ИМЕНИ ЙОХАННЕСА РАУ СОСТОЯЛОСЬ СОБЫТИЕ, КОТОРОЕ СТАНОВИТСЯ ДОБРОЙ ТРАДИЦИЕЙ ДЛЯ СОТРУДНИКОВ БЕЛГОССТРАХА — ІІ КОРПОРАТИВНЫЙ ИНТЕЛЛЕКТУАЛЬНЫЙ ТУРНИР «ЧТО? ГДЕ? КОГДА?». БОЛЕЕ 150 УЧАСТНИКОВ И БОЛЕЛЬЩИКОВ СОБРАЛИСЬ В УЮТНОМ ЗАЛЕ, ЧТОБЫ НЕ ПРОСТО ПОСОРЕВНОВАТЬСЯ В ЭРУДИЦИИ, НО ВНОВЬ ОЩУТИТЬ ТУ САМУЮ АТМОСФЕРУ ИНТЕЛЛЕКТУАЛЬНОГО ДРАЙВА, КОТОРАЯ ОБЪЕДИНЯЕТ ПОКОЛЕНИЯ ЗНАТОКОВ.

Турнир провел его бессменный ведущий **Алесь Мухин** – легенда белорусского интеллектуального движения, титулованный игрок элитарного клуба «Что? Где? Когда?», обладатель «Хрустальной совы», признанный «Лучшим капитаном клуба», а также ведущий белорусской версии игры на телеканале ОНТ. Его харизма, тонкий юмор и умение держать аудиторию в напряжении сделали турнир по-настоящему живым и захватывающим. Открывая игру, ведущий отметил, что вопросы в этом году будут сложнее, чем в прошлом, ведь это уже второй турнир, и уровень участников растет.

«Сегодня мы с вами собрались в этот прекрасный осенний погожий день для того, чтобы выявить, кто сейчас – в

сентябре 2025 года — самый умный, самый талантливый и самый везучий знаток, а точнее — команда знатоков в Белгосстрахе», — сказал он.

С приветственным словом к участникам обратилась **Ирина Мерзлякова**, генеральный директор Белорусской ассоциации страховщиков. Она вспомнила, как девять лет назад господин Мухин предложил провести интеллектуальный турнир для страхового рынка, и как тогда это предложение вызвало скепсис.

«Мы играли в футбол, боулинг, теннис... А тут – интеллект. Боялись, что не соберем ни команд, ни зрителей. Но оказалось – умных много. И вопросов они не боятся. Так родился



I место





Пместо





III место



Кубок ИКС – турнир Интеллектуального Клуба Страховщиков. Это стало нашим брендом. И вот уже восемь лет мы встречаемся с господином Мухиным на наших играх», – отметила она.

В марте команда Белгосстраха впервые стала обладателем «Хрустальной совы» Кубка ИКС, и, по словам Ирины Валерьевны, нынешний уровень подготовки участников объясняет, почему это стало возможным. Она пожелала всем участникам удачи и везения, подчеркнув, что такие турниры — это не только проверка знаний, но и отличная тренировка для «мышц мозга», возможность раскрыть потенциал и проявить себя в нестандартных ситуациях.

В турнире приняли участие 17 команд, представляющих все филиалы и Центральный аппарат. Особенно приятно было видеть тех, кто сохранил свои названия и составы с прошлого года – ведь это уже не просто участие, а насто-

Таблица 1

Место	Команда	Представляет	Очки	Рейтинг
1	«Мысли вслух»	Центральный аппарат	16	135
2	«Точка зрения»	Витебская область	13	102
3	«Ловцы убытков»	Филиал по урегулированию убытков	12	85
4	«Бесперспективняк»	Центральный аппарат	11	80
5	«СпецАгенты611»	Минская область	11	79
6	«Западный рубеж»	Брестская область	11	78
7	«Опытные образцы»	Минская область	11	68
8	«Вспомнить всё»	Витебская область	10	67

ящая преемственность, бережно хранимая внутри коллектива.

Первый этап турнира проходил по классическим правилам телевизионного клуба «Что? Где? Когда?», но с письменной сдачей ответов. Всего было 24 вопроса, разбитых на два раунда. Учитывались не только правильные ответы, но и рейтинг сложности вопросов – если несколько команд набирали одинаковое количество баллов, их место в таблице определялось по тому, насколько сложные вопросы они взяли.

Вопросы, подготовленные для турнира, отличались не только сложностью, но и разнообразием форматов. Участникам предлагались задания с изображениями, видеовставками, загадками из «черного ящика», а также авторские вопросы, составленные самими сотрудниками Белгосстраха. Лучшим был признан вопрос Николая Викторовича Клещенко, ведущего специалиста отдела организационной и идеологической работы.

Восьмерка лидеров по итогам отборочного тура представлена в таблице 1.

Во второй этап — «Брэйн-ринг» — прошли восемь лучших команд. Игровые пары формировались по принципу: 1-е место — с 8-м, 2-е — с 7-м и так далее. Игра требовала не только знаний, но и молниеносной реакции — ведь право на ответ получала команда, первой нажавшая на кнопку. Так, в четвертьфинале сошлись:

- «Мысли вслух» vs «Вспомнить всё»
- «Точка зрения» vs «Опытные образцы»
- «Ловцы убытков» vs «Западный рубеж»
- «Бесперспективняк» vs «СпецАгенты611»

Каждая пара подарила зрителям напряженные минуты, где важны были не только эрудиция, но и командная слаженность, умение быстро принимать решения и не теряться под давлением.

Полуфинальные баталии стали настоящим испытанием на прочность. В первом полуфинальном бою сошлись команды «Вспомнить всё» и «Бесперспективняк». Несмотря на достойную игру команды из Витебской области, «Бесперспективняк» показал уверенность, точность и скорость, выиграв со счетом «3:0».

Вторая полуфинальная встреча между «Западным рубежом» и «Точкой зрения» развивалась по схожему сценарию. Обе команды вступили в игру с боевым настроем, но «Точка зрения» буквально с первых секунд захватила инициативу, демонстрируя впечатляющую собранность. Итог – тот же счет «3:0», который закрепил их путь в финал и подтвердил статус фаворита турнира.

Финал стал настоящим интеллектуальным сражением между командами «Бесперспективняк» и «Точка зрения». Игра шла до пяти очков, команды менялись столами, на-





пряжение росло с каждым вопросом. Обе команды демонстрировали высокий уровень подготовки, но «Точка зрения» оказалась чуть быстрее, чуть точнее, чуть собраннее. Со счетом «5:2» она одержала победу и стала обладателем «Большой Хрустальной совы».

Серебряным призером стала команда «Бесперспективняк».

А почетное третье место заняла команда «Западный рубеж», которая также заслужила овации за стойкость и интеплект

Лучшим игроком турнира был признан **Сергей Замана** из команды «Точка зрения».

Все участники получили памятные дипломы, а команда «Люди в черном» удостоилась специального приза за самый стильный образ. Еще один приз — за самый остроумный и забавный ответ — достался команде «Неискусственный интеллект».

II Корпоративный турнир «Что? Где? Когда?» стал не просто соревнованием, а настоящим праздником интеллекта, корпоративного единства и уважения к знаниям. Белгосстрах благодарит всех участников и болельщиков за яркие эмоции и уже готовится к следующему интеллектуальному сезону.

12-й Страховой бизнес-форум «Вызовы года – 2025»

23-24 сентября 2025 года в Москве состоялся 12-й Страховой бизнес-форум «Вызовы года – 2025», в рамках которого прошла Конференция для актуариев, финансовых директоров и главных бухгалтеров.

Форум собрал руководителей компаний, актуариев, риск-менеджеров, финансовых директоров, главных бухгалтеров, специалистов финансовых подразделений по управлению активами и обязательствами, руководителей по планированию потребности в собственном капитале, методологов по разработке процедур бухгалтерского и надзорного учета/отчетности, внутренних аудиторов.

Основными темами для обсуждения стали: изменения в регулировании платежеспособности – Положение 858-П; новое в разработке Федерального стандарта актуарной деятельности; особенности применения МСФО 17 и основные ошибки; ключевые показатели отчетности по МСФО 17; взаимодействие актуариев с *IT*-системами.

Модераторами Форума выступили: **Валентина Залыгина**, исполнительный директор Саморегулируемой организации актуариев «Ассоциация профессиональных актуариев», и **Татьяна Тюренкова**, партнер ООО «ИНТЭК-АУДИТ».

Перед участниками выступили представители: Банка России, САО «Ассоциация профессиональных актуариев», Ассоциации «Гильдия актуариев», АО «Интерфакс», компании «Б1», СПАО «Ингосстрах», АО СК «Турикум», АО «Альфастрахование», ООО «ДефансСтрахвание», АО «НПФ ГАЗФОНД», независимые эксперты.

Подробную информацию по прошедшему мероприятию можно получить по электронной почте: format@ins-df.com.



Финансисты за здоровый образ жизни



В первые выходные сентября РЦОП «Стайки» в очередной раз собрал под своей крышей команды финансистов, а также представителей страховых организаций Беларуси со всех об-

ластей и г. Минска на игры XXVIII Республиканской отраслевой спартакиады Министерства финансов Республики Беларусь. ФСК «Миф».

5-7 сентября 2025 г. проходили не только жаркие баталии, но и культурные мероприятия, которые позволили участникам разных команд поближе познакомиться друг с другом.

В упорной борьбе заслуженную победу одержала команда РУП «ИВЦ Министерства финансов Республики Беларусь», которая всего лишь на 2 балла опередила сильную команду Витебской области. Третье место на пьедестале

заняла команда Белорусского бюро по транспортному страхованию и Министерства финансов Республики Беларусь. Со вторым местом их разделили тоже всего лишь 2 балла. Ненамного отстала стабильно выступающая команда Белгосстраха, которая расположилась недалеко от пьедестала, заняв итоговое четвертое место.

Поздравляем победителей и призеров соревнований *XXVIII* Республиканской отраслевой спартакиады Министерства финансов Республики Беларусь, ФСК «Миф».

При этом у представителей Белгосстраха имеется еще один значимый приз. Генеральный директор Белгосстраха Сергей Якубицкий награжден призом Министра финансов Республики Беларусь «За многолетнее активное участие в спортивных соревнованиях и популяризацию здорового образа жизни среди работников финансовых органов Республики Беларусь».

Готовимся к стартам очередной XXIX Республиканской отраслевой спартакиады Министерства финансов Республики Беларусь, ФСК «Миф».

























